

UNIVERSAL
LIBRARY

OU_188178

UNIVERSAL
LIBRARY

قیمت	نکاح	آدم
سکہ عثمانیہ	نیز	۱۰۰
۱۰۰	۱۰۰	۱۰۰



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

مقدمہ معاشیات

(ڈپٹی ایچ۔ مورینہ صاحب کی کتاب انگریزوں کے کشمیر کے اکٹا کس کا اردو ترجمہ)

مترجمہ

مولوی محمد الیاس صاحب برنی ایم۔ اے۔ ال۔ ایل۔ بی (اینگ)

پروفیسر کلینجہ جانشین عثمانیہ سرکاری

۱۳۳۲ھ ۱۳۳۳ھ ۱۳۳۴ھ

مجموعہ

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

یہ زبردست سکین اینڈ کمپنی کی اجازت سے
جو کو حقوق کا پل مانت حاصل ہیں
بد طبع شاہی کیا گیا ہے۔

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

تمہید منجانب مترجم

مولر لینڈ صاحب نے اس کتاب میں اکناکس کے چند سادہ ہول اور ابتدائی مسائل بیان کئے ہیں۔ انگریزی تصانیف میں جو مثالیں ملتی ہیں وہ بالعموم یورپ اور امریکہ کے حالات سے متعلق ہوتی ہیں۔ ہندوستانی طلباء جب خود مثالوں کی حقیقت سے اچھی طرح پروا ف نہ ہوں تو یہ ان کو مضمون سمجھنے میں ایسی مثالوں سے کیا مل سکتی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ طلباء اصول اور مسائل تو یاد کر لیتے ہیں مگر ان کے مسئلہ درآید سے بہت بے خبر رہتے ہیں۔ مولر لینڈ صاحب کی کتاب میں خاص خوبی یہ ہے کہ جس قدر مثالیں بیان ہوئی ہیں وہ سب کی سب خاص ہندوستان کے حالات سے لی گئی ہیں۔ اس کتاب کے مطالعے سے ایک تو ابتدائی کو مضمون سمجھنے میں سہولت ہوتی ہے۔ دوسرے اس کو اپنے ملک کے حالات پر غور کرنے کا موقع ملتا ہے۔ اور تیسرے اس کو اصول مسائل کی وافحات و حالات سے تصدیق و تطبیق کرنے کی عادت پڑتی ہے۔ طبیعت میں یہ رجحان پیدا ہونا کوئی معمولی بات نہیں ہے۔ علمی تحقیقات اور ملک کی مالی حالت کی نتیجہ میں یہی عادت قوت محریہ کا کام دیتی ہے۔ ہندوستان کو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں مگر ساتھ ہی ایسی ابتری پھیلی ہوئی ہے کہ

ذرائع سے مستفید ہونا تو درکنار لوگ ان کا خیال تک دل میں کم لاتے ہیں۔ یہ لاعلمی اور بے اتفاقی رنج کرنا ملک کی ایک سب سے بڑی خدمت ہے۔ اس مسلم کی ہمارے ملک کو جس قدر ضرورت ہے اگر اس کو بیان کیجئے تو بوجہ واقفیت سراسر مبالغہ معلوم ہوگا۔ قصہ مختصر یہ کہ ہندوستان کو اگر کبھی مرفہ الحالی کا فرمان ملا تو ہی اکنائکس کی بارگاہ سے لیگا۔

گزشتہ صدی کی علمی تحقیقات کی بدولت پویشی کل اکائی کے قدیم معنوں اور اکنائکس کے جدید مفہوم میں جو نمایاں فرق پیدا ہو چکا ہے۔ اس کی تفصیل اکثر مستند انگریزی تصانیف میں موجود ہے۔ غور کرنے سے واضح ہوگا کہ لمبا ظاہری و مفہوم اس مسلم کے سابق نام یعنی اقتصادیات اور جدید اصطلاح معاشیات میں تقریباً ایسا ہی تعلق ہے۔ اقتصادیات میں وہی میا نہ روی، اعتدال، ضبط اور خوش فہمی کی ہلکی ہلکی جھلک صاف نظر آتی ہے۔ گویا پویشی کل اکائی کے قدیم معنوں کا عمدہ ترجمہ ہے۔ لیکن جب خود علم کا مفہوم بہت کچھ بدل چلے تو پھر قدیم ترجمہ کی کوئی کام دے سکتا ہے۔ اکنائکس کا جدید مفہوم خود اس مفہوم ہی کتاب سے ظاہر ہے۔ اب خاص طور پر صرف یہ تحقیق کرنا مقصود نہیں کہ کاروبار زندگی میں کن قواعد کی پابندی عام مرفہ الحالی کے واسطے مفید ہے۔ اور ملک کے دو قسمند بننے کی کیا کیا تدابیر ہیں۔ یہ کام تو اکنائکس کے ایک چھوٹے سے شعبہ معاش یعنی فن مالیات کے سر دے ہے۔ خود مسلم کا بحث اس سے کہیں وسیع اور اعلیٰ ہے۔ یعنی انسانی معاشرت اور تمدن کا اس نقطہ نظر سے مطالعہ کرنا کہ لوگ اپنی زندگی کیونکر بسر کرتے ہیں ان کو کیا کیا ذرائع معاش حاصل ہیں اور وہ ان سے کیونکر کام لیتے ہیں۔ ضروریات زندگی کیا ہیں اور کس طرح میسر ہوتی ہیں ان میں کیا کیا تبدیلیاں ہو رہی ہیں اور ان کے اسباب کیا ہیں۔ غرضیکہ انسان اپنی روزی کمانے اور دیگر بیشمار ضروریات زندگی حاصل کرنے اور برتنے میں

جو کوشش اور تدابیر کرتا ہے۔ اور جو جوتا ٹیج ظہور پذیر ہوتے ہیں۔ اول ان کا مطالعہ کرنا۔ بعد ازاں کو چند جامع اصول کے تحت میں لانا۔ اور بالآخر ان سے مسائل مرتب کرنا تاکہ معلومات میں ملکی کیفیت پیدا ہو جائے۔ یہ سب کام انکس نے اپنے ذمے لے لیا ہے۔ جدید مفہوم کے لحاظ سے اس مسلم کا اردو نام علم المعیشت منتخب ہو چکا ہے۔ اور اس کی سوزونی کے متعلق انکس کی ایک اردو کتاب علم المعیشت میں مفصل بحث موجود ہے۔ مزید غور و مشورے کے بعد انکس کا مختصر نام معاشیات تجویز ہوا۔ اور بنظر نہایت اس کتاب میں ہی لفظ استعمال کیا گیا۔

واقع ہو کر ساتویں فصل میں مورلینڈ صاحب نے قانون تقیل حاصل کی تشریح کرتے وقت اس کو اقسام کاغت سے مخلوط کر دیا ہے حالانکہ یہ دو جدا گانہ چیزیں ہیں۔ قانون مذکور کا اصلی مفہوم اس مختصر اقتباس میں البتہ موجود ہے جو مارشل صاحب کی کتاب سے لیکر دیج کیا گیا ہے۔ مذکورہ غلط بحث کے سلجھانے کی یہاں گنجائش نہیں۔

اختیاراً اشارہ کر دیا۔ جن حضرات نے اس مسلم کا انگریزی میں مطالعہ کیا ہے۔ ان کو اس نکتے کے سمجھنے میں دقت نہ ہوگی۔ اردو خواں ناظرین بھی چاہیں تو ہماری کتاب علم المعیشت میں قانون تقیل حاصل کاغت ختم کا بیان پڑھ کر اس انتخاب کی حقیقت دریافت کر سکتے ہیں اس دزاسی فروگزاشت سے ایسی عمدہ کتاب پر کوئی حرف نہیں آسکتا یہ تو ایک ابتدائی کتاب ٹھہری واقعہ یہ ہے کہ جو مستند کتابیں نہایت تحقیق اور اہتمام سے تصنیف ہوتی ہیں ان کا بھی چھوٹی چھوٹی خامیوں سے تلم و کمال مبتلا ہونا دشوار ہے۔ بچا پوچھے تو مورلینڈ صاحب نے ایسی دلچسپ اور مفید کتاب لکھ کر ہندوستانی طلبہ پر بڑا احسان کیا ہے اور سب کو ان کی کوشش کی دل سے تشکر کرنی چاہیے۔

آخر میں صرف اس قدر عرض کرنا مقصود ہے کہ ترجمے میں سزا آزاوی برتیے اپنی مہارت کی سہی روانی اور سلاست پیدا ہونی دشوار ہے۔ اصلی مفہوم

ادا کرنے کے ساتھ ساتھ یہ بھی کوشش کی گئی ہے کہ حتیٰ الوسع عبارتِ معانی
 اوبیلیس ہو تاکہ عام اردو خواں حضرات بھی اس کتاب کا بے تکلف
 مطالعہ کریں اور فائدہ اٹھائیں ۔

الیاس برنی

تحریر و ترجمہ
 عثمانیہ یونیورسٹی
 حیدرآباد دکن
 جون ۱۹۶۱ء

فہرست مضامین

مقدمہ معاشیات

بابِ اوّل

مقدمہ

فصلِ ایک

معاشیات کا مفہوم

(۱)

لحاظِ مستقل کا مفہوم جانے کی ضرورت۔ علمِ معاشیات کی عارضی تعریف۔
معاشیات - قوانین - مسلم

فصلِ دو

دولت اور قدر کا مفہوم
دولت میں کبھی چیزیں شامل ہیں۔ ایسی چیزوں کی ملکیت بخشی اور فونی اول۔
قدر - قیمت

فصلِ تین

پیداؤں اور صرف دولت کا مفہوم
معاشیات کی تقسیم - پیداؤں کے معنی - صرف کے معنی - تدریجی صرف معاشیات کی
دوسری تعریف - مطالعہ دولت اور مطالعہ انسان

فصلِ چار

چند مفروضات

مفروضات کی ضرورت - معمولی انسان - باقاعدہ حکومت - کاروباری آزادی

زر کا واج . تفریق اقسام ۲۰۶

باب دوم

پیدائش دولت

فصل پہنچ

عالمین پیدائش

محل پیدائش دولت کی مثال - میوں عالمین پیدائش یعنی زمین نمٹ اور میل کا کام۔

(۲۶)

..... مس و زمین کاروائیات - پلین

فصل چہ

زمین

زمین کا مجموعہ تعین بعد زمین - موقع محل کی اہمیت - شہرین کا عروج و زوال -
زرائع آمد و رفت اور دیگر تدریجی سہولتوں کی ضرورت - کاروباری اولوالعزمی کی

(۳۰)

فصل سات

زرعی زمین

زمین کا موقع اور زرخیزی قانون تقبیل حاصل - قانون تقبیل حاصل کے دو شرائط (۳۱ - ۳۲)

فصل آٹھ

محنت

محنت کی اہمیت - ترقیب کی ضرورت - مزدوروں کی تعداد اور کارکردگی کا تعین -

(۳۳)

آبادی پر اثر ڈالنے والے اسباب - مائتس کا مسئلہ آبادی

فصل نو

مزدوروں کی نقل و حرکت

محنت کی مدد مساوات - توطن کی نوعیت - توطن کے اسباب - مدنی اور معاشی

دہاؤ - توطن کا رواج - تبدیلی پیمتہ (۳۵)

فصل دس مزدوروں کی خوبی یا کاکردگی

صحت و طاقت، جہالت، ذات پاب کا اثر، تعلیم کی ضرورت، منطاب، فلاحی، مناسب، ریب (۶۱)

فصل گیارہ

دماغی کام

رہنی کا، دماغی کام سے تعلق، عقل و حرکت، ذات مات، کارکردگی، عیدگی کی خواہش، حسانی اور دماغی کام (۶۹)

فصل بارہ

اصل

اصل کا مفہوم، اصل کی مسائل، پس اندازی اور ورنس سانی، ورا بھی دوست، علومت کی، ورت، اوان اور اصل کا فوق (۷۷)

فصل تیرہ

بدائش کا انتظام، اپنی ضرورت، ریات خود ہم بنچانے کا زمانہ، بدائش کا نقش، ان ضرورت خود ہمیا کرنے والے کٹاؤں کی حالت، تحاکت کی بدید، جارت کا فراہمی، ولت یرانہ (۹۳)

فصل چودہ

بدائش کا انتظام، دستک اصل کا زمانہ

دور دوم میں بدائش کی حالت، کاروباری تقنین (۹۰)

فصل پندرہ

بدائش کا انتظام، کارخانوں کا زمانہ

کارخانے کی مسائل، کاروبار اور محنت کی ملحدگی، مصمم عمل، بکلوں کا استعمال، کارخانوں کی خصوصیات، زیادہ اصل کی ضرورت (۹۶)

فصل سولہ

اصل کا انتظام

اصل کے انتظام کی ضرورت، بکلوں کا کام، محدود کمپنیاں، سینک بنک، فیہ (۱۰۲)

فصل شہرہ

مالین پیدائش کی تخصیصیات

تخصیص میں - ہبہ منافع - تخصیص قیمت - خمس اور نصیب - آل قائم کا اضافہ -
اس باب میں

(۱ ۱ ۵)

فصل اٹھارہ

ختم تمام بکن پیدائش

یہ آتش کے لحاظ سے ہندوستان کا مستقبل . . . (۱ ۱ ۶)

باب سوم

صرف دولت

فصل اُنیس

احتیاجات

معاشیات اور انبیاجات - احتیاجات کی شدت - احتیاجات کا تقب و بحال ہونا
ہوا - احتیاجات کی تعداد اور نفاذ میں اضافہ - رفتار اضافہ کا فرق (۱ ۱ ۹)

فصل بیس

احتیاجات اور چند مستثنیات

احتیاجات جو پوری نہ ہو سکیں - احتیاجات میں اضافہ نہ ہونا - معاشی احتیاجات کی
تعریف غیر معین (۱ ۲ ۵)

فصل اکیس

ضروریات و تعینات

ضروریات حیات و ضروریات کامرنگی - رسمی ضروریات - سرمایہ کی تبدیلی - تبدیلی کی قدر ضروریات (۱ ۳)

فصل اکیس

افراد کی طلب

آدنی صرف ہونے کے طریقے - مارج افادہ جدول افادہ (۱ ۳ ۸)

فصل تیس

افراد کی طلب میں تبدیلیاں

نبدلی آمدنی اور سکا بدول طلب یہ نیز اضافات اور طلب کا مطلق (۱۴۴) . . .

فصل چوبیس

قوم کی طلب

افراد اور قوم کی طلب کا معانی - قوم کے مختلف طبقوں کی طلب - قانون طلب میں تبدیلیاں -

اصول بدال - قانون طلب کی عمومییت (۱۴۸)

باب چہارم

طلب و رسد

فصل پچیس

ابتدائی بیان

رسد و طلب کا نوازن - ابتدائی و دیریں نوازن - آرٹ بازار کا مفہوم (۱۵۴) . . .

فصل چھیس

بازاریں عارضی نوازن

سادہ بازار کی مثال - اضافہ طلب کا اثر - اضافہ رسد کا اثر - تخفیف رسد کا اثر -

اضافہ قیمت کا اثر صرف پر (۱۶۰)

فصل ستائیس

نوازن میں پسندیدگیاں

مال تیار اور صرف کرنے والوں کی موجودگی بازاریں - مال کی درآمد و برآمد جیسابندی -

بدل - مال کی روک خرید و فروخت کا اجماع - تخمین یا سٹم (۱۶۶)

فصل اسیائیس

دولت میدا اور صرف کرنے والوں کا بانا سہ حق

حقک فروش اور طور و ذائقہ - خوردہ فروشی کی قیمت - صرف کنندوں کی طلب کا اثر

پیدا کنندوں کی حیثیت۔ کمزیر قیمت کی عید و اذن بازار کا خلاصہ۔ (۱۷۳)۔

فصل اکتیس

معمولی توازن

قیمت کا معیار۔ معمولی قیمت کی تبدیلی۔ قیمت کے معارف۔ پیداؤں سے گھٹے کا نتیجہ۔
محکم کے معارف۔ پیداؤں سے بڑھنے کا نتیجہ۔ قیمت اور معارف۔ پیداؤں کا
تعلق۔ کارخانوں کی مسائل۔ معارف اور قیمت۔ (۱۷۴)۔

فصل بیس

معارف پیداؤں میں تبدیلیاں

معارف۔ طاعت سکون کی مسائل۔ تبدیلی کی صورتیں۔ وقت کی بحث۔ (۱۸۸)۔

فصل اکتیس

نتائج

مرکزی مسئلے کا حل۔ بحث کی عیدگی۔ عیدہ مسائل کے مطالعے کا طریقہ۔ مفروضات کے
بیان کی ضرورت۔ طلب و رسد کی بحث کا تعہد دولت کے مسائل سے تعلق۔ (۱۹۵)۔

باب پنجم

تقدیر دولت

فصل اکتیس

ابتدائی بیان

تقسیم دولت کی نوعیت۔ پیداوار کے مختلف حصہ دار۔ مطالبات فرسودگی۔
محصول۔ منافع۔ تقسیم دولت کی تحقیق۔ خریدنے اور کرانچ پیسے میں فرق۔ (۲۰۰)۔

فصل چونتیس

سود

سودی قرض۔ انتظار کشی۔ تعین شرح سود۔ ساہوکار اور بینک۔ اصل کے
بازار۔ اصل کی طلب و رسد۔ (۲۰۷)۔

فصل چوتھیں

سود

سود خام و سود فالص - مطالبات بیمہ - اجرت تنظیم - سود فالص و شرح بنگ - سود کی عمومی شرح -
شرح میں عمومی تبدیلیاں - عمومی شرح میں دیرپا تبدیلیاں (۲۱۵)

فصل چھٹیں

سود

کاشت کار اور سود - مطالبات بیمہ اور معاوضہ تنظیم کی بیشی - انجمنہائے فرسہ ادا دہی -
دستکار اور سود - علامہ (۲۲۳)

فصل چھٹیں

لگان

لگان - زمین کے ہاندر - لگان کے پراج - زمین کی طلب - زمین کی وسعت ہندوستان میں لگان (۲۳۰)

فصل سہٹیں

لگان

مختلف تمدنی حالت میں لگان - ختم شدہ کاشت یا کاشت کی انتہائی حد - مشہور مسئلہ لگان -
مسئلہ لگان اور ہندوستان - لگان اور قیمت پیداوار (۲۳۶)

فصل اڑتھیں

لگان پر قانونی بندشیں

قانونی بندشوں کی ضرورت - زمین کی زرخیزی - مدت کاشت - قانون لگان - لگان کا قلعہ (۲۴۴)

فصل انتالیس

اجرت

دیہات میں رعاجی اجرت - رعاجی اجرت میں تبدیلی - محنت کے بانار - (۲۴۹)

فصل پالیس

اجرت

موجودہ شرح اجرت - اجرت کی قسمیں - محنت کے بانار - طلب محنت کی حد - طلب محنت اور
شرح اجرت - قانون طلب کا عمل - کاشتکاری اور شرح اجرت (۲۵۴)

فصل اکتالیس

اجرت

محد محنت - کام کی داپسندی و ناگواری اور خالص فوائد - محنت کا ذخیرہ ممکن نہیں - کارکردگی کا فرق اور سد محنت - اضافہ آبادی - شرح اجرت کی تبدیلی میں سست زرقاری - خاص تبدیلیوں کی مثالیں - اجرت کی معمولی شرح - معیار زندگی (۲۶۱)

فصل ہالیس

اجرت

معمولی شرح میں تبدیلیاں - موجودہ معیار زندگی - اضافہ اجرت کے نتائج - کارکردگی کا متنزل - کارکردگی کی ترقی - کام کی کیفیت - عام نتائج - مستویات کا اثر (۲۷۰)

فصل تینتالیس

تفصیل یا تفیشیوں کی اجرت

آزار کی نوعیت - مہارب - ہاتھ مزدوروں کی طلب و رسد - دبا یا کاتر - خالص فوائد میں مساوات پر کاری (۲۷۷)

فصل چوالیس

معاوضہ تنظیم

آجر کی حالت - آجر کی ریب - آجروں کی رسد و طلب (۲۸۴)

فصل پینتالیس

خلاصہ: قومی آمدنی

تقسیم دولت کا خلاصہ - قومی آمدنی - قومی آمدنی کی مقدار - کاروباری آزادی (۲۹۹)

بسم اللہ الرحمن الرحیم

باب اول

مقدمہ

فصل ایک

معاشیات کا مفہوم

طالب علم جب کوئی نیا نیا مضمون شروع کرتا ہے تو سب سے اول اس کو یہی فکر ہوتی ہے کہ اُس کے علم کا موضوع کیا ہے یعنی اُس میں کس چیز کا بیان ہے اور جو الفاظ استعمال ہوئے ہیں ان کا کیا کیا مفہوم ہے بعض علوم میں تو یہ سہل سی بات ہے جس قدر الفاظ مستعمل ہیں اُن کا مفہوم بالکل معین ہے۔ چنانچہ بالعموم طالب علم ایسے الفاظ کی تعریف پہلے ہی سے حفظ یاد کر لیتا ہے مثلاً عقیدس کو لو کہ اس میں اول اول طالب علم نقطہ خط۔ دائرہ جیسے الفاظ کی تعریف یاد کرتا ہے۔ اور ایک مرتبہ یاد کرنے کے بعد اُس کو اطمینان ہو جاتا ہے کہ تمام مباحث اقلیدس میں ان الفاظ کے معنی بلا کم و کاست وہی ہیں جو اُس کو یاد ہیں نہ تو اُن کے معانی میں رد و بدل ممکن ہے اور نہ اُن کے مفہوم سمجھنے میں مغالطہ ہو سکتا ہے۔ لیکن کچھ علوم ایسے بھی ہیں اور انہیں میں سے ایک معاشیات ہے کہ جن میں یہ قاعدہ نہیں چل سکتا وجہ یہ ہے کہ خود مصنف ہی الفاظ کے معانی کے متعلق متفق الرائے نہیں روزمرہ کی بات چیت میں تو وہ الفاظ دوسری طور پر استعمال ہوتے ہی ہیں اور ایک لفظ سے کئی کئی معنی مراد لئے جاتے ہیں۔ لیکن غرض یہ ہے کہ جب کوئی مصنف اس مفہوم کو معین بھی کر دے جو اُس کو مقصود ہے تو پھر وہ خود ہی کبھی کبھی اس لفظ کو دوسرے معنوں میں بھی استعمال کر گزرتا ہے۔

باب اول اور ایسی حالت میں غریب طالب علم مخالطہ میں پڑ جائے تو کیا عجب ہے۔ پس ایسے علوم
 خصلہ ۱۱ کے مطالعے میں یہ بہت ضروری ہے کہ مصنف جس لفظ کا جو منہم قرار دے طالب علم اسکی
 خوب پہچان میں کرے۔ اور ہر وقت خبردار ہے کہ کہیں لفظ کے معنی تو انہیں بدل گئے لیکن
 سب سے بہتر یہ ہوگا کہ جہاں مخالطہ کا کچھ بھی اندیشہ ہو وہیں خود مصنف الفاظ کے معانی
 کی مناسب تشریح کر دے گا۔

علم معاشیات اب معاشیات کو کہتے ہیں اس علم میں دولت کی پیدائش اس کے صرف
 کی مادی اور اس کی تقسیم کے قوانین سے بحث کی جاتی ہے۔ یہ الفاظ دیگر اس سے یہ واضح ہوتا ہے
 ترمیم کہ افراد یا قومیں کیونکر دولت کماتی اور اس کو کس طرح کام میں لاتی ہیں۔ اس فقرے میں جو
 معاشیات الفاظ مبنی لفظ میں تحریر ہیں وہ خاص طور پر تشریح طلب ہیں معاشیات کا انگریزی نام
 اکناکس ہے۔ اس نام کا ماخذ لفظ اکائی ہے جس کے آج کل انگریزی میں کئی معنی ہوتے
 ہیں درحقیقت یہ لفظ یونانی زبان سے لیا گیا ہے۔ اس کے اصلی معنی تو ہیں "تکرار کا انتظام"
 لیکن عام طور پر اس سے مصارف خانہ داری کی کمی مراد لی جاتی ہے مثلاً وہ اپنی آمدنی اکائی
 یعنی کفایت کے ساتھ خرچ کرے یا وہ اپنی عادات میں اکائیکل ہے یعنی کفایت شعار ہے
 لیکن اس لفظ کا علمی منہم اور ہی طرح پر قرار پایا ہے۔ اول اول تو اس سے بلا تخصیص
 خانہ داری کا عام انتظام مراد تھا۔ لیکن بعد وہ خاص طور پر انتظام سلطنت کے معنی میں استعمال
 ہونے لگا۔ جن لوگوں نے اول اول اس علم کا مطالعہ شروع کیا انھوں ایسے اصول تحقیق کرنے
 کا بہت شوق تھا کہ جن پر کار بند ہو کر کوئی سلطنت اپنے ہاں دولت پیدا کر سکے۔ پس اس
 دور سے اس علم کا نام پولیٹیکل اکائمنی۔ پڑ گیا۔ یعنی وہ علم جو سلطنت کا انتظام سکھائے لیکن
 چونکہ لفظ پولیٹیکل بھی کئی معنوں میں استعمال ہوتا ہے۔ لہذا رفتہ رفتہ اس علم کا مختصر نام اکناکس
 رائج ہو گیا۔ واضح ہو کہ اکناکس یعنی معاشیات کو کسی کے کفایت شعار ہونے نہ ہونے سے
 کوئی بحث نہیں ہو ہم کسی شخص کے کفایت شعار ہونے کی تعریف کریں لیکن خود علم اکناکس
 یا معاشیات کو مدح و ذمہ سے کچھ سروکار نہیں ہے۔

اب لفظ قانون غور طلب ہے۔ اس کے دو معنی خاص ہیں۔ اور ان میں بڑا فرق ہے
 لیکن لوگ پھر بھی ان معنوں کو مخلوط کر دیتے ہیں۔ معاشیات کے طالب علم کو چاہئے کہ
 جہاں کہیں یہ لفظ آئے وہیں دیکھ لے اور خوب خود کرے کہ لفظ قانون کس معنی میں استعمال

ہوا ہے عام بول چال میں قانون سے مراد کوئی ایسا حکم ہے جو عوام کو دیا جائے کہ وہ ہل بدل فلاں کام کریں یا نہ کریں۔ اور قوانین سے ایسے احکام کا مجموعہ تصور ہوتا ہے ہندوستان میں ایسے قوانین یا احکام سنسکرت یا عربی کی قدیم تصانیف پر مبنی ہیں۔ یا بہ شکل ایکٹ کسی نہ کسی قانونی کونسل نے ان کو منظور کر دیا ہے۔ اہل ہندو بیشتر شاستروں پر کار بند ہیں۔ مسلمان قرآن شریف اور حدیث وفقہ کی پیروی کرتے ہیں اور ہندوستان کے سب لوگ قانون تعزیرات ہند اور دیگر ایکٹ منظور شدہ کونسل کے یکساں پابند ہیں۔

لیکن ایسا کرو اور ایسا نہ کرو اس قسم کے احکام صادر کرنا علم کا کام نہیں۔ علم میں تو قانون سے مراد صرف یہ بیان کرنا ہے کہ چند خاص حالتوں میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب ہے۔ مثلاً جبکہ ہم قوانین مادہ یا حرکت یا قوانین معاشیات یا سیاسیات کا ذکر کرتے ہیں تو ہمارا مقصود وہ نتائج ہوتے ہیں جو ہم کو تجربے سے تحقیق ہوئے ہیں کہ فلاں فلاں حالتوں میں ایسا ایسا واقع ہونا اغلب ہے۔ سرسری طور پر ہر کوئی قانون کے اس مفہوم سے واقف ہے مثلاً ہر شخص جانتا ہے کہ پانی بلندی پر سے پستی کی طرف بہتا ہے اور مادی علوم تو اکثر ایسے ہی قوانین کا مجموعہ ہیں متواتر تجربے اور ان تجربوں سے نتائج اخذ ہونے کے بعد قوانین مرتب ہوئے حتیٰ کہ اس قسم کے بہت سے قوانین دریافت ہو گئے کہ مختلف حالتوں میں کیا کیا واقع ہو گا۔ مثلاً اب ہم کو نہ صرف اس قدر معلوم ہے کہ پانی بلندی سے پستی کی طرف بہتا ہے۔ بلکہ یہ بھی معلوم ہے کہ کسی خاص ڈھال پر پانی کس تیزی سے بہتا ہے۔ اور اس کی روانی روکنے کے واسطے کتنا مضبوط بند درکار ہو گا اور اس قسم کے بہت سے قوانین دریافت ہو چکے ہیں جن کی مدد سے انجینئر لوگ بدر روئیں اور آبپاشی کے نالے بناتے ہیں اور دور دراز محزن سے صاف پانی لالا کر شہروں اور قصبوں میں تقسیم کرتے ہیں۔ خاص خاص حالتوں میں پانی کی روانی کی جو کیفیت ہوتی ہے۔ اس کے متعلق جس قدر قوانین ہیں انہیں کے مجموعے کا نام قوانین معاشیات یعنی علم قوۃ المادہ ہے۔ یہ قوانین لوگوں کو کسی قسم کا کام کرنے یا نہ کرنے کی تاکید نہیں کرتے البتہ انجینروں کو ان سے یہ پتہ ضرور لگ جاتا ہے کہ کام کیوئے تکمیل جاسکتا ہے۔ بلکہ کہے گا تو انجینر بھی ان قوانین کی ایسی ہی پابندی کرتے ہیں جیسے کہ کوئی تعزیرات ہند کی کرتا ہے۔ لیکن یہ قول بے زبان استعارہ ہے۔ اصلی فرق یہ پاتے ہیں دھوکا

بامحلہ نہ کھانا چاہئے بحالت اول صرف اتنا معلوم ہے کہ کیا واقع ہونا اغلب ہے۔ اور اسی کے مطابق تجاویز تیار کی جاتی ہیں۔ حالانکہ یہ حالت دوم بعض کاموں سے بچنا پڑتا ہے کیونکہ سرکار نے ان کی مانگت کر دی ہے اور یہ حالت خلاف ورزی قانون سرکار سزا دے گی۔ علیٰ ہذا معاشیات بھی مثل مادی علوم کے روزمرہ کے تجربے پر مبنی ہے۔ اور اس تجربے کو وہ ایک مجموعہ نتائج کی شکل میں پیش کرتا ہے جن سے پتا چلتا ہے کہ لوگوں کے طرز زندگی بدلنے سے دولت پر کیا کیا اثر پڑتا ہے اور انھیں نتائج کو قوانین کہتے ہیں۔ لیکن یہ خوب سمجھ لینا چاہئے کہ یہ قوانین کوئی احکام نہیں ہیں۔ نہ تو وہ لوگوں کو دولت کمانے کے طریق بتاتے ہیں اور نہ یہ مشورہ دیتے ہیں کہ حاصل شدہ دولت کس طرح کام میں لانی چاہئے۔

جسین اور معاشین کی حالت میں ایک بڑا فرق ہے۔ اول الذکر طبقہ تو اعلیٰ پیمانے پر تجربے کر سکتا ہے یعنی وہ خاص خاص حالات پیدا کر کے یہ دیکھ سکتا ہے کہ کیا واقع ہوتا ہے حالانکہ معاشین کو شاذ و نادر ہی تجربہ کرنا نصیب ہوتا ہے۔ انھو بس اسی پر قناعت کرنی پڑتی ہے کہ غیر اختیاری حالات میں جو تبدیلیاں اور اُنکے نتائج پیدا ہوں اُن کا مشاہدہ کریں اور اپنے مشاہدات کے معانی پر غور و خوض کریں تاکہ کوئی قانون دستیاب ہو جائے مثلاً جو طالب علم پانی کی روانی مطالعہ کرنا چاہے وہ حسب دلخواہ نالی بنا کر اُس میں پانی بھرا سکتا ہے۔ اور اس طرح پر من مانی حالت پیدا کر کے پانی کی روانی کی تیزی ناپ سکتا ہے۔ لیکن معاشی تو پانی یا مٹی کا مطالعہ نہیں کرتا۔ اُس کو تو جیتے جاگتے انسانوں سے پالا پڑتا ہے۔ جو کہ دولت پیدا کرتے اور اس کو صرف میں لاتے ہیں وہ اپنے موافق مرضی ان کے کاروبار کے طریق یا طرز بود و باش تو نہیں بدل سکتا۔ البتہ یہ مشاہدہ کر سکتا ہے کہ حالات بدلنے سے کیا کیا نتائج ظہور پذیر ہوتے ہیں یہی بڑی وجہ ہے کہ علم معاشیات میں قوانین بہت ہی کم معین ہیں۔ اور مزید براں اُن میں بہت زیادہ متغیبات داخل ہیں۔ حالانکہ جن علوم میں تجربے کرنے ممکن ہیں اُن کی حالت اس سے کہیں بہتر ہے۔ مثلاً لکھن ہے کہ حالات میں رد و بدل ہو گیا ہو۔ لیکن معاشیات میں یہ اطمینان کرنا کہ ہم نے اس رد و بدل کو کو نظر انداز نہیں کر دیا نہایت دشوار ہے۔ پس اگر معاشیات کے اچھے اچھے مبصر

متعلم بھی کہیں دھوکا کھائیں تو عجب نہیں۔ ممکن ہے کہ وہ بھی کسی نتیجے کو کسی ایسے سبب سے وابستہ قرار دیں کہ جس کو دراصل اس نتیجے سے کچھ بھی تعلق نہ ہو اور جو اصلی سبب ہو وہ اُن کے وہم و گمان میں بھی نہ گزرے۔ اخباروں کے مضمون نگاروں کے ایسی غلط فہمی میں مبتلا ہونے کا اور بھی زیادہ اندیشہ رہتا ہے وجہ یہ ہے کہ اُن میں سے اکثر تو اس علم کے کسی ایک شعبے کا بھی مطالعہ نہیں کرتے۔ اور جہاں کوئی بڑی تبدیلی نمایاں ہوئی مثلاً کرنی اشیا یا اضافہ برآمد۔ اور انھوں نے فوراً توجیہ شروع کر دی چنانچہ ان مباحث پر اخباروں میں بہت کچھ غلط سلط شائع ہوتا رہتا ہے۔ طالب علموں کو چاہئے کہ جو کچھ اخباروں میں پڑھیں اس کو بلاسوچے سمجھے تسلیم نہ کریں۔ بہتر ہو گا کہ اول وہ قوانین معاشیات کا اجمعی طرح پر مطالعہ کریں تاکہ بطور خود بھی نتائج دریافت کر سکیں اور دوسروں کے بیان کردہ نتائج کی جانچ پر تال کا بھی موقع ملے گا۔

صاف ظاہر ہے کہ جن قوانین کا ہم ذکر کر رہے ہیں ان کے سمجھنے کے واسطے طالب علم کو اُن کثیر التعداد واقعات سے کبھی واقف ہونا چاہئے جن پر وہ مبنی ہیں۔ اس لحاظ سے اس کو طبیعیات جیسے علم کے پڑھنے والے کے مقابل کہیں زیادہ دقت پریش ہے۔ طبیعیات کا طالب علم تو تجربہ خانے میں تجربہ کر کے اپنا اطمینان کر سکتا ہے کہ فلاں قوانین جو اُس کے زیر مطالعہ ہیں بالکل صحیح اور درست ہیں لیکن پچاسے معاشیات کے طالب علم کو بھلا تجربہ خانہ کہاں میسر ہے۔ اس کو اکثر ایسے واقعات سے سابقہ پڑتا ہے کہ جن کی بطور خود وہ محنت کر ہی نہیں سکتا اس کے سوا چارہ نہیں کہ وہ بہت سے واقعات کتابوں سے لے۔ چنانچہ اس کے مطالعے میں بیشتر یا تو معاشی تاریخ رہتی ہے۔ یا علم الاعداد۔ معاشی تاریخ بھی ہی بیان کرتی ہے کہ گزشتہ زمانے میں مختلف اقوام میں دولت کیونکر پیدا ہوتی تھی۔ کس طرح صرف میں آتی تھی اور لوگ اسے کیونکر آپس میں تقسیم کرتے تھے۔ علم الاعداد سے مراد یہ ہے کہ کسی معاملے کے متعلق بہت سے واقعات یکجا کہئے جائیں کہ جو اعداد و شمار میں بیان ہو سکیں اور جن کو اس طرح پر ترتیب دیا جائے کہ جو تبدیلیاں واقع ہو رہی ہوں وہ پورے طور پر نمایاں ہو جاویں۔ لیکن معاشی تاریخ اور علم الاعداد کا مطالعہ اس ترکیب سے بہت سہل ہو جائے گا کہ جو قوانین اُن سے اخذ کئے گئے ہوں ان کو پہلے ہی سے پڑھ لیں۔ چنانچہ طلباء کے واسطے سب سے

بہتر یہ ہے کہ اول قوانین سے واقف ہو کر جو موزوں واقعات اپنے علم میں ہوں ان کو بطور مثال پیش کریں اور اس درجہ واقف ہونے کے بعد جب وہ تاریخ اور علم الامداد کے سہارے سے ان قوانین کا پوری تفصیل سے مطالعہ کریں گے تو پھر لطف آئیگا :
 نظم علم بھی جو کہ حاشیات کے واسطے اور استعمال ہو چکا ہے ذرا تشریح طلب ہے اس لفظ کے نئی تہ تو محض جانتے کے ہیں۔ لیکن اب اس سے ایک خاص قسم کا علم مراد لیا جاتا ہے یعنی کسی شے معینہ کا علم جو بہ شکل قوانین پیش کیا جاوے رہے قوانین ان کا مفہوم پہلے ہی بیان ہو چکا ہے :

چنانچہ صرف اس قدر جاننا کہ پانی پہاڑی پر سے نیچے کو بہتا ہے علم نہیں کہلا سکتا لیکن جبکہ رتہ رتہ مختلف حالتوں میں پانی کی روانی تحقیق ہوگئی اور کم و بیش معین قوانین کی شکل میں وہ بیان ہوئے تو بس تو حاشیات یعنی علم قوۃ الماء مرتب ہو گیا۔ بطریق پر ایب زمانہ وہ تھا جبکہ علم حاشیات کا کوئی وجود نہ تھا۔ و جب یہ قسمی کہ اس وقت تک نہ تو واقعات کا باقاعدہ مطالعہ کیا گیا تھا اور نہ نتائج اخذ ہوئے تھے اور اب بھی مطالعہ کسی طرح پر مکمل تو نہیں ہے البتہ اس میں اتنی ترقی ضرور ہو چکی ہے کہ اکثر اہم معاملات کے متعلق قوانین مرتب ہو گئے ہیں اس لئے اب اس کو علم کہنے میں کوئی مضائقہ نہیں :

فصل دو دولت اور قریب کا مفہوم

دولت ہمارے علم یعنی معاشیات کا نفس منہن یا موضوع ہے اور اب ہم اسی کے معنی بیان کرنا چاہتے ہیں۔ اور بہت سے الفاظ کی طرح جن کو ہمیں استعمال کرنا ہے یہ لفظ بھی معمولی زبان میں بہ کثرت رائج ہے اور جیسے کہ گذشتہ فصل میں تاکید ہو چکی ہے ہر کلمہ یا لفظ رکھنی چاہئے کہ جب ہم اس لفظ کو استعمال کریں تو اس طرح کہ اس کا مفہوم معین ہو جب معمولی بات چیت میں ہم کسی شخص کی دولت کا ذکر کرتے ہیں تو ہمارے ذہن میں یہ چیز آتی ہے جو اس کی ملک ہے مثلاً اس کی اراضی و مکانات اس کی گاڑیاں گھوڑے ہاتھی اور موٹر گاڑیاں۔ سونا چاندی۔ اور جواہرات وہ روپیہ جو اس نے سرکاری یا دوسرے لوگوں کو قرض دے رکھا ہے۔ یا جو اس نے ریلوں، کارخانوں، کوئلہ کی کانوں اور دوسری صنعتوں اور حرفتوں میں لگا رکھا ہے جب ہم دو شخصوں کی دولت کا مقابلہ کرتے ہیں تو اسی قسم کی چیزوں کا لحاظ کرتے ہیں۔ صرف سہولت مقابلہ کی غرض سے ہم ان چیزوں کی مجموعی قیمت لے لیتے ہیں اور کہتے ہیں کہ فلاں کی دولت اتنے لاکھ روپیہ ہے اور فلاں کی دولت اتنے ہزار روپیہ کم یا زیادہ ہے :

جن چیزوں کا ہم نے نام لیا ہے اور دوسری بہت سی چیزیں جن کو ہم دولت کہتے ہیں یوں تو ایک دوسرے سے بہت مختلف نظر آتی ہیں لیکن جب بول چال میں ہم ان سب کو دولت کے نام سے تعبیر کرتے ہیں تو اس کے معنی یہ ہونے لگے کہ ان سب میں کوئی خاص صفت مشترک ہے اور ہر ایک صفت مشترکہ دریافت کر لینی ضرور ہے تاکہ معلوم ہو جائے کہ دولت سے ہماری مراد کیا ہے :

بجلا سوجھ تو کہ زمین ہاتھی جواہرات سرکاری رقعہات اور دیگر اشیاء میں جن کو ہم دولت کہتے ہیں کون سی صفت مشترک ہے اگر ہے تو بس یہی کہ ہم سب ان کے

مالک جتنے کے خواہشمند ہیں۔ ہر کوئی اُن پر قابض ہونے کے واسطے بچپن نظر آتا ہے۔ یہ تو سچ ہے کہ بہت سے ملکوں میں ایسے لوگ بھی ملیں گے جو ان چیزوں کی ذرا بھی پرواہ نہیں کرتے اور نہ ان کے مالک بننے کے متنی ہیں اور بمقابلہ یورپ کے ہندوستان میں ایسے لوگوں کی بہت کثرت ہے وجہ یہ ہے کہ یہاں لوگ رہبانیت کی طرف زیادہ مائل ہیں بچہ فقیر یا جوگی کی سب سے بڑی پہچان یہی مانی جاتی ہے کہ وہ اس قسم کی چیزوں کا مالک بننا گوارا نہ کرے جن کا ہم ابھی ذکر کر چکے ہیں۔ لیکن ہندوستان میں بھی بچہ فقروں کی تعداد بہ لحاظ آبادی بہت کم ہے۔ اور ان کو چھوڑ کر باقی لوگوں کے شعلق یہ کہنا بالکل صحیح ہے کہ وہ بالعموم اُس قسم کی چیزوں کے خواہاں ہوتے ہیں جن کا ہم ذکر کر آئے ہیں :

واضح رہے کہ دولت کا نام جتنے وقت جو چیزیں ہمارے ذہن میں آتی ہیں وہ سب دہی ہیں جو ہمارے کا۔ آمد ہوتی ہیں یعنی لوگ ان کے خواہاں اور طلبگار ہوتے ہیں۔ لیکن گو وہ تمام چیزیں جو دولت کہلاتی ہیں مطلوب سہی مگر ہر مطلوب شے کا دولت ہونا ضرور نہیں۔ مگر کنبہ کی محبت اور دوستی کس قدر مطلوب ہے لیکن ہم اُن کو کسی کی دولت کا جزو شمار نہیں کرتے اُن کو دولت شمار نہ کرنے کی ایک بڑی وجہ یہ ہے کہ بہ میار زر ہم اُن کی قدر و قیمت کا کوئی تخمینہ نہیں کر سکتے حالانکہ اکثر دولت بہ حوالہ زر شمار ہوتی ہے۔ اسی طرح پر عمدہ صحت کھیلوں کی مہارت ایسی چیزیں ہیں کہ بہت سے لوگ ان کے خواہاں ہوتے ہیں۔ لیکن مردجہ مفہوم کی رو سے وہ دولت شمار نہیں ہو سکتیں بس اب ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ دولت میں کیا کیا مطلوبہ چیزیں داخل ہیں اور کیا نہیں تاکہ دولت کا مردجہ مفہوم معین ہو جائے :

مطلوبہ اشیا کئی قسم کی ہوتی ہیں ایک بین فرق تو یہی ہے کہ بعض چیزیں مادی ہیں اور بعض غیر مادی۔ یعنی بعض کو تو ہم دیکھ سکتے یا چھو سکتے ہیں اور بعض ایسی ہیں کہ وہ ہمارے حواس باہرہ لاسہ کے قابو سے باہر ہیں۔ یعنی ہم ان کو نہ دیکھ سکیں اور نہ ہاتھ لگا سکیں۔ اس فصل کے شروع میں ہم نے جن چیزوں کا ذکر کیا ہے وہ سب کی سب مادی ہیں اور یہ کہنا بالکل درست ہے کہ اکثر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں مردجہ مفہوم کے مطابق دولت ہیں۔ غیر مادی چیزیں جو مطلوب ہوتی ہیں اُن کی دو قسمیں ہیں :

ایک جس کو داخل کہہ سکتے ہیں وہ ہے کہ جس میں عمدہ صحت کاروباری قابلیت یا کسی کلام بہانوں کی ہمارت وغیرہ شامل ہیں ایسی صفات مادی دولت حاصل کرنے میں بیشک بہت کام آتی ہیں۔ لیکن روزمرہ کی گفتگو میں ہم اُن کو دولت نہیں کہہ سکتے گو وہ دولت کی چیز نہ ہی کیوں نہ ہوں۔ غیر مادی چیزوں کی دوسری قسم خارجی کہلا سکتی ہے۔ اس میں کسی شخص کی ہمارت یا ملکیت یا دوسری ذاتی صفات شمار نہیں ہوتیں۔ بلکہ اس سے مراد وہ تعلقا ہیں جو دوسرے لوگوں کے ساتھ پیدا ہو جاتے ہیں ایسے تعلقات کی سب سے عام فہم مثال کسی کارخانے یا دکان کی نام وری یا کسی پیشہ ور کی پریکٹس یعنی اس کا کام چلنا ہے اگر کوئی شخص جسکی دکان خوب چلتی ہو اپنا کل کاروبار فروخت کرنا چاہے تو کیا وہ صرف اپنے مال ہی کی قیمت لینے پر قناعت کرے گا۔ نہیں۔ بلکہ اگر وہ سمجھدار ہے تو مزید برآں کہ دکان کی نام وری کے بھی دام ٹھلے گا خریدار بھی اس کی قیمت دینے میں محبت نہ کرے گا وہ جانتا ہے کہ اگر دکان کو پہلے سے شہرت حاصل ہو چکی ہے تو اس کا کاروبار بلا تردد خوب چلے گا کیونکہ لوگ اس دکان سے سامان خریدنے کے پہلے ہی سے عادی ہیں۔ اسکے برعکس اگر وہ نئی دکان کھولے گا تو خریداروں کو متوجہ کرنے میں بہت کوشش کرنی پڑے گی پس معلوم ہوا کہ دکان کی نام وری بھی بجائے خود ایک بکار آمد شے ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ خریدار اس کے معاوضے میں بھی کچھ نہ کچھ ادا کرنے پر رضامند ہو جاتا ہے۔ اب معلوم ہوا کہ کیوں شہر اور قصبوں میں لوگ خاص اپنے نام سے شاذ و نادر کام چلاتے ہیں دکان بہت سے مالکوں کے قبضے میں یکے بعد دیگرے آتی رہتی ہے لیکن نام انہیں ابتدائی مالکوں کا برابر قائم رہتا ہے۔ تاکہ دکان کی قدیم شہرت کم نہ ہو جائے اس طرح پر جس ڈاکٹر کے ہاں رجوعات بکثرت ہوتی ہے وہ اگر چاہے تو اپنی پریکٹس کو دوسروں کے ہاتھ فروخت کر سکتا ہے یعنی وہ اگر کسی دوسرے ڈاکٹر کو اپنا جانشین بنا دے تاکہ اسکے ہاں آنے والے مریضوں کا وہ علاج کر سکے تو یہ ڈاکٹر اس کو بخوشی معاوضہ دیا جائے روزمرہ کی باتوں میں تو کاروباری نام وری یا پریکٹس یعنی چلتے ہوئے کام کا ذکر کم آتا ہے لیکن کاروباری لوگوں اور پیسے والوں میں ان چیزوں کی بڑی قدر ہے۔ اور جب کسی دکاندار یا اہل پیشہ کی دولت کا اندازہ کیا جاتا ہے تو ان چیزوں کی قیمت بھی شمار ہوتی ہے :

باب ۱۱۔ بول چال میں جب ہم معمولاً دولت کا نام لیتے ہیں تو اس سے ہماری مراد اول تو بہت سی مادی چیزیں ہوتی ہیں دوسرے چند خارجی غیر مادی چیزیں مثلاً کاروباری اور دیہی کسی پیشہ ور کی گرم بازاری جو کہ کافی مطلوب ہیں۔ مادی چیزوں کو بہت سی انتہوں سے کہا کہ ان میں بعض ایسی بھی ہیں جو کہ بالعموم دولت شمار نہیں کی جاتیں۔ مثلاً صحت افزا آب و ہوا یا قصبے کی پاکی و صفائی یہ دونوں چیزیں کس قدر مطلوب ہیں۔ لیکن گوا افراد کے واسطے یہ نہایت آرام دہ اور راحت رساں ہی تاہم اُن کو لوگ اپنی دولت میں شامل نہیں کرتے۔ عام طور پر ایسی چیزیں دولت کہلاتی ہیں جو خرید و فروخت ہو سکیں یا دھوکہ کو دی جا سکیں۔ اور اگر ہم کو یہ دریافت کرنا ہے کہ فلاں چیز دولت کہلا سکتی ہے یا نہیں تو اس کی سب سے پہلی پہچان یہ ہے کہ آیا کوئی شخص اس کو فروخت کر سکتا ہے یا کسی دوسرے کے ہاتھ منتقل کر سکتا ہے یا ایسا نہیں کر سکتا ؟

معلوم ہوا کہ بس دولت کا عام مفہوم یہی ہے جو اوپر بیان ہوا معاشیوں نے اپنے اپنے طور پر اس لفظ کے متعدد معنی بیان کئے ہیں۔ چنانچہ کتب معاشیات میں مختلف مفہوم مذکور ہیں۔ اور وہ اس طرح باہم متفق نہیں ہیں کہ ان سب کے مطابق کچھ چیزیں متفق طریقہ طور پر دولت میں لازماً شامل ہو سکیں اور باقی سب قطعاً خارج شمار ہوں نتیجہ یہ ہے کہ وہی ایک چیز کسی کے نزدیک دولت شمار ہوتی ہے اور کسی کے نزدیک نہیں ہوتی۔ پس طلباء کو خوب تحقیق کر لینا چاہئے کہ جو کتاب وہ پڑھتے ہیں اس میں دولت کا کیا مفہوم لیا گیا ہے۔ آج کل کے انگریزی مصنف تو بالعموم اس لفظ کو اسی معنی میں استعمال کرتے ہیں جو کہ عام طور پر مروج ہے اور ہم بھی اس سے وہی معنی مراد لیتے ہیں جو اوپر بیان ہوئے ؟

کبھی کبھی معاشیوں کو کسی قوم یا خاص جماعت کی دولت پر بھی توجہ کرنیکی ضرورت پیش آتی ہے اور یہ قومی دولت اُس شخصی دولت سے بالکل جداگانہ چیز ہے جو کہ افراد قوم کی ملک ہوتی ہے۔ قومی دولت میں اول تو کل افراد کی دولت کا مجموعہ داخل ہے۔ دوسرے اس میں کچھ ایسی چیزیں بھی شامل ہیں جو کہ شخصی دولت شمار نہیں ہو سکتیں اگر ہم کو افراد کی جداگانہ دولت معلوم ہو تو ہم سیدھے حساب سے اس کی مسند ان کی دریافت کر سکتے ہیں۔ لیکن لطف تو یہ ہے کہ

افراد کی دولت معلوم کرنا بھی دشوار ہے۔ اور اکثر معاشی تحقیقات میں یہی دشواری مسئلہ ببادول ہوتی ہے۔ لیکن جب تک طالب علم اتنی ترقی نہ کرے کہ بلور خود ایسی تحقیقات کا بیڑا (فصل ۱۳) اٹھائے اس کو اس دشواری سے سابقہ نہ پڑیگا شروع شروع میں تو بس اس کو اتنا ہی جاننا کافی ہے کہ ایسی دشواری بھی پیش آیا کرتی ہے اور کسی بڑی جماعت کی دولت کا صحیح مجموعہ دریافت کرنے کے واسطے بہت محنت بہت ہمارت فہم و فراست درکار ہے قومی دولت کی دوسری مد میں وہ تمام چیزیں داخل ہیں جو کہ کل قوم یا جزو قوم کی ملک ہوں اور افراد قوم اس کے جداگانہ مالک نہ ہوں۔ اس زمرے میں ایسی چیزیں شامل ہیں جیسے کہ سلطنت کی ریلیں اور نہریں۔ عمارات عامہ اور کاروبار سلطنت کا سامان۔ خواہ وہ خزانے میں سونے چاندی کے ڈھیر ہوں۔ یادفروں کی نیزکمری اور الماریاں۔ ان مادی چیزوں کے علاوہ بعض مصنف قومی دولت میں ایسی غیر مادی چیزیں بھی شمار کرتے ہیں جیسے کہ نظام حکومت۔ قومی دولت کی حدود ٹھیک ٹھیک معلوم کرنا طالب علم کے واسطے عملی لحاظ سے ابتدا میں کچھ زیادہ ضروری نہیں البتہ یہ تحقیق کرنا نہایت ضرور ہے کہ جو کتاب زیر مطالعہ ہے اس کے مصنف نے قومی دولت میں کیا کیا چیزیں شمار کی ہیں۔ مزید بہاں قومی دولت میں وہ چیزیں بھی شامل ہیں جو کسی جزو قوم کی ملک مشترک ہوں۔ مگر چہ قوم ہمیشہ مجموعی ان کی ملک نہ ہو فرض کرو کہ ہندوستان کی دولت کا تخمینہ کرنا ہے۔ اول تو کل باشندوں کی دولت کا مجموعہ لیجئے۔ اس کے بعد گورنمنٹ ہند کی دولت پھر صوبہ دار حکومتوں کی دولت بعد ازاں ایسی مقامی جماعتوں کی دولت جیسے میونسپلٹی مجلس ضلع حتیٰ کہ دیہاتی پنچائتوں کی دولت جن کا وجود قانوناً تسلیم ہو اور جن کے پاس کچھ مال و اسباب ہو۔ چنانچہ سڑکیں پل بند اور مختلف کاموں کی عمارتیں صوبہ دار حکومتوں کی ملک ہیں۔ اسی طرح میونسپلٹیاں بھی راستوں نالیوں سامان روشنی شل لمپ بلکہ کہیں کہیں تو ذرائع آب رسانی اور ٹرمیوں تک کی ملک ہوتی ہیں مجلس ضلع اور مقامی مجلس کے قبضے میں سڑکیں۔ ریل مددے اور دواخانے ہوتے ہیں اور دیہاتی پنچائتیں بھی تالاب اور کنوؤں کی ملک ہوتی ہیں اس قسم کی تمام چیزیں قومی دولت کے اجزاء ہیں اسی طرح کل جماعتیں خواہ عام ہوں یا نجی۔ جس قدر دولت کی ملک ہوں وہ سب دولت قومی شمار ہوگی۔ مثلاً سندھ سبجہ خیراتی انجمنیں۔ کالج

مبطل ایسی کل چیزوں سے جس قدر دولت وابستہ ہو وہ بھی قومی دولت میں شامل ہے۔
 لیکن واضح ہو کہ خواہ افراد کی شخصی دولت کا اندازہ کیا جاوے یا ملک کی قومی دولت کا دونوں صورتوں میں جو قرض ملک کے ذمے عائد ہو وہ دولت مملوکہ میں سے ضرور منہا ہونا چاہئے مثلاً کسی زمیندار نے اپنا گاؤں رہن کر دیا ہے۔ تو اس کی دولت شمار کرتے وقت گاؤں کی پوری قیمت شامل نہیں کرنی چاہئے بلکہ اس کی قیمت میں سے زر رہن وضع کر دینا ضروری ہے۔ اسی طرح قرض کر و کر کسی میونسپلٹی نے قرض لیکر ذرائع آب رسانی تیار کئے تو ان کی مالیت تخمینہ کرتے وقت زر قرض ضرور منہا کر دینا چاہئے یا اگر کوئی قوم قرض کے روپے سے ریل اور نہریں جاری کرے تو اس کی دولت شمار کرتے وقت اس قرض کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لفظ دولت کے جو معنی عام طور پر مراد لے جاتے ہیں ان کے متعلق کافی بحث ہو چکی۔ لیکن طلباء کو یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ بس اس قدر بڑا حکمرانہ دولت کے معنی سمجھ گئے۔ حقیقت یہ ہے کہ اس لفظ کی معنی تعریف یاد کر لینے سے کچھ کام نہیں چلتا۔ یہی حال اور بہت سے الفاظ کا ہے جو آئندہ بیان ہوں گے۔ ضرورت تو اس امر کی ہے کہ دولت کا اصلی مفہوم خوب ہمارے ذہن نشین ہو جاوے اور اس کا تجربہ یوں ہو سکتا ہے کہ جو چیزیں ہم اپنے کام کے روزمرہ استعمال کرتے ہیں ان کے متعلق ہم غور کریں کہ آیا وہ دولت کہلا سکتی ہیں یا نہیں قرض کو کہ کوئی طالب علم صبح کو کالج جاتے ہوئے سوچے کہ آیا سڑک کے دو طرفہ درخت بھی دولت ہیں اور اگر ہیں تو کس کی۔ کیا کالج اور کھیل کے میدان گھنٹہ گھر اور پارک بھی دولت ہیں اور ان کا مالک کون ہے۔ کتاب میں دولت کی خواہ کچھ ہی تعریف درج کیوں نہ ہو اس طرح پر غور و خوض کرنے پر دولت کے معنی میں خوبی سے سمجھ میں آئیں گے وہ بہت سی کتابوں کے مطالعے سے بھی ممکن نہیں۔

لفظ قدر کو بھی دولت کے مفہوم سے بہت قریبی تعلق ہے۔ اور یہاں پاسکے معنی واضح کرنے پر عمل معلوم ہوتے ہیں روزمرہ کی گفتگو میں یہ لفظ بھی بالکل ہم طور پر استعمال ہوتا ہے۔ جب ہم کسی چیز کو بیش قدر کہتے ہیں تو اس وقت ہمارے پیش نظر کوئی نوز کمال ہوتا ہے۔ اور چونکہ شے مذکورہ اس نونے کے مطابق ہوتی ہے۔ ہم اس کو بیش قدر کہہ کر اس کی تعریف کرتے ہیں۔ لیکن معاشیات میں لفظ قدر استعمال کرتے

وقت کسی معیار کا خیال نہیں ہوتا۔ بلکہ اس کے کچھ اور ہی خاص معنی ہوتے ہیں جن کا بیلان
بکچھ لینا ضروری ہے :

مصل ۱۲

یہ تو واقعہ ہے کہ لوگ ہمیشہ اپنی چیزوں کا دوسروں کی چیزوں سے مبادلہ کرتے
رہتے ہیں۔ بس قدر سے مراد اس دوسری چیز کی وہ مقدار ہے جو اپنی چیز کے مبادلے میں
حاصل ہوگیا قدر ایک اصطلاح اضافی ہے اور اس میں دو چیزوں کا باہمی مقابلہ صفر
ہے۔ اور اگر دنیا بھر میں صرف ایک ہی چیز ہوتی تو قدر کا کوئی مفہوم ہی نہ ہوتا وجہ یہ
ہے کہ نہ دوسری چیز ہوتی نہ مقابلہ ہوتا مثلاً کسی کا شتکار کو سیر گمی کی ضرورت ہے۔
چاہے تو کسی دکان سے خریدے یا اپنے ہی پڑوسی سے سولہ سیر گمیوں کے عوض لے لے
اگر یہ دونوں آپس میں اس شرح سے مبادلے پر رضامند ہو جاویں تو جہان تک اس معاملے
کا تعلق ہے ایک سیر گمی کی قدر سولہ سیر گمیوں اور ایک سیر گمیوں کی قدر ایک چھٹانک
گمی شمار ہوگا۔ بات وہی ملایک ہے گویا اصل چیز گمی اور گمیوں کی قدروں کا باہمی تعلق
ہے جو اس وقت اور اس جگہ قرار پایا ہے اور اگر کا شتکار پڑوسی سے مبادلہ کر نیکیے بجائے
دکان سے سیر گمی ایک روپے کا خریدے تب بھی اہم کہہ سکتے ہیں کہ ایک سیر گمی کی قدر
ایک روپیہ اور ایک روپے کی قدر ایک سیر گمی ہے۔ دونوں بیانیوں کا مفہوم وہی ایک ہے
تمام قوموں کو اس میں بڑی سہولیت معلوم ہوئی کہ کوئی ایک یا سہ دو سے چند چیزیں
بلور زر استعمال کی جاویں چنانچہ قیمت سے مراد کسی چیز کی وہ قدر ہے جو شکل زر بیان
کی جاوے گویا مثال بالا میں ایک روپے کو سیر گمی کی قدر بھی کہہ سکتے ہیں اور قیمت بھی
ان دونوں صورتوں میں معنی وہی ایک ہیں۔ لیکن پتہ یہ ہے کہ روپے کو جو کہ زر ہے گمی
کی قیمت کہا جاوے اور قیمت خود قدر کی ایک خاص قسم ہے۔ جسکی ماہیت ابھی بیان ہوچک
زر کا مفہوم آئندہ تفصیل سے مطالعہ کرتا ہوگا۔ اس وقت تو بلور زر ایک امر واقع کے ہم
اسکو مان لیتے ہیں اور جیسا کہ ہم ابھی بتا چکے ہیں وہ دولت کے تخمینے میں بلور زر کا نام
آتا ہے جو چیزیں دولت میں شامل ہیں ہم ان کی قیمت کا لحاظ کر لیتے ہیں۔ یعنی انکی قدر زر
کے معیار سے معین کرتے ہیں اور ان قیمتوں کے جوڑنے سے کل چیزوں کی قدر کا مجموعہ
بشکل زر معلوم ہو جاتا ہے :

فصل تین

پیدائش اور صرف دولت کا مفہوم

دولت - معاشیات کا نفع مضمون ہے اور اس کے معنی بھی واضح ہو چکے ہیں اس میں شامل ہیں اکثر مادی چیزیں اور چند غیر مادی اشیاء جو مطلوب ہوں یا جن کو لوگ اپنی ملک بنانے کے خواہشمند ہوں اور نیز جن کو وہ دوسروں کے ہاتھ منتقل کر سکیں اس علم کے قوانین تین شعبوں میں منقسم ہیں جو کہ جدا جدا پیدائش صرف اور تقسیم دولت سے بحث کرتے ہیں :

پیدائش دولت کی بحث میں وہ طریق مطالعہ کئے جاتے ہیں جن کے بموجب دولت حاصل ہوتی ہے تاکہ کام اسکے صرف دولت بالکل اس کے برعکس ہے۔ گویا اس میں وہ طریق پیش نظر ہوتے ہیں جو کہ دولت کو کام میں لانے کے واسطے برتے جائیں تاکہ وہ معدوم ہو جاوے تقسیم دولت میں یہ بحث ہوتی ہے کہ دولت کیو کھ مختلف لوگوں یا بقول میں پھیلی ہے :

طالب علم کو چاہئے کہ ایک وقت میں ایک ہی شعبے کا مطالعہ کرے۔ لیکن اسکو کسی وقت دوسرے شعبے دل سے نہ بھلانے چاہئیں پیدائش دولت کا بیان پڑھتے وقت خیال رکھنا چاہئے کہ یہ شعبہ بذات خود مکمل نہیں۔ یعنی محض پیدائش دولت مقصود بالذات نہیں۔ بلکہ لوگ دولت اس غرض سے پیدا کرتے ہیں کہ یا تو خود اس کو وہ اپنے صرف میں لائیں یا اسکے بدلے میں دوسری چیزیں حاصل کر کے انکو استعمال کریں اسی طرح صرف دولت کی بحث میں یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ جو لوگ دولت صرف کرتے ہیں ان میں سے اکثر اسے پیدا بھی کرتے ہیں اور جتنی دولت وہ پیدا کرتے ہیں اسی کے مطابق وہ صرف بھی کر سکیں گے :

سب سے اول دیکھنا یہ ہے کہ جب دولت پیدا یا صرف کی جائے تو کیا واقعہ ہوتا ہے

یہ تو ہمو معلوم ہے کہ دولت میں بیشتر مادی چیزیں شامل ہیں لیکن اس سے یہ نہ سمجھ لینا بابا دل چاہئے کہ جو طریقے ہمارے زیر مطالعہ ہیں ان کے ذریعے سے مادہ پیدا یا معدوم ہوتا ہے (صل ۱۲) مختلف علوم سے ثابت ہو چکا ہے کہ ایسا ممکن نہیں یعنی مادہ پیدا کرنے یا معدوم کرنے پر کوئی قادر نہیں البتہ اس کی شکل یا اس کی ترکیب بدل دینی کچھ مشکل نہیں ہے پیدائش اور صرف دولت کے معنی چند مثالوں سے خوب واضح ہوں گے :

مثلاً درزی کوٹ تیار کرتا ہے کپڑے کے تھان میں سے وہ حسب ضرورت چند چھوٹے چھوٹے ٹکڑے مختلف شکل کے تراش کرتا گئے سے سی دیتا ہے نہ تو وہ کپڑا بناتا ہے اور نہ تاگا لیکن وہ ان کی ترکیب بدل دیتا ہے یعنی کپڑے اور تالگے کو ایک خاص طور پر یکجا کر دیتا ہے اور گاہک کا اچھا خاصہ کوٹ بن جاتا ہے جو کہ بہت آرام دیتا ہے اور بن سنے کپڑے سے کہیں زیادہ کارآمد ہوتا ہے کوئی کہے کہ اچھا درزی نے نئی چیز پیدا نہیں کی تو جولاہے نے تو کی۔ لیکن ذرا جولاہے کو کپڑا بننے دیکھو تو معلوم ہو گا کہ وہ بھی سوائے اس کے اور کچھ نہیں کرتا کہ سوت کو ایک جدید ترکیب سے یکجا کر دیتا ہے اور اسی طرح کپڑا بن جاتا ہے۔ جس طرح درزی کوئی نئی چیز پیدا نہیں کرتا جولاہا بھی نہیں کرتا وہ بھی سوت کو صرف نئی ترکیب دیتا ہے اور ایسی ترکیب پا کر سوت پر شکل پارچہ درزی کے واسطے زیادہ کارآمد ہو جاتا ہے اسی طرح سوت کا تے والا بھی اٹن یا روئی لیکر اس کے ریشے ایک خاص ترکیب سے بٹھ دیتا ہے جو سوت کی شکل میں جولاہے کے کام آتے ہیں۔ یہاں تک معلوم ہوا کہ درزی جولاہا اور سوت کا تے والا یہ سب ایک ہی قسم کا کام کرتے ہیں یعنی کسی مادے کو لیکر جو کہ پہلے سے موجود ہوتا ہے صرف اس کی ترکیب بدل دیتے ہیں اور اس طرح پر وہ زیادہ کارآمد اور مفید ہو جاتا ہے عمل پیدائش میں جو مراحل ان سے قبل پیش آتے ہیں ان کی بھی بعینہ یہ کیفیت ہے یعنی مادے کی صرف شکل اور ترکیب بدلتی رہتی ہے۔ اس سے زیادہ کچھ نہیں لیکن ان مراحل کے سمجھنے کے واسطے علم کیسما اور عضویات کا جاننا اور فن زرعت میں ان سے جو کام لیا جاتا ہے اس سے واقف ہونا ضروری ہے یہی وجہ ہے کہ کسی زمانے میں کاشتکار کا کام دستکار کے کام سے بالکل جدا گانہ اور مختلف خیال کیا جاتا تھا لیکن فوہ تحقیق ہو گیا کہ کاشتکار بھی زمین کے اجزا کی ترکیب بدلنے میں مدد دیتا ہے اور بس

بابول یعنی زمین میں کھاؤ ڈالتا بیچ بوتا اور پانی دیتا ہے۔ پودا جو اُگتا ہے۔ وہ کوئی نیا مادہ
 نہیں ہوتا۔ بلکہ جو اجزاء زمین میں موجود ہیں ان سے اور آب و ہوا سے ملکر بنتا ہے چنانچہ
 روٹی کے ریشے جن سے سوت کا کام جاتا ہے کوئی نیا مادہ نہیں ہوتے جن کو کاشتکار
 نے ازبر نو پیدا کیا ہو۔ بلکہ وہ بھی اسی طرح خاک آب اور ہوا سے بنتے ہیں اور کاشتکار
 کا کام ضروری اجزاء کو یکجا کر دینا ہے جو روٹی کی شکل میں نمودار ہو کر سوت کا تنے والے
 کے واسطے بہت کارآمد ہو جاتے ہیں۔ اور اسی طرح کا تنے والا روٹی کا سوت کات کر
 کیرا بنے والے کے واسطے اس کو کارآمد بنا دیتا ہے یہی حال لوگوں کا سمجھنا چاہئے۔ بھیڑ
 جو کچھ کھاتی ہے اسی سے اون بنتا ہے اور بھیڑ کا دانہ اور چارہ اسی طرح زمین سے
 اُگتا ہے جیسے کہ زمین کا پودا۔ چرواہے کا کام یہ ہے کہ بھیڑ میں چرا چرا کر دے گھاس
 اور جھاڑیوں کو اون کی شکل میں تبدیل ہونے کا موقع دے۔ اور اون بٹلاے کے واسطے
 بڑے کام کی چیز ہے :

پس معلوم ہوا کہ کوٹ کی تیاری میں بہت سے لوگ ہاتھ بٹاتے ہیں یعنی وہ چیزیں
 پیدا کرتے ہیں جن سے کوٹ تیار ہوتا ہے۔ لیکن اُن میں سے ہر ایک کا بس اس قدر
 کام ہے کہ مادے کی شکل یا ترکیب بدل بدل کر اس کو اصلی مقصد کے واسطے زیادہ کارآمد
 بنائے واضح ہو کہ کارآمد سے بھی وہی بات مراد ہے جو لفظ مطلوب سے ہے
 دونوں سے صاف ظاہر ہے کہ شے مذکور کوئی نہ کوئی احتیاج پوری کرتی ہے اس سے
 ایک نہ ایک کام نکلتا ہے۔ اور جن میں پیشہ وروں کا ہم نام لے چکے ہیں وہ سب کے
 سب کوئی بکارآمد مادی چیز پیدا کرتے ہیں یا بالفاظ دیگر دولت پیدا کرتے ہیں یہی واقعہ
 مختصر الفاظ میں یوں بیان کیا جاتا ہے کہ انسان مادہ تو پیدا کر نہیں سکتا البتہ افادے
 پیدا کرتا ہے لفظ مفید سے افادے کا نہایت قریبی تعلق ہے اور مطلب دونوں سے
 وہی ہے یعنی کسی چیز کا کارآمد ہونا :

اگر ہم پیدائش کی دوسری شکلوں پر غور کریں تو بھی واضح ہو گا کہ جو کچھ ہم پیدا کرتے
 ہیں وہ درحقیقت کوئی نیا مادہ نہیں ہوتا بلکہ نئے نئے افادے ہوتے ہیں مثلاً
 علوانی دودھ شکر۔ میدے اور گھی سے طرح طرح کی مٹھائیاں تیار کرتا ہے جو کھانے
 میں نہایت لذیذ معلوم ہوتی ہیں یعنی جن سے کہ ایک خاص قسم کی احتیاج یا احتیاج

رفع ہوتی ہیں کہہا رہی کے برتن بنا تا ہے بڑھتی کیل پتیوں سے لکڑی جوڑ کر صندوق بیدار
اور میز تیار کرتا ہے اسی طرح اگر طالب علم دستکاروں اور کارخانوں کی بنی ہوئی (۱۷)
چیزوں پر نظر ڈالیں تو معلوم ہوگا کہ سب چیزیں اسی طرح پر بنتی ہیں موجودہ مادہ کی
شکل یا ترکیب بدل دی جاتی ہے اور اس جدید حالت میں اس سے کوئی خاص
استیاج بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہے یا بالفاظ دیگر اس میں افادہ بڑھ جاتا ہے۔
پیدائش دولت کے معنی ذہن نشین ہونے کے بعد اب یہ سمجھنا غالباً دشوار نہ ہوگا
کہ دولت کے صرف سے مراد بالکل اس کا برعکس عمل ہے لوگ مادہ تو صرف کر نہیں سکتے
بلکہ محض اس کے افادہ کو صرف کرتے ہیں یا یوں کہو کہ صرف کرنے سے مادہ کی مقدار تو
دنیا میں کم ہو نہیں سکتی البتہ اس کی شکل یا ترکیب اس طرح بدل جاتی ہے کہ پھر اس سے
استیاج پوری نہیں ہوتی گویا کہ اس کا افادہ معدوم ہو جاتا ہے۔ مثلاً جب کوئی شخص
ٹھکانی کھاتا ہے تو کھا پکنے کے بعد ٹھکانی کی لذت تو غائب ہو جاتی ہے لیکن وہ کل مادہ جس
ٹھکانی مرکب تھی باقی رہتا ہے اس میں سے کچھ تو جزو بدن ہو جاتا ہے اور کچھ ہوا پانی اور
خاک میں مل جاتا ہے۔ چنانچہ علم عضویات سے یہ امر بخوبی پائیدہ ثبوت کو پہنچ گیا ہے اسلئے
جب کوئی آگ جلاتا ہے تاکہ کرہ گرم کرے یا کھانا پکائے تو گرمی کی استیاج تو آگ سے
پوری ہو جاتی ہے لیکن ساتھ ہی ساتھ وہ مادہ جس سے لکڑی مرکب ہے۔ دھواں یا
بھاپ بکر ہو اس میں مل جاتا ہے یا بشکل خاکستر آتش دان میں رہ جاتا ہے بہر حال اس سے
گرمی کی استیاج کسی طرح پوری نہیں ہو سکتی۔ گویا اس میں وہ پہلا افادہ باقی نہیں رہتا۔
صرف کرنے کے بھی مختلف طریق ہیں اور ان میں عملی حیثیت سے ایک فرق ضرور قابل
لحاظ ہے جو چیزیں اوپر کی مثالوں میں بیان ہوئیں ان کا افادہ ایک ہی مرتبہ صرف
ہونے کے بعد ختم ہو جاتا ہے۔ یعنی جب ٹھکانی کھائی جا چکی یا آگ جل چکی تو ساتھ ہی افادہ
بھی غائب ہو جاتا ہے لیکن کھانے اور ایندھن کے علاوہ اور بہت سی چیزیں ایسی بھی
ہیں جو عرصہ دراز تک صرف میں رہ سکتی ہیں اور جن کا افادہ تدریجاً کچھ مدت میں
جا کر ختم ہوتا ہے مثلاً کوٹ ہم کئی مہینے تک پہن سکتے ہیں اور جب تک وہ استعمال
میں رہے گا اس کا افادہ بھی قائم رہے گا۔ لیکن پھر بھی کوٹ کبھی نہ کبھی تو بوسیدہ ہوگا
اور ایسی حالت ہونے پر اس کا افادہ بھی ختم ہو جائے گا۔ جیسی گھڑی کوٹ سے بھی زیادہ

بیاہل جو جسے تک کام دے گی اور اس سے وقت معلوم ہونے کی احتیاج پوری ہوتی رہے گی
نسل ۳ لیکن باقاعدہ پرانی جو کہ وقت غلط بتانے لگے گی یا بتانے کی ہی نہیں پس اس وقت اس کا
افادہ بھی فائدہ ہو جائے گا۔ بعض چیزیں اس قدر دیر پا ہیں کہ معلوم ہوتا ہے ان کا افادہ
کبھی ختم ہی نہیں ہوتا مثلاً سونے اور جواہرات کے زیور مثلاً بعد میں استعمال ہوتے رہتے ہیں
کبھی نہ کبھی تو یہ بھی ضرور کہنہ اور ازکار رفتہ ہو جاتے ہیں۔ لیکن متناقض ضرور معلوم ہو گیا کہ
بہ لحاظ پائیداری دولت کے مراتب مختلف ہیں ان چیزوں سے لیکر جو ایک مرتبہ صرف میں
آنے کے بعد ازکار رفتہ ہو جاتی ہیں (یعنی ان کا افادہ ختم ہو جاتا ہے) وہ چیزیں تک دولت
میں شامل ہیں جو ایک مرتبہ دستیاب ہونیکے بعد مدہا بنے دماز تک کام آتی رہتی ہیں یعنی
ان کا افادہ برقرار رہتا ہے :

عام طور پر انسان کی زندگی کا بہت بڑا حصہ افادے پیدا کرنے اور صرف کرنے میں بسر
ہوتا ہے۔ یعنی احتیاجات پوری کرنے کی غرض سے وہ دولت پیدا کرتا ہے اور پھر احتیاج
پوری کرنے میں وہ اس کو صرف کر ڈالتا ہے پس جب کوئی پیدائش و صرف دولت کی بحث
پڑھتا ہے تو وہ انسانی زندگی کے بڑے حصے کا مطالعہ بھی کرتا ہے۔ چنانچہ مارشل صاحب
کا قول ہے کہ معاشیات میں انسان پر اس حیثیت سے نظر ڈالی جاتی ہے کہ زندگی کے
معمولی کاروبار میں اس کی مصروفیت کی کیا حالت ہے :

انسان اپنے آرام و آسائش کی مادی ضروریات ہمہ پہنچانے اور استعمال کرنے میں
جو کچھ کوشش کرتا ہے اسی سے معاشیات میں بحث کی جاتی ہے اس میں ایک تہ مسائل
دولت پر غور کیا جاتا ہے اور دوسرے انسان کی حالت پر۔ اور یہی آخر الذکر پہلو زیادہ
اہم سے مارشل صاحب کے قول سے بھی واضح ہوتا ہے کہ اس علم کی تعریف کئی طرح پر
بیان ہو سکتی ہے سابق معاشین نے تو اسکی وہی تعریف بیان کی ہے جو فصل اول میں
مذکور ہے۔ یعنی اس کو مطالعہ دولت قرار دیا ہے۔ اور مارشل صاحب کا مذکورہ بالا قول
دوسری تعریف پیش کرتا ہے۔ یعنی وہ معاشیات کو مطالعہ انسانی سے تعبیر کرتا ہے :

ان دونوں تعریفوں میں کوئی تضاد پیدا نہیں ہوتا کیونکہ دولت ہی خود ایسی چیز ہے
کہ انسان کے ذکر بغیر اس کی تعریف بیان نہیں کی جاسکتی۔ دولت کیا ہے بکار آمد چیزوں
کا مجموعہ ہے اور انسان کا خیال کیے بغیر دولت کا مفہوم خیال میں آہی نہیں سکتا کیونکہ

دولت تو اسی چیز کو کہتے ہیں جس کی انسان کو ضرورت ہو معاشیات کی یہ خصوصیت کہ وہ باہول انسان کا بھی مطالعہ کرتا ہے اس وقت خاص طور سے قابل لحاظ ہے جبکہ علوم کے ذریعہ (صل ۱۳) میں اس کی قسم قرار دی جائے جو علوم کہ بالعموم مادی کہلاتے ہیں وہ انسان کے وجود سے مستغنی ہیں مثلاً اگر انسان پیدا نہ بھی ہوتا تب بھی قوانیات کے قوانین اسی طرح جاری رہتے۔ پانی اسی طور پر بندی سے پستی کی جانب بہا کرتا جیسا کہ اب بہتا ہے لیکن جو علوم کہ عمرانی کہلاتے ہیں مثلاً معاشیات۔ اخلاقیات۔ اور سیاسیات وہ موجودہ انسان کو پیش نظر رکھ کر اس کے افعال کا مختلف نقطہ نظر سے مطالعہ کرتے ہیں اور معاشیات ان افعال کی طرف خاص طور سے توجہ کرتا ہے جو بقول مارشال آرام و آسائش کی مادی ضروریات حاصل اور استعمال کرنے سے متعلق ہیں یعنی وہ افعال جو دولت پیدا اور صرف کرنے میں نلہور پذیر ہوں :

فصل چار

چند مفروضات

مفروضات دولت کا مطالعہ کرنا جس میں انسانی زندگی کے ایک بڑے حصے کا مطالعہ بھی شامل ہے کوئی آسان کام نہیں وجہ یہ ہے کہ زندگی خود بہت پیچیدہ ہے اس کو بتدریج حل کر سکتے ہیں لہذا اول اول اس کو بہت سادہ و مختصر تصور کرتے ہیں اسی غرض سے ہم کچھ مفروضات بنا لیتے ہیں جن کا نتیجہ یہ ہے کہ مباحث کی وسعت معین اور محدود ہو جاتی ہے۔ جب ہم ان حدود کے اندر اندر مضنون بخوبی سمجھ لیتے ہیں تو کچھ عرصے بعد ہم ان حدود سے باہر قدم رکھتے اور اپنے معلومات وسیع کر لیتے ہیں چنانچہ ہم اس فصل میں چند ایسے مفروضات بیان کریں گے جو کارآمد ثابت ہوئے ہیں۔ اور طالب علم کو یاد رکھنا چاہیے کہ یہ مفروضات اس کتاب کے تمام مباحث میں مضمر ہیں البتہ یہ نہ سمجھنا چاہیے کہ تمام معاشین نے یکسان وہی مفروضات اپنی تصانیف میں داخل کئے ہیں بلکہ طالب علم کو ہر مصنف کے جداگانہ مفروضات تحقیقات کر لینے چاہئیں تاکہ مباحث سمجھنے میں مبالغہ نہ ہو ۛ

سب سے اول تو یہ خیال رکھنا چاہیے کہ معمولی مرد اور عورتیں ہمارے پیش نظر ہیں۔ ہم کسی خاص قوم کے لوگوں تک اپنی توجہ محدود نہیں کرتے۔ ہم مانتے ہیں کہ ایک قوم کے لوگ دوسری قوم کے لوگوں سے گونا گوں حیثیتوں سے مختلف ہوتے ہیں لیکن ہم صرف انہیں پہلوؤں کا مطالعہ کرتے ہیں جن میں کوئی اختلاف نہیں پایا جاتا مثلاً قوموں کی غذائیں مختلف ہیں۔ بعض قومیں گوشت کھاتی ہیں اور بعض نہیں لیکن ان تفصیلی اختلافات سے ہم کو کچھ سروکار نہیں ہم تو اس عام واقعے پر نظر کرتے ہیں کہ تمام قوموں کو غذا اور کار ہے اسی طرح قوموں کے طریق تفریح و تفریح بھی جداگانہ ہیں۔ لیکن ہر قوم صرف اس واقعے سے مطلب ہے کہ سب قوموں کو کھیلنے اور دل بہلانے کی ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ خواہ اس کے

ظریق کچھ ہی کیوں نہ ہوں جب ہم انسانی زندگی کے کسی شعبے کی مثال دیں گے۔ تو ہم اسی بڑا دل
 قوم کی مثال پیش کر چکے جس سے ہم واقف ہیں۔ یعنی شمالی ہندوستان کے لوگ۔
 اس سے یہ ثابت نہیں ہوتا کہ ہم صرف انہیں شمالی ہندوستان کے باشندوں کی زندگی
 کا مطالعہ کر رہے ہیں۔ البتہ انسانی زندگی کی بحث میں ہم ان کو بطور مثال ضرور پیش کرتے ہیں
 وہ سراسر مفروضہ یہ ہے کہ نسل انسان مختلف اقوام میں منقسم ہے یا وہ چند جدا جدا باقاعدہ حکومتیں
 قائم کئے ہوئے ہے چنانچہ دنیا کے بیشتر حصوں میں یہی واقعہ نظر آ رہا ہے۔ ایسے مقامات
 جہاں اب تک کوئی قوی حکومت قائم نہیں ہے۔ جہاں پولس اور عدالت کے خوب بغیر
 لوگ چوریان اور دغا خیز ہیں ان کو ہم نظر انداز کر دیتے ہیں۔ حکومتیں بھی قسم قسم
 کی ہوتی ہیں لیکن سردست ہر حکومتوں کے اختلافات سے کچھ غرض نہیں۔ ان سبکی
 عام صفت یہ ہوتی ہے کہ ان کے زیر نگرانی ہر کوئی اپنے مال کا مالک بنا رہتا ہے۔ اور اگر
 کوئی کسی کا مال چھیننا چاہے تو پولس اور عدالت اول الذکر شخص کی مزامم ہوتی ہے۔
 مالک کی حمایت اور ملک کی حفاظت کرتی ہے :

تیسری بات جو بطور مفروضہ شمار ہوتی ہے یہ ہے کہ لوگ کاروباری آزادی کے ساتھ کاروباری
 زندگی بسر کرتے ہیں یعنی عوام کو اختیار ہے کہ چاہے جس طرح دولت پیدا کریں اور جس آمدنی
 طور پر چاہیں اس کو صرف میں لائیں یہ آزادی غیر محدود نہ سمجھنی چاہئے ہر حکومت اس پر
 کم و بیش نگرانی رکھتی ہے لیکن آزادی کا قاعدہ عام ہے اور بندشیں استثنیات میں شمار
 ہوتی ہیں مثلاً ہندوستان میں ہر شخص کو آزادی حاصل ہے کہ خواہ وہ کاشت کر کے اپنی
 روزی کمانے یا اس غرض کے لئے محنت مزدوری کرے یا دکان کھولے یا کوئی اور
 تدبیر نکلے۔ وہ کوئی مقررہ اجرت قبول کرنے پر مجبور نہیں بلکہ زیادہ سے زیادہ جتنی
 اجرت مل سکے وہ حاصل کر سکتا ہے نہ وہ مقررہ نرخ سے چیزیں فروخت کر نیکا پائیدہ ہے :
 آزادی کاروبار پر کچھ بندشیں ہندوستان میں ضرور قائم ہیں لیکن ایسی ہی جیسے کہ
 دیگر ممالک میں موجودہ ہیں۔ مثلاً سرکار کی خاص اجازت بغیر کوئی شخص شہر اب نہیں بنا سکتا
 افیون نہیں بیچ سکتا، اہتسار نہیں خرید سکتا یا بعض چٹنے ایسے ہیں مثلاً وکالت کہ ایک
 خاص قسم کی تسلیم حاصل کیے بغیر کوئی شخص ان کو اختیار نہیں کر سکتا۔ جب ہم کبھی ایسے
 کاروبار یا پیشوں پر غور کریں کہ جن پر ایسی بندشیں قائم ہوتی ہوں تو ان بندشوں

بابل کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لیکن تمام موجودہ بندشوں کے اثرات کا تخمینہ کرنے کے بعد یہی (مفصل ۴) معلوم ہوتا ہے کہ بحیثیت مجموعی ملک کی معاشی حالت پر ان کا کوئی خاص قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا اور جبکہ ہم کاروبار کی عام حالت سے بحث کریں مثلاً کھانے پکڑے اور مکان جیسی عام ضروریات کی پیدائش اور ان کا مصرف تو مذکورہ بالا جیسی بندشوں کو نظر انداز کر دینے میں کوئی مضائقہ نہیں ہے ایک بندش جو خاص طور پر اہم اور توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ ہندوستان کے اکثر حصوں میں زمیندار محض حالتوں میں نہ تو کاشتکار کو بیدخل کر سکتا ہے اور نہ اس پر لگان بڑھا سکتا ہے۔ باب پنجم میں اسکے نتائج پر غور کیا جاوے گا۔

سرکاری مداخلت کے علاوہ کاروباری آزادی میں رسم درواج اور لوگوں کے خیالات ہی بگاڑ پیدا کرتے ہیں۔ کبھی کبھی تو ممکن ہے کہ ایسی کادوٹوں کی کوئی پرواہ نہ کیجیے۔ مین کبھی ان کا لحاظ کرنا ہی پڑتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان میں ذات پات کا طریق بہت کچھ قابل لحاظ ہے۔ کیونکہ آبادی کا بلا حصہ اس کا پابند ہے اور روزمرہ کے کاروبار پر اسکا اچھا برا اثر پڑتا ہے۔

۱۔ کتاب میں ہم نے چوتھا مفروضہ یہ رکھا ہے کہ زر کی قوت خرید میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ سادوں اور روپیہ جیسے سکوں کا رواج مان کر یہ بھی فرض کر لیتے ہیں کہ کوئی چیز حاصل کرنے میں جتنے سادوں یا روپے صرف ہوں ان کے ذریعے سے ہم اس چیز کی قدر بعینہ اس طرح پر دریافت کر سکتے ہیں جیسے کہ من اور سیر کے حساب سے وزن توڑتے ہیں یا فٹ اور انچوں سے لمبائی ناپتے ہیں۔ بالعموم لوگ زر کو قدر اشیا کا ایسا ہی معین معیار تصور کرتے ہیں۔ چنانچہ اسی وجہ سے اس وقت اس مفروضے کی ضرورت اور اہمیت کچھ سمجھ میں نہ آئی لیکن معاشیات کا مطالعہ کرتے کرتے طلباء کو ماننا ضرور ہوگا کہ یہ مفروضہ واقعات کے عین مطابق نہیں ہے اور جو معاشی تحریکات رہنمائے دراز پڑھا رہے ہیں ان پر غور کرتے وقت ضرور ہے کہ ان تبدیلیوں کا بھی لحاظ رکھا جائے جو اس دور میں زر کی قوت خرید میں نمودار ہو گئی ہوں۔ اس لحاظ کی ضرورت کی بدولت مشا میں بہت کچھ طوالت اور پیچیدگی پیدا ہو جاتی ہے۔ ورنہ اگر روپیہ بھی قدر کا ایسا ہی معین معیار ہوتا جیسا کہ وزن کا معیار سیر ہے تو یہ وقت کیوں پیش آتی۔ یہ مفروضہ کہ زر کی قوت خرید معین ہے یا بالفاظ دیگر قدر اشیا کا وہ ایک معین معیار ہے محض بغضِ سہولت مان لیا جاتا ہے۔ بہر حال طالب علم کو یاد رکھنا چاہیے کہ اس کتاب میں زر کی قوت خرید

بیل

غیر تبدیل پذیر مالی گئی ہے :

نصل (۱۲)

پانچواں آخری مفروضہ اس کتاب میں یہ ہے کہ بعض چیزوں میں ہم نمایاں فرق مانتے ہیں حالانکہ دراصل وہ فرق نمایاں نہیں ہے یہ نکتہ مثال سے خوب واضح ہوگا۔ ہاکی یا فٹ بال کے میچ میں کھلاڑی دو گروہ میں تقسیم ہوتے ہیں اور ہر ایک کھلاڑی کے متعلق صاف معلوم ہوتا ہے کہ وہ کس گروہ میں شامل ہے۔ اس صورت میں تو تفریق نہایت صاف ہے یعنی بائیس لڑکے دو برابر گروہوں میں تقسیم ہو جاتے ہیں لیکن فرض کرو کہ میڈم اسٹر اسکول کے کل لڑکوں کو اچھے اور بُرے لڑکوں کے جدا کیا۔ گروہوں میں تقسیم کرنا چاہیے تو اس حالت میں تفریق بہت واضح ہونی متوار ہے بعض لڑکے تو صحیحاً اچھے یا بُرے ہوں گے لیکن باقی لڑکوں کے متعلق اُسکو تذبذب ہوگا کہ ان کو کس گروہ میں شریک کرے۔ کیونکہ وہ ہر دو گروہ کے میں میں نظر آئیے: بعض اچھے ہوں گے اور نہ برے اور برے اگر وہ قابلیت کے اصول پر بھی لڑکوں کے نام ترتیب دے تو یہ طے کرنا دشوار ہے کہ ایسی ہرست میں کہاں پر خط تعریف کھینچا جائے کہ اُسکے اوپر والے لڑکے اچھے اور اس کے نیچے والے خراب شمار ہوں معاشیات میں جو فرق نکالے جاتے ہیں انکی بھی یہی کیفیت ہے۔ بہت سی چیزیں تو متعلق گروہوں میں بنسانی تقسیم ہو جاتی ہیں لیکن بعض چیزیں گروہوں کے حد فاصل پر نظر آتی ہیں اور ان کے متعلق یہ طے کرنا کہ وہ کس گروہ میں شامل ہونی چاہئیں بڑی ڈیڑھی کھیر ہے اس ابتدائی کتاب کے مباحث میں ہم ایسی حد فاصل والی غیر تفریق شدہ چیزیں نہ انداز کرتے ہیں خواہ فی نفسہ وہ کتنی ہی دلچسپ اور مفید کیوں نہ ہوں مثلاً بالتفصیل یہ بحث کیا دے کہ لفظ دولت یا لفظ اصل کے معنوں کی وسعت کیا ہے اور اُنکے حد و کہاں کہاں ہیں اور وہ کون کون چیزیں ہیں جو حد فاصل پر واقع ہیں یعنی جہاں ان الفاظ کے مفہوم میں داخل ہونا نہ ہونا مستحکم ہے۔ ایسے مباحث سے یہ تو فائدہ پہنچتا ہے کہ الفاظ کی تعریف اور معنی خوب سمجھ میں آجاتے ہیں لیکن معاشیات کا کچھ مطالعہ کر لینے کے بعد ان بحثوں میں پُر تازہ زیادہ مناسب ہوگا۔ شروع شروع میں تو طالب علم کے واسطے یہی سب سے بہتر ہے کہ اپنی قاتر توجہ خاص خاص واقعات پر رکھے۔ اور تفریق کی صحیح جمع حدود تحقیق کرنے میں اپنا بہت سادہ قاعدت ضائع نہ کرے اس کام کے کرنے میں بعد کو خود بخود سہولت ہو جائے گی :

باب دوم

پیدائش دولت

فصل پانچ

عالمین پیدائش

فصل تین میں بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات میں اصطلاح پیدائش سے مراد یہ ہے کہ مادہ
 کے اجزاء میں کوئی نئی ترکیب پیدا کر دیں تاکہ اسکا افتادہ بڑھ جاوے۔ یعنی وہ زیادہ
 مفید اور کارآمد ہو جاوے۔ اور اس سے احتیاجات بطریق احسن پوری ہوں۔ اب
 ہیکو دیکھنا یہ ہے کہ کس طریق پر یہ عمل سرانجام پاتا ہے۔ یعنی کیونکر مادے کے اجزاء کی
 ترکیب بدلی جاتی ہے؟

ہم ایک ایسے شخص کی مثال دیتے ہیں جو کہ بہت تھوڑی سی دولت نہایت سیدھے
 سادے طریق پر پیدا کرتا ہے فرمن کر دو کہ کوئی گھسیارہ ہے جو افتادہ زمین کی گھاس
 کھود کھود کر اس کی ٹھہری اپنے سر پر بازار لے جاتا ہے اور جو دام وصول ہوتے ہیں
 اسی پر بسر اوقات کرتا ہے۔ یہ شخص بھی دولت پیدا کرتا ہے کیونکہ وہ مادے یعنی
 گھاس کا مقام بدل دیتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ گھاس سے قبے والوں کی احتیاج
 پوری ہو جاتی ہے یعنی وہ ان کے گھوڑوں اور مویشیوں کے چارے کے کام آتی
 ہے اور اسی وجہ سے وہ لوگ زر سے گھاس کا مبادلہ کرتے ہیں یعنی اسکو خریدتے ہیں
 یہی گھاس اگر افتادہ زمین پر چھوڑ دی جاتی تو وہاں اس سے کسی کی احتیاج پوری
 نہ ہوتی۔ وہاں کوئی رہتا ہی نہیں۔ اور جب کوئی موجود نہ ہو تو احتیاج کیونکر پیدا اور

پوری ہو سکتی البتہ جب گھاس کھد کر آبادی میں آتی ہے تو وہ دولت بن جاتی ہے کیونکہ مادم وہاں احتیاجات موجود ہوتی ہیں۔ جن کو وہ پورا کرتی ہے۔ بالفاظ دیگر گھب راجب ص ۵۱، غیر آباد جگہ سے جہاں کوئی احتیاج نہیں گھاس کسی شہ یا قصبے میں لاتا ہے جہاں اسکی احتیاج بکثرت موجود ہے تو تبدل مقام کی بدولت گھاس میں گویا ایک جہ یا فادہ پیدا ہو جاتا ہے جو اس میں پہلی جگہ محدود تھا گھاس بیکر وہ جو کچھ کھاتا ہے اگر روز کے روز خرچ کر ڈالے تو گویا وہ جتنی دولت پیدا کرتا ہے اتنی ہی صرف کر ڈالتا ہے اور اگر یہی حال برقرار رہے تو وہ دولت مند نہیں بن سکتا۔ یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع نہیں ہو سکتا :

اب فرض کرو اس کے دلیس خیال نڈب کہ ہاتھ سے اکھڑنے کے بجائے اگر وہ کھرپے سے گھاس کھودے تو ہر روز زیادہ گھاس فروخت کرنی ممکن ہے۔ پھر اسے پتا چلے کہ لوہار چار گنڈ میں کھرپا بنا دے گا اور اگر وہ پیسہ روز جمع کرے تو سولہ دن میں وہ کھرپے کی قیمت ادا کر سکتا ہے۔ اب اس نے دل میں ٹھان لی کہ کھرپا ضرور خریدنا چاہئے حتیٰ کہ کمائی سے پیسہ روز بچا بچا کر وہ سولہ دن میں کھرپا لے آیا اب تو وہ پہلے سے کہیں زیادہ گھاس کھود سکتا ہے لیکن گھاس کی زیادہ مقدار لے جانی مشکل ہے۔ پس وہ بہ نسبت سابق صرف دو چنڈ گھاس کھود کر بازار لاتا ہے جو کچھ کھاتا ہے اس میں سے کچھ تو کھانے پینے میں خرچ کرتا اور باقی بچا بچا کر رکھتا ہے گویا اب وہ جتنی دولت صرف کرتا ہے اس سے زیادہ پیدا کر لیتا ہے۔ اور عجب نہیں کہ چند روز میں وہ دولت مند بن جائے یعنی اس کے پاس کچھ اندوختہ یا سرمایہ جمع ہو جائے :

بحالت موجودہ ہندوستان کے اکثر گھاسیاری اتنی کمائی پر قناعت کر بیٹھیں گے کھانے پینے سے جو کچھ بچے گا یا تو اس میں سے کڑے لے بنا نیٹے یا تنگہ تنباکو کا خرچ چلائیں گے۔ یا آرام سے گھر بیٹھ کر کھائیں گے اور چھٹی سنائیں گے۔ انکی آمدنی بہ نسبت سابق کچھ زیادہ ملے گی تو بس اتنی کہ صرف موجودہ احتیاجات پوری ہو جگہ یہ نہیں کہ کوئی رقم جمع کر سکیں۔ لیکن دور بین شخص کو امید ہو سکتی ہے کہ کسی روز وہ بھی دولت مند بن جاوے گا۔ مثلاً وہ اندازہ کرے کہ ایک روز میں ایک خر کے بوجھ تک

باب دوم
نسل ۱۵
گھاس کھو دی جاسکتی ہے۔ اور اس گھاس کی قیمت میں سے اپنے کھانے پینے اور فخر کے گھاس دانے کا خرچہ نکلنے کے بعد بھی کچھ پس انداز ہو سکتا ہے پس اگر کھڑے سے گھاس کھود کھود کر وہ جس قدر زیادہ کمارہا ہے اس کو جوڑ جوڑ کر وہ ایک فخر خریدے تو اس کے پاس کھریا اور پھر دو چیزیں ہو جائیں گی اور اب اسکی آمدنی اس کے روزمرہ خرچہ سے ابھی خاصی بڑھ جاوے گی اس حیثیت تک پہنچنے کے بعد حوصلہ مند تھیں اور بھی زیادہ دولت میں کرنی شروع کرے گا مثلاً اب وہ کسی اصلبل یا مویشی خانہ کے واسطے گھاس لانے کا ٹھیکہ لے لے اور اپنے کاروبار کے اعتبار پر روپے قرض لیکر کچھ اور پھر خرید کر اور گھاس سے ملازم رکھ کر اپنا کام بڑھانے اور اسی طرح ممکن ہے کہ رفتہ رفتہ وہ دولت مند ٹھیکہ دار بن جاوے اور طرح طرح کے کام جاری کر دے۔

تینوں باتیں اب غور کرو کہ کن کن صورتوں میں ایسا ممکن ہے کہ کوئی شخص پہلے پہل تو صرف یہ نہیں سمجھتا کہ اپنا پیٹ پیال سکے۔ اور رفتہ رفتہ ایسی آمدنی کے کاروبار جاری کرے کہ اپنی ضروریات کو ۱۰۰ سے زیادہ کما سکے۔ اول تو اس انتادہ زمین کو جو جس پر اس کام گھاس اُگتی ہے۔ اگر آبادی کے قریب کوئی ایسی جگہ نہ ہوتی جہاں سے وہ گھاس بازار میں آسکتا ہو بلا واسطی چرکوں پر گز رہو سکتی تھی۔ اور جبکہ گھاس لانے کا کاروبار بڑھے تو اسکی تراتی کاروبار اس زمین کی وسعت پر ہوگا جو شہر سے قریب ہو اور جہاں سے گھاس سبب ہو سکے۔

دو اور کام گھاس کھانا اور اسکو بازار میں مانا ہے کھیل اور تفریح کے طور پر تو کوئی شخص یہ کام کرنے سے رہا۔ اس کام سے ناگوار ہونے میں کیا شک ہے لیکن وہ اس پئے سے کوئی ایسا نہ کہ جو کارہنہ اس سے دی کہیں زیادہ ناگوار ہے۔ یہ تو ممکن ہے کہ کچھ زمانہ بعد وہ خوش حال ہو جاوے تو نوکریوں سے یہ کام لے لیکن اگر دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو کسی نہ کسی کو کام کرنا ہی پڑے گا اور جب تک اپنی پیدا کی ہوئی دولت کا کم از کم ایک چھوٹے کوئی کام کرنے پر کیوں رضامند ہونے لگا۔

تیسری بات غور طلب یہ ہے کہ دولت کی کچھ مقدار ہے سے موجود ہے جس سے زیادہ دولت بڑھانے کا کام لیا جائے اور یہی مثال میں یہ دولت لال کھریا اور دوم چوہے پر ہے کہ ہائی اسٹل میں غیر مسیحتوں کی حد تک گھسیڈ

از سر نو دولت پیدا کرتا ہے یعنی وہ محض اپنے ہاتھوں سے گھاس اکھیڑا کھیڑ کر بازار میں بیس لگاتا ہے۔ لیکن ہندوستان کے پس ماندہ ترین حصوں میں بھی ایسی حالت شاذ و نادر نظر آسکتی ہے ورنہ ہر کہیں گھسیارے کے پاس کھریا جاتا ہے۔ نکھار کے پاس چاکا بڑھی کے پاس اوزار اور اسی طرح جو کوئی دولت پیدا کرتا ہے اس کے پاس کچھ نہ کچھ پہلی دولت موجود ہوتی ہے جو کہ اس کو مزید دولت کی پیدائش میں مدد دیتی ہے :

یہ تینوں صورتیں جو اوپر بیان ہوئیں عالمین پیدائش کہلاتی ہیں اور ہر ایک کا مختصراً جداگانہ نام ہے جس کے معنی خوب سمجھ لینے چاہئیں۔ پہلے عالم کو زمین کہتے ہیں دوسرے کو محنت اور تیسرے کو اصل :

ان الفاظ کے معنی تو آگے چل کر بیان ہوں گے۔ یہاں یہ بہتر ہو گا کہ طالب علم رراحت پسیدائش کی چند دیگر صورتوں پر نظر ڈالے اور غور کرے کہ یہ عالمین ان میں سے ہر ایک میں کیونکر شامل ہیں۔ ہندوستان و نیز اکثر دیگر ممالک میں جس قدر دولت پیدا ہوتی ہے اس کا سب سے بڑا حصہ زراعت سے حاصل ہوتا ہے کاشتکار کے پاس زمین ہونی ضرور ہے اگر وہ خود اس کا مالک نہیں تو کچھ لگان ادا کر کے دوسرے کی زمین پٹے پر لے سکتا ہے زمین کے علاوہ محنت کی بھی ضرورت ہے کاشتکار کا بیشتر وقت زمین جوتنے کھاد لگانے بیج بونے پانی دینے رکھوالی کرنے اور فصل کاٹنے میں صرف ہوتا ہے۔ اگر کنبے کے لوگ اسکا ہاتھ نہیں بناتے تو مجبوراً وہ مزدور کھل کر کام کرتا ہے۔ مزید یہاں کاشتکار کو اصل بھی درکار ہے۔ یعنی کچھ موجودہ دولت جس سے مزید دولت کی پیدائش میں مدد لی جاسکے مثلاً اس کو ہل۔ بیل۔ ٹخم اور کھاد کی ضرورت ہے اس کے پاس اس قدر سرمایہ بھی ہونا چاہئے کہ فصل بونے کے وقت اور نیز اس نے تیار ہونے تک وہ خود کھا سکے اپنے کنبے کو پال سکے اور مزدوروں کو اجرت دے سکے :

اسی طرح خرمن کر کو کوئی دشتکار بازار میں اپنی دکان پر پتیل کے برتن بناتا ہے اگر وہ مسترد اس کو اتنی وسیع جگہ درکار نہیں جتنی کہ کاشتکار کو تاہم اس کے پاس بھی کچھ تو زمین ہوتی صرفت چاہئے جہاں بیجک وہ بیٹی کے سامنے اپنے اوزاروں سے برتن بنا سکے۔ وہ خود تو کام کرتا ہی ہے۔ ممکن ہے کہ مزدوروں سے بھی کام لینا پڑے بھٹی کی دیکھ بھال ہے اسانے بنانے ہیں، کھر درے برتن خزاں پر چڑھا کر ان کو ہموار کرنا اور ہر ملائی

اس کے پاس توڑا بہت اہل نہیں ہونا چاہیے۔ مثلاً اس کی خرد دوسرے اور ناپتیل جو فصل میں گھسلا یا جاتا ہے نیز کچھ روپیہ جس سے روزمرہ کا خرچہ چلے اور مزدوروں کی اجرت ادا ہو ۛ

کارخانہ جات۔ بڑے بڑے کارخانوں میں بھی انھیں عالمین پیدائش سے کام لیا جاتا ہے فرق صرف اس قدر ہے کہ وہاں انکی زیادہ زیادہ مقدار درکار ہوتی ہے مثلاً روئی یا سن کا کارخانہ کھولا جاوے تو اول وسیع قلع زمین پر عمارات تیار ہوں گی پھر اس میں صد ہا بلکہ ہزار ہا مزدور کام کریں گے۔ دراکھوں روپے کی مقدار میں اہل کھپے گا۔ مثلاً عمارتیں بنیں گی انجن اور مستنیں لگیں گی۔ کوند اور پیداوار خام یعنی روئی یا سن خریدنا جاوے گا مزدوروں کو اجرت دینی ہوگی اور متفرق مصارف پیش آویٹے حاصل کلام یہ کہ کوئی کاروبار چھوٹا ہو یا بڑا ہی تینوں عالمین پیدائش یعنی زمین خنت اور اصل بل بل کر پیدائش دولت کا کام انجام دیتے ہیں ۛ

زمین۔ پیداوار کاروبار کی ایک مثال ریل بھی ہے۔ بعض لوگوں کا یہ خیال ہوگا کہ ریل دولت کو صرف ایک ٹکڑے سے دوسری جگہ لے جاتی ہے۔ کوئی مزید دولت پیدا نہیں کرتی۔ لیکن ہم نے دولت کا جو مفہوم دیا ہے اس کی ریل سے لوگوں کا یہ خیال صحیح نہیں ہو سکتا۔ دولت سے مراد وہی چیزیں ہیں جن سے احتیاجات پوری ہوں۔ اور جب کوئی چیز دسترس سے باہر ہو تو پھر اس سے احتیاجات کیونکر پوری ہو سکتی ہیں اور زمینیں ہوتیں تو پھر وہ چیز دولت کہلانے کی بھی مستحق نہیں ہو سکتی۔ ہمالیہ کے جنگلوں کی لکڑی یا سگال کے کانوں کا کوند، لکھنؤ یا کلکتہ والوں کے کس کام کا ہے جنک کہ وہ ریلوں میں لے کر وہاں نہ آئے اور لوگوں کی احتیاج پوری نہ کرے۔ ریل زمین پیداوار کام کرتی ہے کیونکہ وہ چیزوں کا مقام بدل کر ان کو ایسی جگہ لے جاتی ہے جہاں وہ لوگوں کے احتیاجات پورے کرتی ہیں اس کی بھی حالت بعینہ اسی گھیارے کی ہے جس کا ذکر اوپر آچکا ہے جو افتادہ زمینوں کی گھاس کھود کھود کر شہریت لاتا ہے اور لوگ اپنے مویشیوں کے واسطے اس کو خریدتے ہیں۔ جب ریل کا کام پیداوار اور پھر اتواب فور کر دے کہ اس کو بھی وہی تینوں عالمین پیدائش درکار ہیں۔ اول تو زمین چاہیے۔ پس پر ریل چلے۔ دوسرے بہت سے مزدوروں کی ضرورت ہے جو ریل بنادیں

اور ملا دیں۔ مثلاً بڑھئی، لوہار، انجنین چلانے والے، محارڈ لوگ اسٹیشن ماسٹر، کلرک اور قلی مابدوم وغیرہ اور بے شمار اصل درکار ہے۔ مثلاً ریل کی پٹری، انجن، ریل کے ڈبے، ریلوے ضلع، اسٹیشن اور دفاتر وغیرہ کی عمارات و سامان :

مندرجہ بالا مثالوں سے بخوبی واضح ہو گیا ہو گا کہ پیدائش دولت کی جتنی شکلیں ہیں سب میں یہی تینوں عالمین پیدائش زمین، محنت اور اصل بل جل کر کام کرتے ہیں اور بہتر ہو گا کہ طالب علم کو پیدائش دولت کی جو شکلیں معلوم ہوں ان سب پر غور کرے اور دیکھے کہ آیا ہر ایک میں یہ عامل موجود ہیں یا نہیں۔ اور نیز یہ کہ آیا ان کے سوا کوئی اور چوتھا عامل تو ایسا نہیں ہے جو کبھی عمل پیدائش میں شریک ہوتا ہو جاتی کتاب میں ہم اول تو ان تینوں عالمین کی کیفیت بیان کریں گے اور بعدہ وہ نظام پیش کریں گے جس کے مطابق یہ تینوں آپس میں مل کر عمل پیدائش دولت سرانجام دیتے ہیں :



نمودار ہوتے ہیں :

باب دوم

زمین کی مقدار محدود ہے۔ مثلاً مملکت ہند کا رقبہ پندرہ لاکھ سیر مربع ہے۔ باہکی اصل (۱۷) وسعت بڑھائی، اسوقت تک ممکن نہیں جتنک کہ کسی متصل ملک سے کچھ زمین لیکر اس میں ترکیب نہ کی جائے اول تو زمین کی مقدار محدود ہے اس طرح یہ کہ وہ سب کچھ سب ہر ایک کو کم کے واسطے یکساں مفید اور کارآمد نہیں نتیجہ یہ ہے کہ کاروباری لوگوں کو زمین کی نہ صرف ایک خاص مقدار مطلوب ہوتی ہے بلکہ اراضی مطلوبہ کا ایک خاص موقع پر واقع ہونا بھی ضروری ہے۔ مثلاً دستکار ایسی دکان تلاش کرتا ہے جہاں اسکو سودہ گار کے واسطے کام پیداوار میں باسانی دستیاب ہو سکے اور اس کا مال بھی فروخت ہوتا رہے۔ بالفاظ دیگر وہ اپنی دکان تھریں کھولتا ہے نہ کہ جنگل میں یا کسی پہاڑ کی چوٹی پر۔ گویا دکان کے واسطے موقع خاص طور پر قابل لحاظ ہوتا ہے۔ یہی حال بڑے بے کار خانوں کا ہے جہاں خام پیداوار اور ایندھن لانے اور خریداروں کے پاس مال روانہ کرنے میں سہولت نظر آتی ہے۔ وہیں یر ما موم کارخانے تہری کیے جاتے ہیں۔ چنانچہ جنگل ہندوستان میں کارخانے یا توڑنے کے لیے دیئے گئے کنارے قائم ہوئے یا ہٹیں جن میں کشتیاں بیل سکیں یا ریلوے سٹیشن کے قریب ہمارے علاقہ بریں پانی میں باسانی ہیا ہوا چاہئے۔ اور آبادی بھی تہری ہے۔ ہائیڈرو پاور پلانٹ مل جائیں۔ اسی طرح جب ریل گالی جانی۔ سب تو شہر و دیہات میں جو زمین حاصل ہے۔ ریل کے واسطے وہی کارآمد ہے۔ باقی تمام زمینیں سے یکے مطلب نہیں معدنیات کو۔ کانوں میں ان کے دستیاب ہونے سے کیا فائدہ اُترے گا اس سے ایسے مقامات تک ذرائع آمد و رفت نہ ہوں جہاں ان سے اعتباراً پوری ہوں اور جہاں لوگ ان کے فوائد ہاں ہوں۔ اکثر معدنیات صدیوں دبلی پڑی رہتی ہیں اسوقت تک ان کو کوئی پوچھتا بھی نہیں جب تک ان کے ارد گرد ریل نہ نکل جائے جو ان کو ملک میں پھیلا سکے کاشتکاروں کو بھی زمین کے عمدہ موقع کی اتنی ہی ضرورت ہے جتنی اور کاروباری لمبقتوں کہتی ہے لیکن ان کی ضروریات مخصوص قسم کی ہیں اور صنایعوں اور دستکاروں کی ضروریات سے جداگانہ طور پر وہ بیان ہوں تو بہتر ہے :

۱۔ زمین کے قطع نامہ کار و بار کے واسطے کسی زمین کا موزوں ہونا دو باتوں پر منحصر ہے۔ اول اس کا موقع۔ دوم گرد و نواح میں اس کے ذرائع آمد و رفت کی رسائی جب کوئی خطہ زمین کسی کار و بار کے واسطے خاص طور پر موزوں ہو اور جس قدر لوگ اسکے خواہاں ہوں ان سب کے واسطے اس کا رقبہ ناکافی ہو تو وہ ان لوگوں کو کراہیے پر دی جاتی رہائے ہاتھ فروخت کر دی جاتی ہے جو سب سے زیادہ کراہی یا قیمت پیش کرتے ہیں اور یہی وجہ ہے کہ قصبوں اور شہروں میں زمین بیش قیمت ہوتی ہے۔ وہاں اس کا رقبہ اس قدر کم ہوتا ہے کہ ایکڑ کے بجائے گزوں کے حساب سے بیانتس کی جاتی ہے :

زراعت کے سوا پیداوار دولت کے باقی شعبے اکثر شہر اور قصبوں میں قائم ہوتے ہیں یعنی جہاں رقبہ کم و بیش محدود ہو اور مکانات قریب قریب بنے ہوں ہندوستان کے چند بڑے بڑے شہروں کی تاریخ پر سرسری نظر ڈالنے سے بخوبی واضح ہو جائے گا کہ زمین کا موقع محل اور اسکے ذرائع آمد و رفت کیسی اہم اور نتیجہ خیز چیزیں ہیں چنانچہ ہم دہلی، قنوج، کانپور، کالجی، مدنا پور اور کلکتہ کی سرگذشت مختصر بیان کرتے ہیں طالب علموں کو اسی طرح ان شہروں کی تاریخ کا پتا لگانا چاہیے جن سے وہ واقف ہیں۔ اس تحقیقات میں انکو خود اہل فہم آنے لگے گا۔ پہلی گزیٹ آف انڈیا میں شہروں کے متعلق ضروری ضروری واقعات درج ہیں اور گزشتہ حالات کی تحقیق میں ان سے بہت مدد مل سکتی ہے :

۲۔ ہندوستان کی تاریخ میں جہاں تک قدیم ترین زمانہ کا پتا چلتا ہے اس سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ دہلی بہر آباد چلی آئی ہے نہ معلوم اول اول لوگ یہاں ٹکریوں سے غالباً اس کی وجہ یہ ہوگی کہ یہ مقام دریائے گنا کے کنارے پر واقع ہے۔ یہاں پر پانی بھی باخراط موجود تھا اور کشتیوں کا ذریعہ آمد و رفت بھی ہاتھ آگیا تھا واضح ہو کہ ریل کے جاری ہونے تک ہندوستان میں کشتیاں تجارت اور سفر کے واسطے بہت زیادہ مستقل تھیں۔ اس شہر کا موقع بھی کچھ ایسا ہے کہ سطح فوج عبور دریا پر پورا قابو رکھ سکتی ہے اور جب تک ہندوستان بہت سے خود مختار بادشاہوں میں منقسم تھا مدافعت کے ایسے موقع بہت قابل قدر شمار ہوتے تھے۔ چنانچہ مہا بھارت میں مذکور ہے کہ پانڈؤں کے ہمد حکومت میں دہلی دار السلطنت تھی اور دنیا بھر میں یہی ہوتا آیا ہے کہ جو مقامات بادشاہوں نے دار الحکومت قرار دئے وہی کھار و بار اور پیداوار دولت کے

مرکز بنجے۔ وجہ یہ ہے کہ جہاں بادشاہ اراکین سلطنت اور فوجیں رہیں وہیں لہ و سامان بکثرت خرید و فروخت ہونے لگا۔ اور صنایع و دستکار بھی وہیں آکر بس گئے بارہویں صدی عیسوی میں بھی یہ شہر ہندوؤں کا راجہ دھانی تھا۔ اور جب مسلمانوں نے ہندو راجاؤں کو مغلوب کیا تو انہوں نے بھی اسی کو اپنا دار السلطنت بنایا۔ مختلف عائدان کے مدد میں بادشاہوں کے عہد میں شہر کا موقع کچھ یوں ہی تبدیل ہوتا رہا مگر اس کا رتبہ وہی برقرار رہا بحیثیت دار السلطنت اس کی عظمت اٹھارہویں صدی میں گھٹنی شروع ہوئی۔ درانیوں کی صدی تک بالکل قائم ہو گئی۔ لیکن اسی دوران میں قیام امن و امان اور توسیع و جرائے ذرائع آمد و رفت کی مدد سے یہ شہر تجارت کا ڈرامہ کربن گیا اور اٹھارہویں تا چہارم ہاں آ کر آباد ہوئے گئے جب یہ طیس جاری ہوئیں کاروباری لوگ حقوق جوق یہاں آکر جمع ہو گئے اور دہلی جیسے شہر شہر میں ایسا ہونا کیا عجب ہے۔ ریلوں کی مدد سے جب آمد و رفت میں طرح طرح کی سہولتیں پیدا ہو گئیں تو تجارت کو اور بھی فروغ ہوا اور بعض بعض عالی حوصلہ ماسندوں نے عہد یہ قسم کے کارخانے جاری کر دیئے جہاں طرح طرح کے کام ہونے لگے ستاروں کی آؤنا کپڑا بنانا، آٹا پیسنا اور قسم قسم کی چیریں تیار کرنا۔ چنانچہ اسیوں صدی کے آخر میں گو وہاں نہ کوئی بادشاہی دربار تھا۔ نہ فوج نہ کوئی چھاؤنی لیکن اسی تجارت اور صنعت و حرفت کے فضیل سے ایک کثیر آبادی ابھی طرح پرمبران کرتی تھی اور اب تو وہ پھر ہندوستان کے دار السلطنت منتخب ہوا ہے۔ اس کے دن پھر ہے۔ تجارت و صنعت کو وہاں جس قدر عروج ہو کم ہے نہ

قانون میں بھی قریب قریب وہی خوبیاں موجود تھیں جو دہلی میں ہیں بالخصوص اس زمانے میں جبکہ عہدائے مگشاہ کے قریب پہتا تھا آج سے نو صدی قبل یہ دونوں شہر یعنی دہلی اور قنوج خلعت میں ایک دوسرے کے ہم پل تھے۔ لیکن قنوج پر کچھ ایسا زوال آیا کہ اب تو بہت سے لوگ یہ بھی نہیں جانتے کہ ہندوستان کے نقشے میں وہ کہاں پر درج ہے۔ جب مسلمانوں نے اس خاندان کو مغلوب کیا جس نے قنوج کو اپنا دار السلطنت بنایا تھا تب ہم سے قنوج کا زوال شروع ہوا مسلمانوں نے اس کو دار السلطنت تو بنائے رکھا لیکن پہا پر کسی شاہی دربار قائم نہ کیا۔ پھر عہدائے مگشاہ نے اپنا راستہ بدلا تو اس کی رہی یہی بات بھی جانی رہی۔ اور کچھ عرصے بعد جو ایسٹ انڈیا کمپنی کی رہی گھنے سے شاہراہ تجارت

کھل جی تو قنوج پھر بھی اس سے دور ہی رہا چنانچہ آج وہ محض ایک چھوٹا سا قصبہ رہ گیا ہے
 یوں کے گروہان کے گمہ راہ بھی اس کی گزشتہ عظمت کا پتہ دیتے ہیں کچھ مشہور صنعتیں
 اقتصادی میں خصوصاً معد سازی جو کہ اس زمانے کی یادگار ہے۔ جبکہ قنوج صنعت و حرفت
 کا ایک زمام مرکز تھا :

کا پورہ ویں قریب شہر نہیں ہے اٹھارہویں صدی تک وہ ایک چھوٹا سا کانٹوں تھانگن
 اس سے موٹا اچھا یا یا ہے گنگا کے کنارے وہ آخری مقام ہے جہاں تک بڑی بڑی کشتیاں
 چل سکتی ہیں۔ ویسا اس سے اوپر پرگنگا میں وسعت کم ہے۔ بڑی کشتیاں یہیں تک نہ
 سکتی ہیں۔ جوں جوں ترقی تجارت کے ساتھ گنگا پر کشتیوں کی آمد و رفت بڑھتی یہ مقام
 میں زیادہ زیادہ آباد ہوتا گیا۔ اور ایسویں صدی کے شروع ہی میں وہ قنوج کی چھاؤنی بھی
 بن گیا۔ تجارت وہاں پہلے ہی قدم تھانگن تھی ریل بھی جاری ہو گئی۔ اب تو تاحدوں نے
 کاروبار میں اضافہ کر دیا۔ درختوں کی آمد و رفت بڑھتی ہے۔ درختوں کی آمد و رفت بڑھتی
 ہے۔ ان سب سے ہندوستان کا خاص تجارتی و صنعتی مرکز ہوا ہے

کابلین جہاں کہہ سکتے ہیں واقع ہے لیکن بمقابلہ کانپور اس کی گزشتہ مدت قریب
 ہے۔ سلوور نے زمانے میں وہ ایک حکومتی مرکز تھا اور وہاں ایک شہر قلعہ بھی تھا اور
 جب دریائے مناسا باہ تجارت بنا تو وسط ہند کا بیشتر قلعہ اور رولی اس مقام سے
 کستیاں پر آمد نے لگی اور کچھ عرصے تک وہ ہندوستان میں اول درجے کا بندرگاہ شمار
 ہوتا رہا۔ لیکن جب ریل نکلنے لگی تو دریائی آمد و رفت متروک ہو گئی۔ اور کانپور کی عظمت کا
 ہی حامی ہو گیا البتہ جب سے کانپور اور تھانسی کے درمیان ریل جاری ہوئی کچھ کچھ
 رت میں جان پڑتی جاتی ہے :

سہ آباد کو اول اول اٹھارہویں صدی میں عروج ہوا جبکہ غالباً دریائی آمد و رفت
 کے خیال سے وہ گنگا کا دارالسلطنت قرار پایا تجارت کو بھی وہاں بہت جلد فروغ
 ہوا۔ حتیٰ کہ اس صدی کے وسط میں وہ لندن جیسا وسیع آباد اور متمول شہر خیال کیا جاتا
 تھا۔ لیکن اٹھارہویں صدی کے آخر میں اس کا زوال بھی شروع ہو گیا جب دارالسلطنت
 کلکتہ میں منتقل ہوا تو صنعت و حرفت بھی جو شاہی دربار کی قدر دانی سے سرسبز تھی کس
 پھر ہی کے ہاتھوں تباہ ہو گئی تجارت بہت گھٹ گئی اور صرف ایک صدی قبل وہاں

جس قدر آبادی تھی آج بمشکل اس کا دسواں حصہ باقی ہے :-
 کھلتے کی سرگزشت بھی بہت مختصر ہے جس زمانے میں یورپ سے بحری تجارت کا سلسلہ
 قائم ہو رہا تھا اہیں دنوں اس کی بنا پڑی بحری تجارت کا جو یہ مرکز قرار پایا تو اسکی ماس
 و دہ تھی۔ کانپور کی طرح گنگا کے کنارے یہ بھی وہ آخری مقام تھا جہاں تک ٹرے ہزار آسکتے
 تھے اس سے آگے بڑھنا ممکن نہ تھا یورپ اور ہندوستان کے درمیان تجارت جوں جوں
 رُمی یہاں بھی آبادی اور تول میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ کلکتہ حب تجارتی مرکز بن گیا تو دلاسلط
 می شدہ آمادے و میں منتقل ہو گیا۔ بعدہ وہاں طرح طرح کے کارخانے جاری ہوئے اور
 اب تجارت و صنعت کے لحاظ سے ہندوستان بحر میں صرف بینی اس کی مدد معال نظر آتی ہے
 اور کوئی نہیں ہے :-

شمال ہندوستان کے مذکورہ بالا اور نیز دیگر شہر و قصبہ کی تاریخ پر نظر ڈالنے سے واضح ہوتا ہے کہ شہر وہاں آباد ہوتے ہیں جہاں عمدہ درلئے آمد و رفت موجود ہوں رت در دیگر
 قدیم زمانے میں اس شرط کے دوسرے سنی یہ تھے کہ وہ مقام ایسے دریاؤں کے قریب قریب بہتوں
 ہوں جن میں کشتیاں چل سکیں جب ایسے مقامات پر آبادی شروع ہوئی اور وہاں شہر کی صورت
 در بار اور دار السلطنت قائم ہوئے تو سامان و راک و لباس وغیرہ مٹی ضروریات کی
 مرید و فروخت بھی زیادہ رُمی صنایع اور تجارت پیشہ لوگ بھی وہاں آ کر بسنے لگے
 اور اسی طرح وہ متعدد بہت بڑے شہر بن گئے تاکہ ہر کس جب شاہی بار یا دلاسلط
 منتقل ہوا تو بہت سے شہروں کی شان و عظمت بھی رخصت ہو گئی۔ جو کچھ کسی زمانہ
 میں دریاؤں سے نکلتا تھا اب وہ ریلوں سے نکلتا ہے۔ یعنی اب ریلیں تجارت و سفر
 کیواسلے ذرائع آمد و رفت بنی ہوئی ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب نئے نئے شہر کنار دریا کے
 بجائے ریلوے لائن کے قریب و جوار میں رونق پا رہے ہیں کسی زمانے میں صنایع
 اور دستکار بلور خود کام کیا کرتے تھے۔ لازمت کار و بوج نہ تھا۔ جہاں جس قدر مال
 کی کھپت ہوتی تھی اتنے ہی کار گیر وہاں رہنے لگتے تھے یعنی ان کی آبادی مقامی
 ہندی یا بازار کی وسعت پر منحصر تھی صنایع اور دستکار شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہتے
 تھے۔ اس کی وجہ یہ تھی کہ وہاں چیزیں بکثرت خریدی جاتی تھیں اور کچھ بیکار کے
 قریب و جوار میں امن و امان خوب برقرار رہتا تھا۔ چنانچہ جہاں کوئی شاہی دربار منتقل

۱۰۔ دوم
ص ۱۶۷

ہوا اصاع بھی اس کے ساتھ ساتھ ہوئے۔ لیکن اب وہ پہلی سی حالت نہیں رہی یہ کیسے ممکن ہے کہ بڑے بڑے کارخانے جنگی عمارات اس قدر پیش قیمت ہوں اور جن میں نہایت قیمتی اور گرانبہا کلیں لگی ہوں یوں جگہ جگہ منتقل ہوا کریں۔ کسی مکرز میں منت و رفت جاری کرنا، اب مقابل سابق زیادہ دشوار نہیں۔ لیکن ساتھ ہی اس کے ایک جگہ سے دوسری جگہ منتقل ہونا آکس۔ زیادہ مشکل ہے۔ اور اب محض دارالسلطنت بدنے سے کاروبار پر کوئی روال نہیں آسکتا۔ چنانچہ کلکتے کی مثال ہمارے سامنے موجود ہے۔ اب کل کارخانے ایسی جگہ جاری ہوتے ہیں جہاں مزدور باوا و استیاب ہو سکیں۔ اور جب لوگ کاروبار سے نکلتے ہیں تو وہ اپنے کارخانوں کے ساتھ رہتے ہیں اور شل سابق تباہی دربار یا دارالسلطنت کے پیچھے پیچھے نہیں چرتے نتیجہ یہ ہے کہ اگر کوئی نیا قصبہ جدید نسوئی صنعت و حرمت کے فصل سے تنول اور مادہ ہو تو اس کی رونق اور ترقی زیادہ۔ یہ یا ہوگی مقابل ہمارے ہر کے نو قدم تہہ وں کے ہنداب بھی بادشاہوں و حکام کی پرستی اور نہایت سے محتاج ہوں۔

۱۱۔ ی
دو ۱۷۱

لیکن یہ خیال ہی صحیح نہ ہوا کہ۔ جہاں ذرائع آمد و رفت اور دیگر قدتی ہوشی موجود ہوں وہاں پیداوار کا جگہ جگہ درجہ کے کما سے بکرت ایسے مواقع ہوں وہاں کسی کام سے بھی آمدن کا پتہ نہیں چلتا۔ اور ریوے لائن کے اطراف و جوار میں سیڑھی میں پڑی ہوئی ہے ٹر وہاں آجے بننے کے کوئی شمار ہیں۔ اور یہ مست می سستیاں جو وہاں بن کی ترقی کی کوئی اسبہ ہیں معلوم ہوتی۔ آبادی شروع ہونے یا بڑھنے کا بہت کچھ درودہ را ایسے لوگوں پر ہے جن میں نئی تجارت کو جاری کرنے اور ترقی دینے کا حوصلہ موجود ہوتا جو اور صنلح کا ظہور یہ ایک ایسا بحث ہے کہ طالب علم کچھ معاشی معلومات حاصل کر نیچے بعد اس پر توجہ کرتے ہیں۔ لیکن یہاں پر بھی مثالاً تو ضرور سمجھ لینا چاہیے کہ شہروں کی آبادی اور ترقی کا یہ لوگ بھی ایک خاص ذریعہ ہیں تجارت اور صنعت ہی کی خاطر تو لوگ کسی خاص شہر یا قصبے میں آکر رہتے ہیں اور پھر یہ زمین کے واسطے ہیں کسی کسی کشکش کرتے ہیں مکانات کے کرنے اور قیمتیں بڑھاتے ہیں چنانچہ اب کل سب شہروں میں یہی کیفیت نظر آ رہی ہے :

باب دوم

فصل سات

فصل سات

زرعی زمین

میں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ تاجر ہوں۔ صنایع ہوں یا دستکار یہ سب زمین کے
 ہاں تو بہت ہیں لیکن یہ نہیں کہ جو زمین دستیاب ہو اس کو لے لیں بلکہ ان کو صرف
 وہی قلعے مطلوب ہوتے ہیں جہاں رہ کر وہ سب دھولی اپنا کاروبار چلا سکیں۔ یہی حال
 ہشت کار کا بھی ہے لیکن اس کو صنعت کے علاوہ زمین کے دیگر حواس یعنی درختی وغیرہ
 کا ہی حال ہوتا ہے۔ حالانکہ قبیلے والوں کو موقع کے سوا اثر کوئی حولی دیکھا ہے تو یہ کہ
 زمین کا حال اچھی ہوتا کہ پانی جمع ہو اور زمین خشک اور صاف رہے۔ گویا قصبہ
 میں موقع محل ہی عام طور پر قابلِ غلط ہوتا ہے۔ اللہ دیہات میں صنعت کے علاوہ
 زمین میں دوسری حوسیاں بھی مطلوب ہوتی ہیں کاشتکاروں کو جو زمین کے موقع محل کا
 حیاں ہوتا ہے اس کا ایک باعث تو یہ ہے کہ وہ بار بار کے قریب رہا چاہئے ہیں تاکہ
 زرعی پیداوار بہ بہولت و دقت کر سکیں۔ شہروں کے گرد و خاں میں ترکاریاں کثرت
 کاشت ہوتی ہیں جن کے مقابلے میں کہیں زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ تہروں سے
 دور دراز مقامات پر ان کی کاشت اس وجہ سے لا حاصل ہے کہ وہاں ان کا کوئی
 خریدار نہیں اور ان کا سہرہ کم لانا یا تو بہت بیش مرچ ہے یا وقت طلب ہی ہوتی ہے۔
 کہ شہر کے قریب و جوار میں زرعی زمین کی بہت زیادہ قدر ہوتی ہے اس کے واسطے کاشتکار
 سے ماہم کسی کشمکش رہتی ہے کہ دور افتادہ زمین کے مقابل اس کے جیسے دس دس گنا
 بخشی ادا کرتے ہیں مزید برآں دیہات میں بھی زمین کا موقع اکثر قابلِ غلط ہوتا ہے مثلاً
 کچھ قلعے ایسے ہوں جن کی ناسے میں یاد ریاستے آب پاشی ہو سکے تو قدرتا ان کی
 نقد خاکی زمینوں سے کہیں زیادہ ہوگی۔ قریب نے کھیتوں کو کھاد دینے میں بھی بہولت

دور
۱۰۰

ہوتی ہے بلکہ کوڑا کرکٹ مین ہونے سے وہ خود ہی زرخیز بن جاتے ہیں دور فستادہ
کھیتوں کے مقابل اس پاس کے کھیت کاشت کے واسطے زیادہ موزوں ہیں اور
اسی وجہ سے لوگ ان کے بہت خواہشمند ہوتے ہیں۔ واضح ہو کہ موقع اگرچہ کاشتکار کے
نزدیک ہی قابل لحاظ ہے لیکن موقع ہی کو سب کچھ نہ سمجھنا چاہیے جس تک زمین قابل
کاشت نہ ہو۔ کاشتکار اس کو کیوں لینے لگا۔ البتہ قدرتی زرخیز میں قدر زیادہ ہوگی
اسی قدر وہ اس کا زیادہ خواہشمند ہوگا ہندوستان کا بہت زیادہ رقبہ ناقابل کاشت
ہے۔ پہاڑوں کے سلسلوں میں یا تو زمین بہت زیادہ پتھر میں ہے یا اس قدر اونچی
ہی ہے کہ وہاں کوئی کھیتی ہو نہیں سکتی۔ میدانوں میں بھی بہت کچھ زمین بیکار ہے۔ یا
تو وہ بہت سخت چٹنی مٹی ہے یا زری ریت اور بالوں پس ایسی زمین سے زمیندار کو
کچھ نفع وصول نہیں ہو سکتا البتہ جو زمین کھیتی کے قابل ہیں ان کو لینے کے واسطے
کاشتکار ہنگامہ تیار ہیں لیکن یہ بھی زرخیز کے مطابق زمین کے نفع میں بہت
فرق پڑتا ہے۔ زمین راقبت حالہ رنے سے غلط زرخیزی کے سنی بخوبی سمجھ میں آسکتے
ہیں یہاں پر طبع علم کو اس قدر بتانا کافی ہے کہ کھیت کی پیہ ادار کی مقدار میں ہر
زرخیز پر سمجھ ہے۔ چاروں کے واسطے جو غہ اور کار ہے بعض کھیتوں میں کم ہوتی ہے
اور بعض میں کافی۔ اسی طرح کھیتوں میں مانی باور امل سکتا ہے اور بعض میں
ہنسی اور اسی قسم کے فرق مل جل کر کسی کھیت کو زیادہ زرخیز بنادیتے ہیں اور کسی کو کم
کسی گھانوں میں طریق کاشت بنور دیکھو تو معلوم ہوگا کہ مختلف فصلوں کے واسطے
یسار زرخیز زمینوں پر جس قدر کوشش درکار ہے اس کے جہاں نہ میار مانے
جاتے ہیں میار سے کوشش کی کوئی ایسی معین مقدار ماہیں کہ کوئی کاشتکار
اس میں کمی بیشی کر ہی نہ سکے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ بعض کاشتکار کھیت کی تیاری میں
زیادہ کوشش کرتے ہیں۔ اور بعض مقابلہ کم۔ تاہم اندازہ ہو سکتا ہے کہ بالعموم
کس قدر کوشش کسی فصل کی تیاری کے واسطے موزوں اور مفید خیال کی جاتی
ہے۔ بہت سے مقامات ہیں جہاں گیہوں کے واسطے تقریباً آٹھ مرتبہ کھیت جوتنا
ضروری سمجھا جاتا ہے۔ اور جو کے واسطے صرف دو تین مرتبہ جوتنا۔ حالانکہ اچھے کے
واسطے میں جوت درکار ہوں تو مجب نہیں ہوتا ہے کہ ان کو بخوبی معلوم ہے کہ

چار جوت کے مقابل آٹھ جوت سے کھیت میں گھبوں کی پیداوار زیادہ ہوگی اور اسی میں اس کا فائدہ ہے۔ اگر اس سے سوال کیا جائے کہ آیا بارہ جوت سے مقابل آٹھ کے پیداوار زیادہ ہوگی تو وہ جواب اثبات میں دے گا لیکن غالباً وہ یہ بات تسلیم نہ کرے گا کہ اس کو آٹھ جوت کے مقابل بارہ جوت میں زیادہ فائدہ حاصل ہوگا۔ ورنہ حوکہ کوشش کے موجد میاں سلیمان سہیل کے بقولوں سے قرار پائے ہیں اور ان سے فن رماہیت کے ایک نہایت اہم اور قابل لحاظ قانون کا پتہ چلتا ہے جسکو اصطلاحاً قانون تقبیل حاصل کہتے ہیں اس قانون کا اصلی تعلق تو من زراعت سے ہے لیکن معاشیات میں بھی وہ بہت قابل توجہ مانا جاتا ہے۔ اور طلب کو چاہیے کہ اسے اچھی طرح پرکھیں۔ اگر وہ فن زراعت جانے بغیر یہ سمجھنا دشوار ہے کہ اس قانون کی سناکیا ہے :

اصل کلام یہ کہ نہ توں کے تجربے سے کاشتکاروں کو تحقیق ہو گیا کہ کسی فصل کی پیداوار میں کس کھیت پر ایک حد میں سے زیادہ کوشش کر لی فائدہ مند نہیں۔ زیادہ کوشش کرنے سے مقدار پیداوار تو بڑھتی ہے۔ لیکن یہ بھی اغلب ہے کہ جدید مہانڈاس مہاراجہ کوشش کا کافی حصہ ثابت ہو سکی طرح تجربے سے ان کو یہ بھی معلوم ہو گیا کہ آیا کسی کی بھی ایک حد ہے کھاد دینے اور ترانے کی بھی ایک حد ہے اگر اس حد سے تجاوز کیا جائے تو بجائے نفع کے نقصان ہوگا یعنی یہ تو ممکن ہے کہ ان ترکیبوں کو زیادہ بڑھاتے رہتے سے پیداوار بھی بڑھتی جائے۔ لیکن بالآخر ایک ایسی حد ملے گی کہ اس سے گذرنے کے بعد مزید پیداوار جدید مصارف سے قدر و قیمت میں کم رہے گی اور زیادہ ہونے کا تو ذکر کیا ہے۔ مثال سے یہ بات زیادہ واضح ہوگی۔ فرض کرو کہ کسی کھیت کو آٹھ مرتبہ جوتیں اور تین مرتبہ پال دیں تو فی ایکڑ پندرہ من گھبوں پیدا ہوں اب فرض کرو وہی کھیت آٹھ کے بجائے سولہ مرتبہ جوتا جائے تو سولہ من فی ایکڑ فائدہ پیدا ہونے لگے۔ گویا مزید آٹھ جوت کے معاوضے میں اس کو ایک من فی ایکڑ زیادہ پیداوار حاصل ہو گیا اس حالت میں اس کو کچھ فائدہ ہوگا اس کی دو صورتیں ہو سکتی ہیں۔ اگر ایک جوت کی لاگت ہیرٹے سے کم ہے تو اس کو یقیناً نفع ہوگا۔ کیونکہ اس حالت میں مزید صرف ایک من فی ایکڑ سے کم ہوگا اور زائد پیداوار پوری ایک من اور اگر جوت کے مصارف ہیرٹے سے زیادہ ہوں تو نتیجہ اس کے برعکس ہوگا

۱۰۰۰
نہ

میں کا نشتہانہ جدید کا جوٹ ہے بجائے نفع کے نقصان ہوگا جدید مصارف مزید پیداوار سے بڑھتا ہے
اصطلاح اگر تین کے معانی یا حیرت بانی دینے سے ایک سننی ایک پیداوار بڑھ جانے کو نفع نقصان
کا زیادہ اس بات پر ہے کہ آیا جو تیسہ پانی کی لاگت ایک سننی ایک کرے یا زیادہ مصارف اور
بہاؤ نکالنا ہی مقابلہ یوں ہی کر کر کے لوگوں نے تجربے سے اس کو کوشش کے
معیار قرار کر لیا ہے جو فصل کی تیاری میں صرف کرنی چاہیے کاشتکاروں کو معلوم ہے
کہ فصل کی تیاری میں زیادہ کوشش کرنے سے پیداوار بڑھتی تو ضرور ہے۔ لیکن
کوشش کرتے کرتے ایک ایسی حد آتی ہے کہ اس کے بعد جو کوشش کی جاوے تو مزید
پیداوار اس کے برابر نہیں ہوتی بلکہ کم رہتی ہے۔ کل مہدوستان میں کاشتکار اس
حد تک اصل کی تیاری میں کوشش نہیں کرتے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ جہاں آبادی کم
ہے۔ زمین کے واسطے کہ کسکس نہیں ہے وہاں تو کاشتکار قانون تغلیل حاصل
کی مدت و دے ہی کوشش مت کر دیتے ہیں وجہ یہ ہے کہ کوشش بڑھانے سے
آمدنی میں اضافہ نہیں ہوتا البتہ تنہا مہدوستان کے میدانی علاقوں میں جہاں
آبادی بہت گنجان ہے اکثر کاشتکار کوشش اس حد تک پہنچا دیتے ہیں جیسے اس
حد سے تجاوز کرنے کا نتیجہ ان کے حق میں ہی جانے نفع کے نقصان ہوگا اور ہر جگہ
بجایہ بہت کاشتکار بھی موجود ہیں جو چاہیں تو زیادہ کوشش کر کے اپنی آمدنی
بڑھا سکتے ہیں :

یہی واقعہ کہ جتنی کوشش سے فائدہ پہنچے اس کی بھی ایک حد ہے ایک اور
طریقہ ظاہر ہے جب کوئی کاشتکار خوش حال ہوتا ہے تو وہ فصل کی تیاری میں زیادہ
کوشش بھی کر سکتا ہے زیادہ کھاد اور پانی لگا سکتا ہے لیکن بجائے اس کے کہ وہ
اسی سابق کیفیت پر اپنی فائز کوشش صرف کرے وہ نئے نئے کھیتوں کا متلاشی ہوتا
ہے مگر یہ ممکن ہوتا کہ وہ اسی ایک کیفیت میں زیادہ کوشش کرتا زیادہ کھاد ڈالتا
اور پانی دیتا اور اسی حساب سے پیداوار میں بھی اضافہ ہوتا جاتا تو وہ اپنی
کل کوشش اور روپیہ اسی ایک کیفیت پر صرف کرتا اور نئے نئے کھیت لیکر
ان کے مکان سے زچہ ہار ہونا کیوں گوارا کرتا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ جہاں اسکے
پاس سامان زراعت بڑھا اور اس نے نئے کھیت تلاش کئے۔ وجہ یہ ہے کہ اس کو

اچھی طرح پر معلوم ہے کہ سابق کھیت پر زیادہ کوشش اور روپیہ صرف کرنے سے پیداوار میں کافی اضافے کی گنجائش باقی نہیں ہے :

باب دوم
فصل (۱)

مارشل صاحب نے قانون تقبیل مامل کو اس طرح پر بیان کیا ہے کہ کسی کھیت کی کاشت میں اگر زیادہ محنت اور اصل صرف کیا جاوے تو بالعموم پیداوار میں جو اضافہ ہوتا ہے وہ مقابلہ کم ہوتا ہے اسی قدر محنت اور اصل کی سابق پیداوار سے بشرطیکہ فن زراعت میں کوئی جدید ترقی نمودار نہ ہوئی ہو۔

(منجانب مترجم گزارش ہے کہ مارشل صاحب کے مندرجہ بالا بیان سے اس قانون کا اصل مفہوم واضح ہوتا ہے۔ حالانکہ مورلینڈ صاحب نے اوپر جو بحث کی ہے اس میں اس قانون کو کاشت محنت سے غلط کر دیا ہے جو کہ مائل جہاگاہ چیز ہے یہاں پر اس پیچیدگی کی تحصیل بحث بے محل اور قبل از وقت ہوگی صرف اشارہ کافی ہے۔ جب طالب علم کاشت محنت کے سنوں سے واقف ہوگا تو قانون مذکور کے بیان میں مورلینڈ صاحب نے جو غامی جھوٹری ہے وہ خود نمایاں ہو جاوے گی) فر مورلینڈ صاحب تحریر دہاتے ہیں کہ معاشیات کا یہ سب سے پہلا اہم قانون ہے اور لفظ قانون کا معاشی مفہوم فصل اول میں بیان ہو چکا ہے۔ قانون محض ایک تجربہ ہے جو تجربے سے تحقیق ہو گیا ہو اور ہیکو معلوم ہے کہ یہ قانون کس قسم کے تجربے پر مبنی ہے اگر پیداوار میں مصارف کے ساتھ ساتھ یکساں نسبت سے حاصل ہوتا تو ہم کسی کھیت پر محنت اور اصل صرف کرنے کی کوئی حد ہی نہ ہوتی تو اگر کسی ایک کھیت میں بیشمار لاگت لگاتے اور اس کے حساب سے نسبت زیادہ پیداوار پاتے۔ لیکن تجربے سے ثابت ہوا کہ پیداوار کا اضافہ ہمیشہ اضافی مصارف کا ساتھ نہیں دیکھتا کہیں نہ کہیں کاشتکار کوشش کی اس حد تک پہنچ جاتا ہے کہ اس سے آگے بڑھنے کا تجربہ سوائے نقصان کے کچھ نہیں :

مذکورہ بالا قانون دو شرائط کا خاص طور پر پابند ہے۔ پہلی شرط تو لفظ بالعموم میں تادرتیل مفسر ہے۔ یہ لفظ یا اسی کے مادف الفاظ ہر معاشی قانون کے ساتھ استعمال ہوتے ہیں۔ مطلب یہ ہے کہ ہر قانون میں مستثنیات بھی داخل ہیں جو کہ خاص خاص شرائط عاتوں میں نمودار ہوتی ہیں اور ہمارا روزمرہ کا تجربہ بھی یہی ہے کہ کبھی خلاف

مابعد (۱۰) توقع بھی واقعات ظہور پذیر ہو جاتے ہیں۔ تو ان کے بعض مستثنیات بہت کم ہوتے ہیں کچھ معاشیات جاننے کے بعد ان کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ سہرہ دست اس قدر جاننا کافی ہے کہ عموماً یہ قانون صحیح اور درست ہے۔ لیکن ہر ایک کا شکار اور ہر ایک کھیت پر اس کا منطبق ہونا لازمی نہیں ہے :

دوسری شرط کا منشاء یہ ہے کہ اس قانون کا عمل درآمد ان زمانوں سے مخصوص ہے کہ زمین کے دوران میں زمین زراعت میں کوئی قابل لحاظ اور اہم تبدیلیاں پیدا نہ ہوں۔ اس شرط کی ضرورت اس وجہ سے لاحق ہوتی ہے کہ اگر زمین زراعت میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہو جائے تو مصارف اور پیداوار کی باہمی نسبت بالکل تبدیل ہو جائے گی۔ لیکن شاید ایسی تبدیلی کے بعد زیادہ صرف کرنا کا شکار کے حق میں مفید ثابت ہو یا خیر۔ لیکن جبکہ تبدیلی ظہور پذیر ہو چکی تو قانون پھر بحال ہو جاتا ہے ایسی بدلتی ہوئی اس کا عمل درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ فائدہ مند مصارف کی مقدار بدل جاتی ہے۔ لیکن ایک حد پھر بھی قائم رہتی ہے کہ اس کے آگے مصارف باعث نقصان ثابت ہوتے ہیں۔ زمین کروہ شمالی ہندوستان میں نئے قسم کے بل استعمال کیے جانے اور ان کی چار جوت پرانے قسم کے ہوں کی آٹھ جوت کے برابر کارآمد ہوں ایسی حالت میں ممکن ہے کہ زمین کو چھ جوتہ جوتہ زیادہ معیہ ثابت ہو گیا پرانے ہوں کی آٹھ جوت سب سے زیادہ فائدہ مند تھیں اور نئے ہوں کی چھ جوت۔ صرف مصارف کی مقدار بدل گئی۔ لیکن حد اب بھی قائم رہی چھ سے زیادہ جوت اب بھی ایسی ہی باعث نقصان ثابت ہو چکی ہیں کہ آٹھ سے زیادہ پہلے ثابت ہوئیں :

یہ دو مکرر بالا شرائط کے لحاظ سے یہ قانون بالکل درست ہے اور ہندوستان انگلستان اور فرانس وغیرہ سب ممالک کے کاشتکاروں کا تجربہ اس پر شاہد ہے۔ زمری زمین کے متعلق یہ ہایت اہم اور نتیجہ خیز قانون ہے یہاں پر تو صرف اس کا بیان مقصود تھا۔ لیکن آگے چل کر اس سے ایک خاص کام یا جاویگا یعنی یہی قانون سرائیکیوں کا سنگ بنیاد بنے گا :

فصل آٹھ

محنت

بیدارش دولت کا دوسرا عامل محنت کہلاتا ہے۔ انسان جتنے کام کرتا ہے وہ سب محنت کی محنت کے مفہوم میں داخل ہیں البتہ جانوروں کے کام اس سے خارج ہیں۔ واضح ہو کہ بعض انسانی افعال ایسے بھی ہیں جس سے دولت پیدا نہیں ہوتی۔ چنانچہ اسی بنا پر وہ محاسبین نے نہایت اہتمام سے پیداوار اور غیر پیداوار محنت کی تفریق نکالی ہے لیکن اس تفریق کا دار و مدار بیشتر نقطہ دولت کے مفہوم پر ہے اور بالخصوص ان چیزوں سے متعلق ہے جن کے دولت ہونے نہ ہونے میں شک اور اختلاف ہے۔ یہاں پر اس تفریق کی بحث چھیڑنی بے عمل ہے۔ اول طالب علم کچھ معاشیات پڑھ لیں تب وہ اس تفریق کو بہت سمجھ سکیں گے۔ نقطہ محنت سے مدد کبھی تو کام ہوتا ہے۔ اور کبھی خود کام کرنے والا جیسی مزدور طالب علم کو چاہیے کہ دونوں سنی پیش نظر رکھے۔ کیونکہ کام کرنے والوں سے کام جدا کرنا ممکن نہیں ہے۔

جو کام لوگ کرتے ہیں ان کی بے شمار قسمیں ہیں۔ کام کچھ توجہ کے پٹھوں کی مدد سے انجام پاتے ہیں۔ اور کچھ دماغی قوتوں سے لیکن اس بنا پر کام کی تفریق کرنی محال ہے کیونکہ بالعموم لوگ کام کرنے میں ہتھوں اور دماغ دونوں سے مدد لیتے ہیں اور وہ کام دونوں کے اتفاق عمل کا نتیجہ ہوتے ہیں۔ ایک طرف تو قفل یا مزدور ہے جو بوجھ اٹھا کر جامہ میں کو اپنے دماغ سے بہت کم مدد لیتی پڑتی ہے اور دوسری طرف لمبی دور وکیل جیسے لوگ ہیں جو اپنا کل کام دماغ سے لیتے ہیں اور اپنے پیشے کے کام میں ان کو ہتھوں سے مدد لینے کی شاید کبھی ضرورت پڑتی ہو۔ ان ہر دو انتہائی لمبوتوں کے بین میں اور بہت سے گروہ ہیں جو جسمانی ہتھوں اور دماغی قوتوں سے ایک ہی ساتھ بھاری محنت اپنے کام میں مدد لیتے ہیں مثلاً کاشتکار، دستکار اور نقل نویس

ماہنامہ
جلد ۱۰

میں کا کام بیشتر ہاتھ سے ہر انجام پاتا ہے بہتر ہو گا کہ محنت کے معنوں کا ملاحظہ شروع کرتے وقت ہم اول ایسے شخص کی مثال لیں جو اپنا کام پٹھوں کی مدد سے سرانجام دیتا ہو مثلاً مزدور اور خدمت گار :

ترجیب
کامدہ

مزدوروں کی کسی محنتوں یا قصبے میں کی نہیں۔ پہلا سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آخر مزدور کام کرتا کیوں ہے ؟ وجہ صاف ظاہر ہے ۔ اس کو کھانے کیڑے کی ضرورت ہے اور محنت کی جو اجرت ملتی ہے اس سے وہ ضروریات خرید لے۔ گویا مزدور اس نئے محنت کرتا ہے کہ کچھ دولت اس کے ہاتھ آنے سے محنت کر کے وہ اپنے احتیاجات پورے کرے۔ یہ سچ ہے کہ پٹھوں سے کام لینے میں انسان کو ایک لطف بھی آتا ہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے کہ لوگ ورہش کرتے ہیں۔ کرکٹ ہاکی۔ فٹبال جیسے کھیل کھیلتے ہیں اور ایسے لوگ بھی ملیں گے جو بلور شوق و تفریح مولیٰ مزدوروں کا سا کام کرتے ہیں۔ اگرچہ ایسے لوگوں کی تعداد یورپ کے مقابلے میں یہاں کم پائی جاتی ہے مثلاً باغوں میں کیاری کھودنا، پودے لگانا، لکڑی چیرنا، معمولی مزدوروں کو بھی ایسا کام عمدہ طور پر کرنے میں ایسا ہی نہ آتا ہے جیسا کہ کرکٹ میں جی ہوئی ہٹ گئے یا فٹ بال ہاکی میں گیند پر عمدہ چوٹ پڑنے سے کھلاڑی کو لطف محسوس ہوتا ہے۔ لیکن یہ امر بدیہی ہے کہ بالعموم مزدور محض کام کے لطف کی خاطر محنت نہیں کرتا گو محض اس کو لطف بھی محسوس ہو۔ چنانچہ جب کبھی اس کو کام نہیں ملتا تو وہ خالی لطف کے واسطے محنت نہیں کرتا بلکہ بیکار بیٹھا رہتا ہے۔ عام طور پر مزدور کو کام ناخوش گوار معلوم ہوتا ہے مفت میں وہ کبھی کام کرنا گوارا نہ کرے گا۔ بلکہ کافی اجرت کا لالچ دیکر اس سے کام لینا پڑتا ہے مزدور کو جس قدر اجرت ملتی ہے اس کا کیا سبب ہے۔ یہ ایک غور طلب سوال ہے جس پر ہم آئندہ بحث کریں گے سر دست یہ بتانا مقصود ہے کہ لوگ مفت بیکار میں کام کر کے نہیں دیتے بلکہ اجرت کے لالچ سے ان کو محنت کرنے پر رضامند کرنا پڑتا ہے :

مزدور کی طرح ہی مال کا شکار اور دستکار کا بھی ہے۔ جب تک ان کو کچھ عائد منے کی امید نہ ہو وہ کام کو ہاتھ نہیں لگاتے البتہ اس قدر فرق ہے کہ مزدور کو نقداً

باب دوم
فصل (۸) یا مانہ اجرت مل جاتی ہے اور کاشتکار و دستکار اپنی پیدا کی ہوئی دولت میں سے اپنا حصہ لگاتے ہیں۔ مثلاً کاشتکار خوب سمجھتا ہے کہ اگر وہ اپنے کھیت کو اچھی طرح پر نہ جوتے انہ پانی دے اور کام کا وقت بیکار گنوا دے تو کچھ ماہ بعد جب فصل کاٹنے کا وقت آنے لگا تو کچھ بھی پیداوار اس کے پے نہ پڑے گی۔ یا پڑی بھی تو بہت کم۔ اسی آئینہ پیداوار کی امید پر وہ ہسینوں پہلے سے کھیت میں جان مارتا ہے گویا کاشتکار کو مزدور کے مقابلے میں معاوضے کا زیادہ حصہ تک انتظار کرنا پڑتا ہے۔ مزدور کو تو روز کے روز یا ماہ بامہ اجرت مل جاتی ہے۔ لیکن کاشتکار کئی ماہ بعد فصل تیار ہونے پر اپنی محنت کا صلہ پاتا ہے۔ مزید برآں بالعموم کاشتکار مزدور سے محنت بھی زیادہ کرتا ہے اسی طرح دستکار جانتا ہے اگر وہ ہاتھ پر ہاتھ دھرے بیٹھا رہے تو پھر مصنوعات کی عمر فروخت کرے گا۔ وہ اپنے بنائے ہوئے سامان کی قیمت کے لالچ ہی سے محنت کرتا ہے اسی قیمت سے بعد کو کھانے پینے اور اپنے آرام کا سامان خریدتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ ترغیب کی شکلیں تو مختلف ہوتی ہیں مزدور کے لئے اجرت کاشتکار کے لئے فصل کی پیداوار اور دستکار کے حق میں قیمت مصنوعات لیکن جو ترغیب بلا معاوضہ محض لطف کی خاطر کوئی بھی کام نہیں کرتا بالعموم محنت ناخوشگوار معلوم ہوتی ہے اور لوگ اپنی ضروریات حاصل کرنے کی غرض سے محنت کی دشواری برداشت کرتے ہیں :

اب فرض کرو کہ دیگر عاملین پیدائش یعنی زمین اور اصل کی مقدار میں کمی بیشی نہ ہو مزدوروں کی وہ صیغہ رہے تو پیدائش دولت کا بیشتر انحصار مزدوروں کی تعداد پر ہو گا جہاں تعداد کا کٹنگ مزدور جس قدر زیادہ کمزرت سے مصروف کار ہوں گے وہاں اتنی ہی زیادہ دولت کا سبب پیدا ہوگی۔ لیکن اس نتیجے کے ضمن میں ایک نکتہ بطور استثنائے قابل ذکر ہے۔ وہ یہ کہ محنت بھی مختلف قسم کی ہوتی ہے۔ اعلیٰ ادنیٰ مہارت طلب غیر مہارت طلب سہل دشوار، اب اگر چند مہارت یافتہ مزدور اعلیٰ قسم کا کام خوب محنت سے کریں تو وہ غیر مہارت یافتہ اور کامل مزدوروں کی بڑی جماعت سے کہیں زیادہ دولت پیدا کر سکتے ہیں۔ گویا محنت کو عامل پیدائش تصور کرتے وقت نہ صرف مزدور و نجی اتحاد بلکہ ان کی کارگزاری بھی قابل لحاظ ہے یعنی وہ کس قسم کا کام کس

لبہ دم
ص ۱۰۱
کوشش سے کرتے ہیں اول بھوتعداد کے پہلو پر نقد ڈالنی چاہیے چنانچہ ذیل میں اہل
آبادی کا مسئلہ بیان کرتے ہیں کیونکہ لوگوں کی جماعت کثیرہ جبکہ قوت ہاروسے رفتاری
گماتی ہے۔

آبادی اور
انجمنہ ص ۱۰۲
ہر زمانہ میں آبادی کی کمی بیشی مختلف اسباب کا نتیجہ ہوتی ہے ان میں سے بعض
کا اثر تو انسان کی شرح پیدائش پر پڑتا ہے بعض کا ترع اصوات پر اور بعض اسباب
کا توطن پر ترع پیدائش سے یہ مراد ہے کہ کس جماعت میں سال بھر کے اندر کس قدر بچے
پیدا ہونے لگے اگر ایک ایک ہزار آدمیوں کی دو جماعتیں ہوں اور سال بھر کے اندر ان میں
سے ایک میں چالیس بچے پیدا ہوں اور دوسری میں صرف بیس تو صاف ظاہر ہے
کہ اول الذکر جماعت کی تعداد بمقابلہ آخر الذکر کے بہت سرعت سے بڑھے گی من جن
اسباب کا ترع پیدائش پر اثر پڑتا ہے وہ سب پورے طور پر اب تک تحقیق نہیں
ہوئے اور ان کا مطالعہ علم معاشیات کا کوئی جزو ہے بلکہ وہ سب کے سب علم
صحت عامہ میں داخل ہیں۔ طالب علم کو اتنا جاننا کافی ہے کہ شرح پیدائش میں بھی
عاجا بڑا فرق ہوتا ہے یعنی وہ کہیں زیادہ ہوتی ہے کہیں کم :

یہی حال شرح اصوات کا سمجھنا چاہیے۔ مثلاً اگر مذکورہ بالا جماعتوں میں سے
ایک میں چالیس آدمی سال بھر میں متولد ہوں اور دوسری میں صرف بیس تو آخر الذکر جماعت کی تعداد
اور انبجی اول الذکر کے مقابلہ میں بڑھے گی یا اگر ایسا ہو کہ دونوں کی تعداد گھٹ رہی ہو
تو اس صورت میں اول الذکر کی تعداد بمقابلہ آخر الذکر کے زیادہ سرعت سے گھٹنے لگے گی۔
مسئلہ آمادی کے تیسرے شعبے یعنی توطن سے یہ مراد ہے کہ بہت لوگ اپنا وطن
بھوڑ بھوڑ کر دوسرے ملکوں کو جاتے ہیں اور بہت سے باہر سے آکر ان کے
وطن میں آباد ہوتے ہیں ہمیشہ بمبوی تو ہندوستان میں توطن کا کچھ زیادہ اثر نظر
ہیں آتا۔ یعنی نہ بہت سے لوگ باہر جا کر آباد ہوں نہ باہر سے آکر یہاں بیس
تا ہم بعض حصص ملک پر اس کا تھوڑا بہت اثر ضرور پڑتا ہے لیکن بعض ایسے
ملک ہیں اور ان کی حالت بھی عام ہے کہ جہاں توطن کی بدولت آبادی کی تعداد
میں بڑی تبدیلیاں پیدا ہوں تو جب نہیں مثلاً کھانا اور آشرہ جیسے نئے
مالک کی آبادی نوواردوں کی کثرت سے بہت بڑھ رہی ہے اس کے برعکس بعض

مالک اور خصوصاً انٹریڈ میں آبادی محض اس وجہ سے گھٹ رہی ہے کہ وہاں کے باشندے ملن چھوڑ چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں بس رہے ہیں :

باب دوم
صل (۸)

شرح پیدائش و اموات کے اسباب کا بیان تو بیشتر معاشیات کے دائرے سے خارج ہے لیکن اسباب تولد کی بحث بہت کچھ معاشیات کا جزو ہے کیونکہ جب بڑی بڑی جماعتیں اپنا وطن چھوڑ کر دوسری جگہ آباد ہوتی ہیں تو ان کا مقصد اکثر یہی ہوتا ہے کہ نئی جگہ زیادہ دولت کمائیں۔ یہ سچ ہے کہ تولد کے اسباب اور بھی ہو چکے ہیں مثلاً تاریخ کا متعلم جانتا ہے کہ وہ مذہبی اسباب تھے جن کی بدولت پارسی بستی میں آکر آباد ہو گئے یا خاندن ہیوینیاٹ انگلستان آیا لیکن آج کل بڑے بڑے گروہ ایسے اسباب کی بنا پر ملن نہیں بدلتے لوگ کنڈا میسے مالک کو اس لالچ سے جاتے ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے یا وہاں اکثر مالک یورپ کی نسبت زمین بہت ارزاں ہاتھ آ جاتی ہے۔ اسی طرح جنوبی ہند کے بہت سے مزدور بھی اسی وجہ سے سیلون یا برما چلے جاتے ہیں کہ وہاں اجرت زیادہ ملتی ہے۔ تولد کے حالات اور اسکے اسباب معاشی کے واسطے عام طور پر باعث دلچسپی ہوتے ہیں ان کے متعلق آئندہ فصل میں کچھ بیان ہو گا۔ لیکن کافی معاشیات جاننے کے بعد تفصیلی بحث کا الحظ آئے گا۔

گویہ مسلم ہے کہ جو اسباب آبادی پر اثر ڈالتے ہیں یعنی جو کہ شرح پیدائش و اموات گھٹاتے بڑھاتے ہیں ان کی بحث معاشیات کے دائرے سے خارج ہے۔ تاہم اضافہ آبادی کے متعلق اتنی جو کچھ تجربہ حاصل ہوا ہے معاشین اس کو قانون کی شکل میں پیش کرتے ہیں اور بالخصوص ان میں سے ایک معاشی یعنی مانٹس کی تحقیقات کا بعد کی تصانیف پر اتنا اثر پڑا ہے کہ طالب علم کو مانٹس کے قانون آبادی سے واقف ہونا ضروری ہے گو کہ بات سبب یہ وہ اسکی اہمیت کا پورے طور پر اندازہ نہ کر سکے۔ تاریخ کے مطالعہ سے مانٹس نے یہ نتیجہ نکالا کہ ہر ملک میں آبادی بہ سرعت اور طی الاتصال بڑھتی ہے اور اگر خاص اسباب آبادی کے اضافے کو نہ روکیں تو بالآخر آبادی اس قدر بڑھ جائے گی کہ خوراک اور دیگر ضروریات بوجہ قلت لوگوں کو میسر نہ آسکیں گی۔ اسی

مانٹس کا
سند آبادی

نتیجے کو بشکل قانون یوں بیان کرتے ہیں کہ آبادی اس حد تک بڑھ سکتی ہے جتنا تک لوگوں کی گذران ہو سکے بالغافلہ فقہ معاش کی حد تک آبادی کا اضافہ ممکن ہے۔

اس قانون آبادی کی بحث کے واسطے تاریخ عالم کا تفصیلی مطالعہ درکار ہے اور ہر دست طالب علم کو صرف اس کا مطلب سمجھ لینا کافی ہے۔ قانون آبادی کا بیان یہ ہے کہ بالعموم ہر ملک میں لوگوں کی تعداد بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن خاص خاص اسباب آبادی کے اضافے کو روکتے اور اس کو مناسب حدود کے اندر رکھتے ہیں۔ مثلاً بہت سے لوگ جنگ میں مارے جائیں یا قحط میں بھوکوں میں۔ یا کوئی وبا مثل طاعون یا ہیضہ ان کا قلع قمع کر دے لیکن اگر آبادی کی یوں کاٹ چھانٹ ہوتی رہے تو آبادی کی بڑھتی بڑھتی یہاں تک نوبت آ جائیگی کہ ملک میں زیادہ سے زیادہ جس قدر خوراک اور دیگر ضروریات مہیا ہو سکتی ہیں وہ سب صرف میں آ جائیں گی۔ اور جب آبادی اس سے بھی زیادہ بڑھ جائے گی تو پھر چاروں کی قلت محسوس ہوگی اور کئی ضروریات بستر نہ آ سکیں گی۔

ہندوستان جیسے بڑے ملک میں یہ قانون کیوں کر عمل پیرا ہے۔ اس کا پتہ پلہ تا کچھ آسان نہیں ہے اول ایک گھانٹوں کی مثال لیکر دیکھنا چاہیے کہ وہاں کی آبادی کو ایک لکھ لاکھ پیش آئے ہیں۔ اس طرح یہ قانون زیادہ سہولت سے سمجھ میں آ سکتے گا۔ فرض کرو کہ کسی گھانٹوں کی آبادی بس اس قدر ہے کہ لوگ اسکے گرد و بواح کی کل زمین کاشت کر کے زندگی بسر کر سکیں۔ نیز فرض کرو کہ وہاں کے لوگ روٹے سے مر رہے اور کوئی کام نہیں کر سکتے اور یہ بھی مان لو کہ وہاں کی کل زمین پیدوارا زمین لوگوں کے صرف میں آ جاتی ہے۔ باہر والوں کے ہاتھ فروخت نہیں ہوتی۔ اب اگر آبادی بڑھتی تو پھر کیا نتیجہ ہوگا۔ زیادہ خوراک درکار ہوگی اور جنگ میں اہتمام سے کاشت ہوتی تھی۔ اس سے زیادہ اہتمام کرنا پڑیگا تاکہ زمین کے اس رقبے سے زیادہ زیادہ پیداوار حاصل ہو لیکن گذشتہ فیصل میں ثابت ہو چکا ہے کہ جب کاشت میں بہت زیادہ اہتمام کیا جاتا ہے تو کمزور فصل حاصل کا من درآمد شروع ہو جاتا ہے۔ یعنی مزید پیداوار کی مقدار بقیال سابق

کم ہونے لگتی ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ بڑھتے بڑھتے بالآخر آبادی کی یہاں تک نسبت آسکتی ہے کہ لوگوں کو کافی خوراک میسر نہ ہو۔ پیداوار کی مجموعی مقدار کی نصف (۸) سے تو بقیہ سابق زیادہ ہوگی لیکن فرد افراد لوگوں کے حصے میں کم آنے لگی۔ حالات شاہد ہیں کہ وقتاً فوقتاً ہمیشہ اور ملاعون جیسی وبائیں نمودار ہو کر آبادی کو کم کرتی رہتی ہیں تاکہ وہ حد مناسب سے تجاوز نہ کر سکے لیکن ایسی وباؤں کی بہت کچھ روک تھام ہو سکتی ہے۔ چنانچہ اگر مالک یورپ ان سے محفوظ ہیں اور امید ہے کہ جب صفائی کا زیادہ اہتمام کیا جائے گا تو ہندوستان سے جی یہ امراض دفع ہو جائیں گے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ اس قدر گنجان آبادی والے گائوں میں کیا صورت پیش آتی ہے۔ کچھ باشندے ضرور بہ تلاش روزگار وہاں سے چلے دیں گے اور قریب وجوار میں دوسری جگہ ہنجر اور بچی ذات والے تو سپاہی اور چیرا اسی بن جائیں گے اور بیخ ذات کے لوگ کارخانوں یا کوئلے کی کانوں میں مزدور بن کر رہنے لگیں گے لیکن فرض کرو کہ ملک کے تمام گائوں قصبوں اور شہروں میں آبادی کی اسی قدر کثرت ہو سقد کہ یہاں ہے تو پھر اس گائوں کے باشندے کہاں جائیں گے اور رہائیں تو گھر بکر کیا کھا بیگیں اب یا تو کافی کھانا نہ ملنے کی وجہ سے لوگ مرنے شروع ہونگے یا وہ کوئی ایسی ترکیب نکالیں گے کہ آبادی اس حد سے آگے نہ بڑھ سکے جس حد تک روٹی میسر آسکتی ہے چنانچہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ بعض بعض قوموں نے آبادی روکنے کے عجیب عجیب طریق اختیار کر لیے تھے۔ مثلاً جو بڑے لوگ کاہر کالج سے معذور ہو جاتے تھے یا تو وہ مار ڈالے جاتے تھے یا وہ جو کونہ جاتے تھے کوئی ان کی دستگیری نہ کرتا تھا۔ اور کل کی بات ہے کہ ہندوستان کے اکثر حصوں میں لوگ کم سن بچوں کو مار ڈالتے تھے اور لعل کشی روکنے کے واسطے اب تک خاص قانون نافذ ہے لیکن آبادی محدود کرنے کے ایسے طریقے ہندو ممالک میں نہیں برتے جاسکتے ہیں وہاں پر آبادی کو حد سے نہ بڑھنے دینے کا صرف یہ طریقہ ہے کہ مرد اور عورتیں ضبط سے کام میں تاکہ کم اولاد پیدا ہو۔

یہ وہ خطرناک حالت ہے جو انٹرس کے پیش نظر تھی۔ گویا اسکے نزدیک ایک

باب دوم
فصل ۱۰

ایسا وقت آنے والا تھا کہ لوگوں کو اپنی اولاد کی تعداد معین کرنی پڑتی تاکہ آبادی بڑھ کر بندہ و معاش تک نہ آگے جی اس قدر بڑھ جائے کہ ناگزیر ضروریات مثل خوراک وغیرہ بہ قلت میسر ہوں بجائے اس کے کہ جماعت کثیر افلاس و مصیبت میں زندگی کے دن تیر کرے یہ بہتر ہے کہ مختصر گروہ آرام و راحت سے رہے۔ اور بقدر مناسب ضروریات زندگی کا اہل اٹھائے۔ واضح ہو کہ جس زمانے میں ماہمیس نے سلا آبادی پر قلم اٹھایا تھا دنیا کی حالت آبجکل کے مقابل بالکل جداگانہ و مختلف تھی۔ اس کو معلوم نہ تھا کہ ایک زمانہ ایسا آنے والا ہے۔ جبکہ ریل اور دھاتی جہازوں کے ذریعے سے خوراک اور دیگر ضروریات کی کثیر مقداریں دنیا کے ایک گوشے سے دوسرے گوشے تک پہنچا کر نیکی۔ یہ پیش کردہ سند اس خیال پر مبنی ہے کہ ہر ملک کو اپنے واسطے سامان خوراک خود پیدا کرنا پڑتا ہے ورنہ تقصیر کے واسطے میں حالت میں ہی مٹی لیکن اب معاملہ دیگر گویا ہے۔ اب دنیا ہے تو ایک ملک اپنا کل سامان خوراک دوسرے ملک سے منگوا سکتا ہے۔ بشرطیکہ وہ کسی دوسری سطح میں کافی دولت پیدا کرنا جو اس کو بلور قیمت معاوضے میں دے سکے مثلاً ٹکٹا اپنی خوراک کا بہت قہور اٹھ خود پیدا کرنا ہے۔ بلکہ وہ اپنی کونائوں۔ مصنوعات عام میں دوسرے ملکوں سے خوراک کا سامان بیٹا ہے۔ لیکن اگر ٹکٹا میں اتنا پیداوار کوئلہ۔ ہوتا جس سے بیٹھار کارخانے چلتے ہیں اور مصنوعات تیار ہوتے ہیں تو وہ اپنا سامان خوراک کی قیمت کہاں سے ادا کرتا اور اگر دوسرے ملکوں سے خوراک منگاتا تو اتنی کثیر آبادی کا ٹکٹا کی پیداوار پر گزرتا ہوتا محال تھا۔۔۔ ہر سے خوراک۔ مکانے کی حالت میں وہ ضرور بمقابل حال زیادہ مقدار اپنے ہاں پیدا کرتا لیکن جب وہ مکانی ثابت ہوتی تو محموراً لوگ وطن چھوڑ کر دوسرے ملکوں میں جا آیا ہوتے اب سوال یہ نہیں ہے کہ کوئی ملک اپنے واسطے کیونکر کافی خوراک پیدا کرے۔ بلکہ یہ کہ وہ کیونکر اس قدر دولت پیدا کرے کہ مطلوبہ مقدار خرید سکے۔ لیکن ہندوستان جیسے ملک میں جہاں اب تک پیداوار دولت کا عام در پور راحت ہے۔ پیداوار خوراک کی مقدار ایک اہم چیز مانی جاتی ہے لیکن ایسی حالت میں بھی یہ ممکن ہے کہ ایک فرقہ مسروٹی یا سن جیسی چیزیں کاشت

کرے اور اس کی قیمت سے خوراک خریدے ۛ
 اس مسئلے میں اور چند امور بھی غور طلب ہیں لیکن اُن کے بیان کا یہاں موقع
 نہیں ہے۔ وہ آئندہ بیان ہوں گے۔ سردست صرف اس قدر بتانا باقی ہے کہ
 اگرچہ ہندوستان کے بعض حصوں میں آبادی اس درجہ گنجان ہے کہ وہاں ذرائع
 معاش یربار بنی ہوئی ہے۔ تاہم بحیثیت مجموعی آبادی کی حالت ایسی نہیں۔ اور
 بہرین ہند کو جو فکر ہے وہ یہ نہیں کہ آبادی رُکے بلکہ یہ کہ وہ مساوی طور پر کل ملک
 میں پھیلے اور دولت کی پیداوار میں اضافہ ہو۔ اس کی سبیل بس یہی ہے کہ زراعت
 کو ترقی ہو صنعت و حرفت پھیلے اور ملک میں اس کی بہت گنجائش موجود ہے اگر
 ایسا ہو تو جو آبادی اس وقت زائد نظر آتی ہے وہ بھی کام ت لگ جائے گی اور
 اپنی روزی آپ کمانے لگے گی ۛ

باب دوم

مصل (د)

فصل نو

مزدوروں کی نقل و حرکت

جیسا کہ گذشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے۔ مزدور تمام ہندوستان میں مساوی طور پر پھیلے ہوئے نہیں ہیں بلکہ بعض قصبے اور شہر تو از حد گنجان آباد ہیں اور بعض میں اس قدر گنجانش باقی ہے کہ موجودہ آبادی سے کہیں زیادہ لوگ وہاں رہ کر بسر اوقات بخوبی کر سکتے ہیں بالعموم آبادی زرخیزی زمین کے مطابق پھیلتی ہے چنانچہ وہ وسیع اور زرخیز میدان جس میں گنگا جمنابہتی ہیں آبادی سے معمور ہے۔ حالانکہ گوہ ہمایہ اور مالک متواسل کے پہاڑی سلسلوں میں لمباظ رقبہ آبادی بہت کم ہے آبادی کی گنجان یوں معلوم ہوتی ہے کہ فی مربع میل اس کا اوسط نکال لیا جادے۔ مردم شماری سے پتہ چلتا ہے کہ اضلاع ہند میں آبادی کا اوسط کچھ کم تیس سے لیکر تقریباً ہزار آدمی فی مربع میل تک نکلتا ہے گویا آبادی کی تقسیم از حد غیر مساوی ہے۔ جیسا کہ بیان کیا گیا۔ آبادی کی گنجان کم و بیش زمین کی زرخیزی کے مطابق ہوتی ہے۔ لیکن اس اصول پر بھی ہمیشہ عمل نہیں ہوتا اور تقسیم آبادی میں جو فرق پڑ جاتے ہیں وہ مدت میں رفع ہو سکتے ہیں یہ نہیں ہوتا کہ جہاں نے نے کارخانے اور کاروبار جاری ہوں اور جہاں عمدہ ذرائع معاش میر آسئیں وہاں لوگ فوراً تعداد کثیر جا آباد ہوں۔ بلکہ اس صورت میں بھی آبادی تھوڑی تھوڑی بڑھتی رہتی ہے۔ چنانچہ کلکتہ، بمبئی اور کانپور جیسے کاروباری مرکزوں میں بعض وقت کارخانوں کے واسطے کافی مزدور نہیں ملتے۔ حالانکہ اسی زمانے میں مالک متحدہ اور بہار میں بہت سے مزدور قریب قریب بیکار رہتے ہیں اور ان کو کنبہ پالنا دو بھر ہو جاتا ہے۔ یعنی کہیں تو مزدور ابھی سی اچھی اجرت پر بھی میسر نہیں آتے اور کہیں وہ مارے مارے پھرتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ جب آبادی

کی تقسیم غیر مساوی ہو تو اس قدر دولت پیدا نہیں ہو سکتی جتنی کہ اس حالت میں ہوتی۔ جبکہ آبادی کا روبرو باری ضروریات کے مطابق منقسم ہوتی۔ یعنی آجر کو مزدور ملنے میں دقت نہ ہوتی اور مزدور بھی کم بیکار رہتے ۛ

کسی زمانے میں تو یہ نوبت آگئی تھی کہ ہندوستان میں بعض ملکوتیں نیز ذی اثر لوگ مزدوروں کو مجبور کر کے وہاں لیجاتے تھے جہاں اُن کی ضرورت ہوتی تھی۔ بیکار بانک گائوں والوں کو یاد ہے۔ بعض دیسی ریاستوں میں ابھی رواج ہو تو عجب نہیں۔ لیکن حکومت برطانیہ کے زیر سایہ ہندوستان میں حتی الوسع مزدور کو ذاتی آزادی سے مستفید ہونے کا موقع دیا گیا ہے شاید اب بھی دیہات میں زمیندار لوگ مزدوروں سے بیکاری کام لیتے ہوں۔ لیکن یہ ممکن نہیں کہ کام کی غرض سے کوئی شخص جماعت کثیر کو بالجبر کسی دور مقام پر لیجائے۔ اگر آجر مزدوروں کو کہیں لیجانا چاہتا ہے تو ان کو اعلیٰ اجرت اور گونا گوں رعایتوں سے وہاں بٹا کر ترغیب دینی پڑتی ہے ۛ

یورپ کے سابق معاشین میں سے بعض نے یہ فرض کر لیا تھا کہ مزدور بہ تمام وکال نقل پذیر ہے گویا اعلیٰ اجرت ملنے پر مزدور بھی اسی قدر بے تکلف اور مہلکہ ہر کہیں جاسکتے اور جاتے ہیں جس طرح کہ پانی بلندی سے نشیب کی طرف بہتا ہے ایسی مکمل نقل پذیری تو دنیا کے کسی حصے میں بھی نہیں پائی جاتی۔ بلکہ معاشیات کی مابعد تعانیف میں تو زیادہ تر ان موانعات سے بحث کی گئی ہے جو نقل و حرکت میں سد راہ ہوتی ہیں ملک ملک اور صدی صدی میں ان موانعات کی قوت مختلف رہی ہے۔ لیکن ان سب کی نوعیت بہت کچھ یکساں ہے۔ آؤ شمالی ہندوستان کی موجودہ حالت پر ایک نظر ڈالیں تاکہ ان موانعات کا حال کھلے ۛ سب سے اول تو مستقل اور عارضی توطن میں ذوق جانا ضروری ہے۔ یا تو مزدور جہاں کام ملے وہیں رہ پڑے اور ہمیشہ کے واسطے اپنا وطن بدلے یا وہ اپنے کام کی جگہ ٹھوڑے بہت عرصے تک مقیم رہے لیکن بالآخر اپنے وطن کو لوٹ آئے۔ دنیا کے بہت سے حصوں میں لوگ مستقل طور سے متوطن ہو رہے ہیں۔ شلاہزار ہا لوگ کنڈا اور آسٹریلیا میں آباد ہوتے جاتے ہیں۔ لیکن ہندوستان

ماب دوم
نقل ۱۰۱

— دوم
صل ۱۰۱

میں یہ طریقہ رائج نہیں۔ بنگالیوں کے چند خاندان بنگال سے شمالی ہندوستان میں آکر سارس، الہ آباد اور دوسرے شہروں میں ضرور آباد ہو گئے ہیں۔ پہلی طرح شمالی ہندوستان اور مدراس کے بعض خاندان حیدر آباد میں آئے ہیں لیکن جو لوگ یوں مستقل طور پر وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد مجموعی آبادی کے مقابلے میں کچھ ہی نہیں۔ البتہ عارضی توطن کا اچھا خاصہ رواج ہے لوگ ملازمت کے سلسلے میں یاریں کے کاروبار، تجارت اور کانوں میں کام کرنے کے لیے کنبے کو چھوڑ کر گھر سے دور دور چلے جاتے ہیں وہاں سے کما کما کر گھر کو خرچہ بھیجتے رہتے ہیں اور کچھ عرصے بعد خود بھی وطن کو واپس آتے ہیں :

آج کل ہندوستان میں نقل و حرکت پر دات اور مقام کا خاص اثر پڑنا نظر آتا ہے۔ بعض داتوں کے لوگ جو بعض بعض مقامات میں رہتے ہیں ہندوستان میں یہ کہیں جانے کو تیار ہیں اور جاتے ہیں۔ عارضی توطن ان لوگوں میں اس قدر عام ہے جس قدر دنیا میں کہیں اور ہو سکتا ہے۔ مثلاً جو پنپور اور اعظم گڑھ کے چار دور دور سائیس کا کام کرتے ہیں۔ اودھ کے برہمن اور چھٹی لوگ ہندوستان کے دور سے دور حصے میں ہنگامہ سپاہی اور ہر کار سے بنتے ہیں اسی قسم کی اور شاہیں بھی موجود ہیں۔ اس کے برعکس کاشتکار اور کھیتی باڑی کے مزدور بہت کم گھنٹے ہیں۔ اول تو وہ اپنے گائوں سے باہر قدم نہیں رکھتے اور بد راجہ مہوری اگر جاتا ہے تو وہ دوجار سے آگے نہیں بڑھتے۔ صنایع اور دستکار البتہ کاشتکاروں کے مقابلے میں وطن چھوڑنے پر زیادہ آمادہ رہتے ہیں۔ چنانچہ ایک گزشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کسی زمانے میں وہ شاہی دربار کے ساتھ ساتھ رہا کرتے تھے۔ جہاں دارالسلطنت قائم ہوا وہیں انھوں نے خیر لا ڈالا۔ یہ لوگ اب بھی منفعت کی خاطر شہر بہ شہر پھرتے رہتے ہیں :

پس معلوم ہوا کہ ایک حد تک شمالی ہندوستان کے مزدوروں میں نقل و حرکت جاری ہے۔ لیکن سوال یہ ہے کہ اس کی کیا وجہ کہ بعض جگہ کے چند فرقے تو اس درجہ نقل پذیر ہوں۔ اور باقی اتنے کثیر فرقے وطن سے باہر قدم نہ دھریں۔ اس کا صحیح جواب تو ملک کی تاریخ سے معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن افسوس کہ ایسی تاریخ اب تک

کھسی نہیں گئی اور کوئی قطعی نتیجہ اخذ کرنا دشوار ہے۔ البتہ اس قدر تحقیق ہوا ہے کہ شمالی ہند کے باشندے بالبع و من چھوڑنے کو ناپسند کرتے ہیں۔ اور صرف خاص خاص حالتوں میں لوگ دوسری جگہ جا کر آباد ہوتے ہیں جن لوگوں کو مزبور بکارہوں اُن کو چاہیے کہ ان خاص حالتوں کا مطالعہ کریں۔ ان کے اسباب کی ٹوہ پائیں اور اگر ہو سکے تو خود بھی ایسے اسباب یہہ کریں تاکہ جہاں ضرورت ہو وہاں مہر دور چلے جائیں۔ اس مسئلے کا مطالعہ کرتے وقت یہ بھی لحاظ رکھنا چاہیے کہ ہندوؤں کی بیشتر آبادی کھیتی باڑی سے روزی کما تی ہے۔ کاشتکار اور دستکار میں ایک بہت بڑا فرق ہے وہ یہ کہ کاشتکار اپنے آلات و اوزار بجا بجا نہیں بی سکتے صنایع دستکار تو اپنے اوزاروں کی تمیل کندھے پر ڈال اور کچھ قمر گرہ میں باندھ جاتے چاہے چلا جاتا ہے اور وہیں ایسا کام شروع کر دیتا ہے۔ کچھ بھی وقت نہیں ہوں لیکن غریب کاشتکار کی مشکل ہے اول تو اس کو کھیت کی حالت اور اس کے حواس جانتے ضروری ہیں اور اگر وہ کھیت بدلتا رہے تو پرانی معلومات سے مست ہوا رہو ہو کر اس کو ہمہ تنہ از سر نو اپنے نئے کھیت سے واقفیت حاصل کرنی ہوگی۔ صرف یہ کیا کم درد رہے اور وہ کہیں دور دراز مقام کو چلا گیا۔ واسکو دی گاما پہنچا۔ نئے موسم اور نئی نئی فصلوں سے سابقہ کر رہا گیا۔ اور یوں واقعت کیلئے مدت درکار ہوئی۔ چنانچہ ہر ملک میں یہی حالت ہے کہ کاشتکار اپنی حالت میں بدلتے ہیں کرتا۔ اور ہندوستانی کاشتکار کا تو یہ خاصہ ہے۔ کاشتکاروں کی جماعت سب سے بڑی ہے لہذا ان کے طرز عمل کا ملک کے دوسرے اقوام پر بھی اثر پڑتا ہے اور بالعموم گائیکوں کے باشندے کہیں کچھ چھوڑ کر جاتا ہیں چاہے۔ البتہ اگر کوئی مجبور اپنا یا خاص لالچ دیا جائے تو دوسری بات ہے شاید وہ دوسری جگہ جا بسیں یا چند روز کے لئے کام کرنے پلے جائیں :

گھر سے باہر نکلنے کے واسطے جو دباؤ پڑ سکتا ہے وہ یا تو تمدنی ہوتا ہے یا حاشی
گر کسی شخص کی زمیندار سے ان بن ہو جائے یا کوئی شخص برادری میں ملعون ہو
یا مخصوص ان کے چال چلن پر دھبہ آگیا ہو تو اُس کو ضرور ہیں اور جا کر سب
پس نکلا اسی قسم کی مجبور یوں کا نام تمدنی دباؤ ہے یہ مجبوریاں طرح طرح پر پیش

۱۰۰
۱۰۱

آ سکتی ہیں۔ یا تو رسیدار اس کو نکالوں سے نکال دے۔ یا وہ اپنی برادری سے غارت کر دیا جائے اور کوئی اس کا ہمدرد نہ ہو بہر صورت اس کو اپنی زندگی بہت دو بڑا معلوم ہوگی۔ وہ کہیں قبے میں جا کر آباد ہوگا جہاں اس کو کچھ دوست ملاقاتی میرے آنکس۔ اس قسم کا مدنی دباؤ معاشی نقطہ نظر سے کچھ زیادہ قابلِ لحاظ نہیں۔ جو لوگ اس طرح وطن بدلتے ہیں ان کی تعداد بہت ہی کم ہوتی ہے۔ لیکن اس سے یہ بردور چلتے ہیں کہ بعض شہروں میں بدھمن و گوں کی کثرت کیوں نہ ہو۔ مثلاً کانپور میں اسی طرح کے عارض شدہ گنوار آتے ہیں اور فساد مچاتے ہیں ۛ

جب کوئی شخص بہ وقت محسوس کرے کہ وہ من میں رہ کر وہ روزی نہیں کما سکتا تو اس حالت کو وطن بدلتے کے لحاظ سے معاشی دباؤ کہتے ہیں۔ تو من کا یہ سبب میں نے منہ کچھ زیادہ اجماع اور نتیجہ خیز نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ جو لوگ اپنے گائوں میں کئی نہیں کر سکتے یا کم کرتے ہیں وہ بالعموم دوسرے مزدوروں کے مقابلے میں بہت حراب اور نکتہ ہوتے ہیں۔ وہ خواہ کہیں چلے جائیں ان سے کام نہیں چلتا علاوہ ازیں لوح جہات و بے حسی۔ تو وہ یہ جانتے ہیں کہ کہاں جانا بہتر ہوگا اور باہر جانے کی ان کو ہمت نہ ہوتی ہے۔ پس وہ یونہی تھوڑی سی کمائی پر اپنے گائوں میں پڑے رہتے ہیں۔ جب کبھی منّت مزدوری ملی کر لی۔ اور کچھ خوشحال پڑوسیوں سے ادوہش سے کام چلایا۔ غرض کہ تنگی ترشی سے اپنے ہی گائوں میں زندگی نہ کر دیتے ہیں۔ لیکن اگر معاشی دباؤ پڑنے کے ساتھ ساتھ کچھ مزید ترغیب جیٹے تو وہ سب کا مجموعی اثر تو من پر اچھا خاصا پڑ سکتا ہے۔ چنانچہ زیادہ کمائی کے پہنچنے سے بہت سے مزدور دور دراز مقام پر جا کر کام کرنے میں مثلاً اودھ کے بہنے والے نوجوان چھتری کو معلوم ہوا کہ باپ کی کھیتی باڑی میں کام کرنے کی بات نہیں اور باپ کی کمائی کہنے کی پرورش کے واسطے ناکافی بھی ہے تو اس حالت کو معاشی دباؤ سمجھنا چاہیے لیکن محض یہ کہ وہ اس پر بھی گھر نہ چھوڑے۔ اور نہ سستی گوارا کرے۔ اب فرض کرو کہ اس کے دوست احباب دور دراز مقامات مثلاً ٹکٹہ، حیدرآباد یا لاہور میں کام کرتے ہیں اور خوب کمائی کر گھر کو روپیہ بھیجتے ہیں۔ اب تو اس کے دل میں بھی لڑائی پیدا ہوگی ہمت باندھ کر وہ بھی وہیں

پہنچے گا اور دوستوں کے ذریعے سے جب وہ کام سے لگ جائے گا تو اسی طرح گم کو خرچ
 بیسنے لگے گا۔ یا شاید وراثتی کپڑے کی وجہ سے جو لاسے کا کام سنا ہو جائے یعنی اُس کا
 بنا ہو اکپڑا فروخت نہ ہو یا کم فروخت ہو تو وہ اپنے اُن دوستوں کے پاس چلا جائیگا
 جو بمبئی یا احمد آباد میں روٹی کے کارخانوں میں کام کرتے ہیں اور ان کے ہمارے
 سے خود بھی وہیں کام شروع کر دے گا۔ ایسے تو ملن کی ایک نہایت واضح مثال ناگیپور
 کے قریب واردرہ کی کوٹے کی کانوں میں نظر آتی ہے بلکہ ۱۸۸۷ء میں جب وہاں کان کھودنے
 کی تجویز ہوئی تو ایک شخص جو انی دین وکست نے جو قریب کے ریلوے اسٹیشن پر ملازم
 تھا اپنے وطن رائے بریلی سے مزدور نانے کا ذریعہ لیا چنانچہ ترغیب دے دلا کہ وہ اپنے
 ہم وطن مزدوروں کا ایک گروہ لے آیا اور جب وہ کان ختم ہوئی تو یہ مزدور خوب
 کما کما کر اس وقت تک خوشحال ہو گئے اب ان کو کائی کے لالچ نے ایسا گھیرا کہ وہیں
 رہ پڑے۔ اور کان کھودنے کا پیشہ اختیار کر لیا۔ جب تک کانیں جاری رہیں وہ لوگ
 وہیں گئے رہے۔ مگر جب کام سے واقف ہو گئے تو انھوں نے دوسری جگہ بھی جا جا کر
 کانیں کھودن شروع کر دیں چنانچہ بنگال کی بہت سی کانوں میں یہی لوگ کام کر رہے ہیں۔

پس حالت یہ ہے کہ لوگ اپنے وطن میں اپنے احباب و اعزاء کے ساتھ رہنا چاہتے تو ملن کا رواج
 میں۔ اور نئی نئی جگہ اجنبیوں میں جا کر رہنا ان کو پسند نہیں اور بالعموم ان کو یہ بھی
 معلوم نہیں ہوتا کہ کہاں جانا ان کے حق میں مفید ہو گا۔ یہ بات کچھ ہندوستان ہی
 کے واسطے مخصوص نہیں بلکہ دوسرے ملکوں میں بھی یہی حالت ہے۔ حاصل کلام یہ کہ
 نیا بھر میں نقل و حرکت کے واسطے موانعات موجود ہیں۔ جن میں سے بعض کو بڑھانے
 سے بغیر کر سکتے ہیں اور باقی کو بہ حالت سے۔ البتہ ان کے اثر کی قوت اور وسعت ہر
 ملک میں یکساں نہیں چند روز سے عارضی تو ملن کا رواج ہندوستان میں بھی بہت
 کچھ بڑھ گیا ہے اور غالباً بڑھتا رہے گا حتیٰ کہ کاروباری ضروریات کے موافق ہندو
 ملک میں تقسیم ہو جائیں گے اور آجروں کو ہر جگہ کافی تعداد میں آنے لگے گی۔ اس تبدیلی
 کا ایک خاص باعث اضافہ معلومات ہے۔ گمانوں کے لوگ اب جان گئے ہیں
 کہ دوسری جگہ زیادہ روپیہ کما نا ممکن ہے اور ان کو یہ بھی معلوم ہو چلا ہے کہ وہ مقلد
 کون سے ہیں اور کہاں ہیں بالفاظ دیگر بہ حالت کے موانعات ضعیف ہوتے جاتے

باب ۱۰
 نقل (۹)

باب دوم
نقل (۹)

ہیں ایک دوسرا خاص باعث ریلوں کی توسیع بھی ہے۔ جن کی بدولت مزدور جلد اور تھوڑے خرچ سے دور دور اپنے کام کی جگہ پہنچ جاتے ہیں۔ مثلاً اودھ کا نور بان دو روز میں چند روپے کے صرف سے بیٹی پہنچ سکتا ہے۔ چنانچہ صرف چند ماہ کے کام کی خاطر بہت سے نور بان شمالی ہندوستان سے بیٹی جاتے رہتے ہیں۔ اب اگر ریل نہ ہوتی تو بیٹی پہنچنے میں کتنے ماہ اور کس قدر روپیہ صرف ہوتا۔ اور تکلیف اٹھانی پڑتی سو الگ۔ ریل نے طرح طرح سے ہندوستان کی پیدا آوری میں اضافہ کیا ہے۔ جس سے ایک صورت یہاں بیان ہوئی کہ مزدور بلا تکلف دور دور جا کر کام کرتے اور روپیہ کساتے ہیں :

اب تک ہم صرف ایک قسم کی نقل پذیری سے بحث کرتے رہے۔ یعنی مزدور کا ایک جگہ سے دوسری جگہ جانا۔ لیکن نقل پذیری میں پیشہ بدلنا بھی شامل ہے فرض کرو کہ کوئی شخص میل کے برتن بناتا ہے اب اگر میل بہت گراں ہو جائے یا لوگ برتن کم خریدیں یا کسی اور وقت کی وجہ سے یہ پیشہ گزر کے قابل نہ رہے تو پھر اس کو کیا کرنا پڑا۔ ایک سبیل تو یہ ہے کہ وہ کہیں دوسری جگہ جا کر برتن بنانا شروع کر دے۔ دوسری یہ کہ جہاں ہے وہیں رہے اور کوئی دوسرا پیشہ اختیار کر لے پیشہ تبدیل کرنا ممکن ہے بلکہ بعض وقت لوگوں کو مجبوراً ایسا کرنا پڑتا ہے۔ لیکن بالعموم اس تبدیلی میں ہر جگہ دقت پیش آتی ہے اور خاص کر ہندوستان میں تو ذات پات کے ایسے جھکڑے پیچھے لگے ہیں کہ پیشہ بدلنا سخت دشوار ہے فرض کرو کہ سوچی اس زمانے میں روپیہ خوب کمار ہے ہوں اور جو توں کی خرید مزدوروں پر ہو۔ لیکن پیشہ کا کام کرنے والا جس کو ٹھیکرہ کہتے ہیں سوچی بننا ہرگز گوارا نہ کرے گا اور اس کو اپنے حق میں توہین سمجھے گا۔ یوں تو ہر جگہ ٹھیکرے کے واسطے سوچی بننا سستے ہی دشوار ہو گا کہ وہ چڑے کے کام سے ناواقف ہو گا۔ اور بعض پیشوں میں تو مدتوں کی شوق اور تعلیم سے مہارت حاصل ہوتی ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو اس تبدیلی کا خیال بھی وہ اپنے دل میں نہ لائے گا کیونکہ اس کی ذات کے قواعد کی رو سے اس کے حق میں ایسی تبدیلی پیشہ قطعاً ممنوع ہے نتیجہ یہ کہ بہت سے پیشے جن میں خاص مہارت درکار ہے چند فرقوں کے اجارے میں آگئے ہیں۔ یعنی انچ

سوا اور کوئی شخص ان پیشوں کو اختیار نہیں کر سکتا۔ اور اسی ذات بندی کی بدولت باب دوم جس کا ہندوستان کے سوا کہیں وجود نہیں۔ حسب ضرورت کسی پیشے میں مزدوروں کا اضافہ کرنا سخت دشوار ہو گیا ہے۔ اگر کوئی ماہر دستکار اپنا کام چھوڑ بیٹھے تو وہ ان محدودے چند پیشوں میں سے کوئی پیشہ اختیار کر سکتا ہے جو کسی ذات اور فرقے کے واسطے مخصوص نہیں۔ مثلاً کاشتکاری یا محالی لیکن حسب دلخواہ ہر کسی پیشے میں وہ شریک نہیں ہو سکتا ذات پات کے قواعد ایسی آزادی کے مانع ہیں۔ لیکن زمانے کی مجبوریاں ان قواعد کو توڑ رہی ہیں۔ اور اب ذات کا اثر پہلا سامان اور قوی نہیں رہا جیسا کہ اوپر بھی ذکر آچکا ہے۔ اگر ذات پات کی بندشیں نہ ہوتیں تو بھی پیشہ بدلنا کوئی آسان کام۔ نہ تھا۔ البتہ بحالت آزادی لوگ اپنی اولاد کے واسطے وہی پیشے تجویز کرتے ہیں جو کہ سب سے زیادہ مفید معلوم ہوتے ہیں۔ مثلاً مزار کو اختیار ہے کہ خواہ لڑکے کو اپنا ہی کام سکھائے یعنی اس کو مزار بنائے یا کسی اور پیشے میں ڈالے مثلاً زرگری ہے سلی ماد کا نداری ہے۔ والدین وہی پیشے منتخب کرتے ہیں جنہیں شرح اجرت زیادہ ہو۔ اور جن میں مزدوروں کی کھپت بھی ہو۔ اسلئے جس پیشے میں بقدر آدمی درکار ہوتے ہیں بیم بیخ جاتے ہیں۔ یہ تو ممکن نہیں کہ مزدور ہمیشہ ہر پیشے میں بس فائدہ کے موافق شریک رہیں نہ کم نہ زیادہ۔ بلکہ کسی پیشے میں ہوتی رہتی ہے۔ مثلاً فرض کرو کہ حالت موجودہ پر نظر کر کے لوگ اپنے لڑکوں کو کسی پیشے کے واسطے تیار کریں۔ لیکن ان کے تیار ہونے کے وقت تک حالات اس قدر بدل جاویں کہ اس پیشے میں بہت کم لوگوں کی تنگنائش باقی رہے اور بہت سے نئے پیشہ ور زائد از ضرورت ثابت ہوں۔ یہ پنجہ یورپ میں بھی جہاں تبدیلی پیشہ کے متعلق ہر قسم کی آزادی عمل ہے مزدور ٹھیک ٹھیک ضرورت کے موافق پیشوں میں منتقل نہیں ہوئے کہ دولت کی زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو۔ بلکہ ہر زمانے میں بعض پیشوں میں مزدور ضرورت سے نامد شریک رہتے ہیں اور بعض میں ان کی قلت ہوتی ہے بحالت اولد بہت سے مزدوروں کو کم کام ملتا ہے اور ان کا بہت سا وقت بیکار ضائع ہوتا ہے۔ بحالت دوم مزدور نہ ملنے کی وجہ سے دیگر مامین پیدائش یعنی اصل اور زمین سے پورا کام نہیں یا جاتا اور وہ بھی ایک صحت قلت محنت کی وجہ سے ناکارہ بن جاتے ہیں۔

باب اول
نفس ۱۹۱

لیکن ذات پات کے بکھڑوں کے بغیر سے ہندوستان میں بمقابل یورپ پیشوں اور مزدوروں میں سادات اور بھی کم ہے۔ نہ صرف یہ کہ مزدور خود پیشہ نہیں بدل سکتے۔ بلکہ وہ اپنی اولاد کے واسطے بھی کوئی جدید پیشہ تو پز نہیں کر سکتے۔ ذات نے ہمیشہ کے واسطے ان کو اور ان کی اولاد کو اسی ایک پیشے میں مقید کر دیا ہے۔ آگے چل کر واضح ہو گا کہ اس عدم سادات کا اثر تقسیم دولت پر خاص طور سے پڑتا ہے برہمنیت ہم کو یہ دیکھنا ہے کہ پیدائش دولت پر اس کا اثر کیا ہے۔ سوائے معذرت کے اور کیا ہو سکتا ہے۔ بعض پیشوں میں تو مزدوروں کی از حد کثرت اور افراط ہوتی ہے۔ اور بعض پیشے محض اس وجہ سے ترقی نہیں کر سکتے کہ کافی مزدور نہیں ملتا اور ہر دو صورت میں پیدائش دولت میں ہرج واقع ہوتا ہے۔ چنانچہ اس وقت ملک کے روبرو یہ ایک نہایت اہم مسئلہ درپیش ہے کہ مزدوروں اور پیشوں میں کیونکر کافی سادات قائم رکھی جائیں۔ نہ کبھی مزدوروں کی کثرت ہو نہ قلت جس پیشے میں جس قدر مہنات ہو کم و بیش اسی قدر مزدور شریک ہوں یہاں پر تو تفصیلی بحث کا موقع نہیں۔ آئندہ اس پر خاص طور کرنے کی ضرورت ہوگی :

اس بحث کو ختم کرنے کے قبل یہ بتادینا ضروری ہے کہ پیدائش دولت اور غلط فہم سے بھی ذات پات کا طریق معذرت نہیں ہے۔ اگلی فصل میں واضح ہو گا کہ یہ طریق بھی مزدوروں کی تسلیم و تربیت کے واسطے ضرور کارآمد ہے۔ در اس کی بدولت بھی محنت کی حد تک بہت کچھ بحال رہتی ہے۔ یعنی بڑے بڑے کاریگر اور مصلح پیدا ہوتے ہیں :

فصل دس

مزدوروں کی خوبی یا کارکردگی

اب تک ہم مقدار محنت پر غور کرتے رہے۔ یعنی کسی کام کے واسطے کافی مزدور کیونکر ہسیا ہوں۔ لیکن اب محنت کی دوسری خاصیت پر غور کرنی چاہیے ہیں۔ جسکو ملاقت مزدوروں کی خوبی سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اور وہ اصطلاحاً کارکردگی کہلاتی ہے عام تجربہ ہے کہ مزدور مزدور میں بہت فرق ہوتا ہے۔ چنانچہ آج بہت سے مزدوروں میں سے سب ضرورت چند کو منتخب کر لیتے ہیں۔ کبھی فرتے فرتے کو کام میں ایک دوسرے پر فوقیت اور ترجیح حاصل ہوتی ہے اس امتیاز کی بنیاد تو محنت و توانائی ہوتی ہے یا ہمارے یا صفات اخلاقی :

جیسا کہ اس کے قبل بیان ہو چکا ہے دستی کام سے مراد خاص طور پر ہتھوں کو استعمال کرنا ہے۔ اور صاف ظاہر ہے کہ کمزور اور روگی مزدور کے مقابل تندرست اور طاقتور مزدور خوب محنت کر کے زیادہ دولت پیدا کر سکتا ہے۔ ملاقت و توانائی کی خوبی کچھ تو نسل پر منحصر ہے اور کچھ پچپن کی پرورش اور تربیت پر ان دونوں اسباب کو جدا کرنا دشوار ہے۔ کیونکہ بالعموم وہی قومیں طاقتور ہوتی ہیں جن کے بچے کھیل کود اور ورزش کے ذریعے سے اپنی محنت اچھی رکھتے ہیں۔ پس یہ اندازہ کرنا مشکل ہے کہ کس قدر ملاقت پیدا کنی ہے اور کتنی ملاقت تربیت جسمانی سے حاصل ہوئی۔ لیکن سب جانتے ہیں کہ مزدوروں میں فرق ہوتا ہے۔ مثلاً اودھ کے مزدور کے مقابل پنجابی مزدور زیادہ کام کر سکتے ہیں لیکن بنگالی مزدور اودھ والے سے بھی کم محنت کرتا ہے ملاوہ ازیں پیٹ بھر کھاناٹے بغیر ملاقت بحال رہنی محال ہے۔ جو کے مزدور سے دن بھر کام نہیں ہو سکتا پس محنت کی ایک شرط یہ بھی

۱۰۰
نسل

ہے کہ دور کو مددہ کھانا کافی مقدار میں ملتا رہے۔ لیکن یہ بھی تو ممکن ہے کہ آدمی ظرفاً مضبوط اور طاقتور ہو اور اس کو کھانا بھی کافی اور عمدہ ملے لیکن وہ بیمار پڑ جائے مثلاً بخار آنے لگے جس کی وجہ سے وہ حوسے تک کام کرنے سے معذور رہے اور اس کا بہت سا وقت بیکاری میں برباد ہو۔ اگر شہر اور بستیوں میں صفائی وغیرہ کا انتظام بہتر ہو جائے تو پیدائش دولت میں ترقی ہوگی وجہ یہ ہے کہ شرح اموات گھٹ جائے سے مزدوروں کی تعداد بڑھ جائے گی اور وہ اپنی محنت کے ذریعے سے زیادہ دولت پیدا کرے گی۔ اور بالخصوص ہندوستان میں صفائی کے اہتمام سے بہت کچھ فائدہ حاصل ہو گا۔ یہاں پر بخار بہت تباہی پھیلاتا ہے۔ اس سے رہائی پانا بڑی بات ہوگی یوں تو ہر کئی جانتا ہے کہ اگر مزدور بیمار پڑ جائے تو کام میں ہرج و مرج ہوگا لیکن جو لوگ ہزار ہا مزدوروں سے کام لیتے ہیں ان سے پوچھیں کہ ایسے ہرج و مرج سے پیدائش دولت کی رفتار کس قدر سست پڑ جاتی ہے پس شہروں میں صفائی وغیرہ کا اہتمام کئی لحاظ سے بہت ضروری ہے اول تو مزدوروں کی تعداد بڑھ جاوے گی۔ دوم مزدوروں کی محنت اور تسہل رستی قائم رہے گی اور وہ کام کر سکیں گے :

ہیات

مزدوروں کے امتیاز کا دوسرا باعث ہمارت ہے۔ اس کا دار و مدار اول تو پنشنوں کی حرکت پر ہے جس کو دستی کام کہتے ہیں۔ جو مالک عام کوئی کھیل کھیلتے ہیں یا محنت شکر کرتے ہیں ان کا تجربہ ہے کہ اول اول پنشنوں کو کسلی خاص طور پر حرکت دیتے، تحفہ محسوس ہوتی ہے لیکن چند ہی روز میں شوق ہونے کے بعد وہ حرکت بالکل سہل معلوم ہونے لگتی ہے شروع شروع میں تو حرکت آہستہ آہستہ کرتے ہیں پھر بھی کچھ تکلیف محسوس ہوتی ہے طبیعت بھی پورے طور پر متوجہ رکھنی پڑتی ہے کہ دل میں کوئی اور دھیان نہ آئے۔ لیکن رفتہ رفتہ تکلیف کم ہونے لگتی ہے اور حرکات ہایت عمالی سے جلد جلد کرنے میں کوئی دقت نہیں معلوم ہوتی حتیٰ کہ شوق کی بدولت ملاخوردنوبہ کے لوگ ہایت دشوار اور پیچیدہ حرکات اس طرح بے تھکن و برا تھکف کرتے ہیں کہ دیکھنے والوں کو حیرت ہو مثلاً کرکٹ کا کھیل ہے۔ متاق گیند باز کو یہ سوچنے کی ضرورت نہیں کہ کسی خاص وضع سے آنے والی گیند کو بلانا مارنے کے واسطے ناٹکوں کھائیوں پہنچوں اور کنہ ہوں کو حرکت نہیو مگر وہی چاہیے بلکہ

ادھر گیند انداز نے گیند پھینکی اور ادھر گیند باز نے فوراً جاخ کر اس میں بٹا مارا کہ یہ جاوہ باب دوم
جا۔ اگر وہ غور و فکر کرنے لگے کہ بلا کیونکر مارتا چاہئے تو گیند پک کر وکٹ اڑا دے (۱) فصل (۱)
اور یہ حضرت آؤٹ ہو کر خرا ماں خرا ماں واپس چلے آئیں۔ مزدور جو اپنے کام میں حرکت
کرتا ہے اسکی حالت بھی کھلاڑی کی سی سمجھی چاہئے شق ہو جانے پر وہ بلا تکلف حرکات
کر تا رہتا ہے سوچنے اور غور کرنے کی ضرورت ہی نہیں پڑتی۔ حتیٰ کہ جو لوگ کارنگوں
کو کام کرتے دیکھتے ہیں وہ ان کا کام محض اس وجہ سے سہل خیال کر لیتے ہیں کہ کارنگوں
کو اس کے کرنے میں کوئی بھی اہتمام نہیں کرنا پڑتا۔ جلد جلد یوں کام کرتے ہیں گویا کس
پل رہی ہے۔ حالانکہ یہ سب شق کا لطفیل ہے نیا آدمی وہی کام کرے تو حقیقت
نکل جائے۔ مثلاً کھار کا کام کتنا آسان معلوم ہوتا ہے۔ چاک پر کچھ مٹی رکھ کر اسکو گھمایا
مٹی کو ہاتھ سے دبایا چاقو سے کچھ پھیلا پھیلا اور چاک کو روک لیا بس مرامی یا پیالہ
تیار ہو گیا۔ اور کھمار نے اس کو اتار کر دوسرے برتنوں کے پاس رکھ دیا۔ اور سب
کو ایک ساتھ آوے میں رکھ کر پکایا لیکن اگر کوئی دوسرا شخص وہی کام کرنا چاہے تو
برتن بنانے میں اس کو بہت سی دقتوں کا سامنا ہو گا۔ اول تو چاک کو مناسب رفتار
سے گھماتا پھر اس کے مرکز پر مٹی جمانا اور پھر ہاتھ کے دباؤ اور چاقو کی تراش تراش
سے خوشنما برتن تیار کرنا یہ سب کام نئے آدمی کے بس کے نہیں اگر وہ نہایت جھنڈا
اور بد وضع برتن بھی بنائے تو توجہ ہے۔ سب قسم کے دستی کاموں کی یہی حالت
سمجھی چاہئے۔ شق ہونے ہونے پٹھے اس سہولت اور باقاعدگی سے حرکت کرنے
گتے ہیں کہ گویا کوئی بات ہی نہیں :

اس ذات پات اور فرقہ بندی کے طریق میں ایکسے توجہ بڑا فائدہ ہے کہ بچپن ذاتیات
ہی سے کام سکھایا جاتا ہے اور مزدوروں کو عمدہ شق حاصل ہو جاتی ہے گویا اس کار
لحاف سے فرقہ بندی بھی پیدا اٹش دولت کی معاون ہے کھار کا بچہ جب سہمیروں
چلتا ہے اپنے باپ کو یہی کام کرتے دیکھتا ہے۔ جب بڑا ہوتا ہے تو وہ بھی یہی
کام شروع کرتا ہے اور اس کا باپ اس کے پاس ٹیکر نہایت شفقت اور
کوشش سے اس کو ہاتھ چلانا سکھاتا ہے۔ دوسرے ملکوں میں کام سکھانے کا
طریق یہ ہے کہ بچوں کو کاریگروں کے پردہ کر دیتے ہیں کہ وہ اپنی نگرانی میں اس سے

باب دوم
فصل ۱۰

کلام میں اس کو اصطلاحاً طاقی کار آموزی کہتے ہیں۔ لیکن کوئی کاریگر دوسرے کے بچے کو کام سکھانے کی اس قدر کوشش کیوں کرنے لگا جتنی کہ باپ اپنے بچے کے ساتھ کرتا ہے اور ہندوستان میں بھی ماہر دستکاروں کی اتنی ہی کثرت ہے جتنی کہ اور کہیں ہو سکتی ہے وجہ یہ ہے کہ لوگ بچپن میں اپنے والدین ہی سے کلام سیکھتے ہیں پس واضح ہوا کہ ذات بندی کا طریقہ ہمارے کو ضرور برقرار رکھتا ہے :

دستکاری میں جو ہمارے حاصل ہوتی ہے وہ عرصے تک مشق کرتے کرتے پنھوں کے حرکات پر قابو پانے سے پیدا ہوتی ہے۔ لیکن اُس سے اعلیٰ درجے کی ہمارے یہ صرف پنھوں کی حرکت پر قابو پانے سے حاصل ہوتی ہے بلکہ اُس کے واسطے قوت تیزی بھی درکار ہے جو کہ مشق اور تجربے سے حاصل ہوتی ہے یعنی یہ کہ حصول مقصد کے واسطے پنھوں کو کیونکر حرکت دینی سب سے زیادہ سوزوں و معید ہوگی۔ مثلاً معمولی کھار تو پنھوں کی صرف وہی حرکات جانتا ہے جن کے ذریعے سے وہ گھڑا اور پیالہ جیسے معمولی برتن بنا سکے۔ اگر اس کو کوئی حدید قسم کا اعلیٰ نمونہ دیا جائے تو اس کی نقل اتارنے میں باوجود احتیاط کے اول اولیٰ وہ ضرور خطا کرے گا۔ درستوار کوشش کے بعد بھی ویسا برتن نہ بنا سکے گا لیکن جو کھار زیادہ کاریگر ہوگا اور طرح طرح کے برتن بنانے جانتا ہوگا اپنے تجربے کی بدولت اس کو نیکی نقل جلد آئے گا اور شروع شروع میں کم ملتی کرے گا۔ اعلیٰ ہذا معمولی کھار صرف اُن حرکات کا عادی ہے جو ملتی مٹی کے برتن بنانے کے واسطے سوزوں ہیں۔ اگر وہ کہیں ایسی جگہ چلا جائے جہاں لی مٹی مختلف قسم کی ہو تو اُس کو برتن بنانے میں ضرور دقت ہوگی اور دیر لگے گی۔ لیکن جو کھار اپنے کام میں زیادہ ماہر ہوگا اس کو طرح طرح کی مٹیوں کا تجربہ ہوگا اور وہ اس دوسری قسم کی مٹی سے بھی باسانی کام نکال سکا :

تبدیل
مرد

پس تحقیق ہوا کہ ایک حد تک طاقی ذات بندی سے ہمارے نسل در نسل چلتی ہے اس طریقے میں یہ نقص البتہ ہے کہ ہمارے میں اضافہ کرنے کا موقع نہیں ملتا باپ جو کچھ جانتا ہے اس سے زیادہ بچے کو نہیں سکھا سکتا۔ اور بیٹا باپ کے سوا کسی اور سے کلام سیکھتا نہیں آج کل ہندوستان کے دیہات میں جس قدر بھی کلام ہوتا ہے اس کے واسطے زیادہ اعلیٰ قسم کی ہمارے درکار ہے۔ یہ ضرورت دولت اور علم کے

افضل سے پیدا ہو گئی ہے لوگ طرح طرح کی چیزوں کے شائق ہیں ان کو وہ چیزیں دیکھ کر باب آدم
 ہیں جن کو ان کے بزرگ جانتے بھی نہ تھے۔ نئی نئی قسم کی پیداوار خام مصنوعات کے (۱۰) ضل
 واسطے دستیاب ہو رہی ہیں اور آلات و اوزار بھی بہت کچھ بدل گئے ہیں۔ نئے
 آلات و اوزار برتھائی پیداوار خام سے جدید قسم کی چیزیں تیار کرنا دستکار کے
 واسطے بہت ضروری ہے۔ ورنہ اس کی پمانی وضع کی مصنوعات کا خریدے گا لیکن
 وقت یہ ہے کہ باپ خود ان تبدیلیوں سے ناواقف ہے تو پھر بیٹے کو نیا کام کس طرح
 سکھائے۔ نتیجہ یہ ہے کہ جو چیز باپ بناتا تھا بیٹا بھی بعینہ وہی بناتا ہے۔ لوگ دوسرے
 ملک کی بنی ہوئی نئی نئی وضع کی چیزیں خریدتے ہیں اور اپنے ہاں کی چیزوں کو نظر
 اٹھا کر بھی نہیں دیکھتے۔ جہالت اور ناواقفیت کا وبال خود انہیں دستکاروں کے سر پر تا
 ہے اس مرض کا ایک علاج ہے وہ یہ کہ دستکاروں کے لڑکوں کی صنعت تعلیم کا کوئی ایسا اہتمام
 کیا جائے کہ وہ نئے آلات نئی پیداوار خام نئی مصنوعات۔ ان سب سے واقف
 ہو کر ایسی ہی مددگی سے نیا کام کریں جیسے ان کے بزرگ پرانا کام کرتے تھے چنانچہ
 صنعت و معرفت کے جو در سے جاری ہو رہے ہیں ان کا ہی مقصد ہے کہ تعلیم پا کر
 آجکل کے دستکار جدید وضع کی چیزیں ایسی ہی نفیس اور عمدہ تیار کر سکیں جیسے کہ
 ان کے بزرگ اپنے زمانے میں کیا کرتے تھے گویا مہارت دیسی ہی عمدہ رہے بلکہ
 اس سے اعلیٰ ہو اور ساتھ ہی نئی وضع کی چیزیں تیار ہوں جن کا آجکل رواج پھیلا
 ہوا ہے۔ پمانی وضع کی چیزیں بنانے میں خواہ وہ کیسی نفیس ہوں ہندوستانی دستکار
 پنا وقت و محنت ضائع نہ کریں اس لئے کہ اب ان کا کوئی خریدار نہیں جو چیزیں طلب
 ہوں وہی بنائیں :

مہارت کی مذکورہ بالا مثال میں دستکاروں کا کام پیش کیا گیا لیکن انہی منوں
 میں مہارت کا اطلاق زراعت کے کام پر بھی ہو سکتا ہے جو شخص ہل جوتا ہے یا
 گاڑی ہانکتا ہے اس کو بھی مہارت درکار ہے۔ مین اسکو بھی کچھ مشق اور واقفیت
 کی ضرورت ہے۔ اور جب کسان کے بال بچے کھیتی باڑی کے کام کاج میں اپنے
 باپ کا ہاتھ بٹاتے ہیں تو رفتہ رفتہ ان کو اس قسم کی مہارت حاصل ہو جاتی ہے
 لیکن زمانے کے ساتھ ساتھ فن زراعت کو بھی اسی طرح بدلتا ضرور ہے۔ جیسے کہ

اب ہم صنعت و حرفت کو بہانی ضلیں متروک ہو کر نئی نئی چیزیں کاشت ہوتی ہیں اور پیداوار بڑھانے کے لئے نئے نئے آلات و اوزار سے کام لیا جاتا ہے اور جب کاشتکار خود ہی ان تبدیلیوں سے بے خبر ہو تو بھلا وہ اپنی اولاد کو کیا سکھائیگا۔ ع۔ او خوشن گم است کرار ہبری کند پس اگر لڑکے باپ سے بھی کام سیکھیں اور ساتھ ہی انکو ایسی تعلیم دی جائے کہ نئی نئی ضرورتوں سے بھی واقف ہو جائیں تو زراعت کے حق میں بہت مفید ہو حاصل کلام یہ کہ پیدائش دولت کے ہر دو شعبوں میں خواہ زراعت ہو یا صنعت و حرفت اسی امر کی ضرورت ہے کہ لڑکے والدین سے بھی کام سیکھیں اور کسی دوسرے ذریعے سے نئے طریقوں اور چیزوں کو معلوم کریں تاکہ ہر لحاظ سے اُن کی ہمارت عمدہ ہو جائے :

صفات اخلاقی سے اس قسم کی خوبیاں مراد ہیں جیسے کہ ایمان داری با قاعدگی اور تندہی وغیرہ جو کہ پیدائش دولت میں بہت معاون اور قابل قدر ہیں۔ ایک تودہ مزدور ہے جو کسی نگرانی بغیر بھی نہایت محنت اور استقلال سے کام کرتا ہے اور دوسرا وہ کسبستی اور بددلی سے کام نر خادے اور جہاں آجرا اٹھا اُس نے ہاتھ پاؤں ڈال دئے۔ بھلا اس کام چور کا پہلے مزدور سے کیا مقابلہ۔ بعض مزدور سونے چاندی کا کام کرتے ہیں اور کیا امکان کہ ایک رتی کا فرق کریں۔ اور ایسے بھی مزدور ہوتے ہیں کہ ذرا آنکھ بھی اور مال غائب۔ غرض مزدور مزدور سب ایک سے نہیں ہوتے۔ بعض زیادہ محنتی اور ایماندار ہوتے ہیں اور بعض اُس کے برعکس کامل اور ہاتھ چالاک۔ علم معاشیات میں وہ سب اسباب تو بیان ہو نہیں سکتے جن سے ایمان داری اور جاکشی جیسی خوبیاں پیدا ہوتی ہیں بعض اہم اسباب تو قوم کی تاریخ میں منظر ہیں بعض کا پتا اس تعلیم و تربیت سے چلے گا جو بچوں کو دیجاتی ہے۔ بعض کا نسخہ وہ مذہبی اور اخلاقی خیالات و روایات ہیں جو قوم میں رائج ہیں لیکن یک معاشی سبب بھی بہت پر اثر اور قابل توجہ ہے وہ یہ کہ عمدہ کام کرینا انعام دینا :

عام مقولہ ہے کہ مزدور خوش دل کند کار بیش، اگر معمولی اجرت کے علاوہ عمدہ کام پر کچھ انعام بھی دیا جائے تو غالباً مزدور اچھا کام کرے گا اور ممکن ہے کہ کام کی عمدگی

میں نے اس پر غور کیا۔ یہ ایک نکتہ تھا کہ وہ مزدوری پیشہ لوگوں پر بھی پایا جاتا ہے۔ لیکن ان دستکاروں اور کاشتکاروں پر اس کا اثر اور عمومی غالب ہے جو خود اپنے مزدور ہیں۔ یعنی اجرت بہ بلکہ بطور خود کام کرتے ہیں اور عملاً وہ کام کرنے سے جو مزید آمدنی ہوتی ہے اُسکے خود ہی ملک بنتے ہیں۔ چنانچہ تحقیق ہو اسے کہ عسکریت مجموعی یہ لوگ اجرت پر کام کرنے والے مزدوروں سے کہیں زیادہ عمدہ کام کرتے ہیں۔ لیکن ایسی عمدہ حالت برقرار رہنے کے لئے اُن کو یہ یقین ہو جانا بھی ضرور ہے کہ وہ جو کچھ کمائیں گے اپنی کا حصہ ہوگا۔ کوئی دوسرا اُس کو نہ چھین سکے گا۔ اگر دستکار کو یہ خوف ہو کہ چور ڈاکو اُس کا مال لے جا دیں گے یا کسی خود مختار حکومت نے افسر اُس کا مال ضبط کر لیں گے تو وہ پھر دل لگا کر کام نہ کر سکے گا۔ اسی طرح اگر کاشتکار کو اندیشہ ہو کہ زائد مانع زمیندار لگان کے بہانے سے ہتھیالے گا تو وہ فی الحقیقت باڑی میں جان نہ مارے گا بلکہ کچھ یوں ہی گزار کرتا رہے گا۔ اب یہاں یہ مسئلہ پیدا ہوتا ہے کہ عمدہ حکومت کے کیا برکات ہیں اور عمدہ قوانین مزارعین کے کیا کیا فوائد ہیں۔ لیکن یہ بحث یہاں پر قبل

بیم از وقت ہوگی۔ اس پر غور کرنے کا طالب علم کو آئندہ موقع ملے گا۔ سر دست اس قدر
 صحت جانا کافی ہے کہ ان چیزوں یعنی حکومت اور قوانین کا بھی مزدوروں کے کام کی
 خوبی اور عمدگی پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے :

مساخیات میں مزدوروں کے سیتے کو کارکردگی سے تعبیر کرتے ہیں اس لفظ سے مراد
 یہ ہے کہ محنت کی کسی مقدار سے جس قدر دولت پیدا ہو وہ اس کے مصارف سے
 حتیٰ الوسع زیادہ ہو اور ہر ایک آجر کی ہی خواہش ہوتی ہے کہ وہ جس قدر مزدور مل
 کو کام میں لگائے اُن میں اعلیٰ سے اعلیٰ کارکردگی موجود ہو۔ یعنی مصارف کے مقابل
 پیداوار بہت زیادہ رہے۔ آجر کو اعلیٰ اجرت اور نیر انعام وغیرہ مزدوروں کے
 واسطے پیش کرنے پائیس تاکہ وہ جس قدر عمدہ کام کر سکیں کریں۔ سامان جو کام میں
 درکار ہو اس کو ضائع نہ کریں۔ آلات و اوزار جن سے کام لیا جاوے ان کو خراب
 نہ کر ڈالیں غرض کہ تنہا ہی اور امتیاط سے کام کریں یہ امر بھی توجہ طلب ہے کہ مزدور
 کس حالت میں کام کرتے ہیں مثلاً اگر کمروں میں کافی روشنی یا ہوا کا گذر نہ ہو تو وہاں
 عمدہ کام نہیں ہو سکتا۔ مزدوروں کی صحت کی خاطر کارخانے کی صفائی وغیرہ کا اہتمام
 بھی ضروری ہے۔ اور کبھی کبھی تو عالیٰ حوصلہ آجر مزدوروں کی اولاد کو تعلیم دیتے اور
 کام سکھاتے ہیں تاکہ آئندہ وہ کارخانے کے عمدہ کاریگر بنیں۔ گویا مزدوروں کی
 نگہداشت اور رکھ رکھاؤ آجر کا ایک اہم فرض ہے :

مساخیات کے اکثر کتب نصاب میں تقسیم مل کے تعلق لمبی چوڑی بحث پیش کی جاتی ہے
 تسلسل مضامین تو مقتضی ہے کہ مختصر آدہ بحث اس موقع پر درج ہو لیکن اس کو اچھی
 طرح پہنچنے کے واسطے اول لفظ اصل کا مفہوم جانتا ضروری ہے۔ پس اس وقت
 ہم اس بحث کو متوی کر کے محنت کی اعلیٰ قسموں کی طرف توجہ ہوتے ہیں جو دماغی
 کام کہلاتی ہیں :

فصل گیارہ

دماغی کام

آٹھویں فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ کام کرنے میں کچھ مدد پٹھوں سے لی جاتی ہے اور کچھ دماغ سے۔ جس محنت کا بیشتر مدار جسم پر ہے نہ کہ دماغ پر۔ اس کی مقدار اور عہدگی کے متعلق چند نہایت ضروری شرطیں گذشتہ دو فصلوں میں بیان ہو چکی ہیں۔ اب ہیکو دیکھنا ہے کہ یہ شرائط دماغی کام پر کس حد تک عاملہ ہوتی ہیں جو لوگ اب ہیکو پیش نظر ہیں وہ یا تو سرکاری ملازم ہیں یا علمی کام کرنے والے مثلاً ڈاکٹر اور وکلیا یا تاجر اور کارخانے دار۔ یہ لوگ جو محنت کرتے ہیں اسکی عام خصوصیت یہ ہے کہ دماغ سے زیادہ کام لیا جاتا ہے اور پٹھوں سے بہت کم ہندوستان میں عام طور پر لوگ ان سب طبقوں کو ایک جنس نہ مانیں گے مثلاً سرکاری ملازم اب بھی تاجروں سے زیادہ سزا مانے جاتے ہیں لیکن معاشی نقطہ نظر سے دونوں ہم پایہ ہیں۔ کیونکہ دونوں ایک ہی قسم کا کام سرانجام دیتے ہیں ۛ

دیہات کے اکثر باشندے جسمانی محنت کے ذریعہ سے روزی کاتے ہیں اور ایسے تعداد میں لوگوں کی تعداد آبادی کی مقدار پر منحصر ہے۔ لیکن دماغی محنت کرنے والوں کے متعلق ہم نے نقل یہ قول درست نہ ہو گا۔ کیونکہ وہ مجموعی آبادی کا ایک جزو قلیل ہوتے ہیں۔ اور ان کی تعداد بیشتر قوم کی ترقی پر منحصر ہوتی ہے پس ماندہ قوم میں جہاں علم اور کاروبار کا پرچا نہ ہو دماغی کام کرنے والے فقہاء ہوں گے۔ لیکن جوں جوں علم و صنعت اور صنعت و حرفت پھیلتی ہے ان کی جامعیت بھی بڑھتی شروع ہوتی ہے۔ گویا دماغی محنت کرنے والے تہذیب و تمدن کی ترقی سے پیدا ہوتے ہیں ۛ

بطاقل نقل و حرکت دماغی کام کرنے والے جسمانی کام کرنے والوں کے مقابلے میں زیادہ آزاد ہیں مثلاً تاجر یا ڈاکٹر یا وکیل جہاں چاہے دور سے دور مقام پر

۱۔ جاکر اپنا کاروبار شروع کر سکتا ہے۔ وہ اس معاملے میں دستکار کی طرح پورا آزاد
 ہے۔ بلکہ اس سے بھی زیادہ۔ کیونکہ وسعت سطومات کی بدولت وہ بہ سہولت معلوم
 کر سکتا ہے کہ کہاں جانا سب سے زیادہ فائدہ مند ہو گا۔ لیکن وکیل یا تاجر کو بھی
 قطعاً آزاد نہ سمجھنا چاہئے۔ دوسرے لوگوں کی طرح وہ بھی اپنے گھر گتے میں رہنے کا
 شائق ہے۔ اور اگر وہ پردیس میں جاکر کام شروع کرے تو اس کو اپنے پتے
 ہوئے کام یا کاروباری ہر دلعزیزی سے دست بردار ہونا پڑے گا۔ جس کو وطن
 میں حاصل تھی۔ کارخانہ دار کو جبکہ بدنے میں یہ بھی وقت ہوگی کہ وہ کارخانگی عمارات
 اور کلوں کو کہاں اور کیونکر لیے۔ پس معلوم ہوا کہ مزدوروں کے ان طبقوں میں
 بھی جو دفاعی کام کرتے ہیں نقل مقام مکمل نہیں۔ یعنی یہ لوگ بھی بلا تکلف ہر جگہ نہیں
 جاسکتے اور رہا نقل و حرکت کا دوسرا پہلو یعنی پیشہ بدلتا یہ بھی اس وجہ سے مشکل ہے
 کہ ان پیشوں کے واسطے خاص خاص قسم کی تربیت درکار ہے۔ مثلاً وکیل کے واسطے
 یہ ہو سکتا ہے کہ وہ سرکاری ملازمت کرے یا تاجر بن جائے لیکن جو سے تک تعلیم پانچ
 بغیر وہ ڈاکٹر یا انجینئر نہیں بن سکتا۔ ان پیشوں کے واسطے اس قدر مخصوص تعلیم
 درکار ہے کہ جب تک والدین لڑکوں کو شروع ہی سے ایسی تعلیم نہ دلائیں وہ ان
 پیشوں کو نہیں چلا سکتے خاص تعلیم حاصل کئے بغیر ہر کوئی ان میں شریک نہیں ہو سکتا
 مثلاً کوئی لڑکا یا اس کے والدین یہ قرار دیں کہ وہ وکیل یا ڈاکٹر بنے اب اگر وہ امتحان
 پاس کر کے سند حاصل کرے تو اس کو اختیار ہے کہ جہاں چاہے اپنا کام شروع کر دے
 بلکہ غائب کرنے میں دو باتوں کا لحاظ ضروری ہے۔ اول یہ کہ وہاں پیشے کے
 واسطے کس قدر گنجائش ہے۔ یعنی کس قدر ڈاکٹر یا وکیل موجود ہیں اور کتنوں کی گنجائش
 ہو سکتی ہے۔ دوم یہ کہ وہاں ایسے بار سوخ لوگوں سے تعلقات بھی ہوں کہ محلی
 مدد سے اپنے کاروبار کو فروغ دے اور ان پیشوں میں اثر اور تعلقات کو بڑا دخل ہے۔
 ان کی بدولت آدمی کچھ سے کچھ ہو جاتا ہے :

۲۔ دفاعی کام کرنے والوں پر ذات پات کا اثر اس قدر ہر انہیں ہے جتنا کہ وہاں
 کام کرنے والوں پر۔ یہ ضروری نہیں کہ وکیل کا لڑکا بھی وکیل ہو بلکہ وہ چاہے تو
 ڈاکٹر۔ پروفیسر یا تاجر بن سکتا ہے۔ اور یہی وجہ ہے کہ ہر جگہ دفاعی کام کرنے والوں

کی مناسب تعداد با آسانی ہم پہنچ جاتی ہے۔ تاہم عادات اور خاندانی روایات کا مابہم بہت کچھ اثر پڑتا ہے۔ اور اس میں ذرا بھی شک نہیں کہ ہندوستان میں پیدائش ص ۱۱۱ دولت محض اس وجہ سے بہت رُک ہوئی ہے کہ لوگ چند پیشوں مثل وکالت اور ملازمت کے پیچھے پڑ گئے ہیں اور یہ نہیں کہ کارخانے اور کاروبار جاری کریں یہ امر بھی قابلِ لحاظ ہے کہ اب تک بیشتر دماغی کام چند اعلیٰ فزوں کے حصے میں رہا ہے کہنے کو تو پیشہ اختیار کرنے میں ہر کسی کو آزادی حاصل ہے لیکن وقت یہ ہے کہ اول تو ادنیٰ ذات والوں کو کافی تعلیم میسر نہیں ہوتی۔ دوم پرانے تعصبات ان کی ترقی میں سدِ راہ ہوتے ہیں۔ مثلاً بیچ ذات کا بچہ پڑھ لکھ کر خواہ کتنا ہی قابل بن جائے لیکن پھر بھی ادنیٰ ذات والے اس کو اعزاز کی نظر سے نہ دیکھیں گے البتہ کہیں پر دیں میں اس کو عروج ہو تو ہو۔ وطن میں اس کو ترقی کی بہت کم امید ہو سکتی ہے :

اب دماغی کام کرنے والوں کی خوبی یا کارکردگی پر غور کرو تو اس کے بھی وہی تین اسباب ہیں جو کہ جسمانی کام کرنے والوں کے متعلق بیان ہو چکے ہیں۔ مزدور کو جسمانی طاقت درکار ہے تو دماغی کام کرنے والوں کو قوتِ دماغ کی ضرورت ہے اور اب تک قلعی طور پر یہ تحقیق نہیں ہو سکا کہ یہ دونوں قسم کی قوتیں کسی قوم یا فتنے میں کیونکر بڑھائی جاسکتی ہیں دماغی کام کرنے والوں کو پتھوں کے بجائے ذہنی کی تربیت سے مہارت حاصل ہوتی ہے اور یہی تربیت عام تعلیم کا اصل مقصد ہے السنہ تبلیغ، منطق، فلسفہ اور علم ریاضی وغیرہ کے مطالعے سے اول اول طالب علم کے ذہن کو مشق اور تربیت حاصل ہوتی ہے۔ حتیٰ کہ اس کے قوائے ذہنی پوری نشوونما پاتے ہیں۔ اور جب یہ بات پیدا ہوگئی تو پھر وہ جو پیشہ اختیار کرنا چاہے اسی کے متعلق علوم و فنون خاص طور پر کچھ عرصے تک مطالعہ کرے بالفاظِ دیگر اسکو کسی ٹریننگ کالج میں داخل ہونا پڑے گا جہاں وکلاء یا ڈاکٹروں یا معلموں کو تعلیم دی جاتی ہو یا کسی کارخانے یا دفتر میں رہ کر کام کی سنا ضروری ہوگا۔ بالعموم تربیت دماغی کام کے واسطے درکار ہے اس کے حاصل کرنے میں بتقابل جسمانی کام کی تربیت کے زیادہ وقت اور محنت صرف ہوتی ہے۔ حالانکہ ہر دو قسم کی تربیت کی ماہیت ایک ہی ہے۔ یعنی وہ کام کی مشق اور تکرار سے حاصل ہوتی ہے :

بہم وہ صفاتِ اخلاق بھی بن کا کار کردگی پر اثر پڑتا ہے۔ دونوں صورتوں میں یکساں
 ہیں۔ تندرستی طاقت اور ایما نڈاری کی حاکم وکیل یا تاجر کو اتنی ہی ضرورت ہے جتنی کہ
 مزدور یا دست کار کو۔ اور کام کا جو معاوضہ ملتا ہے اس کا بھی ہر صورت کام کو پہلے
 کی طبیعت اور کار کردگی پر یکساں اثر پڑتا ہے یعنی اجرت کی بیشی سے وہ خوش ہوتا
 ہے اور کمی سے پتہ مرد دلور و مزدور خوش دل کنکار بیش کا مقولہ سب پر صادق آتا
 ہے۔ رہا یہ کہ کم مزدور فی نفسہ کام کا کس قدر خیال اور اس کی اہمیت کا کس قدر لحاظ
 کرتا ہے اس میں مزدوروں کی حالت مختلف ہوتی ہے بعض تو کام کی زیادہ پروا
 کرتے ہیں اور بعض کم اور مزدوروں کی اس خامیت کا پیہ انش دولت پر بہت کچھ
 اثر پڑتا ہے۔

ملک ہر شخص کی یہ کیفیت ہے کہ اچھا کام کرنے سے اُس کو تنواری بہت مسرت
 خوش ضرور محسوس ہوتی ہے۔ یہ انسانی فطرت کا ایک خاصہ ہے معاشیات کو اسکے اسباب
 سے تو کچھ بحث نہیں۔ البتہ اس کے اثرات ضرور قابل لحاظ ہیں دستکار یا مزدور بھی
 اچھا کام کر کے خوش ہوتا ہے۔ خاکر و بنگ اپنے کام کی جھگی پر ناز کرتا ہے۔
 ادنی درجے کے مزدور اس خوشی کی کچھ پروا نہیں کرتے لیکن وہ محسوس ان کو بھی
 ہوتی ہے اور جب کام محجوز جاتا ہے تو ان کو بھی قلق ہوتا ہے لیکن دماغی کام کرنے
 والوں کو اپنے کام کی جھگی کا بڑا خیال رہتا ہے۔ او کام کی خوبی پر اس کا اثر بھی بہت
 پڑتا ہے۔ نفاست کے کاموں مثلاً تصنیف و تالیف یا مصوری و نقاشی وغیرہ میں
 جھگی اور خوبی کی فکر بہت غالب رہتی ہے۔ بلکہ سچ پوچھئے تو اکثر لوگ محض شوق
 کی خاطر یہ کام کرتے ہیں۔ اور جو کچھ مالی منفعت یا شہرت و عزت حاصل ہوتی ہے
 اسکا ان کو بہت کم خیال ہوتا ہے۔ بعض بعض ڈاکٹر ان غریبوں کا علاج معالجہ جو غرض
 دینے کی استطاعت نہیں رکھتے اسی غور و توجہ سے کرتے ہیں جیسے کہ امیروں اور
 دولت مندوں کا۔ اعلیٰ درجے کے مسلوں کو پڑھانے کے معاوضے کی کچھ پروا نہیں
 ہوتی۔ اور جو لوگ علمی تحقیقات میں معروف ہیں وہ تو کام کے شوق میں مالی نقصان
 بھگ گوارا کرتے ہیں۔ اعلیٰ درجہ کے کام کرنے والوں میں تو عمدہ کام کرنیکی خوشی
 خوب نمایاں ہوتی ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ خوشی کا اشتکار کو بھی محسوس ہوتی ہے

جبکہ وہ کھیت میں سیدھا اور ہوارٹل چلاتا ہے یا کھار کو جبکہ وہ چکنی ٹی لیکر چاک پر
سڈول اور خوشنما حرا حیاں اور پیالے بناتا ہے :

معاشی کو صرف اس واقعے سے رد کر رہے کہ لوگوں کو عمدہ کام کرنے سے
خوشی حاصل ہوتی ہے۔ کیونکہ اس ٹی بی خاصے کا اثر پیدائش دولت پر بہت کچھ پڑتا
ہے۔ عمدہ بنی ہوئی چیزیں خراب بنی ہوئی چیزوں سے زیادہ کار آمد اور قابل قدر
ہوتی ہیں گو یا وہ دولت کی بڑی مقدار ہیں پس اگر یوں ہی جلدی میں خراب چیزیں
تیار کر دی جائیں ان کا شمار دولت میں اس حد تک نہ ہو گا جتنا ان عمدہ چیزوں کا
جن سے احتیاجات بدرجہ اعلیٰ پوری ہوتی ہیں گو یا کسی کام سے دولت میں مستعد
اضافہ ہوتا ہے اس کی مقدار پر کام کی خوبی کا بھی اثر پڑتا ہے۔ مثلاً ایک سار ہے
جس کو اپنے کمال پر بہت ناز ہے اور جو اچھی سے اچھی چیزیں گھڑتا ہے اور کبھی
چلتا ہوا کام نہیں بناتا۔ اب فرض کر دو کہ وہی سار کسی مراف کا قرضدار ہو جائے
اور اسی کے ہاں اجرت پر کام کرے۔ مراف کو تو معمولی قسم کی چیزیں بنوانی منظور ہیں
جو عوام خریدتے ہیں۔ سار کو مراف کی مرضی کے تابع ہو کر معمولی چیزیں تیار کرتی
پڑتی ہیں۔ لیکن اب وہ عمدہ کام کرنے کی خوشی سے محروم رہتا ہے اور اس کی
قوت پیدائشی بھی ضائع ہوتی ہے۔ اور سب سے بڑا نقصان یہ ہے کہ رفتہ رفتہ
وہ معمولی کام کا اس درجہ عادی ہو جاتا ہے کہ اگر آئندہ اس کو آزادی حاصل
ہو بھی تو ہمارت نہ رہنے کی وجہ سے وہ اعلیٰ درجے کا کام نہیں کر سکے گا اور غالباً
اس کا دل بھی مر جائے گا اور عمدہ کام کو نہ چاہے گا۔ اس صورت میں قوت پیدا آدلی
بہت برباد ہوتی ہے۔ خواہ کوئی سار کسی مراف کے ہاں حسب مثال بالا کام کرتا ہو
یا ہوشیار مسلم ایسے لوگوں کی ماتحتی میں کام کرے جن کو عمدہ تعلیم کی قدر نہ ہو یا کوئی
عالی خیال مصنف کسی اخبار کے واسطے ادنیٰ درجے کے مضامین لکھے۔ ہندوستانی
طالب علموں کے واسطے یہ بحث خاص طور پر قابل توجہ ہے کیونکہ قدیم سنت و عرف
میں خوبیاں محض اس وجہ سے غائب ہوتی جاتی ہیں کہ ہوشیار کاریگریوں اور
دشکاروں سے ادنیٰ قسم کا کام کر لیا جاتا ہے :

اس فصل میں بخوبی واضح ہو گیا کہ بحیثیت عاملین پیدائش جسمانی محنت امداد دماغی

ہمدرد محنت کی ایک سی حالت ہے۔ گو وہ محنت کی دو جدا جدا قسمیں ہیں۔ یہ جانتا بھی نہیں تھا
صلہ ۱۱۔ سہے کہ ان میں باہم تبادلہ ممکن ہے اور اس وقت ترقی کا رجحان یہ ہے کہ جسمانی کام
گھٹا کر دماغی کام بڑھایا جاوے۔ البتہ ہندوستان میں ابھی تک یہ تبدیلی بہت کم
عمل میں آئی ہے چنانچہ ہندوستانی طالب علم کو تعجب ہوتا ہے کہ یورپ کے معاشین
اپنی تصانیف میں جسمانی محنت کا اس قدر کم ذکر کیوں کرتے ہیں مذکورہ بالا تبدیلی
کی دو صورتیں ہیں۔ انجنوں کا استعمال اور مکھوں کا رواج ۛ

حیوان یا انسان کی جسمانی طاقت کے بجائے جہاں یا برقی قوت کے زور سے
انجن چلتے ہیں اول اول انسان اپنی ہی طاقت سے کام کرتا تھا اس کے بعد
حیوانوں سے کام لینے لگا۔ مثلاً ایل یا گاڑی کو بیلوں کی جوت اٹھینتی ہے لیکن اگر جہاں
تو چند آدمی بھی مل کر کھینچ سکتے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ بیل اور گھوڑوں کی بدولت بہت
سے لوگوں کی محنت بچ جاتی ہے اسی طرح جس قدر کام ایک محرک انجن کرتا ہے
اس کو بیلوں کی بہت سی جوتیں ل کر انجام دے سکتی ہیں مثلاً مال گاڑی جس میں
ایک انجن لگا ہوتا ہے بارہ ہزار من یا اس سے بھی زیادہ مال لیجاتی ہے اب خیال کرو
کہ اس قدر بوجھ کھینچنے کے واسطے کتنے سویل درکار ہونگے اور پھر انہی چال کو ریل کی
رفتار سے کیا نسبت یہ اس کی گرو بھی نہیں پاسکتے جب انجن کی طاقت کا یہ حال
ہو تو ان کا سا کام ہزار ہا آدمی بھی مل کر نہیں کر سکتے۔ چنانچہ آجکل ہندوستان میں
ریل کے انجن جس قدر کام کر رہے ہیں اتنا کام اگر ہندوستان کے کل باغیچے بھی
اپنی مجموعی جسمانی طاقت کے کرنا چاہیں تو نہ کر سکیں۔ یہ کس طرح ممکن ہے کہ ایسی عملیں
وزن اور اتنی بیشمار سواری اور مال گاڑیاں انسان اپنی طاقت سے اتنی دور دور
شب و روز اس رفتار سے دوڑائے پھرے ہندوستان میں ریلوں کے علاوہ جنگ
دو سرے کاموں میں انجن کم استعمال ہوتے ہیں لیکن کچھ عرصے سے ان کا رواج ہر طرف
پھیل رہا ہے اور اب ہندوستان میں کپاس اونٹنے اور روٹی دا بنے کپڑا بننے آنا پینے
کاغذ بنانے اور سن بننے کے کارخانے جاری ہو رہے ہیں جن میں انجن اور مکھوں سے
کام لیا جاتا ہے۔ ان کے علاوہ اور قسم کے کاموں میں بھی تیل یا بھاپ سے چلتے چلے
انجن استعمال ہونے لگے ہیں ان بیشمار انجنوں سے جسمانی طاقت کی مسند کفایت ہوتی ہے

اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ انجن سے مادہ کل یا شین ہے جو قوت محرکہ میا کرے۔ مہ دوم یعنی جسکے زور سے باقی کھیں چلیں۔ مع کل یا شین سے ایسی چیزیں مراد ہیں جن سے کام لیا جاتا ہے۔ ص ۱۱۱ میں مدد ملے اور جو ساخت میں آلات یا اوزار سے زیادہ پیچیدہ ہوں۔ پہلے تو لوگ سب کام ہاتھ سے کرتے تھے۔ یا آلات و اوزار استعمال کرتے تھے۔ لیکن اب اکثر کاموں میں کلوں کا رواج بڑھ رہا ہے۔ مثلاً آجکل درزی ہاتھ کی سوئی کے بجائے سگر مشین سے کپڑا سیتے ہیں اس سے پہلے بیان ہو چکا ہے کہ جسمانی محنت میں ہتھوں کو حرکت دینی پڑتی ہے اور اس کا مقصد صرف یہ ہوتا ہے کہ چیزوں کی ترکیب اور ترتیب بدل جائے تجربے سے ثابت ہوا کہ ایسی کھیں بھی بن سکتی ہیں جو ہتھوں کی سی حرکت کریں کھیں بالکل انسان کی طرح حرکت کرتی ہیں۔ اور زیادہ سرعت سے کرتی ہیں۔ خصوصاً اگر انجن انجن لگا ہو۔ دنیا کا بیشتر کام آجکل کلوں ہی سے چلتا ہے لیکن ابھی تک ان کا رواج مقابلہ ہندوستان میں کم ہے :

ایک سیدھا سا کام لو۔ مثلاً کپاس کی اونانی یعنی بنور سے ریشہ جدا کرنا پہلے کپاس ہاتھ سے ادلی جاتی تھی عورتیں اور بچے ایک ہاتھ سے نوچرخی میں کپاس ٹھونٹتے اور دوسرے ہاتھ سے چرخی چلاتے تھے۔ جب کپاس چرخی کے دونوں بیلنوں میں دبتی تھی تو روئی بنوے سے الگ ہو جاتی تھی۔ اب بھی کبھی کبھی لوگ ہاتھ سے کپاس اٹتے ہیں۔ لیکن اکثر مقامات پر جہاں کپاس بکثرت پیدا ہوتی ہے کارخانے قائم ہوئے ہیں جہاں کپاس کل سے ادلی جاتی ہے تاکہ کارخانہ والے کے ہاتھ پہنچ کر الگ ہو جاتا ہے۔ ہاتھ کی چرخی شین کی چرخی سے بہت کچھ ملتی چلتی ہے البتہ یہ فرق ہے کہ کل کی چرخی کے بیلن بہت لمبے ہوتے ہیں اور ہاتھ کے بجائے وہ دفائی انجن کے زور سے چلتی ہے اسی طرح اب کٹائی اور بنائی کا کام بھی کل کے ذریعہ ہوتا ہے سوٹ کاٹنے اور کپڑا منجنے کے بڑے بڑے کارخانے جاری ہیں۔ چرخی تو مدت ہوئی بند ہو گیا البتہ نوربان کا کرگھا ابھی تک قصبات میں چلتا رہتا ہے۔ تاہم ترقی یافتہ ممالک میں کپڑے کی صنعت پر کل لے میں قدر تسلط پایا ہے اس کی مثال کم نظر آتی ہے۔ انجن اور کلوں نے بعض ملکوں خصوصاً انگلستان میں اس درجہ رواج پایا ہے کہ زراعت کے سوا اور کہیں ہاتھ سے کام کرنے کا بہت کم موقع ملتا ہے۔

باب دوم افغانستان میں بیشتر مال و سامان کل کے درجہ سے تیار ہوتا ہے وہاں ایسے بے شمار فصل (۱۱) کارخانے موجود ہیں جیسے کہ چمکھتہ - بمبئی یا کانبور میں قائم ہیں۔ مقامی حالات سے متاثر ہو کر انگریزی معاشین تو یہ خیال کر لیتے ہیں کہ ہر کہیں کلوں کا اسی قدر رواج ہے گویا کہ یہ عام حالت ہے۔ ہندوستان میں بھی کلوں کا رواج پھیل رہا ہے۔ اور ایسا معلوم ہوتا ہے کہ ہاتھ کا کام قصبات بلکہ دیہات تک میں بہت کچھ ترک ہو جانے لگا اور جو کام ہو گا کل کے ذریعہ سے ہو گا۔ گویا ہندوستان میں بھی محنت کی وہی حالت ہوتی جاتی ہے جو یورپ میں نظر آتی ہے اگرچہ ابھی تک بہت فرق باقی ہے۔ یہ ایک لمبیل بحث ہے کہ اس تبدیلی کا مینی کل کے رواج کا پیدائش دولت اور مزدوروں کی بہبودی پر کیا اثر پڑے گا۔ بالعموم تو اس تبدیلی سے پیدائش دولت میں اضافہ ہوا ہے اور مزدوروں کی حالت بھی سدھ گئی ہے لیکن جب تک تبدیلی پورے طور پر جاگزا نہ ہو جائے۔ یعنی کلوں کا رواج خوب نہ پھیل جائے تب تک دوران تبدیلی میں مزدوروں کو بیشک سخت مصیبت اٹھانی پڑتی ہے جب مشین اول اول بہت سا کام کرتی ہے تو بہت لوگوں کی مزدوری چھٹ جاتی ہے کچھ تو ان کی ضرورت نہیں رہتی اور کچھ انہیں کلوں پر کام کرنا نہیں آتا۔ البتہ کچھ عرصے بعد جب کارخانے ترقی کرتے رہتے تب مزدور بھی کل چلاؤں اور ان پر کام کرنا سیکھ جاتے ہیں۔ یورپ کی معاشی تاریخ نے معلوم ہو گا کہ کلوں کا رواج ہوتے وقت دوران تبدیلی میں مزدور بہت تباہ ہوئے گو بعد کو اس نقصان کی تلافی ہو گئی۔ ان تواریخ کے مطالعہ سے ہم کو یہ دریافت کرنا چاہیے کہ اس قسم کے مصائب سے ہندوستان میں مزدور کیوں کر محفوظ رکھے جاسکتے ہیں۔ علاوہ ازیں یہ بھی یاد رکھنا ضرور ہے کہ تبدیلی کو اغلب ہے تاہم لا بد نہیں ہے۔ کسی آئندہ فصل میں اس مسئلہ پر مزید بحث کریں گے :

فصل بارہ اصل

اب ہم تیسرے عامل پیدائش پر غور کرتے ہیں جس کو اصطلاحاً اصل کہتے ہیں۔ پہلے اصل کی جگہ لفظ را اس المال متعل تھا۔ چنانچہ اب بھی تجارت میں۔ یہ لفظ رائج ہے۔ لیکن درحقیقت را اس المال اصل کا جزو اعظم ہوتا ہے کل اصل کا را اس المال ہونا ضروری نہیں۔ اب کاروباری زبان اور تصانیف معاشیات میں لفظ اصل بکثرت رائج ہو گیا ہے۔ اس لفظ کا مفہوم سرسری طور پر پہلے بھی بیان ہو چکا ہے۔ پیداوار خام جس سے مصنوعات تیار ہوں آلات و اوزار اور کلیں وغیرہ جو استعمال ہوں اور نیز زراعت و جوہر و دروں کو اجرت دینے اور دیگر ضروریات متعلقہ کاردار میں صرف ہو۔ یہ سب مدیں اصل میں داخل ہیں مصنفین میں اصل کے مفہوم کی بابت بھی اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ کسی کے نزدیک اس کے معنی کچھ ہیں اور کسی کے نزدیک کچھ؛ بالخصوص پڑھتے وقت یہ تحقیق کر لینا ضروری ہے کہ اس کے مصنف نے اصل سے کیا معنی مراد لئے ہیں۔ لیکن اس قدر سب کو تسلیم ہے کہ اصل بھی دولت کا ایک جزو ہے۔ دوم یہ کہ اصل کے مفہوم سے زمین خارج ہے۔ گویا زمین کے علاوہ جو دولت ہے اصل اسی کا ایک حصہ ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ کس قسم کی دولت کو اصل شمار ہوتی ہے اور کس قسم کی نہیں ہوتی؟

دولت محض اور اصل کے فرق کا پتہ ایک تو مالک دولت کی نیت اور ارادے سے چلتا ہے کہ وہ اپنی دولت کیو حکم میں لانا چاہتا ہے اگر وہ دولت سے خیر دولت پیدا کرنے کا کام لے تو ایسی دولت اصل کہلاتی ہے اور اگر وہ ایسا نہ کرے تو یہ دولت اصل نہیں شمار ہو سکتی بلکہ دولت محض ہے۔ البتہ اگر وہ آئندہ اپنی رائے بدلے اور اس سے پیدائش دولت کا کام لینا شروع کرے تو وہ اس وقت تک

۱۱۱۱ داخل اصل ہو جائیگی پس مردست اصل کی یہ تعریف کافی ہوگی کہ اصل سے مراد زمین کے
نفل ۱۱۱۱ سوا وہ دولت ہے جو مزید دولت پیدا کرنے کے کام آئے۔ آگے چل کر معلوم ہوگا
کہ اس تعریف میں دقتیں پیش آتی ہیں۔ اور یہی حال دوسری تعریفوں کا بھی ہے۔ لیکن
بالفصل یہ سمجھ لینا چاہئے کہ مفہوم کی وسعت پر گواختلاف ہوتے رہیں لیکن اصل کا مفہوم
جو یہاں پیش کیا گیا ہے وہ دنیا کے قریب قریب کل اصل پر صادق آتا ہے :

۱۱۱۱ اصل کا مفہوم ان چند مثالوں سے خوب واضح ہوگا جو پانچویں فصل میں بیان
شمار ہو چکی ہیں۔ پہلو یہ معلوم ہے کہ کسان بھی بہت سا اصل استعمال کرتا ہے۔ مثلاً کتواں، مویشی
آلات کشادری، انجم، کھاد اور زر نقد یا غلہ جس سے مزدوروں کی اجرت دیتا ہے
اور اپنا کنبہ پاتا ہے۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے۔ کہ جو غلہ کاشتکار کے گھر میں رکھا ہوا
ہے وہ اصل ہے یا نہیں اس کا جواب کاشتکار کی نیت پر منحصر ہے اگر وہ غلہ کاشتکار
کی ہمدست یا مزدور یعنی اجرت یا مویشیوں کے دانے یا کھیت کے بونے میں صرف
ہو تو بیفک اصل ہے۔ لیکن اگر وہ خیرات دینے کے لئے رکھا ہے تو اصل نہیں ہو سکتا
جو محک کاشتکار بالہم کچھ غلہ خیرات دیا کرتے ہیں۔ غالباً اس ذخیرہ کا ایک حصہ اصل
نہ ہوگا :

ایک اور مثال لو۔ مثلاً کسی زمیندار کے پاس ایک لاکھ روپیہ جمع ہے تو کیا یہ اصل
ہے ؟ اگر یہ روپیہ بلور اندوختہ محض بیکار رہے تو اصل نہیں کہلا سکتا۔ لیکن اگر وہ کسی
کام میں لگا دیا جادے۔ مثلاً شتکاروں کو مویشی اور نجر خریدنے کے واسطے قرض
دیا۔ جادے تاکہ اس سے مزید دولت پیدا ہو تو وہ ضرور اصل شمار ہوگا۔ گویا سارا
دار و مدار نیت پر ہے اگر اس رقم سے زمیندار کا ارادہ کام لینے کا ہو تو وہ رقم دولت
محض کے بجائے اصل بن جاتی ہے :

اسی طرح ہر چیز کے متعلق یہ کہا جاسکتا ہے کہ آیا وہ اصل ہے یا نہیں۔ صرف یہ دیکھنا
چاہئے کہ اس چیز کا مصرف کیا ہے۔ طلبہ کو چاہئے کہ قصبات و دیہات میں جو چیزیں
ان کی نظر پڑیں۔ ان کے متعلق غور و بحث کریں کہ آیا وہ اصل ہیں یا نہیں :

ہندوستان میں جس قدر لوگ بھی دولت پیدا کرنے میں لگے ہوئے ہیں وہ تھوڑا
بہت اصل ضرور استعمال کرتے ہیں گو اس کی مقدار کے بیشمار عارض ہیں۔ پانچویں فصل

میں گھسیارے کی جو مثال ہم نے بیان کی تو محض سہولت کی خاطر ہم نے یہ مان لیا کہ اول اول بسوم اس کے پاس کوئی آلہ یا اوزار نہ تھا۔ لیکن از حد پس ماندہ ملکوں کی جنگی قوموں کے (۱۷) سوا کہیں بھی یہ ممکن نہیں کہ آدمی بالکل ہنستا ہو اور اس کے پاس کام کرنے کا کوئی سامان ہی نہ ہو۔ سقہ کے پاس بھی مشک جوتی ہے خاکروب تک جھاڑو استعمال کرتا ہے پس معلوم ہوا کہ اصل حال پیدائش ہے اور ایک ناگزیر عامل ہے۔ اس کے بغیر لوگ دولت پیدا کر ہی نہیں سکتے اور بالخصوص مالک یورپ میں تو جہاں صنعت و حرفت بدرجہ اعلیٰ ترقی کر چکی ہے۔ اصل گویا پیدائش دولت کی روح رواں ہے۔ معاشی تاریخ پڑھنے سے معلوم ہو گا کہ ترقی کا رجحان ہی یہ ہے کہ مزدوروں کی تعداد کے مقابل اصل زیادہ بڑے یا یوں کہو کہ بہ نسبت سابق مزدوروں کو زیادہ زیادہ اصل سے کام لیتا پڑے۔ مثلاً جو درزی پہلے چھدام کی سوئی سے اعلیٰ سے اعلیٰ کپڑا سیتا تھا۔ سوئی کپڑا سینے میں بھی اب وہ دوسروں کی انگلیوں سے کام لیتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ جو شخص دولت پیدا کرنی چاہے وہ اصل کہاں سے لائے یا تو وہ خود پس انداز کرے یا کسی اور سے مستعار لے۔ ان ہر دو طریق پر غور کرنیکی ضرورت ہے :

پس انداز کرنے یا جوڑنے کے معنی یہ ہیں کہ کوئی شخص جس قدر کمانے اس سے بہت کم خرچ کرے اور جو باقی بچے اس کو آئندہ کے واسطے رکھتا جائے مذکورہ بالا گھسیارے (۱۸) نے پیسہ روز جوڑ جوڑ کر چار آنے جمع کئے اور چھ اٹھتے کھر پا خریدے۔ بس یہی وہ طریق ہے جس سے ملک میں دولت بڑھتی ہے اور بالخصوص دولت بڑھانے کی اور کوئی سبیل نہیں اگر لوگ جس قدر پیدا کریں اسی قدر صرف کر ڈالیں تو پھر کس طرح پر اندونہ فراہم ہو سکے۔ گویا جس قدر دولت اصل کا کام دے وہ گزشتہ زمانے میں کسی وقت پس انداز نہیں ہوگی۔ اصل حاصل کرنے کا جو ہم نے دوسرا طریق بتایا ہے کہ کسی سے مستعار لے لیا جائے تو اس سے اسکی مقدار میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ رہا تیسرا طریق یعنی کسی سے جبر کر کے یا دھوکا دیکر اصل لے لیتا۔ ہندوستان میں یہ طریقہ بھی مدتوں جاری رہ چکا ہے لیکن جب کبھی ذی اقتدار حکومت قائم ہو جاتی تھی تو پھر ایسا کرنے کی ہمت نہیں پڑتی تھی۔ اب تو قانون تفریبات ہند نے جبر اور دھوکا دہی کو تعزیری مجرم قرار دیدیا ہے اور پولیس بھی ایسے لوگوں کی تاک میں لگی رہتی ہے حصول اصل کی ایک

باب دوم صورت وراثت بھی ہے کہ دولت باپ یا کسی عزیز سے ترکے میں پہنچے چنانچہ اکثر ایسا فعل ۱۱۲ واقع ہوتا ہے لیکن یہ کیا ضرورت ہے کہ مین احتیاج کے وقت ورثہ لے۔ پس مین لوگوں کو اصل کی ضرورت ہو وہ کیونکر دو تہمتہ اعزاء کی موت پر منحصر رہ سکتے ہیں ؟

یہ بھی ممکن ہے کہ کوئی کسی کو اپنی خوشی سے اصل دیکھے ہندوستان میں اصل یوں ہی میرا جانا ہے لیکن اس کی مقدار بہت قلیل ہوتی ہے لہذا حصول اصل کا یہ ذریعہ کچھ زیادہ کارآمد نہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ قریب قریب کل اصل یا تو بلور ورثہ ملتا ہے یا ایک چھتے طریق پر یعنی بلور قرض کے کہ جو اصل لیا جائے۔ لینے والا اس کی واپسی کا وعدہ کرے اور اکثر قرض کے علاوہ کچھ مزید رقم قرض دینے والے کو بلور سود یا منافع بھی دے ؟

فرہی تاریخ ہندوستان کا اس زمانے تک پتا چلنا دشوار ہے جبکہ پس اندازی کے طریق ۱۱۳ کی ابتدا ہوئی مینی جب تک کہ دولت کا کوئی اندوختہ ہی نہ تھا وہ زمانہ اس ہمد سے پہلے گذر رہا ہو گا جس کا ہندوؤں کی قدیم کتابوں میں ذکر ہے۔ کیونکہ ان کتابوں سے معلوم ہوتا ہے کہ اٹھارے زمانے میں تو دولت کا اچھا خاصا اندوختہ موجود تھا۔ دنیا کی موجودہ پس ماندہ قوموں کی حالت پر نظر کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ اول اول پہلے انڈی کا طریق بہت آہستہ آہستہ بڑھا ہو گا۔ رفتہ رفتہ لوگوں کو یہ عادت پڑی ہوگی کہ جو کھانا زائد از ضرورت ہو اس کو اگلے وقت کے لئے اٹھا رکھیں۔ انھوں نے بہت سیدھے سادے آلات و اوزار بنائے ہوئے جو وحشی قوموں میں متعارف پائے جاتے ہیں نیز مویشیوں کو سدھایا اور پالتو بنایا ہو گا۔ اغلب تو یہی معلوم ہوتا ہے کہ اول اول دولت انہی تین شکلوں میں پس انداز ہوئی ہوگی۔ یعنی خوراک۔ آلات اور مویشی۔ لیکن یہ کہنا مشکل ہے کہ ان کی ابتدا کب ہوئی اور کس ترتیب سے ہوئی بہر حال یہ تین چیزیں مینی آئندہ کے واسطے خوراک کا ذخیرہ آلات و اوزار اور پالتو جانور اصل کے قدیم مفہوم میں داخل ہیں اور جب یہ ہبیا ہو گئے تو دولت فراہم کرنے اور اندوختہ سے مزید دولت پیدا کرنے کی صورت نکل آئی پس اندازی کی رفتار تو معاشی تاریخ سے معلوم ہو سکتی ہے۔ البتہ دولت کا یہ خاصہ ثابت ہے کہ وہ روز افزوں سرعت سے بڑھتی ہے۔ کبھی کبھی فراہمی دولت میں رکاوٹ بھی پیدا ہوتی

ہوگی۔ بلکہ جنگ اور قحط جیسے مصائب سے کبھی کبھار امداد سے صاف اور برباد بھی ہو گیا ہو گا۔ لیکن یہی ماسدہم
دولت میں جو سب سے بڑی سداہ ہے وہ ایک ایسی حکومت کی عدم موجودگی ہے جو لوگوں کو اصل
المنیان دلا سکے کہ وہ اپنی کمائی ہونی دولت کے خود مالک رہیں گے کوئی دوسرا اس کو نہ چھین سکے گا۔
زبردست اور مستحکم حکومت کی اہمیت جتنی ضرور ہے وہ یہ ہے کہ جب وہ قائم ہو جائے
ہے تو لوگ اس کا ہونا ایک قدرتی امر خیال کر کے اس کی خوبیوں پر تو نظر کم کرتے ہیں۔
اور اس کے نقائص کی شکایت کرنے کو تیار ہو جاتے ہیں۔ لوگ اسی وقت اپنی دولت کا
مزید دولت پیدا کریں گے جبکہ ان کو پختہ یقین ہو کہ جو کچھ دولت پیدا ہوگی وہی مالک بنکر
اس کا لطف بھی اٹھائیں گے۔ اگر ان کو یہ المنیان نہ ہو تو وہ اپنی ملکوتہ دولت سے کیوں
کام لینے لگے۔ اور اپنی دولت بڑھانے کا انہیں کیا شوق ہو گا۔ پس جبکہ نہ کار کی سختی
اور پولیس کی چیرہ دستی کی شکایات سنی جائیں تو اس وقت یہ بھی یاد رکھنا چاہیے کہ گو
چوری اور دغا بازی کا بالکل خاتمہ نہیں ہوا گو اب بھی رشوت چلتی ہو۔ تاہم لوگوں کی جائز
کیز کو المنیان ہے کہ وہ جو کچھ دولت کمائیں گے انہی کی ملک ہوگی اور جب تک یہ المنیان
حاصل نہ ہو ممکن نہیں کہ لوگ مزید دولت پیدا کرنے میں جان کھپائیں اور پسینہ بہائیں
گو یا امن و امان بغیر دولت فراہم ہونی محال ہے :

اب تک ہم ذخیرہ دولت فراہم ہونے کا حال بیان کرتے رہے لیکن اس ذخیرہ ذخیرہ اصل
میں فرق ہے۔ اگر لوگ ذخیرہ جمع کریں لیکن اس سے مزید دولت پیدا کرنی مقصود نہ ہو تو وہ
ذخیرہ دولت ہو گا۔ لیکن جب اسادہ بدل جائے اور مزید دولت پیدا کرنے کی نیت ہو تو وہی
ذخیرہ اصل شمار ہو گا۔ دوسرے ملکوں کی طرح ہندوستان میں بھی لوگوں کو دولت فراہم کرنا
شوق ہے۔ لیکن ابھی بیان نہ دیکھیں کہ بلور اصل کام میں لانے کا رواج کم ہے۔ چنانچہ
کا جزو اعظم دولت ہے۔ مالا مال اگر مالک اس سے مزید دولت پیدا کرنے کا مصلعہ کر لیں تو وہ
اصل بن جائے۔ اس عدم توجہی کا خاص باعث یہ ہے کہ موجودہ حکومت کے قیام سے
پہلے یہاں صدیوں بدامنی رہ چکی ہے اور لوگوں کے دل سے اعتبار اور المنیان غائب
ہو گیا۔ لوگوں کو دولت کی ضرورت تو اس زمانے میں بھی تھی لیکن حاصل ہونے بعد اسکی
عجداشت دشوار تھی۔ پس لوگوں کو عادت پڑ گئی کہ اپنی دولت ایسی شکل میں رکھیں کہ
اس کو باسانی چھپا کر ہر کہیں ساتھ بجا سکیں۔ چنانچہ بیشتر دولت، سونے چاندی اور جوہرات

اہم کی شکل میں جتنی تھی۔ ان کا چھپانا اور لیجانا دونوں کام سہل تھے۔ اب تک یہ حالت ہے کہ جب دولت کی ضرورت نہیں ہوتی تو اسکو بطور ذخیرہ چھپا کر رکھتے ہیں لوگوں کی بے شمار دولت مغلضل ہو چکا ہے۔ بیکار بڑی ہوئی ہے۔ حالانکہ زراعت اور صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے لئے بہت سے اصل کی سخت ضرورت ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ملک بہت غریب ہے حالانکہ اتنا افلاس نہیں ہونا چاہئے تھا۔ جب پیداوار دولت کے ذرائع سے پورا پورا کام نہیں لیا جائے تو یہی حالت ہوگی جو اب ہے۔ معاشیات کے تسلیم کو معلوم ہونا چاہئے کہ اس وقت ملک کو سب سے بڑی ضرورت اس بات کی ہے کہ جو دولت بیکار بڑی ہوئی ہے اس سے بطور اصل کام لیا جائے یعنی اس کو مزید دولت پیدا کر کے کام میں لگایا جائے تاکہ زراعت چھلے اچھو لے اور صنعت و حرفت کو بھی ترقی ہو ۛ

فصل تیرہ

پیدائش کا انتظام۔ اپنی ضروریات خود ہم پہنچانے کا زمانہ

اب ہم کو یہ تحقیق کرنا ہے کہ مالمین پیدائش جو اوپر بیان ہو چکے ہیں کیونکر انتظام پاتے ہیں یعنی وہ کس اصول پر باہم مل جل کر کام کرتے ہیں۔ کس طرح پر پیدائش دولت کے انتظام سے ترقی کی۔ یہ مسئلہ معاشی تاریخ کا ایک نہایت اہم جزو مانا جاتا ہے اس مسئلے کے متعلق لکھنے والوں کی معاشی تاریخ میں تو بہت کچھ معلومات موجود ہے۔ لیکن یہ وہ ستان کی معاشی تاریخ میں ابھی بہت سے واقعات پر پردہ ڈالا ہوا ہے۔ اور تحقیق کرنے کی بہت ضرورت اور گنجائش باقی ہے۔ پیدائش کا انتظام بتیجیہ بڑھاؤ اور پھیلاؤ۔ تبدیلیاں اکثر آہستہ آہستہ مودار ہوتی ہیں۔ لیکن اس مسئلے کی عقل بحث بہت طویل ہو گئی۔ اور اس کتاب میں اس کی گنجائش نہیں ہر دست ہم یہ کر سکتے ہیں کہ انتظام کی ترقی کے چند دور قرار دیں۔ اور تبدیلیوں کے جو جو اسباب تھے ان کو تحقیق کر ڈالیں پیدائش کے انتظام میں ترقی کے تین دور سب ذیل میں کرتے ہیں :

- (۱) خود پروردوں کا عہد یعنی اپنی ضروریات خود ہم پہنچانا۔
 - (ب) دستکاروں کا عہد یعنی چھوٹے پھائے پر بازار کے واسطے سامان تیار کرنا۔
 - (ج) کارخانوں کا عہد یعنی بڑے پھانے پر بازار کے واسطے سامان بنانا۔
- یہ خیال نہ کرنا چاہئے کہ ملک بھر میں ترقی کے یہ دور یکے بعد دیگرے اسی ترتیب سے ظہور پذیر ہوئے جیسے کہ مارچ کے بعد اپریل آتا ہے اور اپریل کے بعد مئی جیسا کہ پتلا چلتا ہے ترقی بہت تدریج کے ساتھ ہوتی۔ اور اس کی رفتار جگہ جگہ مختلف رہی ہے۔ چنانچہ بعض وقت ایک ہی جگہ تینوں دور پہلو پہلو نظر آتے ہیں اور یہ دیکھنے کا خوب موقع ملتا ہے کہ تبدیلیاں کیونکر عمل میں آتی ہیں۔ چنانچہ آجکل بھی یہ حالت ہے کہ ایک طرف تو از حد قدیم طریق پر مل پیدائش جاری ہے اور اسی کے مقابل جدید ترین ایماںات

ہم سے کام لیا جا رہا ہے دنیا بھر میں شاید ہی کوئی ایسا ملک ہو جہاں اس مسئلے کے مطالعے کے واسطے
 صرف ایک ہی دو نظر آئے۔ یعنی ہر ملک میں کم و بیش تینوں دور موجود ہیں۔ تبدیلی کی رفتار
 نہ صرف ملک ملک میں مختلف رہی ہے بلکہ صنعت صنعت کے لحاظ سے بھی اس میں فرق پڑ جاتا
 ہے۔ زراعت نے بالخصوص بہت سست رفتاری سے ترقی کی ہے۔ ہندوستان میں پیدائش
 دولت کا یہ شعبہ ابھی انتظام کے پہلے ہی دور میں چلا جاتا ہے اور عجب نہیں کہ عرصے تک
 اسکی یہی حالت رہے :

میں نے جو پہلے دور کو اپنی ضروریات خود بچہ پر پنانے کے بعد سے نامزد کیا ہے تو آخر اس
 جملے کا کیا مفہوم ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ ایک گروہ کے لوگ اپنی کل ضروریات باہم مل کر
 خود ہیا کریں اور باہر والوں سے کچھ نہ لیں۔ بعض جنگل قوموں کی غالباً اب تک یہی حالت
 نظر آنے لگی ہوئی حیثیت سے ایسی انتہائی حالت قابل توجہ نہیں۔ کیونکہ ہندوستان میں ہر گز
 اور ہر طبقے کے لوگ اپنی ضرورت کی ضروری بہت چیزیں دوسروں سے ضرور خریدتے ہیں
 تاہم واقعہ یہ ہے کہ قریب قریب کل ملک میں طریق زراعت کم و بیش اسی قدیم طریق پر
 جاری ہے اور بہت سے گاؤں اب بھی اپنی اکثر ضروریات خود ہیا کرتے ہیں۔ باہر سے
 شاید ہی کوئی چیز منگاتے ہوں۔ اور چونکہ ہندوستان کا سب سے بڑا پیشہ زراعت ہی
 ہے۔ لہذا انتظام کے اس پہلے دور پر تفصیل نظر ڈالنی ضروری معلوم ہوتی ہے :

اگر ملک کے پس ماندہ حصوں کی حالت پر غور کرو اور جدید کاروبار کی ترقی سے جو حالتیں
 پیدا ہو گئی ہیں انکو نظر انداز کر دو تو معلوم ہو گا کہ گاؤں کے رہنے والے اب تک اپنی ضروریات
 خود ہیا کرتے ہیں۔ دیہاتیوں کے تین طبقے ہیں کاشتکار جن کے پاس زمین ہو۔ مزدور
 جو کاشتکار کے ہاں کام کریں۔ اور نوکر چاکر یا دستکار۔ کاشتکار کھیت بوتے ہیں اور فصل
 کی پیداوار کاشتکاروں، مزدوروں، ملازموں، اور دستکاروں میں تقسیم ہو جاتی ہے۔
 اور اسی پر سب کی گذر ہے۔ اس کی تفصیل پر نظر ڈالو۔ لوگوں کو کھانے، پکڑے مکان،
 آگ، روشنی، برتن اور پانی کی ضرورت ہوتی ہے مزید براں کاشتکار کو غم، سولشی اور
 آلات بھی درکار ہیں کھانے کے واسطے تو وہی غلہ، آٹا اور روغن کافی ہے جو گاؤں میں
 پیدا ہوتا ہے۔ لباس کے واسطے گاؤں کی روٹی کا ٹکڑا وہیں پکڑا جاتا ہے رہنے کے واسطے
 مٹی کے کچے مکان بناتے ہیں اور جنگل کی کڑنی لکڑی ان کو پاتے ہیں۔ یا ان پر گھاس پھوس

ایسی حالتیں
 جو دیہاتوں
 والے غریبوں
 کی حالت

کی چھپر یا گاٹوں کی بنی ہوئی کچھریں ڈالتے ہیں افتادہ زمین کے درخت اور مویشیوں کا گوبر بمقام ایندھن ہی جاتا ہے۔ روشنی کے واسطے بعض تھنوں شٹا کڑے تن اور سرسوں سے تیل محل (صل ۱۳) آتا ہے اور گاٹوں ہی میں کھارشی کے برتن بنادیتا ہے۔ کنویں یا ندی نالے سے پانی لیا جاتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ گاٹوں بساتے وقت پانی کی فکر ضرور کر لی جاتی ہے خواہ وہ کنودوں سے لے یا ندی نالے سے۔ اب رہیں کاشتکار کی خاص ضروریات۔ تم تو خود کھیت کی پیداوار سے محل آتا ہے گاٹوں کا بڑھتی آلات کشا و رزی تیار کر دیتا ہے۔ رب مویشی سو وہ زمینوں پر چر چر کر پل جاتے ہیں۔ اگر کچھ لگان یا انگذاری ادا کر لی ہوئی تو وہ بھی ضل کی پیداوار میں سے ادا ہو جاتی ہے :

پس اگر گاٹوں کے باشندے ایک دوسرے کی مدد کریں اور کرتے ہی ہیں تو گاٹوں تجارت کی ضروریات خود وہیں ہسیا ہو جائیں۔ باہر سے سامان منگانے کی ضرورت نہ پڑے۔ مثلاً ایک شخص کے پاس اپنی ضرورت سے زیادہ فکر موجود ہے اور دوسرے کے پاس روٹی تو وہ دونوں اپنی چیزوں کا مبادلہ کر سکتے ہیں۔ مینی روٹی کو فکر سے بدل لیں اور اُس کو نہ تو باہر والوں کے ہاتھ ایسا مال فروخت کرنا ضرور ہے اور نہ ان سے خریدنا۔ گویا نہ تو زر ضرورت ہے اور نہ تجارت کی۔ جو آجکل یہ سمجھ میں آنا ذرا دشوار ہے کہ کسی ملک میں زر اور تجارت بغیر بھی کام چل سکتا ہے۔ تاہم غالباً پہلے ہل ان دونوں چیزوں کے بیرونیات میں زراعت جاری ہوئی یعنی گاٹوں کی مختلف قسم کی پیداوار کا وہیں کے باشندے ان میں مبادلہ کر لیتے تھے۔ نہ خرید و فروخت ہوتی تھی اور نہ باہر والوں سے کوئی کاروبار واسطہ تھا :

لیکن دو ضرورتیں ایسی ہیں کہ جن کا ابھی تک ذکر نہیں ہوا۔ اور مکے لحاظ سے مندرجہ بالا بیان میں کچھ ترمیم ضروری معلوم ہوتی ہے۔ ان میں سے ایک تو ملک ہے کہ جو ہر جگہ پیدا نہیں ہو سکتا۔ گو کبھی کبھی مٹی دھو کر ملک نکالتے ہیں اور ممکن ہے کہ ان پر بعض گاٹوں کو ملک میسر ہو گیا ہو تاہم ایسا معلوم ہوتا ہے کہ ملک اُن معدود بینہ چیزوں میں سے ہے جن کی خاطر اول اول تجارت شروع ہوئی۔ تاجر گاٹوں کا ٹولہ لے کر ملک لے جاتا تھا اس کو ملے سے بدلتے تھے چنانچہ ملک کے بڑے حصے میں اب بھی یہ طریق جاری ہے۔ دوسری ضرورت اپنی آلات و اوزار کی ہے۔ زراعت میں وہ سب کچھ بہت

باب دوم سے آلات کام آتے ہیں۔ یورپ کے مقابل تو ہندوستان میں آلات کشاورزی کی تعداد کم ہے تاہم متعدد آلات رائج ہیں مثلاً ہل، پھاؤڑا، کھراپا، درانتی اور ایسے ہی کچھ اور آلات ہیں جن میں لوہا لگا ہوا ہے اور ان کا مدت سے استعمال جاری ہے ممکن ہے کہ کسی زمانے میں لوہا زراعت میں بالکل کام نہ آتا ہو۔ لیکن اس میں شک نہیں کہ جن ہیزوں کی سب سے اول تجارت شروع ہوئی ان میں سے ایک چیز لوہا ہی ہے۔

اب دیکھنا یہ ہے کہ اس زمانے میں پیدائش دولت کی کیا حالت تھی۔ اول تو کاغذ کار کے پاس زمین تھی جس کو اس نے خواہ اختادہ پاکر گھیر لیا ہو۔ یا پیداوار کا ایک حصہ دینے کے وعدے پر محسوس نگاہ کرتے ہیں۔ راجہ یا زمیندار سے لے لی ہو۔ جب زمین ایک دفعہ مل گئی تو وہ اسی کا شکار کے پاس رہتی تھی۔ چونکہ آبادی تھوڑی تھی۔ زمین کی افراط تھی جو جیسی زمین چاہتا تھا لے سکتا تھا رہی خست سو کا شکار اس کا کنبہ اور گاؤں کے مزدور سب کام سے لگے رہتے تھے۔ مزدوروں کے دل میں گاؤں چھوڑ کر جانے کا خیال ہی نہ آتا تھا۔ اپنے گاؤں میں کا شکاروں کا کام کاج کرتے۔ اور پیداوار میں سے حصہ ہاٹ لیتے تھے اس پر ان کی گندہ تھی۔ اب اصل کو لو۔ اس میں اول تو مویشی شامل تھے۔ جن کی تعداد بڑھی رہتی تھی اور بن کے چرنے کے واسطے بہت سی اختادہ زمین ہر جگہ موجود تھی۔ دوسرے آلات و اوزار جو گاؤں میں بنتے تھے اور بن کی بنوائی میں غلہ دیا جاتا تھا۔ رہا غم سو وہ بھی گھم کی پیداوار میں سے نکل آتا تھا۔

نبات کا ایسی حالت یہ جبکہ تجارت بالکل بند ہو نہ گاؤں کی زائد پیداوار برائے فروخت باہر بھیجی جائے اور نہ ضروریات دوسرے مقامات سے منگائی جائیں۔ ملک کی دولت کیونکر بڑھ سکتی ہے اور اگر بڑھے بھی تو کس قدر۔ بس بوہی برائے مام ہی طرح عاملین پیدائش سے بی پورا پورا کام نہیں لیا جاسکتا اگر فصل اچھی ہوئی تو کچھ پیداوار جو خرچ سے بچے گی آئینہ کے واسطے پس انداز کر رکھیں گے اور وہ خرابی فصل کے زمانے میں ذخیرے کے طور پر کام آئے گی لیکن جس قدر ضرورت ہوگی اس سے زیادہ غلہ پیدا کرنے کی کوئی خواہش نہ ہوگی۔ پس گاؤں کی آبادی کے واسطے جس قدر پیداوار درکار ہوگی اسکے لحاظ سے تھوڑی سی زمین کاشت ہوتی رہے گی باقی غیر مزہ وہ بڑی رہے گی اچھی بڑی فصلیں مل سکیں گا کہ گاؤں کی ضرورت کے واسطے کافی ہوں گی اگر آبادی گھٹی تو کھیت بھی کم ہو جائے گی اور آبادی بڑھی

توجہ اندہ زمینوں پر نئی کاشت پھیل جاوے گی اور غالباً تدریجاً کھیتوں میں زیادہ مابوم محنت کی جائے گی تاکہ پیداوار بڑھ جائے۔ ایسی جماعت سے یہ توقع نہیں ہو سکتی جس (۱۳) کہ وہ کچھ دولت فراہم کر سکے گی اب فرض کر لیں کہ گائوں کے قریب ہی جو کہ اپنی ضروریات خود مہیا کرتا ہے ایک قصبہ آباد ہو۔ یہاں کے باشندے گاؤں کے لوگوں سے بہت سی ضروریات خریدنا چاہیں گے مثلاً غلہ۔ دال، ترکاری۔ دودھ۔ گھی۔ روٹی اور شکر اور ان کے معاوضے میں اور ۱۱ سے چہرین لاکھ گائوں والوں کو دس گے مثلاً ٹائپا پٹیل کے برتن، لٹھا، ٹل جیٹے، باریک کپڑے اور کچھ ریوڈیرو وغیرہ اب دیہاتیوں کی حالت بہتے لگتی ہے۔ ایسی ایسی چیزیں دیکھتے ہیں جن کا کبھی نام ہی نہیں سنا تھا۔ خود بخود ایسی چیزیں لینے کو ان کا دل چاہنے لگتا ہے۔ اور اگر کاشتکار سادہ مزاج بھی ہوں تو ان کی بویاں تو ضروری چیزوں کی فائش کریں گی۔ نئی چیزیں خریدنے کے شوق میں اب وہ اپنے ہاں پیداوار بڑھانے کی کوشش کریں گے خود بھی زیادہ محنت کریں گے اور اپنے مویشیوں اور مزدوروں سے بھی زیادہ کام لینے لگیں یا تو زیادہ زمین کاشت کریں گے یا انھیں پہلے کھیتوں کو انجمنی طرح جو تیں بنیں گے۔ صاف ظاہر ہے کہ برہنہ سابق ایسی حالت میں گائوں میں پیداوار بہت زیادہ ہوگی۔ دیہاتی لوگ ضرورت سے زائد پیداوار قبائلیوں کے ہاتھ فروخت کر کے اس کی قیمت سے نئی نئی چیزیں خریدیں گے جو کہ قبیلے میں فروخت ہوتی ہیں :

گویا اب گائوں اپنی کل ضروریات خود مہیا نہیں کرتا۔ اب وہاں انتظام پیدائش کی ترقی کا دوسرا دور شروع ہوتا ہے جسکو ہم دستکاروں کے عہد سے تعبیر کر چکے ہیں مینی چھوٹے پیمانے پر بازار کے واسطے سامان تیار ہونے لگتا ہے۔ اب کاشتکار نہ صرف اپنے واسطے بلکہ قبیلے والوں کے واسطے غلہ، ترکاری بھی لوتے ہیں اور معاوضے میں کچھ اپنی ضرورتیں وصول کرتے ہیں۔ دیکھنا یہ ہے کہ اس تبدیلی کا فزونی دولت پر کیا اثر پڑتا ہے اسے تو شک نہیں کہ گائوں کی پیداوار بڑھ جاوے گی اور مزید پیداوار کا جو رعیت ہاتھ آئے گا وہ دیر پا چیزیں خریدنے میں صرف ہو گا۔ مثلاً ٹائپا کے برتن یا چاندن کا زیو اس کے معنی یہ ہونے کہ دولت کا اندوختہ بڑھ جائیگا۔ دوسرے جب روپیہ ملے گا تو اس کے جمع کرنے کا شوق پیدا ہو گا کیونکہ یہ زراندوزی انسانی فطرت کا خاصہ ہے

۲۲۶ م روپے کا ذخیرہ بڑھانے کی خاطر بھی لوگ بہت بہت محنت اور کوشش کریں گے اور اس طرح
 خرابی شدہ دولت میں اور اضافہ ہوگا۔ اب تو گاؤں والے بھی دولت مند بننے لگیں گے؟
 بادی النظر میں تو ایسا معلوم ہوتا ہے کہ یہ تبدیلی صرف کاشتکاروں کی حالت میں نمودا
 ہوگی۔ اور سب سے اول انہی کو فائدہ پہنچے گا۔ لیکن جب قبضے میں محنت کی طلب بڑھے
 گی تو قرب و جوار کے دیہات میں مزدور بھی چوکیں گے اور زیادہ اجرت کے لالچ سے وہ
 قبضے میں جا کر کام کرنے لگیں گے۔ جب کچھ مزدور گاؤں کا کام یوں چھوڑ دیں گے اور
 ساتھ ہی کھیتی باڑی کا کام بڑھ جائے گا تو پھر کاشتکار ان کی اجرت بڑھا کر ان سے زیادہ
 زیادہ کام لیں گے اس طرح پر کچھ عرصے میں گاؤں کے مزدوروں کی کمائی بھی بڑھ جاوے
 گی اسی طرح و شکار اور ملازمت پیشہ لوگ بھی زیادہ کمائی اور تنخواہ کے شوق میں قبضے
 جا پہنچیں گے۔ لیکن گاؤں میں بھی توان کی ضرورت ہے ان کو روکنے کی خاطر گاؤں میں
 بھی ان کی اجرت بڑھانی پڑے گی اور اس طرح پر سلسلہ بہ سلسلہ مزید دولت میں سب
 حصہ بانٹ لیں گے۔ یہ تو عجب نہیں کہ کسی کو فائدہ زیادہ پہنچے اور کسی کو مقابلہ کم لیکن
 یہ نہیں ہو سکتا کہ صرف ایک خاص گروہ فائدہ اٹھائے اور باقی بالکل محروم رہیں؟
 گذشتہ چند صدیوں نے اس قسم کی تبدیلی ہندوستان میں بدلتی پھیل رہی ہے
 محض سہولت کی خاطر بننے فرض کر لیا کہ تبدیلی یا یک نو دار ہوئی۔ ورنہ درحقیقت ایسا
 کم واقع ہوتا ہے۔ اگر کوئی دار السلطنت قائم ہو تب تو بہت جلد تبدیلی پیدا ہو سکتی
 ہے ورنہ ملک کے بڑے حصے میں یہ تبدیلی بتدریج پھیلتی اور نو دار ہوتی ہے تجارت نے
 بھی بہت آہستہ آہستہ پیر پھیلانے میں تاجر کبھی کوئی چیز خریدنے گاؤں آئے اور کبھی
 کوئی چیز خریدنے اسی طرح گاؤں میں بھی نئی چیزیں رفتہ رفتہ داخل ہوئیں۔ یہ تبدیلی
 اب تک جاری ہے ملک کے بعض حصے بہت ترقی کر گئے ہیں اور بعض مقابلہ کم۔ لیکن
 اس تبدیلی کا علم اثر یہ ہے کہ زمین کی پیداوار بہت بڑھ گئی اور جو لوگ اس کے
 حوالہ میں وہ بھی زیادہ متول بن گئے اس سے یہ نہ سمجھنا چاہئے کہ سب طبقے یکساں بہت
 خوش حال ہیں۔ بعض زیادہ ہیں بعض کم اور بعض اٹھے خستہ حال ہو گئے ہیں۔ لیکن حصول
 کی یہ کمی بیشی تقسیم دولت کی بحث سے متعلق ہے نہ کہ پیدائش دولت سے یہ تبدیلی ابھی
 مکمل نہیں ہوئی ہندوستان میں ایسے مقامات بہت کم ہیں جہاں زراعت ترقی کے واسطے

دور تک پہنچ گئی تھی اور جیسا کہ اوپر خیال ظاہر کیا جا چکا ہے ممکن ہے کہ پورے طور پر دولت ۱۰-۱۱ م کو یہ دور کبھی نصیب نہ ہو۔ اگر کوئی کانٹوں اس دور میں داخل ہو جائے تو وہاں کے کاشتکار ص ۱۲۰ اپنی کل پیداوار فروخت کر کے کھانے پینے کا سامان تک دکان سے خریدنے لگیں گے۔ چنانچہ بعض مغربی ملکوں میں ایسا ہوتا ہی ہے۔ لیکن جو لوگ ہندوستان کے کاشتکاروں سے واقف ہیں ان کو یہاں اس درجہ ترقی کی امید نہیں ہو سکتی اور بوں دیہات میں کایا پلٹ ہو جائے تو دوسری بات ہے ترقی کے دوسرے دور کی متاثرہ اہمیت میں البتہ بکثرت نظر آتی ہیں :

فصل چودہ

پیدائش کا انتظام۔ دستکاروں کا زمانہ

... دوم یہ
پیشہ کا نام
ہم نے جو ترقی پیدائش کے تین دور قرار دیئے ہیں ان میں سے دوسرے دور پر غور کرنا چاہتے ہیں۔ ابتدائی دور سے تو وہ اس طرح پر مختلف ہے کہ اس میں لوگ اپنی احتیاجات براہ راست ان چیزوں سے پوری کرنا نہیں چاہتے جو انھوں نے خود تیار کی ہیں۔ بلکہ بناٹی ہوئی چیزیں اکثر دوسروں کے کام کی ہوتی ہیں جو کچھ معادن سے پر دیسی جاتی ہیں۔ معادن سے یا تو اپنی ضرورت کی چیزیں لمبائی ہیں مثلاً غلہ، کپڑا یا درجس کے ذریعے سے ہر قسم کی ضروریات خریدی جاسکتی ہیں۔ ترقی کا یہ دور ہندوستان کے ہر حصے میں کم و بیش جاری ہے۔ اکثر دستکار اس طرح اپنی مصنوعات فروخت کر کے ضرورتیں خریدتے ہیں۔ نوربان، امرگر، موہنی اور تانبے پتیل کے برتن بنانے والے یہ سب لوگ ایسی چیزیں بناتے ہیں کہ جو ان کی ضروریات میں بہت کم داخل ہیں اور معانی صاف دوسروں کے ہاتھ فروخت کر کے ان کی قیمت سے کھانا کپڑا وغیرہ خریدتے ہیں اب دیکھنا چاہیے کہ ہر سہ ماہین پیدائش کی احتیاج کے لحاظ سے دستکاروں کی کیا حالت ہے یعنی ان کو ہر ایک عامل کس قدر درکار ہے؟

اول زمین کو بیچنے۔ دستکاروں کو بہت تھوڑی زمین درکار ہوتی ہے۔ جس سے بھی کم جتنی کہ چھوٹے سے کاشتکار کے لیے ضروری ہے۔ لیکن جیسا کہ مٹی میں بیک ہو چکا ہے دستکاروں کے واسطے زمین کا موقع عمل بہت بڑی چیز ہے دستکار کو اسی جگہ رہنا چاہیے کہ خریداروں کو بلا وقت اس کا پتہ مل جائے محض قصبے میں رہنے سے کام نہیں چلتا بلکہ دکان ایسی سڑک پر بازار میں واقع ہونی ضرور ہے کہ جہاں اللہ بھی یہی کاروبار کرتے ہوں اور لوگوں کو بھی اس بات کا علم ہو۔ مثلاً ایک بازار ہے جہاں جوئے خرید و فروخت ہوتے ہیں۔ ایسے مقام پر جو دکان ملے گی اس کا بہت

زیادہ کرایہ دینا موہی بخوشی گوارا کر لے گا۔ لیکن غلے کی منڈی میں وہ اپنی دکان بکرا لے بہیم پر بھی کھولنی پسند نہ کرے گا۔ پس معلوم ہوا کہ دستکار کو بہت تھوڑی زمین درکار ہوتی ہے۔ لیکن سب دلخواہ موقع کی اتنی سی زمین بھی مشکل سے ہاتھ لگتی ہے اور اسکی آمدنی کا ایک بڑا حصہ کرایہ کی نذر ہو جاتا ہے :

دوسرا عامل محنت ہے۔ بیشتر کام تو دستکار اور اس کا کنبہ مل جل کر انجام دیتا ہے۔ بشرط ضرورت ایک دو مزدور بھی لگائے جاتے ہیں بالعموم وہ تھوڑا سا سامان لیکر اس سے مصنوعات تیار کرتا ہے جو صرف چند وضع کی ہوتی ہیں اور مدت تک وہی مصنوعات بنانے بنائے اس کا ہاتھ بہت صاف ہوتا ہے اور عمدہ چیزیں تیار ہونے لگتی ہیں۔ لیکن مصنوعات تیار کرنے کے علاوہ دستکار کو اور بہت سا کام بھی کرنا پڑتا ہے یعنی اول تو مصنوعات کے واسطے موزوں پیداوار قائم منتخب کرنا۔ اس کی قیمت چکانا کیا چیزیں کتنی کتنی تیار ہونی چاہئیں یہ طے کرنا۔ اور پھر مصنوعات کی طرف خریداروں کو رجوع کرنا اور ان کے ہاتھ مال بیچنا۔ یہ سب کام دستکار کے ذمے رہتا ہے۔ میں زمانے میں لوگ اپنی ضروریات خود دہیا کرتے ہیں تب بھی ان کو مصنوعات بنانے کے علاوہ بہت کچھ کرنا پڑتا ہے۔ لیکن چونکہ اکثر چیزیں اپنی ہی ضروریات کے واسطے بناتے ہیں ان کا کاروبار اس قدر دشوار نہیں ہوتا جتنا کہ دستکاروں کا جن کو دوسروں کے واسطے مصنوعات تیار کرنی پڑتی ہیں۔ گو یا دستکاروں کو یہ پتا چلنا پڑتا ہے کہ لوگوں کو کن کن چیزوں کی ضرورت ہے اور اپنی ضروریات سمجھنے کے قابلے میں یہ کام کہیں زیادہ دقت طلب ہے۔ اگر اس نے لوگوں کی ضروریات کا غلط اندازہ کیا تو گویا اس کی کل محنت اور لاگت بیکار گئی اس کی مصنوعات کون خریدے گا۔ اور جب وہ فروخت نہ ہوگی تو وہ نئی مصنوعات کے واسطے پیداوار قائم کہاں سے لائے گا۔ اپنی گزر کہاں سے کرے گا اور کاروبار کیونکر چلائے گا :

ترقی پیداوار کے ابتدائی دور میں تو خریداروں کی ضروریات کا پتا چلنا دستکاروں ہی کو ایسا دشوار نہیں۔ اس زمانے میں لوگوں کی ضروریات انھیں پر گنی جاسکتی ہیں جنہیں ان میں سے کوئی تبدیلی نہیں ہوتی۔ اور جب تجارت مختصر ہو تو چیزوں کے انتخاب

باب دوم میں جی کیا وقت ہو سکی ہے۔ لیکن دولت کے صرف کے بیان میں آئے چل کر فاج ہو گا
نفس سے کہ عاشقی ترقیت سے مراد یہ ہے کہ ضروریات کی تعداد بڑھے۔ ان کی اقسام بڑھیں اور
ساتھی نہایت ہم پہنچانے کے ذرائع میں بھی اضافہ ہو۔ اس حالت میں خیال کرو کہ تبدیلیوں
کا ساتھ دینا دستکار کے واسطے کس قدر مشکل ہے اور جہاں اس نے خطا کی کل قیمت
اور لاگت اکاunt مانی۔ پارچہ بانی اس کی بہت بھی مثال ہے کل کی سی بات ہے کہ
سوائے چید و نقد لوگوں کے سب انہی جولاہوں کے ہاتھ کا بنا ہوا دیسی کپڑا پہنتے تھے
صرف چند قسم کا کپڑا تھا جو عمدہ بنا ہوا نہایت یا اندر گزر دیا مونا اور بچھا ہوا تھا
سب لوگ ایک ہی وضع کا لباس پہنتے تھے لیکن اب دو گائوں والے بھی طرح طرح کے
کپڑے پہنتے ہیں چاہیں تو وہ پرانی وضع کا دیسی کپڑا خریدیں یا بیٹی اور کانپور کے
کارخانوں کا نفیس کپڑا یا دلائی کارخانوں کا سب سے بڑھا کپڑا جو کہ افریقہ اور امریکہ
کی روٹی سے تیار ہوتا ہے اور گرہ میں دام ہوں تو اوٹی اور ریشمی کپڑے تک خریدیں
اب لوگوں کو تو طرح طرح کے کپڑوں کا شوق ہو گیا اور بیچارہ جولاہا دیسی قدیم وضع کا کپڑا
بنے جاتا ہے اور وہ بھی کیا کرے نہ اس کے پاس سوروں سامان ہے نہ ضروری آلات
واوزار ہیں۔ نہ کافی علم و واقفیت کہ فیشن کے کپڑے تیار کرے نتیجہ یہ ہے کہ اس کے
کپڑے کی خریداری روز بروز گھٹ رہی ہے حتیٰ کہ بعض وقت تو دیسی کپڑا فروخت کرنا
دشوار ہو جاتا ہے۔

پس معلوم ہوا کہ جو دستکار دوسروں کے ہاں اجرت پر کام کرنے کے بجائے اپنے
گھر پر کام کرتا ہے وہ محنت تو ضرور زیادہ کرتا ہے ایسے کہ اسکی آمدنی اس کی ہمارت
اور کوشش پر منحصر ہوتی ہے لیکن ساتھ ہی اس میں ایک بڑی خرابی یہ ہوتی ہے کہ وہ نئی
تبدیلیوں کا ساتھ نہیں دے سکتا نہ جدید بازاروں سے فائدہ اٹھا سکتا ہے۔ چنانچہ
عاشقی ترقیات کے بعد اکثر دستکاروں نے بطور خود کام کرنے کی کوشش کی تو انکو
فیع کے بجائے نقصان اٹھانا پڑا۔

اب اصل کی باری آئی۔ دستکار و دستکار کی ضروریات میں بہت بڑا فرق ہے بعض
کے آلات و اوزار بہت قیمتی ہوتے ہیں اور اگر بعض کے سادے ہیں تو ان کو پیدا و اور خام
میں بہت روپیہ لگانا پڑتا ہے اور بعض کی مصنوعات اتنی تیز میں تیار ہوتی ہیں کہ عرصے تک

اُن کو اپنی گمرہ سے کھانا پڑتا ہے۔ لیکن اصل کی ضرورت جوت سب کو ہے خواہ کسی حیثیت سے ہو اگر وہ پس انداز کر کے خود اپنا اس فراہم کرے یا عورت اپے برزوں سے فصل (۱۲) پائیں تو بھر کیا کہنا۔ آدھی سے کام کریں اور فائدہ اٹھائیں اور لحاظ حالات کو دیکھیں انکی کاروباری قابلیت اتنی ہے تو وہ خرچ سے زیادہ کمائیں گے اور پانچ کر فیصد بھی کر لیں گے۔ لیکن اکثر دستکاروں کے پاس ضرورت کے موافق اصل ہیں ہوتا اور دیکھ۔ پھر اُن کو دوسروں سے قرض لینا ہی پڑتا ہے۔ اور اس پر جو سود واجب الادا ہوتا ہے۔ اس کی مقدار اس قدر زیادہ ہوتی ہے کہ بعد ادائیگی ان کے پاس اتنا ہی بچ رہتا ہے کہ سب اوقات کر سکیں پس انداز کی کوئی گنجائش ہیں۔ جتنی گویا دستکاروں کی حالت بہتر شرح سود پر منحصر ہے۔ اس نکتے سے تقسیم دولت کے تحت میں آئندہ بحث کی جاوے گی۔ ہندوستان میں شرح سود اس قدر زیادہ ہے کہ دستکاروں کی کئی کا بڑا حصہ قرض خواہوں کی جیب میں چلا جاتا ہے اور یہی وجہ ہے کہ حریب دستکاروں کو پس انداز کی کا موقع بہت کم نصیب ہوتا ہے جو کچھ دولت پیدا کرتے ہیں اس میں سے کچھ اپنی اور کنبے کی پرورش میں صرف ہو جاتا ہے اور باقی پر قرض خواہ قبضہ کر لیتے ہیں رد و رد و طرح طرح کی ضروریات بڑھ رہی ہیں اور ان کی بھر سانی میں دستکاروں کو جو دقت پیش آتی ہے اس کا ایک حصہ باعث شرح سود کی زیادتی بھی ہے۔ جیسا کہ ہم گذشتہ فصل میں بیان کر چکے ہیں ہندوستان کا اشتکار بھی ترقی پیدائش کے ابتدائی دور سے کچھ آگے ضرور بڑھ گیا ہے۔ کیونکہ اب وہ نہ صرف اپنی ضرورت کے لائق فصل ہوتا ہے بلکہ یہ پیداوار دوسروں کے ہاتھ بھی فروخت کر ڈالتا ہے۔ تاہم ابھی وہ اس دوسرے دور تک نہیں پہنچا جو دستکاروں کو حاصل ہے اور اس میں شک ہے کہ اس کو پورے طور پر یہ دور کبھی نصیب ہو لیکن جس حد تک وہ اپنی ضرورت کے علاوہ فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے اس کو بھی دستکاری طرح کاروبار کی دقتیں پیش آتی ہیں کہ کیا فصل بول جائے۔ اور کہاں فروخت ہو۔ اگر کاغذ اپنی پیداوار صرف قریب کے قصبوں میں بیچیں تب تو زیادہ دقت نہیں۔ لیکن جب وسعت تجارت کی بدولت یہ نوبت آجائے کہ دور دور جا کر مال فروخت ہو اور دنیا کے دور دراز مقامات کی پیداوار سے مقابلہ اُٹھے تو بیشک مال کی خاصی بڑی کمی کھر ہے۔ شوق ہندوستانی کا اشتکار کو نہیں معلوم کہ انگلستان یا جرمنی میں کس قسم کے گھوٹوں

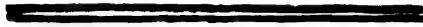
باب دوم
فصل دوم

یاد رہے کہ اندر تک کی سب سے زیادہ مانگ ہے اور گوان کا مال پڑا نہیں رہتا۔ اور کچھ نہ نہ کچھ دام وصول ہو ہی جاتے ہیں تاہم اگر مطلوبہ اقسام کے بجائے جن کی قیمت بہت اعلیٰ ہے بوجہ تجربہ وہ دوسری اقسام بوائیں جس کی مانگ کم ہے تو انکو مقابلہ بہت مالی نقصان اٹھانا پڑے گا۔ یا کاشتکار کوئی چیز اس امید پر بوائے کہ اس کی طلب زیادہ ہے لیکن تیار ہوتے ہوتے اس کی مانگ گھٹ جائے خواہ اس وجہ سے کہ اسکی ضرورت ہی نہ رہے یا کوئی دوسری چیز اس کے بجائے استعمال ہونے لگے تب بیچارے کاشتکار کو قحطی مایوس جلد کاشت میں تبدیلی کرنی پڑے گی۔ وہ زمین سے اعلیٰ طرح کے کام لیں گے اور مرد و جہ فضل کی باتہ جو کچھ تجربہ حاصل ہوا وہ سب بیکار جائے گا۔ شمالی ہندوستان میں ایسے دو واقعات حال میں پیش آچکے ہیں۔ کبھی نخل کثرت سے بویا جاتا تھا۔ لیکن جب سے دلائی رنگ چلے اس کی کاشت ہی بند ہو گئی۔ اسی طرح جب سے چین والوں نے انیون کھانی چھوڑی ہندوستان میں پوست کی کاشت بہت گھٹ گئی۔ جنگ کی وجہ سے جو دلائی رنگ آنے بند ہوئے تو اب پھر نخل کے کام میں جان پڑ رہی ہے :

ایک تو کاشتکار کو یہ وقت درپیش ہے کہ وہ دور دراز کے گاہکوں کی ضروریات سے بچر ہے اس پر طرہ یہ کہ دیگر مالک نے اس کے ملک یعنی ہندوستان کی ضروریات کا پتہ لگایا ہے اور اس کی آنکھوں دیکھتے ہندوستانی بازاروں پر چھاپا مارتے ہیں اور کاشتکار سے کچھ بنائیں پڑتا۔ مثلاً ٹکڑے کہ ہندوستان میں کروڑ ہا من باہر سے آکر فروخت ہوتی ہے اور دیسی کھانڈ کو بیڑے ہاتھ بھی نہیں لگاتے۔ نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکاروں کو گڑ، کھانڈ، فروخت کرنے میں دقت ہوتی ہے اور بمقابلہ سابق اب وہ یہ چیزیں کم تیار کرتے ہیں :

جب شرح سود زیادہ ہو اور کاشتکار کے پنے کافی اصل نہ ہو تو اس کو بھی ایسا ہی نقصان پہنچتا ہے جیسا کہ دستکار کو۔ اور جب سے مال باہر جانے لگا ہے کاشتکار کو بہت زیادہ اصل کی ضرورت پڑتی ہے مثلاً جو کے مقابل گہیوں کی کاشت میں زیادہ لاگت لگتی ہے اور انیکہ میں اس سے بھی بڑھ کر۔ اس میں شک نہیں کہ پیداوار بھی اسی حساب سے زیادہ قیمتی ہوتی ہے۔ لیکن اگر شرح سود بہت اعلیٰ ہو تو فصل کی

سب زائد قیمت سود کی نذر ہو جائے گی اور کاشتکار بالکل محروم رہے گا۔ چنانچہ
توسیع تجارت کے فیصلے گو ملک میں دولت بہت بڑھی لیکن اس کا بڑا حصہ انہی
لوگوں نے شگوا لیا جو اصل دار ہیں اور دوسروں کو قرض دیتے ہیں ؛
پس واضح ہوا کہ جس حد تک کاشتکار فروخت کی غرض سے فصل تیار کرتا ہے
اس کو بھی انہی وقتوں کا سامنا ہوتا ہے جو کہ دشتکار کو پیش آتی ہیں۔ کاروبار
چلانا روز بروز دشوار ہوتا جاتا ہے اور اصل بہت گراں ہے یعنی شرح سود بہت
بڑھی ہوئی ہے اور جوں جوں کاشتکار دوسرے دور میں قدم بڑھاتا ہے یہ دشواریاں
اور بھی بڑھ رہی ہیں ؛



فصل پندرہ

پیدائش کا انتظام۔ کارخانوں کا زمانہ

اب ہم انتظام پیدائش کے تیسرے دور میں داخل ہوتے ہی دیکھتے ہیں کہ ضروریوں کی بڑی بڑی جماعتیں آبر کی نگرانی میں کام کرتی ہیں یورپ میں تو یہ طریق اس قدمروج ہو گیا ہے کہ بلور خود کام کرنے والے دستکار کسی شمار قطار میں نہیں اور ہندوستان کی بعض صنعت و حرفت میں بھی یہ رواج پھیل گیا ہے مثلاً کان کنی یا پارچہ مانی ہے کہ ہر ماہ مزدور کارخانوں میں اجرت پر کام کرتے ہیں۔ زراعت میں یہ طریق نہ چل سکا اور آئندہ بیان سے اس کے اسباب بھی معلوم ہوں گے۔ تاہم چاہ کی کاشت اسی طریق پر ہوتی ہے؟

کارخانے ایک سادہ مثال ہو۔ مثلاً کوئی شخص تنو خواروں سے اپنے مکان میں اجرت پر کپڑا بنوانے اور اجرت خواہ وقت کے حساب سے دے یا بنائی کے حساب سے۔ آج خود سوت اور دیگر ضروری سامان خریدتا ہے۔ جیسا کپڑا چاہتا ہے بنواتا ہے اور اس کی فروخت کی سبیل بھانتا ہے۔ اور جو کچھ قیمت وصول ہوتی ہے اپنی جیب میں ڈالتا ہے۔ اس انتظام کا نتیجہ صاف ظاہر ہے۔ کاروبار چلنا اور بھائی محنت دو الگ الگ چیزیں ہو گئیں نور بان کو اب غور و فکر کرنے کی ضرورت نہیں وہ تو صرف آجر کی پلید کا کپڑا بناتا اور اپنی اجرت پاتا ہے۔ کاروبار کا چلانا آجر کے ذمے ہے۔ دوسرا نتیجہ یہ ہے کہ نور بان کو اصل کی ضرورت نہیں رہی۔ سب سامان آجر ہی کرتا ہے گذر کے واسطے نور بان کو اجرت مل جاتی ہے! مان خریدنے اور اجرت دینے کے لئے آجر کو اصل کی فکر کرنی پڑتی ہے؟ گذشتہ فصل یہ دستکار کے متعلق جو دقتیں بیان کی گئی تھیں اب وہ تو رفع ہو گئیں مثلاً نور بان کے دار۔ کپڑا بنانا تو آسان ہے لیکن کاروبار چلانا اصل ہیسا کرنا کارخانے دار اگر طریق پیدائش میں کوئی اور تغیر نہ ہو تو یہ کم آجر کے حق میں بھی مفید ہے کہ وہ کلیداً

کاروبار
مزدور

چلائے اور اصل مہیا کر کے کیونکہ وہ حالات سے بخوبی واقف ہے۔ وہ سامان ارزاں خریدے اور
گاد اور مال عمدہ قیمت پر نکالے گا۔ اور بیکار مال میں تیار کر کے گا کیونکہ وہ گاہکوں کا مذاق بھی مطلع ہے (۱۱)
پر جانتا ہے۔ لیکن یہ اندیشہ ضرور ہے کہ اس طریق پر زور بان پکڑا اس قدر نہیں جس کے
جسنا کہ بطور خود بخود اس قدر محنت کی انگ ل میں بانی نہ رہے گی۔ اب تو وہ اتنا ہی کام
کریں گے کہ برآمدہ یا بھرنی کی قیمت نہ آئے۔ حالانکہ پہلے فائدے کے خوف سے جان مارتے
تھے۔ لیکن یہ سوال پیدا بھی نہ ہوگا کیونکہ ساتھ ہی ساتھ طریق پیدائش میں بھی ضرور تغیر و
تبدیل ہو گا :

جو تبدیلی سب سے اول نمودار ہوگی وہ معاشی زندگی میں تقسیم عمل کہلاتی ہے۔ نوربان تقسیم عمل
ہمیشہ پکڑا ہی نہیں بنتے بلکہ ان کو وقتاً فوقتاً پان بھی کرنی پڑتی ہے ہر شعبے میں نوربان یہ کام
خود کرتے ہیں۔ اکثر شکر کے کنارے کچھ کچھ حاصل پر بانی کے آٹے کھڑے کر کے تانے تھتے
ہیں اور کوچ کر کے سوت کو ماڈی پلاتے ہیں نوربانوں کا بہت سا وقت پان کرنے
میں لگتا ہے۔ لیکن اگر بہت سے لوگ کام کرتے ہوں تو بہتر یہ ہوگا کہ کچھ پان کریں اور کچھ
پکڑا بنیں۔ اسی کا نام تقسیم عمل ہے۔ اسی طرح پان کرنے کا کام بھی تقسیم ہو سکتا ہے۔ کچھ مٹی
تیار کریں اور کچھ سوت پر پڑھائیں ہر شخص ایک ایک وضع کا پکڑا بنے کہ جس میں اس کو
سب سے زیادہ مہارت ہو۔ کاریگر لوگ باریک انھیں پکڑا تیار کریں۔ ایک یا دو آدمی سوت
کا ذخیرہ ہتیار رکھیں جو پکڑا تیار ہو اس کو ناپیں اور اس کو گاہکوں تک پہنچائیں۔ کر گئے
بنانے اور اس کی مرمت کرنے کے واسطے ایک بڑھئی بھی رہنا چاہیے۔ اس طور پر سوکے سو
نوربان پکڑا بنیں گے بلکہ گارخانے میں کام کے درجے ہوں گے۔ اور ہر درجے کے
واسطے آجر مزدور مزدور رکھے گا تاکہ کم سے کم مصارف پر زیادہ سے زیادہ مال تیار
ہو سکے :

تقسیم عمل سے پیدائش میں جو گونا گوں فوائد حاصل ہوتے ہیں معاشیات کی بڑی بڑی
تصانیف میں ان کی تفصیل موجود ہے۔ چند خاص فوائد یہ ہیں (۱) مدت تک ایک ہی کام
کام کرتے کرتے مہارت میں ترقی ہوتی ہے اور (۲) ہر مزدور سے اس کے
مناسب حال بہترین کام لینے کا موقع ملتا ہے۔ دسویں فصل میں تفصیل مہارت کے
مستحق جو کچھ بیان کیا گیا اس میں کچھ اضافہ کرنے کی یہاں ضرورت نہیں ہے جس قدر مفاسد

بہم
ضل

قسم کی حرکات متواتر کی جادیں گی۔ اسی قدر ان کے کرنے میں سہولت اور کمال حاصل ہو گا۔ رہا دوسرا فائدہ سو بعض کام زیادہ پیدا اور ہونے ہیں مگر ساتھ ہی زیادہ دشوار بھی۔ جو نورات عمدہ خوش وضع کپڑا بن سکتا ہے وہ موٹے جھوٹے کپڑے بننے والے سے زیادہ پیدا کرے گا۔ لیکن اگر اول الذکر نورات بلور خود کام کرے تو اس کو کبھی کبھی مجبوراً گھسیا کپڑا بھی بننا پڑے گا۔ کیونکہ بعض وقت بڑھیا کپڑے کا بازار منداثر جاتا ہے۔ لیکن کارخانے میں اس کو بازار کی حالت سے کچھ سروکار نہیں۔ ال کی غامی تو اجر کے ذمہ ہے وہ تو بیفکری سے عمدہ کپڑا بننا رہے گا جس کی اس کو خوب مہارت ہے :

کارخانوں میں ایک بڑی خوبی یہ ہے کہ چونکہ ان میں مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتیں ملکر کام کرتی ہیں وہاں پر تقسیم عمل کی گنجائش خوب ہوتی ہے اور کام مقدار میں نسبت زیادہ اور نیز عمدہ ہوتا ہے وجہ یہ ہے کہ کاریگروں کو ایک ہی کام کرتے کرتے خوب مستحق و مہارت ہو جاتی ہے دوسری خوبی یہ ہے کہ بوجہ کثرت کارمشین بھی چل سکتی ہے دیکھنے کو تو کارخانے میں تیزی گزرتی ہوئی ہے۔ دھواں بھاپ۔ گرد گڑا ہٹ اور شور ہزار ہا کل پرندہ بڑی تیزی سے حرکت کر رہے ہیں۔ غور سے دیکھو تو ہر ایک کل ایسا ہی کام کر رہا ہے جیسے کہ مزدور کرتے ہیں اور ان سے کہیں جلد اور زیادہ۔ مثلاً کسی کارخانے میں کپڑا ہتے کی کل غور سے دیکھو تانے میں نال کس تیزی کے ساتھ ادھر ادھر ہر لپکتی ہے اور بانیکا تا گا جو نال ڈالتی ہے وہ نال کی واپسی سے قبل کیونکر ٹھک ٹھک کر اپنی جگہ آ جاتا ہے دستی کر گھے ہیں یوہی کپڑا بننا جاتا ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ کل کی بنائی بہت تیز ہے۔ گھنٹوں کا کام منٹوں میں ہوتا ہے۔ اس کا باعث یہ ہے کہ کل آدمی کی طاقت سے نہیں بلکہ انجن کی طاقت سے چلتی ہے اور انجن بھاپ کے زور سے چلتا ہے دراصل بننے کے کر گھے میں کوئی بڑا فرق نہیں۔ خواہ وہ دستی ہو یا کل دار البتہ چلانے والی طاقت میں زمین آسمان کا فرق ہے کہاں آدمی کا ہاتھ اور کہاں انجن۔ کارخانوں کی قریب قریب تمام کموں کا یہی حال ہے۔ جو باقاعدہ حرکت انسان کر سکتا ہے۔ کل بھی کر سکتی ہے۔ مثلاً چیزوں کو آگے پیچھے ہٹانا یا اوپر نیچے لیجانا۔ یا ان کو گردش دینا۔ سننے میں یہ بات کس قدر عجیب معلوم ہوگی کہ یورپ میں کموں سے رئیس جوڑنے کا کام لیا جاتا ہے۔

ہندوستان میں چونکہ کم تنواری کے مناسب مل جاتے ہیں اس لئے کھوں کا رواج نہیں باہم ہوا۔ کھوں نے یورپ میں اس درجہ ترقی کی ہے کہ بہت سے کام جو آدمی کرتا ہے وہ ص ۱۵۵
بھی کر سکتی ہیں اور اگر مقابلہ خرچ کم پڑے تو بلا تکلف ان سے کام لیا جاتا ہے۔

کپڑے کے کارخانے کی جو مثال ہم نے اوپر بیان کی ہے اس میں سو نور باف اجرت ۲۱
پڑھتے سے کپڑا بنتے ہیں۔ لیکن جب کارخانہ دار کو پتہ لگے گا کہ انجن سے چنے والی کھوں استعمال
کے ذریعے سے کپڑا تیار کرنے میں زیادہ فائدہ ہے تو وہ کارخانے میں ضرور کلیں جاری
کر دیا اور کپڑے کی دستی بنائی ترک ہو جائے گی۔ حالانکہ اب بھی اتنے ہی مزدور یعنی
سو نور باف کارخانے میں کام کریں گے لیکن کپڑا زیادہ تیار ہو گا۔ وجہ یہ ہے کہ اب
دستی کرکھوں کے بجائے کھوں سے کپڑا بنا جائیگا جو بہت تیز چلتی ہیں۔ مزدوروں کا کام کیا
رہ گیا۔ کل چلاتا اور روکتا اور دوسری قسم کی دیکھ بھال۔ نتیجہ یہ ہے کہ نور بافوں کی ہنر
اور انہی کا ریمگری دھری رہ گئی۔ عمدہ کل بجلی دیسا ہی بلکہ اس سے بہتر کام کر سکتی ہے۔
اور خوبی یہ ہے کہ ٹھنکی نہیں۔ جینک خراب نہ ہو برابر چلتی رہتی ہے اب ماہر نور باف کی
جگہ دوسری قسم کی مہارت والوں کی ضرورت ہوگی یعنی کل سازوں کی جو کل چلاتا اور
درست کرنا جانتے ہوں۔ پھر اب ہوشیار اور کاریمگر نور بافوں کی حاجت ہی کیا رہی
کم اجرت پر عورتیں اور لڑکے بھی کھوں کے ذریعے سے کام کر سکتے ہیں۔ صرف ترتیب یافتہ
کل سازوں کی غمرانی کافی ہے :

صرف یہی ایک تبدیلی نہ ہوگی کہ انجن سے چلی والی کھوں کے کرگھے کپڑا بنیں گے بلکہ
پان کرنے اور اسی طرح کے دوسرے کاموں میں بھی کل استعمال ہوگی اور کارخانہ دار
چاہے تو سوت کا تنے کی کلیں بھی جاری کر دے اب تو کارخانہ بہت بڑھ جائے گا۔
قرب وجوار میں نور باف جس قدر کپڑا ہاتھ سے بنتے ہیں اس سے کہیں زیادہ وہاں
تیار ہونے لگے گا۔ نہ بھی مقابلہ کم پڑے گا اور لوگ کارخانے کا بنا ہوا ارزاں کپڑا
خریدنا شروع کر دیں گے یوں تو کارخانے میں بہت سے لوگ روزی سے لگ جاویں
اور پرورش پائیں گے لیکن بیچارے ماہر نور بان کہیں کے نہ رہیں گے اب ان کا کل
کون خریدے گا :

تیسرا ہم نے کارخانے کو بندیک بڑھتے ہوئے دکھایا ہے اول اول کارخانے کا رواج

۱۵۔ ہم یوں ہی رفتہ رفتہ بڑھاجی کرتے تھے۔ لیکن اب تو لوگ کارخانوں کے قاعدوں قریبوں سے خوب واقف ہو گئے ہیں۔ مکمل کارخانے کا ایک ساتھ ہی اہتمام کر لیتے ہیں اور بعض صنعت و حرفت کے کارخانوں کا اہتمام کرنا تو ایک جدا گانہ فن مانا جاتا ہے اور پہر لوگ کمیشن لیکر کارخانوں کا ابتدائی اہتمام کرتے ہیں لیکن خواہ مکمل حالت میں جاری ہوں یا ابتدائی حالت سے بتدریج ترقی کریں چند باتیں سب کارخانوں میں یکساں نظر آتی ہیں جو کہ درج ذیل ہیں :

(۱) پیداوار خام خریدنا۔ تیار شدہ مال فروخت کرنا اور کاروبار کی عام نگرانی، یہ سب کام مصنوعات کی تیاری سے جدا گانہ شمار ہوتے اور انجام پاتے ہیں۔ آجر کا پلا تاسا اور کارمگر اجرت پر مال تیار کرتے ہیں :

(۲) اصل ہیا کرنا آجر کا کام ہے۔ کارمگروں کو اس سے کچھ سروکار نہیں اور نہ ان کو زمین سے مطلب وہ تو صرف محنت کرتے ہیں گویا یہ عامل پیدائش تو ان کے سپرد ہے اور باقی دونوں آجر کے ذمہ :

(۳) کارخانے کا اس طرح سے انتظام کرتے ہیں کہ تقسیم عمل اور کل کے جاری ہونے سے مصارف پیدائش کم سے کم رہیں اور من انتظام کی بدولت پیداوار کی مقدار اس سے کہیں بڑھ جائے جو کہ مزدوروں کے بلور خود جدا جدا کام کرنے سے حاصل ہوتی :

(۴) کام کرنے والے مزدوروں کے حساب سے تو کارخانوں میں پیداوار کی مقدار بہت بڑھ جاتی ہے۔ لیکن یہ بھی یاد رکھنا ضروری ہے کہ بہت سے لوگ جو ایک ہی قسم کا کام جانتے ہیں ان کارخانوں کی بدولت ذریعہ معاش سے بھی محروم ہو جاتے ہیں :

زیادہ مال کی ضرورت یہ تو بخوبی ظاہر ہو گیا کہ اگر کارخانوں کے ذریعے سے بڑے بڑے پیمانے پر مال تیار کرایا جائے تو بہت زیادہ اصل درکار ہو گا اور اگر لوگ بلور خود چھوٹے چھوٹے پیمانے پر ہاتھ سے مال تیار کریں تو بہت کم اصل سے کام نکل جائے گا۔ عمارات انجنیئریں یہ سب بہت سا اصل مفہم کہ جاتی ہیں پھر مال تیار اور فروخت ہونے سے قبل پیداوار خام خریدنی پڑتی ہے۔ مزدوروں کو اجرت دی جاتی ہے جو وہ یہاں

مد میں صرف ہوتا ہے وہ اصل دائرہ کھلاتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ جب تک تک سقندہ بے ہم
 ترقی نہ کرے کہ افراد کے اندونختے فراہم کر کے لوگ بڑے بڑے کاروبار جاری کریں (صل ۵۱)
 کارخانے نہیں چل سکتے چنانچہ اس ترقی کے حالات اب ہم اگلی فصل میں بیان کرتے ہیں

فصل سولہ

اصل کا انتظام

اصل کا مقصد یوں تو انتظام اصل کا مسئلہ ہر ملک میں متعلین معاشیات کے واسطے قابل دلچسپی کامرورت ہے لیکن خاص کر ہندوستان میں پسند آجکل بہت اہم بنا ہوا ہے اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ صنعت و حرفت کی ترقی کا دار مدار اصل کے انتظام پر ہے اور یہی حال زراعت کا بھی ہے ہندوستان کا شکار کو اس وقت سب سے زیادہ ضرورت یہ ہے کہ اس کو مناسب شرح سود پر اصل قرض ملے۔ تاکہ اس کو اپنے کھیت اور محنت سے بہترین نتائج حاصل ہوں یعنی مصارف تو کم رہیں۔ اور پیداوار زیادہ ہو۔ پس اس قول میں کوئی مبالغہ نہیں کہ ملک بھر کی دولت بڑھانے کے واسطے اصل کا عمدہ انتظام شرط اول ہے؛ یہ تو بیان ہو چکا ہے کہ دولت کا کچھ نہ کچھ ذخیرہ فراہم ہونا قدرتی امر ہے یعنی جب کسی موقع ملتا ہے لوگ تھوڑا بہت پس انداز کر لیتے ہیں اور موقع سے مراد یہ ہے کہ کل پیداوار صرف کئے بغیر فوری احتیاجات پوری ہو جائیں۔ لیکن اس میں ذرا شک ہے کہ فراہم شدہ دولت کا بلور اصل کام میں لانا بھی اس طرح قدرتی بات ہے قدیم زمانے میں اکثر قومیں ذخیرہ دولت سے مزید پیداوار حاصل کرنے کی کوئی کوشش نہیں کرتی تھیں۔ اور ذخیرہ کی غرض بیشتر یہی ہوتی تھی کہ آئندہ بوقت ضرورت کام لے۔ داشتہ آید کار۔ واقعہ یہ ہے کہ ہندوستان میں دولت کے موجودہ ذخیرے کا بہت تھوڑا حصہ بلور اصل استعمال کرنے کی نیت سے پس انداز کیا گیا ہے ذخیرے کے بڑے حصے کی مرند ہی غرض ہے کہ اس سے قحط میں یا کسی اور مصیبت کے وقت کام نکلے۔ جب تک لوگوں کے دلوں میں چوری اور ڈکیتی کا خوف جاگزیں ہے۔ وہ مشکل سے اندوختوں کا کوئی بڑا حصہ پیدائش دولت میں لگائیں گے۔ بلکہ غالباً وہ انکو

سونا چاندی بنا کر رکھیں مگر بلا وقت چھپا سکیں اور جہاں چاہیں ساتھ ہی لجا سکیں یہ باب ہم کوئی زبردست حکومت قائم ہو جاتی ہے تو اس رواج کا اصل سبب تو غائب ہو جاتا ہے (۱۷) لیکن عادت پھر بھی باقی رہتی ہے۔ اور اب تک عام طور پر لوگ اس بات کے عادی ہیں کہ اپنا اندوختہ چھپا کر رکھیں اسی وجہ سے اس کو دفینہ کہتے ہیں۔ اس طرح ہر ملک میں دولت کا بہت سا ذخیرہ موجود ہے جو اصل نہیں۔ کیونکہ اس سے مزید دولت پیدا کرنا مقصود نہیں۔ بعض دفینے تو مسلم ہیں مثلاً نوابوں اور راجاؤں کے خزانے۔ لیکن دولت کا ایک بڑا ذخیرہ یہ بھی ہے کہ لوگوں نے چھوٹی چھوٹی رقبے زمین میں دھن کر رکھی ہیں۔ تاکہ ان کے وراثت نامہ آئیں :

بعض مالک کی حالت اس سے مختلف ہے۔ لوگ اپنا اندوختہ شاذ و نادر دفینہ بنا کر رکھتے ہیں۔ بلکہ بہت کچھ دولت خاص اس شوق میں پس انداز کرتے ہیں کہ اس سے پیدائش دولت کا کام لیں اور کچھ آمدنی حاصل کریں۔ اگر بہت زیادہ دولت پیدا کرنی مقصود ہے تو اس کے واسطے ضرور ہے کہ اندوختوں کو پیدائش کے کام میں لگایا جائے اب دیکھنا یہ ہے کہ اصل سے جو پیدائش دولت کا کام لیا جاتا ہے اس کا اختتام کیونکر انجام پاتا ہے۔ کاشتکار یا دستکار کو اپنے کاروبار کے واسطے بیشک کچھ اصل کی ضرورت ہے۔ لیکن ممکن ہے کہ اپنی ضروریات سے زائد اندوختہ اس کے پاس موجود ہو۔ خصوصاً زمینداروں اور اعلیٰ ملازمت پوشہ لوگوں کی یہی حالت ہوتی ہے بلکہ کچھ بڑے تو مزدوروں کی گھر میں بھی جوتا ہے جو بطور اصل کام آسکتا ہے۔ اگر مالک اپنے اصل سے خود کوئی کام نہ لے سکے تو دوسروں کو سود پر قرض دے سکتا ہے۔ چنانچہ روپے کے لین دین کا ہندوستان میں اچھا خاصہ رواج ہے۔ خصوصاً مہاجنوں کا تو پیشہ ہی یہ پھیرا اگر لطف یہ ہے کہ جس کو روپے کی ضرورت ہے وہ تو یہ نہیں جانتا کہ کس سے روپیہ مل سکتا ہے اور جو روپیہ قرض دینا چاہے اس کو پتہ نہیں کہ کون روپے کا جائزہ ہے بڑے بڑے لین دین کا ذکر تو نہیں لیکن چھوٹے چھوٹے قرضوں میں ضروریہ وقت پیش آتی ہے۔ اصل کے اختتام میں پہلا کام تو کسی کو ثالث بنانا ہے۔ جو لوگوں سے ان کا پس انداز کیا ہوا روپیہ لیکر قرض خواہوں کو دے۔ بنک کو ایسا ہی ثالث سمجھنا چاہئے جس طرح طرح کا کام سرانجام دیتے ہیں جن کی تفصیل آگے مل کر طالب علم

باب دوم کو پڑھنی ہوگی۔ لیکن ان کا اصل کام یہی ہے کہ لوگوں سے ان کا نائد ضرورت مند کو ملنا
 فصل (۱۱) اور حاجتمندوں کو قرض دینا۔ اصل جمع کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ بینک بطور امانت روپیہ لینے
 اور اس کے استعمال کے معاوضے میں سود دینے کا اعلان کر دیتا ہے۔ اور جب مالک چاہے
 کچھ عرصہ پہلے طلبہ دیکر اپنا روپیہ واپس لے سکتا ہے جن لوگوں کو بینک کا اعتبار ہوتا ہے
 یعنی جن کو یقین ہوتا ہے کہ بینک نیک نیت ہے اور وعدہ پورا کر سکتا ہے وہ اپنا روپیہ
 بینک کے سپرد کر دیتے ہیں۔ جن لوگوں کو روپے کی ضرورت ہوتی ہے وہ بھی بینک سے
 معاملہ کرتے ہیں۔ اور اگر بینک کو اطمینان ہو کہ قرض گیر سود اور اصل اوقات میں روپیہ
 ادا کر دے گا تو وہ اس کو قرض دیدیتا ہے۔ لیکن بینک والے کیا یہ سب کام بلا معاوضہ
 کرتے ہیں۔ نہیں۔ وہ بھی منفعت کے خواہاں رہتے ہیں اور منفعت کی سبیل یہ ہے کہ زراعت
 پر جمع کنندوں کو کم سے کم سود دیا جائے اور قرض گیروں سے زر قرض پر زیادہ سے زیادہ
 سود وصول ہو اور بینک جو سود قرض گیروں سے خود لیتا ہے اور جو سود جمع کنندوں کو
 دیتا ہے ان میں جس قدر فرق ہو وہی بینک کا منافع ہے اس میں سے کچھ تو لازماً زمین کی
 تنخواہ اور دیگر اخراجات میں صرف ہو جاتا ہے اور جو باقی بچے وہ مالکان بینک کا حق ہے۔
 اب تو ہندوستان کے بہت سے شہروں میں بینک چل رہے ہیں لوگ ان سے
 بخوبی واقف ہو چکے ہیں اول اول تو یوروپین لوگوں نے جن کے ملکوں میں بینک بخوبی
 رائج ہیں۔ ہندوستان میں بینک قائم کیے لیکن ان کی کامیابی دیکھ کر ہندوستانیوں کی بھی
 آنکھیں کھلیں اور اب وہ بھی بینک جاری کر رہے ہیں۔ سر دست ہندو دیکھنا یہ ہے کہ
 ملکوں سے پیدائش دولت میں کس قدر مدد ملتی ہے۔ بینک پیدائش دولت میں بہت
 کارآمد اور معاون ثابت ہو رہے ہیں۔ آج ہر متا اصل چاہیں بینک سے قرض لے لیتے
 ہیں۔ اسی میں سے پیداوار عام خریدتے ہیں۔ مزدوروں کی اجرت دیتے ہیں۔ اور
 دوسرے خرچ چلاتے ہیں اور جب مال تیار ہو کر فروخت ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں
 سے بینک کو قرض مع سود ادا کر دیتے ہیں پچہ پوچھے تو ملکوں کا زیادہ تر روپیہ اسی طریق
 سے کام آتا ہے اور اسی طریق کی بدولت کارخانے جاری کرنے میں خاص سہولت
 پیدا ہو گئی ہے۔ لوگوں سے براہ راست روپیہ قرض لینے کے بجائے کارخانہ دار بلا درت
 بینک سے قرض لے لیتے ہیں جن میں لوگوں کا روپیہ بکثرت جمع رہتا ہے ۛ

معمولی جگہ نہ تو وہ کس روپیہ فراہم کر سکتے ہیں لوگوں کے پاس سیکار پڑا ہوا ہے۔ ۱۔ دم
ورجہ اصل کا کام دس سستا اور اس قدر اس مہیا کر سکتے ہیں جس قدر لوگوں ۱۰۰
کو درکار ہے اس کے کاروبار میں دور کاوشیں حاصل طور پر مہیا آتی ہیں :-

۱۔ اول تو بعض میں یہاں کے دسٹ ڈسٹ دیا ملاں امتیاز سے اور ۱۰ ورت
مک تامل کرتے یہ متلا کمارات ساما یا کھیں حریہ ۱۔

۱۰ دوم چھوٹی چھوٹی۔ توں میں دیں میں ہو سکتے۔ اس میں ست دروہ سن۔

۱۱۔ سیکاروت کی تفصیل رہا ۱۰ لٹے۔ یہ مناسب رہا کی یا مدی کے ساتھ نفع کنندہ

۱۲۔ وقت ایسا در مانت۔ اس میں مہیا جیسا ہے اس وقت اد کرنے سے واسطے مک کو تیار

۱۳۔ رہا جیسا ہے۔ اگر مک رہا ۱۰۔ اس کے تکانہ میں یہ اعتبار اٹھانے کا اور جو کچھ

۱۴۔ جمع کرنا چھوڑ دیں گے اس کر کے مک لے ایسے لوگوں کو۔ یہ دس دس ڈالنا مہوت

۱۵۔ اس سے کھیں حریہ میں وہاں سے اس میں مک ۱۰۔ یہ وہاں ۱۰۔ ایک

۱۶۔ کے پاس روپیہ لہاں فرس گیران کے وعدوں کے سوا اس کے پاس تو کچھ ہی ہیں۔

۱۷۔ اور اگر وہ دوسری جگہ سے فرس لیکر مک کو روپیہ دیں تو مک میں جمع کر سکیں کو

۱۸۔ رہا مانت ادا کر کے سے خاصہ سہ کا بالہا ۱۰۔ اگر مک کا دیا کل مک سے یہ اور جب

۱۹۔ وہ ایک مرتبہ دیویر ذرا مہیا تو ہم وہاں تک اس میں روپیہ کر جمع نہ کریں گے۔

۲۰۔ دیوانہ کھلا تو ایک اتھا ۱۰۔ کی تراب سلامت ۱۰۔ یہاں اس سے ۱۰۔ مک کے

۲۱۔ اس میں اموں کا یہ ملتا ہے ۱۰۔ یہ کہ مک کو ۱۰۔ اس وقت ادا کرنے کے واسطے مہوت

۲۲۔ تیار نہ مہیا چاہئے۔ یہاں تک نہ مہوت ۱۰۔ اس سے دس دس دینے ہیں

۲۳۔ اور اس مانت کا پورا اٹھایا کر لیتے ہیں کہ وقت موجود ہو فرس وصول ہو جاوے گا

۲۴۔ تک مقبہ کار عائد داروں کو اسے کاموں کے واسطے تو دیویر خوشی تو من دیدتے ہیں جس سے

۲۵۔ دیویر ملنے چٹکارا یا اسکے مہیا ۱۰۔ عام حریہ ۱۰۔ اس ادا کر ۱۰۔ اس تیار ہوتے ہی

۲۶۔ اس کی قیمت سے روپیہ مل جائے گا۔ یہیں جن کاموں میں روپیہ مدت تک بھرتا رہا

۲۷۔ متلا کمارت بنانا یا عمل مزید اس کے واسطے دیویر من دینے میں بہت تامل کرتے ہیں

۲۸۔ جگہ کے کاروبار میں جو دوسری رکاوٹ ہے وہ بھی ملاحظہ ہو۔ جو بے سے معلوم ہوا

۲۹۔ کہ چھوٹی چھوٹی رقموں کے لیے دین کرنے میں بہت طے سے اس خراب بہت پڑتا ہے

اور سنان اس قدر کم ملے کہ گوئی کچھ باقی نہیں جو بک مل بہت جلد فاجہ کر پڑ جائیں۔
 دو البتہ دس روپے تک زرا مانت بیع کر سکتے ہیں۔ لیکن قلیل آمدنی والوں کو دس روپے
 بیع کرنے میں بھی مدت لگتی ہے پس اگر کوئی زندہ قتل سے اس کا کام نہ لے سکیں جو تو ایک ایک روپے
 تک بیع کر کا اتمام ہونا چاہیے اسٹون تک ہائستاروں اور دستکاروں کو زیادہ سست و قلیل نہیں
 دیتے جو یہ ہے کہ انکی حیثیت محمود اٹھوڑا قرض لینے کی ہے اور دو چار روپیہ قرض دینا تک کہ دس سے
 پس علوم ہوا کہ یہ انت دوسرے کے واسطے جتنے دس کی صورت پڑتی ہے۔ سب
 کا اتمام قرض بلکوں سے ہیں ہو سکتے۔ اس میں شک نہیں کہ کورجہ سے جاری کرنے
 کے واسطے بڑی بڑی رقیس ہیا کرنا ہی بہت اچھا کام ہے۔ اور یہ بی بی کام رانجام
 آتے ہیں۔ لیکن عیون عیون رقیس و قرض، یا بھی کچھ کم طوں نہیں۔ اور بنگ ایسے
 سن دینے سے معذور ہیں۔ بکاروں کے واسطے کثرت رقم ہیا کرنے کا ایک طریقہ تو
 یہ ہے کہ مشترک سرمایہ دار کمپنی یا محدود کمپنی قائم کی جائے۔ اول لہذا
 کمپنی سے بیا کاروبار مدت جس میں بہت سے لوگوں کا رویہ لگا ہوا دس میں دو
 سب شریک مانے جائیں آخر الذکر سنی کا مقصد دو تہایع طلب ہے۔ عام قانون تو یہ ہے
 کہ اگر چند لوگ کسی کاروبار میں شریک دو تو ان میں سے ہر ایک فرد ذرا دس کاروبار
 کے کل قرضے کا ذمہ دار مانا جائے گا اور قرضے کا بار کفالت نہ صرف سب کے حصے تک محدود
 ہے بلکہ وہ اس کی دوسری ملک یہ بھی پڑتا ہے۔ جبکہ بیع کے پانچ میں لڑہ کا بھی سب نکل
 جاوے تو بھلا شریک کاروبار چلانے کی کس کو بہت پڑتی ہے۔ اس کی حد سے کورجہ
 کرنے کے واسطے محدود کمپنی کا طریقہ غالب۔ جو کمپنی چند ترابط کی پابندی کرے اور ان میں
 سے ایک یہ ہے کہ اپنے نام کے ساتھ خط محدود کمپنی کو اس کمپنی کے حصہ داروں کی ذمہ داری
 ان کے حصوں تک محدود ہو جاتی ہے مثلاً اگر کوئی شخص سو روپے کا حصہ دار ہو یعنی یا تو
 اس نے سو روپے دیدے ہوں۔ اس سے کہ دیگر باقی دینے کا وعدہ کر یا ہو تو کسی
 حالت میں اس سے سو روپے سے زیادہ وصول نہیں کئے جاسکتے اگر خدا خواستہ کاروبار
 بگڑے تو زیادہ سے زیادہ اس کے سو روپے خالص ہونگے باقی ملک و مال بالکل محفوظ
 رہے گا پس جو شخص محدود کمپنی میں حصہ دار بنتا ہے اس کو اطمینان ہوتا ہے کہ اس کی ذمہ داری
 حصے کی مقدار تک محدود ہے اس سے زیادہ کا خطرہ نہیں ہے

بعض لوگ ضرور اس قدر روئند ہیں کہ چاہیں تو تباہی ذاتی سر ملے سے کارخانے
 جاری کر دیں چنانچہ ہندوستان میں بہت سے نیموئے نیموئے روٹی اونٹن کے کارخانے
 صبح پر جاری ہو رہے ہیں۔ لیکن جو بڑے بڑے کارخانے ہیں مثلاً کپڑے اونٹن
 کے کارخانے تیار کرنے والے ان کے واسطے لکھنؤ، کدو، روٹی کی ضرورت
 پڑتی ہے اور جب تک بہت سے لوگ تریک نہ ہوں وہ کافی قہ دیں جاری ہوسکتے
 جب کچھ لوگ کارخانہ جاری نہ رہتے تھیں کرتے ہیں تو وہ ایسی ایک نمہ و کینی بات ہے
 اور دوسرے لوگوں سے درخواست کرتے ہیں کہ وہ اس کے حصے خریدیں۔ یہی ذریعہ
 تھوڑے پلے یا کوئی عین رقم، حالانکہ اس وقت ضرورت کے لحاظ سے یہ ہو جاتا
 کہ کافی حصے فروخت ہو جائیں تو خرچہ وصول ہوتی ہے وہ کارخانہ فروخت میں صرف
 کی جاتی ہے اور اگر روزمرہ کے خرچہ کے واسطے کچھ رقم کی ضرورت آتی ہے تو وہ بیک
 سے قرض لے لی۔ بعد وضع مصارف و کتبہ معایتی ہے وہ یعنی کے ٹھکانہ میں وصول کے
 حساب سے تقسیم ہو جاتا ہے۔ اب اگر کوئی زمیندار کوئلہ، کڑا، سرکاری مزدور یا جس کی
 اس اندوختہ ہو چاہے تو کسے، کپنی کے حصے خریدے۔ ورنہ بل بل یا ششہ ہی پر مبنی
 قاعدہ ہوا اپنے حصوں کے حساب سے منافع وصول کرے۔ مصارف طے ہے کہ منافع کا
 دار مدار کارخانے کی کامیابی پر ہے اس لیے کہ درجن کے کارخانوں یا کوئلہ کی
 کانوں میں لوگ اب جلاتاں حصے خرید کر شریک ہوتے ہیں اب اگر حقہ دار پنرویدہ ایک
 لینا چاہے تو وہ کپنی سے تو خواہہ کرہیں سکتا۔ بہت سا حصہ فروخت ہو سکتا ہے ورنہ
 لوگ کارخانوں کے حصہ دار بننا چاہیں وہ بھی تین تین کارخانوں میں روپیہ لگانے کے
 بجائے قدیم اور مہتر کارخانوں کے حصے خریدنا زیادہ پسند کرتے ہیں کارخانوں کے حصوں
 کی خرید و فروخت نے اب اس قدر روانہ پایا ہے کہ کلکتہ، اور بمبئی اور ہندوستان کے
 دوسرے شہروں میں دلال پھرتے ہیں جن کا پیشہ یہی ہے کہ کارخانوں کے حصوں
 کی خرید و فروخت میں اسی طرح مدد دیں جس طرح کہ دلال گہیوں سن یا کوئلے کے بیوپاریں
 مدد دیتے ہیں مثلاً کسی شخص کے پاس روپیہ موجود ہے لیکن وہ بطور خود کوئی کاروبار
 کرنا نہیں چاہتا اب اس کے سامنے دو سبیلیں موجود ہیں یا تو روپیہ بجک میں جمع کر دے
 اور سود لیتا رہے یا کسی دلال کی معرفت کسی کارخانے کے حصے خریدے اور ان کا منافع

باب دوم
صل ۱۱۱

اصول کرتا رہے :
کپنیوں کی بہت سی قسمیں ہیں جسے جی قسم قسم کے ہوتے ہیں اور عمل حیثیت سے ان کی نوعیت اور ان کا طریق انتظام بہت قابل توجہ ہے اس ضمن میں کو آئندہ تفصیل سے ملاحظہ کرنا ہو گا۔ یہاں پر محکمہ فٹ یہ دکھا۔ بہرہ اس قسم کی کمپنیاں پیداوار دولت میں کیا مدد دیتی ہیں۔ ان کے ذریعے سے بہت سی چھوٹی چھوٹی کمپنیاں بمقدار کثیر جمع ہو جو کہ کارخانہ داروں کو بڑے بڑے کارخانوں سے بڑے بڑے کارخانوں کا موقع دیتی ہیں اور چھوٹی چھوٹی اداروں کو بھی آمدنی حاصل ہو جاتی ہے :

گوکاروں کے جسے چھوٹی چھوٹی کمپنیاں پر مشتمل ہوتی ہیں ان کے لئے قمر چھوٹی ہیں جو کہ غریب لوگ بھی اپنا قلیل اندونہ ان میں لگا سکیں۔ جہوں کی سہولت کے واسطے ان کے مالک میں خاص انتظام سے مندرجہ سیونگ بینک عوام الناس کے بینک اور انجمن اندونہ قرضہ کی گئی ہیں جہاں بہت قلیل قرضہ دیتی ہے کہ ایک ایک جمع ہو سکتا ہے۔ یہ طرح ایسے بینک بھی جاری ہونے ہیں جو چھوٹے چھوٹے کارخانہ داروں کو چھوٹی قرضیں دے دیتے ہیں ابھی تک سہولت سال میں اس قسم کے انتظامات کی کمی ہے۔ بیشتر چھوٹے اندونہ بطور لینڈ بیکار پڑے رہتے ہیں اور اولی کارخانہ داروں کو بہت زیادہ سود پر ہوا کار سے قرض لینا پڑتا ہے۔ لیکن قومی امید ہے کہ یہ وقت انجمن سائے قرضہ ادبا بھی سے بہت کچھ رخص ہو جائے گی۔ اور گہرے دستہ دس برس میں ایسی انجمنیں بہت زیادہ مقبول جاری ہو چکی ہیں۔ اسے پل کر لالہ علم کو اس مسئلے پر زیادہ غور کرنا ہو گا۔ ر دست یہ بتانا مقصود ہے کہ ہندوستان میں انک پیمائش کے واسطے اصل ہیا کرنے کا انتظام بہت نامکمل اور ادمور ہے۔ مہرہ الحال لوگوں کی سہولت کے واسطے نو کچھ انتظام موعی کیے ہیں کہ اگر وہ چاہیں تو انہیں قرضہ کو پیدائش کے کام میں لگا دیں۔ لیکن غریب کا خنکاروں کو اور دستکاروں کو نہ تو اندونہ سے بطور اصل کام لینے کا موقع میسر ہے اور نہ کوئی صل قرض لینے کا سہل ذریعہ حاصل ہے ڈاک خانے کے سیونگ بینک چھوٹی چھوٹی قرضیں جمع تو کر لیتے ہیں لیکن قرض وہ بھی نہیں دیتے :

فصل سترہ

عالمین پیدائش کی تخصیصی حالت

ترقی پیدائش کے تین دور و ایام میں مولود کو یکے بعد دیگرے تین قیامیہ عرصوں میں موریات جو بہ کر کے کاغذ چھوٹے چھوٹے دھاروں کا جھڑا ہے اور ہاروں کا عمدہ کی جھٹ کے سلسلے میں ایک یا دو مولا، وضع کرنا ہی مادی معلوم ہوتا ہے۔ جو ایک دور سے دوسرے دور تک تہذیبی کا نامت مولیٰ ہے اس اصول کو اصطلاحاً تخصیص کہہ سکتے ہیں۔ یہاں یہ مضمون سے مراد یہ ہے کہ بعض اعیانہ پوری کرنے میں بعض عالمین پیدائش سے اس قدر یا زیادہ کام لیا جاتا ہے کہ دوسری اعیانہ پوری کر کے واسطے وہ کمزور دستیاب ہوتے ہیں اب ہم بل میں اس اصول کی مزید تشریح کرتے ہیں :

ترقی پیدائش کے پہلے دور میں جبکہ ہر ایک گاؤں اپنی ضروریات خود پیدا کرتا ہے جو زمین کاشت ہوتی ہے وہ خاص طور پر کوئی ایک اعیانہ پوری نہیں کرتی بلکہ گاؤں کی اکثر اعیانہ پوری اسی سے پوری ہوتی ہیں مثلاً کھانے کیلے مچھان اور روشنی وغیرہ کی اعیانہ پوری۔ البتہ جب دوسرا دور شروع ہوتا ہے اور کاشتکار فروخت کے واسطے فصل تیار کرتا ہے تب تبدیلی تخصیص بھی پہلے سے ہے۔ تجربہ سے ثابت ہوا ہے کہ ملک کے مختلف حصوں میں مختلف فصلوں کے واسطے آب و ہوا اور زمین خاص طور پر موافق اور موزوں ہوتی ہے پس ہر ایک گاؤں میں جو فصل خوب لگتی ہے چیز وہی بونی جاتی ہے۔ اور جو فصلیں عمدہ نہیں ہوتیں ان کی کاشت بھی ترک کر دی جاتی ہے مثلاً یہ بخوبی تحقیق ہے کہ پہلے زمانے میں شمالی ہندوستان میں اچھہ اور کپاس دونوں کی کاشت

۱۱۰
۱۱۱

ہوتی تھی۔ ایچہ سے فکر نہ تھی۔ اور کپاس سے کپڑے تیار ہوتے تھے۔ بین اب حالت
بالکل اکر کوں ہے۔ کسی ایک مقام میں کچھ ور کیا۔ تاؤ و نا در متوال قدر میں کاشت
ہونی خراتی ہے۔ جو یہ ہے کہ دونوں فصلوں کو ایک طرح کی آب و ہوا موافق نہیں۔
کچھ کو بتابل کپاس کے زیادہ موباب و ہو کی ضرورت ہے۔ نیا پنہ کچھ تو بیشتر
رہا ایک موباب ٹیٹی میں ہونی جاتی ہے۔ اور کپاس موباب اور غراب کے خشک حصوں میں
کاشت ہوتی ہے۔ گویا بہت سے کانوں اپنے واسطے خود شکار ہیں نہ کہ کیونکہ جو بہت
ثابت ہوا کہ کچھ وٹے سے فکر مریدانی ریاء نہ نہ نہ نہ۔ اسی طرح بہت سے
دیہات میں کیاں ہیں جوتے۔ کیونکہ ایک اور دوسری فصلوں کی قیمت سے کپڑا خریدنے
میں کوئی دقت نہیں ہوتی پیدائش کے نقطہ نظر سے تو زمین کی ایسی تخصیص بیشک مفید ہے
کہ جس زمین پر جو فصل سب سے اچھی تیار ہوتی ہو وہی کاشت کرنے اگر دقت ہے
تو وہی جو اوپر بیان ہوئی کہ کاشتکار کو دور بہت وائے خریداروں کی ضروریات کا پتہ
چلا جائے تاہم اور مگر ضروریات میں کوئی بڑی تبدیلی واقع ہو جائے تو اس کے سارے
کیورمار کے الٹ میٹ ہونے کا اندیشہ ہے اس قسم کی تخصیص کسی ایک ملک تک
نہ دو نہیں بلکہ تمام دیہ پر پھیل گئی ہے مثلاً یورپ، امریکہ، آسٹریلیا اور افریقہ میں لوگ
جو چاد پیتے ہیں وہ ایشیا کے تین حصوں سے آتی ہے۔ مینی سین سلون اور مصر شگال
اور آسام سے شگال کے پندہ اضلاع میں جو سن گتاتے اس کے بنے ہوئے بوروں
میں جبر جبر کے غلا اور وہ فندار رقم دور دور بھیجتے ہیں :

تخصیص زمین کی دوسری مثال تصویر منٹان ہے یعنی کسی صنعت و برکت کا خاص طور پر
کسی جگہ پھیلنا۔ ترقی پیدائش کے دوسرے دور میں جب کہ بازار کے واسطے چیزیں چھوٹے
پیمانے پر تیار کی جاتی تھیں تب ہی سے تصویر منٹان کی شاخ پری غناس میں تھیں ورا یک ہی
قبیلے میں خاص خاص بازار خاص چیزوں کے واسطے مشہور ہو چکے تھے نہیں کا ترقی
سامان عمدہ ہوتا تھا اور کہیں کے پتیل کے برتن سہو رستے جو چیزیں جگہ عمدہ یاد
ہوتی تھیں وہیں سے لوگ لگاتے ہیں اور دستکار بھی وہیں جا کر کام کرتے ہیں۔ کیونکہ
ان کو سامان بیچنے میں سہولت ہوتی ہے اور پیداوار عام بھی مصنوعات کے واسطے
بافراط دستیاب ہوتی ہے۔ شمالی ہندوستان میں مراد آباد کے بھرت کے برتن اور

کھنڈو کا لہری سا مان مشہور ہے۔ جو نصف ہندوستان کے ہر حصے میں جگہ دوسرے مابین مالک تک جاتا ہے۔ کسی جگہ بکارت نہ جاری کرنے کے وجوہات خواہ کچھ ہی کیوں ہوں (مصل ۱۱۷) نتیجہ وہی ایک ہے۔ برصغیر و ریت ایک یا چند قبضوں میں بڑی سونباتی ہے باوجود عجیب و غریب وقت کے جس بعض حصوں کے واسطے خاص طور پر موزوں محل آتے ہیں۔ شہر سن کے اکثر کارخانے کھلتے کے قریب وہاں واقع ہیں۔ بخیر۔ محمد آباد اور کانپور پٹر کے کارخانوں کے خاص مرکز میں کارخانوں کی شکل میں چوڑے۔ مضائقہ نمودار ہوتے ہیں۔ وائس کا یہ شہر بہت ہی اتر پڑتا ہے۔ جس کی تفصیل حاشیات کی بڑی بڑی کتابوں میں موجود ہے۔ ریت ڈھیر کو مٹا دینا یہ صانع کے رونق ہے۔ بہت ہے۔ اپنی طرف یہ وقت پیش کرتا ہے کہ بعض قدرت بعض چیزوں کی تیار کرنے کے واسطے مخصوص سونباتی ہے۔

اب ہمیں ریت کو بیچنے۔ لگانے اور ایک میں سے کار و واج میلا ہوا ہے مثلاً برمنگھم میں کھارنگ و ر۔ مونی الگ۔ ایک ہیوں میں اکثر مزدور کھیتی ماری کے متفرق کاموں سے لگے رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ دستکار اور نوکر یا کرچی گاہ گاہ ریت کے غیر تفصیل طلب کاموں میں نہ ایک ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ برمنگھم اور مونی اپنے پیشے کے حدود کی کجاست میں کرتے ہیں بعض اپنے کاموں میں ہونے جہاں کسی کام کے کام کے کریوں کے ملنے و بہار برمنگھم اور مونی نہ ہوں۔ سان اور اس کے کب والے سب کام کریں خود ریت بادیوں کے پہلے دھوئیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ مین گاہوں نے کچھ ہی ترقی کی ہے وہاں تفصیل سنت کار و واج شروع ہو گیا ہے جب ہم ترقی پہنچنے کے دوسرے دور میں داخل ہوتے ہیں تو یہ تفصیل اور بھی نمایاں ہو جاتی ہے دستکار براہ راست اپنی ریت سے بہت کم فائدہ جات پوری کرتا ہے بلکہ دوسرے لوگوں کی چند خدمتوں کے دریاں بہہ پنی کر اپنی روزی کاتا ہے۔ مثلاً حلیہ جو مٹا پتیل کے برتن بناتا ہے اپنی اشیاء صرف اس قدر پوری کر سکتا ہے کہ کچھ خانہ ساز برتن استعمال کر لے لیکن۔ روٹی۔ پٹہ۔ اور دیگر خدمتوں کے واسطے اس کو ایسے لوگوں کی خدمت ہے جو اسکے بنائے ہوئے برتن خرید کر اپنے کام میں لائیں تاکہ اس کو قیمت ملے جس سے وہ اپنی خدمتوں کے خریدے۔ ترقی پہنچتا

۱۔ دو۔ میں جبکہ بڑے بڑے کارخانے چلتے ہوں انھیں محنت کا طاق بہت زیادہ پس جاتا ہے چنانچہ اوپر اس واقعہ کی تشریح میں ہو چکی ہے۔ کارخانہ چلانے کا اتمام تو ایک نقطہ تک پہنچنا ہے اور نہ دوروں کی بڑی بڑی جہتیں سامان تیار کرنا اور بہت کم مال ایسے ہوں گے جو کہ اپنی اشیائیں خود ہی پوری کر سکیں کارخانے میں جو شخص کل کارگھر چلاتا وہ بھی کچھ اتنے سے سی قدر واقف ہے اس قدر کہ انجن چلانے والا۔ یا جسے تک صورت پر جو عمل مونس ہیں انہی کا ایک خزانہ کرگھر چلانے والا ہی سمجھا جاتا ہے۔ اور جس تک دوسرے دور جو ماتی عمل راہیہ دیتے ہیں شیک کار۔ ان میں اس کا کام سارا حاصل ہے :

۲۔ اس طرح اصل میں بھی انھیں پیری کا حامد موجود ہے معاشین اصل کی دو قسمیں تیار دیتے ہیں۔ اصل قائم اور دائرہ اصل و نر تو ایک ہے تباہ استعمال ہونے میں صرف ہوتا ہے۔ اس دائرہ کے متعلق مل صاحب کا قول ہے کہ وہ جس کام کے واسطے عمل پیدا کر رہا ہے استعمال ہوتا ہے اس کو ایک ہی مرتبہ کے استعمال میں پورا کر دیتا ہے اس کے برعکس اس قدر زیادہ دیر یا ہوتا ہے یا بقول مل صاحب زیادہ دیر یا شکل میں موجود رہتا ہے۔ اور اس کا حصہ زیادہ دنوں تک تیار رہتا ہے۔ مثلاً پیداوار خام جس سے مصنوعات تیار ہوں۔ مزی کوئٹہ جو انجن میں جموٹا جاتا ہے اور روپیہ جو دوروں کو زہر میں دیا جاتا ہے۔ یہ سب اس دائرہ میں۔ لیکن عمارت انجن اور کھلیں مل قائم ہیں مگر یہ انش میں جو تبدیلیاں پیدا ہو۔ ہی میں ان سب کا رجحان یہ ہے کہ اصل قائم کی مقدار بڑھتی ہے اور اس کا بیشہ حصہ اعلیٰ درجے کی تفصیل یا نہایت میں استعمال ہو کا شکار کے پاس اصل قائم بہت تھوڑا ہوتا ہے اور اس کا مزاحمت مویشی میں جو طح طرح کے کام کرتے ہیں۔ معدودے چند آلات سے کا شکار کا سب کام نکل جاتا ہے۔ اصل قائم کا شکار کے پاس بھی کم ہی رہتا ہے۔ لیکن وہ مقابل کا شکار کے اصل کے تفصیل یا نہایت دور زیادہ ہوتا ہے باقاعدہ اس کے اصل سے چند خاص قسم کے کام لیے جاسکتے ہیں۔ مثلاً ٹیڑھے کے اوزار تانبے پیش کے برتن ماننے کے سوا اور کس کام کے ہیں۔ کارخانوں میں البتہ اصل قائم کی بہت زیادہ مقدار کام آتی ہے۔ اس کے بعض جزو مثلاً عمارت اور انجن تو خیر کسی

قدیم تخصیص یافتہ ہوتے ہیں۔ یعنی اصلی کام کے علاوہ کسی حد تک ان سے دوسرے باب دوم کام لئے جاسکتے ہیں۔ لیکن اکثر کمپنیاں بینک بدرجہا علی تخصیص یافتہ ہوتی ہیں۔ اور ان کے اصل کام کے سوا ان سے کوئی دوسرا کام لے ہی نہیں سکتے۔ تخصیص کی یہ نوبت ہے کہ جب سے کارخانوں کا رواج بڑھا ہے۔ بہت سے کارخانے ایسے ہیں جو صرف اجتن اور کمپنیاں ہی بناتے ہیں جو دوسرے کارخانوں میں ملتی ہیں۔ مثلاً بعض مالکک میں کچھ کارخانے صرف کپڑا بننے کی کل بناتے ہیں۔ بعض سوت کاتنے کی، بعض کپڑا بننے کی، بعض آٹا بننے یا تیل نکالنے کی اور خود ایسے کارخانوں میں جو کمپنیاں کام کرتی ہیں۔ ان میں تخصیص کا اثر بدرجہ کمال موجود ہوتا ہے :

حاصل کلام یہ کہ کمپنیوں عامین پیدائش میں تخصیص کا خاصہ موجود ہے اسی اصول کو اس طرح پر بھی بیان کر سکتے ہیں کہ جو کردہ خود ہی اپنی ضروریات ہم پہنچانے ہیں ان میں سے ہر ایک کی قیمت بڑھ رہی ہے اول اول تو کسی ایک گمانوں یا اس پاس کے رہنے والے خود بل جل کر تقریباً اپنی کل ضروریات ہیا کریتے تھے۔ لیکن جب ایسی آبادی کا رقبہ بڑھنا شروع ہوتا ہے تو گمانوں والے قصبائیوں کی ضروریات ہم بجاتے ہیں اور قصبے والے دیہاتیوں کے واسطے مصنوعات بناتے ہیں یہ سلسلہ بڑھتے بڑھتے تمام دنیا پر محیط ہو جاتا ہے گویا کہ کل مہذب قومیں ایک گروہ بن گئی ہیں اور آپس میں مل کر ضروریات ہیا کرتی ہیں شاید ہی کوئی ایسا ترقی یافتہ ملک ہو جس کی کل ضروریات وہیں کی پیداوار سے حاصل ہو سکیں ورنہ کچھ نہ کچھ چیزیں ضرور دوسرے ملکوں سے یعنی پڑتی ہیں۔ ہندوستان کے گمانوں ملک میں غیر مالکک کی چیزیں استعمال ہوتی ہیں مثلاً ناروے جوڈین یا جاپان کی دیاسلائی روس۔ برما یا امریکہ کاشی کاتیل امریکہ کی روٹی یا اسٹریلیا کی اون کا ولانتی بنا ہوا کپڑا۔ جرمنی آسٹریا اور طبریم کے لمب اور چینی اور ایسی ہی دوسری چیزیں اور قصبوں میں تو قریب قریب دنیا کے ہر حصے سے کچھ نہ کچھ چیزیں آکر فروخت ہوتی ہے تب کمپنیاں لوگوں کی ضروریات ہم پہنچتی ہیں۔ جب ہندوستان میں یہ حالت ہے تو پھر دوسرے ترقی یافتہ ملک کا تو ذکر کیا ہے۔ چنانچہ انگریز لوگ تو ہندوستانوں سے کمپنیاں زیادہ دوسرے ملکوں کی چیزیں استعمال کرتے ہیں۔ جی کہ ان کا سامان خود ملک ہی باہر سے آتا ہے اور ہندوستان کی بعض چیزیں مثلاً چاء اور سن مہکو

۱۱۴
۱۱۵

جوٹ کہتے ہیں۔ قریب قریب ہر مہذب ملک میں جاتی ہیں :
اگر کوئی دریافت کرے کہ ہندوستان میں یہ تبدیلی یعنی تخصیص کو جو پچھلے تو اس کا
وہ یہ ہے کہ جو اور می متعدد اسباب ہیں لیکن سب سے بڑا سبب ذرائع آمد و رفت
کی ترقی و توسیع ہے جو ہندوستان کے اندر اندر اور نیز ہندوستان اور دیگر ممالک
کے مابین اور یہ یہ ہو رہی ہے۔ ہندوستان کے ذرائع آمد و رفت کبھی دریا اور ٹرکس
تھیں اور سب میں بھی جاری ہو گئی سی طرح ہندوستان سے باہر جانے کا ذریعہ
س۔ س۔ میں تو وہاں پہلے تھے۔ لیکن اب دغانی مہاراجہ تھتے ہیں۔ باربر دہا
و پتہ نی مسیہ اور ہے۔ چنانچہ اس کی تشریح اوپر ہو چکی ہے اور جب سے کہ سامان
مانے لیجانے کا کام بڑھا اس کے بغیر سے پیدائش اور بھی ترقی ہو گئی چنانچہ
ہندوستان کی معاشی تاریخ کا سب سے بڑا اور دلچسپ حصہ وہ ہے جس میں
ذرائع آمد و رفت کی ترقی و توسیع کا حال مذکور ہے :

ردجہ ذات مدی و تخصیص محنت میں جو قریبی تعلق ہے ہندوستان طالب علم سکو
مکمل کہہ سکتے ہیں۔ اہل ہندو کی قدیم کتابوں میں تو صرف اونہی ذاتوں کا ذکر ہے اول
رمن جو وہی پیشوا اور دربار سلطنت ہوتے تھے۔ دوم راجپوت نہیں راجہ مہاراجہ اور
سباہی ہنگ نام تھے۔ سوم دیش بن کا پیشہ کار و مارا در تجارت تھا۔ ان کے علاوہ
باقی وہ سودر کہلاتے تھے یہی ذات سے خارج شدہ مخلوط انسل لوگ۔ لیکن ان
ان دونوں میں اب بچہ ذاتیں بھی باقاعدہ فرمے موجود ہیں ان کی شادی بیاہ کے
رہ و رواج یہ ہیں۔ دران میں سے ہر ایک کا پیشہ بھی جدا ہے۔ ایک یہ بھی قاعدہ
سلوک ہوتا ہے کہ جوں جوں پیشوں میں تقسیم در تقسیم ہوتی ہے۔ فرقوں میں سے فرمے
بھٹے لے ہیں۔ چنانچہ دم شکاری کے نفستوں سے ایسی تقسیم و تفریق کا صاف پتہ چلتا
ہے پتہ بیٹے کے واسطے حد گناہ دتے کہ جو محرق فاقم ہوئے تاریخ میں اس کا پورا پتہ
نہیں ملتا۔ درجہ تک کوئی تحریریں سرگزشت نہ لے بہت سے نکات پر پردہ پڑا ہے
گائین ماس و قدسوں کا ایک بڑا باعث خاندانی پیشہ کا خیال ہو گا۔ کیونکہ خانہ
ماتوں کا عہدہ ہندوستان کی فطرت میں داخل ہے بہت سے ملکوں میں تخصیص محنت
عمیل میں آئی۔ مگردت اور مرتبہ پیدا نہیں ہونے۔ نیا وجہ کہ جو پیشہ باپ کا ہو بیٹا

بھی ابھی کو اختیار کرے۔ لیکن ہندوستان میں، آپ کا پیشہ پانا رٹ کے واسطے ایک ماحول
 قدرتی بات خیال کی جاتی ہے۔ نیز یہ ہے کہ ہمارے مست میں کوئی جدید تفسیر پیدا ہوئی ہے،
 ساتھ ہی ایک خیا فرقہ نمودار ہو گیا۔ من لوگوں نے سب سے پہلے کوئی تمسیمی بات کام
 شروع کیا جس وہ ابھی کے زمانہ تک محدود ہو گیا اور ہر جدید فرقہ ہے۔ اسے
 جان بوجھ کر دے فرقوں سے میل ملاپ رکھنے کے قواعد مقرر کر دیتا ہے اور یہ یہی
 مر ہے کہ ہندوستان میں ذاتیات اور پستیوں میں ایک قریبی تعلق قائم رہے۔



فصل اٹھارہ

اختتام بحث پیدائش

یہ نشہ و لذت کی بحث ختم کرنے سے قبل چند احتیاط طلب باتیں بیان کر دینی ضروری ہیں۔ بن بن ملکوں کے حالات دریافت ہو چکے ہیں۔ معاشی تاریخ سے واضح ہوتا ہے کہ ان سب میں ترقی پیدائش نے وہی ایک راہ اختیار کی ہے پس ہندوستان کیونکر مستثنیٰ ہو سکتا ہے یہاں بھی یہی واقع ہو گا کہ کارخانوں میں پیدائش پر پیمانہ کیر کا طریق پھیل رہا ہے مگر یہی بڑھتے بڑھتے پیدائش پر پیمانہ صغیر کے موجودہ طریق کا پورا جانشین بن جاوے۔ گو یہ نتیجہ قرین قیاس ہے لیکن بالکل یقینی نہیں۔ معاشی تاریخ کا ابھی تک پورے طور پر مطالعہ نہیں ہو سکا اور جب تک تحقیق نہ ہو جاوے کہ ایسا کے دوسرے مالک میں معاشی معاملات نے کیا رخ اختیار کیا کوئی قطعی فیصلہ کرنا ٹھیک نہ ہو گا سب قویں ہر لحاظ سے تو یکساں ہو نہیں سکتیں مگر یہ کہ کارخانوں کا طریق ہندوستان والوں کو پسند نہ آوے اور یہاں کے واسطے وہ سببوں کا ثابت ہو۔ اور پیدائش کا کوئی دوسرا طریق نکالا جاوے جو ہندوستان کے زیادہ مناسب حال ہو پس معاشیات کے ہندیہ یہ نہ سمجھیں کہ ہندوستان میں بھی ترقی پیدائش کا وہی ایک طریق ہے کہ بڑے بڑے کارخانے جاری ہوں دستکار بلور خود سامان بنانا چھوڑ دیں اور آجروں کے ہاں جا کر اجرت پر کام کریں اس میں شک نہیں کہ بحالت موجودہ ہی طریق چھینٹا نظر آتا ہے۔ لیکن یہ فرض کر لینے کی کوئی وجہ نہیں کہ اس کے سوا ترقی پیدائش کا اور کوئی طریقہ ہی نہیں؟

غالب علموں کو یاد رکھنا چاہئے کہ یہ ضرور نہیں کہ کارخانوں کا عام روح پانچھ

بات ہو پہلی فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات کو کسی بات کی مدد سرائی اور جب گہری مدد سے کوئی مطلب نہیں۔ اس کو تو صرف یہ وضع کرنا مقصود ہے کہ کیا واقعہ ہو رہا ہے اور کیا واقعہ ہونا اغلب ہے لیکن معاشیات کے طالب علم کو قدرۃً یہ دریافت کرنے کا شوق ہو گا کہ جو تبدیلی ہوتی نظر آتی ہے وہ اچھی ہے یا بُری اور بحیثیت مدبر سلطنت یا علم یا ماجر ہونے کے بعض وقت اس کو یہ فیصلہ کرنا یا مشورہ دینا پڑے گا کہ معاشی معاملات میں کیا رویہ اختیار کرنا چاہئے ابھی تو طلباء کو بہت کچھ پڑھنا ہے۔ وہ یہ فیصلہ کرنے میں مدد نہ کریں کہ آیا عام طور پر کارخانے جاری کرنا ہندوستان کے حق میں مفید ہو گا یا کیا۔ جب تک وہ طالب علم ہیں ان کا فرض ہے کہ اس مسئلہ کے متعلق ہر قسم کی معلومات حاصل کریں۔ چنانچہ اسی اصول کی بناء پر ہم ذیل میں چند غور طلب باتیں پیش کرتے ہیں جو ان کو پوری طرح سمجھنے کے واسطے معاشیات کے زیادہ وسیع مطالعہ کی ضرورت پہلی غور طلب بات تو یہ ہے کہ ہندوستان ایک بہت بڑا ملک ہے جو کوئی ناگزیر اضیاء پوری ہونیکے واسطے بھی دولت میں بہت کچھ اضافہ ہو سکی ضرورت ہے اور کچھ نہیں تو بہت سے لوگوں کو بہتر غذا، بہتر لباس، بہتر مکانات، بہتر صحت اور بہتر تعلیم کی سخت ضرورت ہے اور جس طریق سے بھی پیدائش دولت میں اضافہ ہو وہی ملک کے واسطے مفید ہے کیونکہ لوگوں کو کم از کم ناگزیر ضروریات تو میسر ہو جائیں گی۔ اس لحاظ سے سٹیک کارخانے جاری ہونے مفید ہیں کیونکہ ان کے ہوتے ہوئے پیدائش دولت میں بہت جلد اور بہت کچھ اضافہ ہو سکے گا۔ لیکن اگر کسی دوسرے طریق سے یہ غرض پوری ہو جائے تو وہ بھی انتہائی مفید شمار ہونا چاہئے :

دوسری بات غور طلب یہ ہے کہ اگر طریق پیدائش بہت تیز دولت میں اضافہ بھی ہو جائے تو یہ ضرور نہیں کہ مزید دولت اپنی لوگوں کے ہاتھ پڑے جو اسکے تحت محتاج ہیں لیکن ہے کہ دو تہہ فرتے شکار زمیندار، تاجر اور کارخانہ دار اس کو سٹیک اور غیر مبہم دوری پیشہ لوگ نہ بچتے رہ جائیں یہ بات طالب علموں کی سمجھ میں نہ ہوگی اس وقت آئے گی جبکہ وہ مسئلہ بنیم دولت سے واقف ہو جائیں گے۔ تاہم یہ تو صاف ظاہر ہے کہ اگر مزید دولت کسی مختصر جماعت نے غصب کر لی تو عوام کو اس سے کچھ فائدہ نہ ہو گا وہ اسی طرح خستہ حال رہیں گے جیسے کہ ہمیشہ سے آتے۔ یہ بات

باب دوم
حصہ اول

پایا اور بھی خاص طور پر نوہ طلب ہے کہ جن ملکوں میں کارخانے جاری ہو چکے ہیں تقسیم دولت کے لحاظ سے وہاں کی حالت قابل اطمینان نہیں بعض لوگوں کا تو یہ ہے جیسا ہے کہ کارخانے جاری ہونے سے تقسیم دولت کی حالت اس قدر ناقابل اطمینان بلکہ بیشہ ناک ہو گئی ہے کہ بعض اس حالت کو نئے عمارتوں کی غرض سے طریق پیدائش میں بہت توجہ ہیں۔ پیداوار کو زیادہ مادی طور پر تقسیم کئے جا رہا ہے جیسا کہ بعض ممالک دولت سے کچھ نہ ہو گا دوست جنگ کیا کہ کڑی ہے لیکن اس واسطے کہ وہاں ہی مانا ہے کہ کچھ خاص ممالک دوست کے مقابل کسی شمار میں نہیں۔ امیویں صدی کی عمر پر مبنی معاشی تصانیف اس لحاظ سے بہت سبق آموز ہیں۔ اوائل صدی کے مصنف تو کارخانوں میں کوئی عیب نہیں کہتے تھے نئے نئے کارخانے بپتے تھے دوست میں جو عمارتوں کا کھایا کیا تھا۔ اس وقت کے معاشین کو یہ بھی امید تھی کہ دوست کی تقسیم میں مادی دوست قابل اطمینان ہوگی لیکن جد کے مضامین کو مایوس ہو کر درجہ اولیٰ امداد باہمی یا آخرت اک کے منصوبے پیش ہوئے تو کوئی تقسیم دولت کے متعلق تشویش و رعب اطمینان ظاہر ہونے لگی معاشیات کے کچھ مطالعہ کے بعد جب عالم علم و منصوبوں سے واقف ہو گا تو ان کا سن تجویز ظاہر ہو جائیگا۔ بہت سے عقیدہ دار حکما کہانی ہے کہ کارخانوں کا رونق اور تقسیم دوست پر اسکا جو اثر پڑا ہے وہ نہایت کے واسطے۔ مگر یہ باتیں بہت کچھ مطالعہ درعور و فکر کے بعد اس معاملہ کے متعلق کوئی صحیح رائے قائم ہو سکے گی کہ آیا کارخانے جاری کرنا ہمدستان کے حق میں کیا ہو گا۔ مگر دولت بڑھی ہی تقسیم دولت پر اسکا کیا اثر پڑے گا؟

باب سوم

صرف دولت

فصل انیس

احتیاجات

اب ہم معاشیات کے دورے خاص شعبہ یعنی صرف دولت سے بحث کرتے ہیں یا جبکہ کہ دولت سے معاشیات اور کارآمد چیزیں مراد ہیں یعنی جن چیزوں کی لوگوں کو احتیاج ہو یا جو لوگوں کی ضروریات شمار ہوتی ہوں۔ اعتیادت یہی معلوم ہے کہ دولت احتیاجات پوری کرنے میں صرف ہوتی ہے اور نیز یہ کہ بعض احتیاجات ایسی ہیں جو دولت سے بھی پوری نہیں ہوتیں۔ معاشیات کے تسلیم کو تو اس ان احتیاجات سے ساتھ پڑتا ہے جن کے پورا کرنے میں دولت صرف ہوتی ہو فطرت انسانی کی وہ احتیاجات جو دولت سے پوری نہ ہوں اسکے نزدیک خارج از بحث ہیں۔ لیکن اس کے ساتھ ہی معاشی نتائج کو عملی زندگی کے حالات پر متعلق کرتے وقت ان احتیاجات کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے جو معاشی مباحث میں نظر انداز کر دی جاتی ہیں اس علم میں انسان کی مکمل زندگی سے تو بحث ہوتی نہیں صرف اسکے ایک جزو یا پہلو کا بیان ہوتا ہے۔ حالانکہ انسان اپنے معاملات زندگی میں سب پہلو پیش نظر رکھتا ہے۔ معاشیات سے کل معاملات زندگی کا علم تو حاصل ہو نہیں سکتا۔ البتہ زندگی کا ایک رخ خوب واضح ہو جاتا ہے۔ اور باقی کے متعلق اس سے کچھ پتہ نہیں چلتا ؟

لیکن زندگی کے جس پہلو سے معاشیات بحث کرتا ہے وہ خوب وسیع اور بڑھا

ماہنامہ ۱۹۱
پوری ہوتی ہیں اول تو کھانا، کپڑا، مکان، حرارت اور روشنی ہے عوام کی بیشتر احتیاجات
انہیں چیزوں سے پوری ہوتی ہیں اور انہیں کے حصول میں ان کی کمائی کا بڑا حصہ صرف
ہو جاتا ہے ان کے بعد وہ مائع ادھیزیاں ہیں جو بحیثیت راحت رساں اور صحت افزا
ہوسنے کے لوگوں کو درکار ہوتی ہیں اور جن سے بازار کے بازار بھرے پڑے
ہیں مٹی، خدات، طرح کی سواریاں، تفریح کے سامان، تعلیم اور طالع صلبے کے ذرائع
وغیرہ لکھ یوں کہتے کہ بالعموم انسان جن جن احتیاجات کے پورا کرنے میں اپنی آمدنی
فجیع کرتا ہے، معاشیات کو ان سب سے تعلق ہے بالفاظ دیگر معاشی کو ان تمام احتیاجات
سے سروکار ہے جو در فحج کرنے سے پوری ہو سکتی ہوں ۛ

احتیاجات کی تعریف اس سے زیادہ کیا بیان کر سکتے ہیں کہ وہ فطرت انسانی
کا ایک جزو ہیں جو انسان ہمارے پیش نظر ہے، اسکو چند احتیاجات محسوس ہوتی
ہیں اور محو چرا کرنے کے واسطے وہ جدوجہد کرتا ہے۔ بادی النظر میں احتیاجات
اس قدر کثرت سے مختلف معلوم ہوتی ہیں کہ گویا سب کے متعلق کوئی عام بات
کہنی محال ہے اور واقعہ بھی یہ ہے کہ صرف محدودے چند خصوصیات ان میں مشترک
ہیں اسی وجہ سے معاشیات کے اس حصے کی بحث مقابل پیدا نش دلت بہت مختصر ہوتا ہے جو چند
ہائیں قابل بیان ہیں بہت اہم ہیں اور ان کا ٹھیک ٹھیک سمجھنا نہایت ضروری ہے ۛ

احتیاجات کا تعدد
پہلی بات جو توجہ طلب ہے وہ یہ ہے کہ سب احتیاجات یکساں شدید محسوس
نہیں ہوتیں کچھ تو بحفاظت افراد کے اور کچھ لحاظ حالات حاضرہ کے۔ احتیاجات کی
شدت کے مابج ہوتے ہیں بہت کم لوگ ایسے خوش قسمت ہیں جو اپنی کل احتیاجات
پوری کر سکیں عوام کو ہمیشہ ہی فیصلہ کرنا پڑتا ہے کہ کون کونسی احتیاجات پوری
ہوں چاہئیں اور کون کونسی ترک کر دی جائیں بالفاظ دیگر کونسی چیزیں خرید لی
جاویں اور کن کے بغیر گذر کی جاوے۔ جن چیزوں کی احتیاج سب سے زیادہ شدید
محسوس ہو وہ تو خرید لی جاتی ہیں اور باقی کے لئے بھر کر لینا پڑتا ہے مکن ہے
کہ دوسرے لوگ کسی کے انتخاب کو غیر ملاحظہ قرار دیں یا دوسرے وقت وہی شخص
انتخاب بدل دے لیکن عین انتخاب کرتے وقت اس کو وہی احتیاجات سب سے

شدید محسوس ہوتی ہیں جن کو وہ پورا کرتا ہے اور جن احتیاجات کو وہ ترک کرنا گوارا نہ کرتا ہے ان کی شدت کم از کم انہی ب کے وقت ضرورت محسوس ہوتی ہے گویا جب (ص ۱۳۸) کوئی اپنی آمدنی کے مصارف کی حدیں قرار دیتا ہے تو وہ اپنی احتیاجات کو اس شدت کے لحاظ سے پورا کرنے کا اہتمام کرتا ہے جو مختلف احتیاجات کی بات اس کو اس وقت محسوس ہوتی ہے شدت احتیاج چیزوں کی کوئی صفت نہیں ہے جو بیان ہو سکے بلکہ وہ ایک کیفیت احساسی ہے یعنی فطرت انسانی کا ایک جزو ہے اور معاشی بھی اسی حیثیت سے اس پر نظر ڈالتا ہے :

دوسری بات قابل بیان یہ ہے کہ ہر ایک احتیاج بہ تمام درجوں پر ہو سکتی احتیاجات کا ہے۔ خرچ کرنے کے واسطے روپیہ کافی ہونا شرط ہے۔ بات تو یہ کہ کوئی جانتا ہے کہ تمام درجوں اور طالب علم بھی بحر بہ کر کے چاہیں تو تصدیق کر لیں کہ سب سے شدید احتیاج تو پورا ہونا کھانے پینے کی ہے جو شخص سوک یا اس سے نا محال ہو رہا ہو وہ اپنی عمر کا سب کچھ دیکر بھی تو کھانا پانی خرید لے گا۔ لیکن جب وہ اس کو مل گیا تو کچھ عرصے کے واسطے اس کی احتیاج غائب ہو جائے گی جتنک اس کو بھوک یا اس نہ لگے اسکو کھانے پینے کی احتیاج نہ ہوگی یا اگر کسی طالب علم کو یک موڑے جوتے یا کتاب یا گیند بننے کی ضرورت ہو تو وہ یہ سب احتیاجات پوری کر سکتا ہے بشرطیکہ اس کی عمر میں قیمت ادا کرنے کے واسطے کافی دام ہوں :

اب اگر ہر ایک احتیاج بہ تمام درجوں پر ہو سکتی ہے تو غالباً یہ خیال پیدا ہوگا احتیاجات کہ انسان کو یہ حالت باسانی میسر آ سکتی ہے کہ اسکی تمام احتیاجات پوری ہو چکی ہوں کہ نہ ہو اور کسی چیز کی ضرورت باقی نہ رہے لیکن ایسی حالت بہت ستاذ و نادور پیدا ہوتی ہے تمام جنات انسان کی فطرت کچھ ایسی واقع ہوتی ہے کہ احتیاجات کی تدریجاً اور اقسام برابر برقی رہتی ہیں۔ جب قصہ ہے موجودہ احتیاجات پوری ہوئیں کہ نئی نئی احتیاجات نہ سر اٹھایں۔ احتیاجات کی گویا یہ تیسری خصوصیت ہے مذکورہ بالا خصوصیات کی طرح یہ بھی انسانی فطرت کا خاصہ ہے اور معاشی اس کو ضرورت بحیثیت ایک اہم واقعہ کے تسلیم کر لیتا ہے اس کی تشریح اور توضیح سے اس کو کچھ واسطہ نہیں۔ بھوک میں تو معمولی سے تھوکی کھانا بھی از حد خوب معلوم ہوتا ہے جو جوار کی روٹی وال دیا جو کچھ بھی ہاتھ لگے

۱۔ ہم
صل ۱۵۱
ہو کا سب جٹ کر جاتا ہے بقول شمشیکہ مہک میں کوڑی پائی ہیں۔ لیکن جہاں آدمی کا پیشہ
کھانسنے لطف سے اس کو طینان ہوا اور نگار طرح کے خفیس اور لذیذ کھانوں کی
طرز کرنے۔ جوئے بچائے گہوں کا سما ہوا لکھی ہو، ترکاری ہو، چانول اور مھلی پر پینے والے
ایار اور مٹیناں ہوں۔ اب برتنوں پر توجہ ہونی۔ مٹی کے برتن خارج۔ تانبے اور چینی کے
برتنوں میں کھانا کھایا جاتا ہے۔ یہی حال لباس کا ہے۔ غریب آدمی کو تو گاڑھے گرمی
کا کرتا اور احوالی سر ہے لیکن جب تن ڈھک لیا تو اس کو بھی نرم ماریک کپڑے کا
ستون تیرا ہے۔ یہ ہاں کرتا دھونی کے عمدہ ٹیڑی اور جوتے کو بھی دل چاہنے لگا
جب یہ بھی میسر آئے تو اب کچھ کچھ مٹین کا مہو۔ سر برسورہ ہوتا ہے۔ حارڑوں
میں اتنی پیر سے ہوں تو کمرن میں ریشم کے ہوں ٹھیکل کے کپڑے۔ جہاں
سہ پیر کے عمدہ۔ کیونکہ کپڑے روزمرہ پہننے کے ہوں اور کچھ تقریبات کے واسطے
عمدہ قسم کے تیار ہیں نیل وکیل تو بیارہ کرایہ کے تانگے یا ٹریم کار میں جانا کچھ
ست عاریت بنت۔ کیا جب اس کو چار پیسے ملے گئے تو اول ایک لکھی کی فکر نہ کرتا
تہ۔ جب حالت اور سدھری تو گاڑوں اور حوری خرید لی اور کہیں وکالت نے
عرفی ٹیڑا وچم وکیل صاحب سوٹر بلجہ قدم نہیں اٹھاتے۔ فخرت انسانی کا یہ ایک عالم
رتبان ہے کہ وہ جوں ضروریات حاصل ہوتی ہیں نشان ہل من مزید کا نفر ملکا
سے کچھ مشا میں بنے بیان کہیں طالب علم ہر طرف ہی تماشا دیکھے گا کہ کوئی بہانہ وکیل
مٹی نہیں ہو جو ضروریات حاصل ہونے ہی جلدیہ ضروریات پورش کرتی ہیں اور
آمدنی چاہے جس قدر بڑھ جائے اسے صرف کرنے میں کوئی دقت پیش نہیں آتی
گویہ فائدہ تو عام ہے کہ نئی نئی اصیابات پیدا ہوتی رہتی ہیں لیکن اسکے عمدہ آمد
کی رفتار میں حالات زندگی کے اختلاف کے مطابق بہت کچھ فرق نظر آتا ہے۔ چنانچہ
ہندوستان کے باشندوں کی موجودہ حالت پر غور کرتے وقت یہ فرق خاص طور پر
نمایاں سدوم ہوتا ہے جو گاؤں کی ریل سے دور دور واقع ہیں وہاں نئی اصیابات
بہت دیر بعد پیدا ہوتی ہیں۔ دور وہاں کے باشندے ضرور اس قدر قانع ہو جاتے
ہیں کہ ان کے نزدیک کوئی اصیاب پوری کرنی باقی نہیں رہتی غالباً ترقی پیدائش
کے ابتدائی دور میں بھی جبکہ ہر گاؤں اپنی ضروریات خود مہیا کرتا تھا۔ لوگوں کا کم

موتروں کی مثال سے واضح ہو گیا ہو گا کہ علم کی ترقی کے ساتھ ساتھ نئی نئی
احتیاجات پیدا ہوتی ہیں۔ اور علم ہے کہ برابر بڑھ رہا ہے۔ نہ صرف تعلیم کے ذریعہ
سے بلکہ بہت کچھ وسیع تجارت اور سیر و سفر کے ذریعہ سے بھی خصوصاً جب سے ریل
اور دفائی جہاز چلے ہیں مگر کاسیلاب بہرہ نکلتا ہے۔ احتیاجات کی توں یہ حالت ہے
کہ جوں جوں علم بڑھتا ہے ان کے اختلاف کی بھی رفتار تیز ہوتی ہے اس لیے اسے نہیں
بندھنی کہ اگر ملک میں ترقی ہوئی تو بمقابل حال زیادہ لوگ دل بھر کر احتیاجات پوری
کر سکیں گے۔ بلکہ اس کے برعکس ہمیشہ ہے کہ کمزور زیادہ احتیاجات پوری
ہو جاویں تاہم نئی احتیاجات اس سرعت سے بڑھیں گی کہ پوری ہونے والی
احتیاجات کی تعداد آج کل کے مقابل میں بھی بڑھ جاوے گی :

پس احتیاجات کے متعلق اس قدر تحقیق ہو کہ ان کی شدت بمطابق مختلف موسموں ہوتی ہے۔ ہر ایک احتیاج بجائے خود پوری ہو سکتی ہے۔ لیکن موجودہ احتیاجوں کے پورے ہونے ہی جدید احتیاجات نمودار ہو جاتی ہیں۔ چنانچہ دیہات

۱۔ سو میں ایسے بہت کم لوگ چیلنے کہ جن کی احتیاجیں بہ تمام کمال پوری ہو گئی ہوں
 ۲۔ اور جو کچھ ہیں ان کی تعداد بڑھتی تو درکنار ان کی گھٹ رہی ہے۔ احتیاجات کے متعلق
 ۳۔ باتیں بیان ہوئیں ان میں چند مستثنیات بھی داخل ہیں جن کو ہم اگلی فصل میں
 بیان کریں گے :



فصل میں

احتیاجات اور چند مستثنیات

احتیاجات کی عام کیفیت میں کچھ مستثنیات بھی نظر آتی ہیں۔ جو اس فصل میں بیان کرنی مقصود ہیں۔ معاشیات کی اس آئی بٹھ میں انکا بیان کچھ زیادہ ضروری تو نہیں ہے۔ چنانچہ یہ ممکن ہے کہ انکا مطالعہ کافی معاشی معلومات حاصل ہونے تک ملتوی رہے۔ لیکن پھر بھی یہ مناسب معلوم ہوتا ہے کہ ان کا کچھ مختصر ذکر یہاں بھی کر دیا جائے ایک تو ان سے احتیاجات کی ہیئت پر مزید روشنی پڑنے کی۔ دوسرے یہ کہ وہ مستثنیات خود بخود دلالت علیہ کے ہیں ان میں انہیں اور غالب علم ان کو گذشتہ فصل کے بیان کی تردید کھل کر حیران ہو جائے :

اول تو یہ جتنا ناخوشی سے کہ خاص خاص حالتوں میں بعض احتیاجات ایسی معلوم ہوتی ہیں کہ گویا وہ کسی بہ نام دکان پوری نہیں ہو سکتیں اور ان کے واسطے لوگ سداہل من مہید کا وظیفہ دے دیتے ہیں مثلاً نمائش اور آرائش کا شوق کہ پورا ہوتا ہی نظر نہیں آتا۔ اس کو یہ شوق ہوتا ہے کہ اپنی امارت اور شان دکھائیں اس غرض کے لئے وہ عالی شان محلات بنواتے ہیں بیش بہا ساز و سامان سے ان کی آرائش کرتے ہیں سمجھ مٹھ مٹھ کاڑیاں رکھتے ہیں۔ نہایت بڑی قیمت جاس و زیوا پہنتے ہیں۔ غرض کہ ہر طرح پر ترنگ اور افشام سے رہتے ہیں۔ آرائش چیزوں پر کھوکھا روپیہ جمع کرتے ہیں مگر کبھی اس کی خریداری سے نہیں بچتے۔ جہاں کوئی نئی چیز نظر آئی فوراً خرید لے یہ حالت دیکھنے میں تو مستثنیٰ معلوم ہوتی ہے لیکن واقعہ یہ ہے کہ آرائش و نمائش کی خواہش در حقیقت کوئی درجہ احتیاج نہیں۔ جیسے کہ جوگ۔ پیاس یا تپ پوٹی

باب سوم
فصل (۱۰۰)
بلکہ وہ بہت سی سادہ اصطیحات کا مجموعہ یا مرکب ہے۔ اور جوں جوں یہ اصتیاج ہیں پوری ہوتی جاتی ہیں جدید اصتیاجات پیدا ہو جاتی ہیں۔ اور یہ سلسلہ ختم نہیں ہوتا کبھی تو دل چاہتا ہے عہدہ سی گاڑی خریدے جائے جب خرید لی تو موٹر کا شوق ہوا جب موٹر بھی لگئی تو اب اس کے اقسام پر نظر دوڑنے لگی غرض کہ کسی ایک چیز سے دل نہیں بھرتا پس حواصتیاجات کہ مفرد ہو سکیے بجائے مرکب ہوں وہ بظاہر تو اس قاعدے سے مستثنیٰ معلوم ہوتی ہیں کہ اصتیاجات بدنام و کمال پوری ہو سکتی ہیں۔ مگر درحقیقت وہ اس قاعدے کی مثال ہیں کہ موجودہ اصتیاجات پوری ہوئے ہوتے جدید اصتیاجات یہاں ہو جاتی ہیں دوسری چیز جو مستثنیٰ نظر آتی ہے وہ غلبہ اور اقتدار کی خواہش ہے۔ بعض لوگوں کو اس سے بڑھ کر کوئی فکر نہیں ہوتی کہ دوسرے لوگ اس کے صلح اور اتمت ہو کر ہیں اس مقصد کے واسطے وہ سب کچھ کرنے کو تیار رہتے ہیں اور ان کو جغندر غلبہ حاصل ہوتا ہے اس سے زیادہ حصول غلبہ کی کوشش کرتے ہیں۔ ذرا ہندوستان کی تاریخ پر نظر ڈالو۔ سی حکومت و اقتدار کی خاطر لوگوں نے کس قدر فتنے فساد اور غریزیاں کی ہیں۔ بادشاہوں کے اعلیٰ عہدہ داروں کو جہاں موقع ملا فوراً انھوں نے اپنی سلطنت قائم کر لی۔ ایسی طوائف الملوکی تو اب ممکن نہیں مگر ہاں معاشرتی اور سیاسی زندگی کے شعبوں میں اب بھی یہ خواہش خوب رنگ دکھاتی ہے۔ یہ حالت بیشک ایک حقیقی استثنیٰ ہے۔ مینی غلبہ اور حکومت کی خواہش ایک ایسی اصتیاج ہے جو تمام کمال کبھی پوری نہیں ہوتی لیکن یہ اصتیاج خلل خال لوگوں ہی کو محسوس بھی ہوتی ہے اور معاشی کو بشرط عام لوگوں کی اصتیاجات سے سابقہ پڑتا ہے۔

ایک اسی قسم کا استثنیٰ زر پرستی کی خواہش ہے کہ جہاں تک ہو سکے اور جس طرح ہو سکے دولت جوڑیے۔ بالخصوص سونا چاندی اور جواہرات یہ لوگ خرچ کر ٹیکہ نیت سے دولت نہیں جوڑتے نہ ان کو حکومت کی خواہش نہ اعزاز کی نشانہ بخش و فخر کا شوق انھو تو بس یہ خیال عزیز ہے کہ وہ بہت بڑی دولت کے مالک ہیں یا کبھی دل چاہا تو ذرا زر و جواہر کو الٹ پلٹ کر دیکھیں۔ شمار کیا اور پھر اصتیاج سے رکھ دیا لیکن حالت یہ ہوتی ہے کہ مینی دولت بڑھتی ہے اس سے دگنا دولت پرستی کا جوش پیدا ہوتا ہے۔ خاص خاص نجلیوں کی یہ نوبت پہنچتی ہے کہ بعض تو سرسردیوانے معلوم

ہوتے ہیں اور بعض اس سے کچھ ہی کم۔ لیکن وہ سب مستثنیٰ ایشیاء ہونے کے قابل ہیں۔ موسم عام لوگوں کی یہ حالت بھلا کیوں ہونے لگی ایسا ہوتا تو دنیا کا کاروبار کیونکر چلتا۔ (۲۰) اصل (۲۱) چونکہ معاشی کو تو عوام سے سروکار ہوتا ہے۔ ایسے زر پرست بنکیوں کو وہ نظر انداز کرتا۔ اب اُس لوگوں کے حال پر ذرا غور کرو جن کی احتیاجات میں بلحاظ اقسام اتنا تنوع و امتیاع بہت کم اضافہ ہوتا ہے۔ مذہبی فقیروں اور جوگیوں کی بالعموم یہی حالت ہوتی ہے۔ طلبہ نے میں اضافہ ایسے قلعے میں درپور ہوئے کہ فلاں و دولت مند نے دنیا ترک کر کے جو یہ فقیروں میں سے ہوا۔ کر لی تاکہ اطمینان سے خدا کی عبادت کرے۔ یہ لوگ تنہا چھوڑ دیئے گئے۔ یہ فطرت پرست بن کر رہ گئے ہیں۔ ہندوستان میں ایسی مثالیں مایاب ہیں اگرچہ اس درجہ ایشیاء کا نواح ہر کے حوصلہ سے بالاتر ہے۔ ان لوگوں کا حال یہ ہے کہ محدود سے چند احتیاجات جو جن مذہبی کاموں سے پوری ہو سکتی ہیں ان کو اس درجہ شہتہ سے محسوس ہونے لگتی ہیں کہ ان کے مقابل دوسرے میا جوں کی کوئی حقیقت نہیں۔ حتیٰ اگر جو کچھ احتیاجات یہ وہ دولت سے بہت کم پوری ہو سکتی ہیں اور اسی وجہ سے معاش کو بھی ان سے نا سے کچھ تعلق نہیں۔ اور اگر کچھ بھی تو صرف اس قدر کہ جب ان کے وجود کا اُس کو علم ہو تو اتنا جتاوے کہ جب کسی قوم یا فرقے میں مذہبی اثر سے لوگ فقیروں اور جماعتیں کرتے ہیں تو وہاں دولت کی پیدائش اور صرف دونوں میں تخفیف ہو جاتی ہے اس کے سوا معاشی کو ایسے لوگوں کی احتیاجات سے کچھ سروکار نہیں کیونکہ وہ دولت سے پوری نہیں ہوتیں۔ گونا گھل جوگ سادھنے کا رواج ہندوؤں میں بہت پھیلا ہوا ہے۔ تاہم یہ رواج ہندوؤں تک محدود نہیں۔ کسی زمانے میں بودھوں کا بھی کثرت ایسا کرتے تھے اور عیسائیوں میں بھی یہ بات پسندیدہ مانی جاتی تھی۔ سب کو معلوم ہے کہ بہت سے ہندو سادھو اور فقیروں کی زندگی مذہب کی خاطر اختیار نہیں کرتے بلکہ لاچار ہو کر بسر اوقات کی یہ تدبیر نکالتے ہیں بالفاظ دیگر وہ تارک الدنیا نہیں بلکہ دنیا ہونے ہیں۔ دوسرے مذاہب میں بھی ایسے لوگ مذہب کے اور موجود ہیں مثلاً مسیحیوں صدی میں یورپ کی فافا میں معاشی حیثیت سے بہت توجہ طلب ہو گئی تھیں مابہر حال خوب دولت پیدا کرتے اور عوام کی طرح دنیا کا نصف اڑاتے تھے گویا صرف دکھاوے کے تارک الدنیا بنے ہوئے تھے اور درحقیقت دنیا کے بڑے دلدادہ تھے ؟

۱۰۔ اس میں چند صورتیں اور بھی ایسی ہیں کہ جن میں بعض اصیاءات جو معاشیات کے دائرے سے خارج ہیں اس شدت سے محسوس ہوتی ہیں کہ معاشی اصیاءات کو ان کے مقابل میں پا ہونا پڑتا ہے۔ مثلاً بعض لوگوں کو یہی شوق ہوتا ہے کہ شعر لکھیں، مصوری کریں یا سنگتراشی بنیں۔ اس غرض سے انہیں کہہ دیا جائے یا شہرت ہو، بلکہ بعض اس شوق کی خاطر جو مطلقہ ان کے دل میں موجزن ہے معاشی اس قسم کی اصیاءات کا ان اصیاءات سے مقابلہ میں کر سکتا جن سے سوکت ہوتی ہے تاہم ان کا وجود اس کے نزدیک ایک ایک توجہ طلب واقعہ ہے۔

معاشی کو اس بات کا بھی حافظ کرنا پڑتا ہے کہ ایسی بھی اصیاءات ہیں جن کی کثرت اس کے علم یعنی معاشیات کی حدود سے باہر ہے اس کو یہ بھی مٹا پڑے گا کہ ان میں سے اکثر وہ ہیں جو اہمیت انسانی کا بہترین جزو شمار ہوتی ہیں۔ اور جن لوگوں کو ان کا احساس ہوتا ہے ان کے اعمال عوام کے افعال سے بالکل مختلف ہو جاتے ہیں لیکن معاشی کے لحاظ سے آخر اندر کر قسم کے افعال رہتے ہیں۔ وہ یہ ہے کہ وہ عیاض میں کتنی ہی شدید محسوس ہوں لیکن اس حد تک بھی محسوس ہوں کہ عوام کے ہر عمل پر ان کا کوئی قابل ملاحظہ اثر پڑ سکے۔ اور معاشی کا عام مضمون عوام کا ہر عمل اور کار و بار ہے۔ معاشی کو ان ایسی اصیاءات سے فیض نہ تو کوئی کمت نہیں امتہ وہ یہ مرد تسلیم کرتے ہیں کہ ان کے اثر میں اگر کچھ لوگ قابل عوام مختلف طور پر عمل کرتے ہیں۔ جس کا ماحصل یہ ہے کہ جو بحیثیت مجموعی کسی قوم یا دہ کے عمل کے متعلق نتائج فہم ہو سکتے ہیں۔ لیکن ان کا فرداً فرداً ہر ایک انہیں پر صادق آنا ضروری نہیں۔ بعض کا عمل ان نتائج کے خلاف بھی ہو تو عجب نہیں۔ البتہ معاشی مضمون لوگوں کے افعال سے کثرت کرتا ہے لیکن اس کو یہ بھی خیال کرنا پڑتا ہے کہ کچھ لوگ غیر معمولی ہیں جوتے ہیں۔

۱۱۔ اس میں اس سے مطالب علم کو یہ خیال ہوا ہو گا کہ معاشیات میں جن اصیاءات سے بحث کی جاتی ہے ان کی حدود کچھ غیر معین سی ہیں اور یہ بالکل صحیح ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ معاشیات میں انسانی زندگی کے ہر فن ایک شعبے سے بحث ہوتی ہے۔ اور یہ کہے ممکن ہے کہ زندگی کے ہر فن ایک شعبے سے بالکل جدا کر دیئے جائیں معاشی کے پیش نظر کیا ہے۔ معمولی لوگوں کی معمولی اصیاءات اور ان کو پورا کرنے کے مروجہ

طریقے اس شعبہ زندگی کے متعلق چند نتائج اخذ ہو سکتے ہیں جو عوام پر بڑی حد تک صادق رہ سگے۔ لیکن خود حفظ معمولی سے کوئی حد معین نہیں ہوتی۔ اس میں بھی درجوں کا فرق (۱۳) ہے۔ معمولی زندگی کہاں ختم ہوتی ہے اور کہاں سے غیر معمولی شروع ہوتی ہے۔ اس باب میں مختلف لوگوں کی مختلف رائیں ہونگی۔ میں واضح ہوا کہ گو معاشیات کے مباحث کی حدود اچھی خاصی نمایاں ہیں تاہم ان کو ٹھیک ٹھیک قائم کرنا دشوار ہے۔ یہی وجہ ہے جیسا کہ کئی مرتبہ بیان ہو چکا ہے کہ معاشی نتائج سے عمل کا ٹھیک ٹھیک پتہ نہیں چلتا۔ نتائج کی بنا پر رائے قائم کرنے سے پیشتر فطرت انسانی کے ان خواص کا بھی لحاظ کر لینا ضروری ہے جن کو معاشی نے نظر انداز کر دیا ہے :

معاشی نتائج میں کچھ نکل یوں بھی پیدا ہوتی ہے کہ مختلف قومیں زرق کے مختلف مباحث پر نظر آتی ہیں۔ جو طرز عمل کسی قوم میں با نکل سمونی خیال کیا جاتا ہے دوسری قوم میں وہی غیر معمولی شمار ہوتا ہے۔ جب ایک درجے کے لوگ دوسرے درجے والوں کی کھٹی ہوئی کتابیں مطالعہ کرتے ہیں تو ان کو اس فرق مباحث کی دولت عملی دقت پیش آتی ہے۔ مثلاً انگلستان میں یہ بات قیاس سے باہر ہے کہ رشوت لیکر کوئی بیج خلاف اخلاف میصلہ لکھے اب اگر معاشی چاہے تو انگلستان کی حالت کی بناء پر کادے کر بیج کی ایماذاری کا میا زار نہیں بن سکتا۔ ہندوستان ترقی کرتے کرتے اس درجے پر آ رہا ہے لیکن اب تک کبھی کبھی بیج رشوت لیکر فیصلہ خراب کر دیتے ہیں جو یہاں ایسے بیج موجود ہیں۔ جن کی ایماذاری زر کے ذریعے سے ناپی جاسکتی ہے۔ یعنی یہ کہ رشوت کی کس مقدار تک وہ ایماذار رہتے ہیں اور کب ایماذاری فروخت کر دیتے ہیں۔ ترقی ہونے ہونے ایماذاری کی خاصیت اس قدر قوی ہو جاتی ہے کہ چاہے کتنی ہی بڑی رشوت دیجے اس کے معاوضے میں بیج ایماذاری ہاتھ سے دنیا ہرگز گوارا نہ کرے گا۔ آج سے ایک صدی پہلے جبکہ ہندوستان میں رشوت کا بازار گرم تھا۔ کوئی معاشی اگر چاہتا تو بیج کی ایماذاری کی بحث معاشیات میں داخل کر لیتا۔ کیونکہ اس کی فریاد و فحش ہوتی تھی۔ لیکن اب ایماذاری پر رشوت کا جادو ہمیں چھتا اور نہ معاشیات میں اس خاصہ سے بحث کی جاتی ہے یہ بھی اخلاقی ترقی کا ایک بڑی علامت ہے :

طلباء کو اول تو اپنے علم لینے معاشیات کے حدود ٹھیک ٹھیک قائم کرنے

اب سوم میں وقت محسوس ہوگی۔ دوسرے یہ قرار دینا بھی مشکل ہے کہ معاشی نتائج کس حد تک
 مضامین ۱۲۰ معاشات زندگی پر صادق آتے ہیں۔ چند خاص خاص مستثنیات اور وقتیں بیان
 ہو چکیں اب ہم معمولی لوگوں کی روزمرہ کی احتیاجات کی طرف پھر متوجہ ہوتے ہیں:



فصل اکیس

ضروریات و تعلیقات

سب جانتے ہیں کہ خیر کرنے وقت لوگ جب کچھ احتیاجات اول پوری کرتے ہیں تب کہیں دوسری احتیاجوں کا خیال دل میں لاتے ہیں۔ جو چیزیں کہ اول الذکر احتیاجات سے تعلق ہوں وہ تو ضروریات شمار ہوتی ہیں اور جن کا آخر الذکر سے تعلق ہو وہ تعلیقات کہلاتی ہیں۔ یوں سرسری بیان سے ضروریات اور تعلیقات کا فرق فہم نہ ہو تو اس کی تشریح بھی حاضر ہے۔ جب ہم کہتے ہیں کہ فلاں چیز کی ضرورت ہے تو اس ضرورت کا باعث کوئی نہ کوئی غرض یا مطلب ہوتا ہے۔ اسی بنا پر ضروریات کی دو قسمیں قرار پائی ہیں ایک تو ”ضروریات حیات“ اور دوسری ضروریات کارکردگی۔

ضروریات حیات سے مراد وہ چیزیں ہیں کہ جن کے بغیر لوگ زندہ نہ رہ سکیں سرد ضروریات حیات مالک میں کھانے پینے کے علاوہ گرم لباس اور مکان بھی ضروریات حیات میں داخل ہے۔ ہندوستان کے میدانیوں میں موسم اس قدر مستدل رہتا ہے کہ مکان اور لباس کی بہت زیادہ ضرورت انہیں پڑی۔ حتیٰ کہ جاڑے میں صرف ایک ہلکے کپڑے سے کام چل جاتا ہے۔ پس یہاں پر ضروریات حیات میں خورد و نوش کے سوا اور کوئی چیز بہت کم داخل ہے۔ لیکن ضروریات کارکردگی میں بہت سی چیزیں شامل ہیں جن کو استعمال کر کے مزدور اپنا کام بطریق امن انجام دے سکے۔ اور جن کے ذریعے سے وہ اپنے بچوں کو کم از کم اتنا پڑھا لکھا دے کہ وہ بھی اس کا کام کرنے لگیں۔ ہندوستان میں ضروریات کارکردگی میں چیزیں خاص طور پر داخل ہیں۔ اول وافر کھانا یعنی نہ صرف

ابنہم
ضد (۱۲)
اس قدر کہ اُس سے آدمی کی جان بچی رہے بلکہ جس سے وہ توانا تندرست رہے۔ دوسرے
کافی لباس سامان اور مکان تیسرے علاج معالجے اور تعلیم کا بندوبست کہ بچے بھی پڑھ
لکھ کر اپنے والدین کی طرح بلکہ اُن سے بہتر گزبان کر سکیں ؟

مزدوریات کی ان دونوں قسموں میں بہت بڑا فرق ہے ہندوستان میں اب لوگ
فاتے سے بہت کم مرتے ہیں۔ حتیٰ کہ قحط میں بھی ایسی نوبت زیادہ نہیں آتی۔ اُس سے
معلوم ہوا کہ مزدوریات حیات تو لوگوں کو مالا جو م حاصل ہیں لیکن ساتھ ہی ملک اس قدر
مفلس ہے کہ بہت تھوڑے لوگ مزدوریات کارکردگی کا لطف جانتے ہیں مثلاً بہت سے
لوگوں کو تو علاج حالہ اور تعلیم نصیب نہیں ہوتی۔ محنت بخش مکانات بالخصوص قصبوں
میں بہت کم نظر آتے ہیں۔ دستکاروں مزدور اور چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی
بڑی جماعت کو جائزے میں کافی لباس میسر نہیں ہوتا۔ اور ملک کے اکثر حصوں میں
مزدور کو اتنی خوراک نہیں ملتی کہ وہ دن بھر محنت کر سکے۔ بوجہ کمزوری و نا ملائی جلد تھک
جاتا ہے ؟

یہی وجہ ت

ایک بڑی خرابی یہ بھی ہے کہ جو لوگ مزدوریات کارکردگی سے محروم نظر آتے ہیں وہ
اپنی آمدنی کا ایک معقول حصہ غیر مزدوری چیزوں میں صرف کر دیتے ہیں۔ کچھ ہندوستان
ہی پر منحصر نہیں دیگر ممالک میں بھی ایسا ہوتا ہے کہ لوگ مزدوریات کارکردگی چھوڑ کر دوسرے
چیمیزیں خریدتے ہیں۔ یہ چیزیں رسمی مزدوریات کھلاتی ہیں۔ ان کا استعمال کارکردگی
کے واسطے ضروری نہیں البتہ رسم و رواج اور عام خیال کے مطابق یہ چیزیں نہایت
ضروری مانی جاتی ہیں مثلاً کوئی نہیں کہہ سکتا کہ۔ توں کی کسائی شادی یعنی کی تقریبوں میں
خیر کرنے سے کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے۔ لیکن چونکہ رسم و رواج ایسی تقریبات
کی منتفی ہیں اور بھائی بندوں کا بھی اصرار ہوتا ہے لوگ اپنا اند و ختمہ ان کاموں میں
اڑا دیتے ہیں اور خود مزدوریات کارکردگی سے محروم رہ جاتے ہیں اتنا روپیہ کہاں کہ
دونوں کام ساتھ چل سکیں۔ ہندوستانی طالب علموں کو اپنے جان بچان کے لوگوں میں
ایسے خاندان بھی معلوم ہوئے کہ جن کے ہاں مزدوریات کارکردگی کی تو پروا کی نہیں
جاتی۔ نہ تعلیم ہے نہ محنت لیکن پڑے ہمیشہ فین کے مطابق پہنے جاتے ہیں اس سے بچکر
اور کیا کوتاہ اندیشی ہو سکتی ہے۔ اس وبال نے بہت سے گھرانے ویران کر دیئے۔ اور کچھ

اس کا زور نہیں ٹوٹا۔ پس معلوم ہوا کہ عام طور پر لوگ رسمی ضروریات پر تو بہت کچھ روپیہ لٹاتے ہیں اور ایسے خرچوں کو پس پشت ڈال دیتے ہیں کہ جن سے اس کی کارکردگی ترقی کرے۔ ص ۱۱۱

یا بچوں کو تعلیم حاصل ہو۔ معاشی کو اس واقعے پر غور رکھنی ضرور ہے ذہن کرو کہ کوئی بیاس آج یہ ارادہ کرے کہ اپنے مزدوروں کو ضروریات کارکردگی دلا کر فائدہ پہنچائے اور اس نیت سے وہ مصارف کا حساب لگائے تاکہ ان کو کافی جرئت سے مشاغل پر ورغذا کی کافی مقدار آرام و بہانہ ضروری سامان، کرائی مکان، بچوں کی تعلیم کے مصارف، طلاق مطالبے کا خرچہ وغیرہ ان سب مددوں کا حساب کر کے وہ مزدور کو اتنی اجرت دے کہ اس کی اور اس کے خاندان کی اچھی معاش پر گزر ہو سکے۔ اب اگر آج نے رسمی ضروریات کا لحاظ نہیں کیا تو اس کو غمغریب معلوم ہوگا کہ مزدور اس کے حساب کے مطابق خرچ نہیں کرتے انہیں سے بعض تو کھانا خراب کھا دیں گے، بہت سے برے برے مکانوں میں رہیں گے۔ بس سڑک کے پاس گھر بار کا سامان کم ہوگا اور ان کے بچے بھی عمدہ تعلیم سے محروم رہیں گے اور آج ب ان سے دریافت کرے گا کہ ضروریات کارکردگی کے واسطے جو کافی اجرت دینی چاہی وہ سب کہاں لے آئی تو معلوم ہوگا کہ اس کا بیشتر حصہ رسمی ضروریات کی بند ہو اشیاء غمی کی تقریبات کے واسطے کچھ خرچ لینا پڑا، اور اجرت کا بڑا حصہ اس کی ادائیگی میں جانے لگا۔ حالانکہ زیادہ اجرت دینے سے آج کا منشا یہ تھا کہ اس کے مزدور صحت و عافیت سے رہیں عمدہ کام کریں۔ نہ یہ کہ رسم و رواج میں روپیہ لگا کر مغل کے مغل بن جائیں۔

پس اگر معاشی کو واقعات سے بحث ہے تو اس کو رسمی ضروریات کا لحاظ رکھنا چاہیے۔ ص ۱۱۲

جس شخص کو ملک کی معاشی حالت سدھارنا مقصود ہے اس کو چاہئے کہ اول واقعات اور اس کی پر نظر ڈالے اور پھر ایسی تدابیر نکالے کہ لوگ اصلاح کی طرف مائل ہوں۔ یعنی رسمی ضروریات ترک کر کے اپنی آمدنی زیادہ کارآمد طور پر صرف کریں لوگوں کو رسوم بدنے کی ترقیب دینی چاہئے۔ غالب علم واقع ہوں گے کہ بالکل ہندوستان کے مختلف فرقوں میں بہت بڑا فرق ہے۔ ص ۱۱۳

کی کوشش کر رہے ہیں اور ان کو کم و بیش کامیابی بھی حاصل ہو رہی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ کام نہایت ضروری اور مفید ہے، لیکن اتنا ہی وقت طلب اور دشوار بھی ہے۔ اصلاح کی تحریک بہت آہستہ آہستہ پھیلی ہے وجہ یہ ہے کہ اول تو لوگ بالخصوص ہندوستانی اپنے فرقے کے رسم و رواج کے خلاف ذاتی رائے ظاہر کرنے کی جرأت کم کرتے ہیں۔

باب سوم دوسرے ایسے دھن کے بچے لوگ کم ملتے ہیں جو عملاً اصلاح کر دکھا دیں اور قدیم حکم و طبع
فضل (۱۷) بدل دیں ؟

عادات رسم و رواج اور فیشن وغیرہ ان چیزوں کا طالب علم کو معاشی مباحث میں
جو لحاظ کرنا پڑتا ہے تو محض اس وجہ سے نہیں کہ ان کا رسمی ضروریات سے تعلق ہے۔
بلکہ یہ چیزیں دیگر معاشی معاملات پر بھی گہرا اثر ڈالتی ہیں۔ دولت کے ہر قسم کے صرف پراکھا
کم و بیش اثر پڑتا ہے۔ پس ان کے مفہوم کا مختصر بیان بر محل معلوم ہوتا ہے اس بحث
میں بھی ہم کو فطرت انسانی کے خواص بلور واقعات تسلیم کرنے کا کافی ہیں۔ معاشیات
کو ان کی تو جیسے سرکار نہیں مثلاً یہ واقعہ ہے جس پر غالباً طالب علم کا تجربہ بھی ساتھ
ہو گا کہ جو شخص مدت سے کوئی کام کسی طریق پر کرتا چلا آیا ہے وہ آئندہ بھی اسی طریق
پر کرتا رہے گا۔ اور اس کام کے واسطے کوئی جدید طریق ایجاد کرنے کا اس کو بہت کم
خیال ہو گا اور بعض زیادہ مدت تک وہ کسی طریق پر حال رہیگا اسی قدر کم اس کے دلیں
بتدیلی کا خیال پیدا ہو گا۔ دوسری بات یہ ہے کہ جب کوئی شخص اول اول کام شروع
کرتا ہے تو وہ جس طریق پر دوسروں کو کام کرتے دیکھتا ہے وہی طریق خود بھی اختیار
کر لیتا ہے۔ اگر کوئی شخص تنہا رہے تو وہ اپنی عادات و معمول خود اپنے دل سے
قرار دے گا مثلاً کھانا پکانے، لباس پہننے، رہنے سہنے کا طریق یا خواب اور بیداری کے
اوقات مقرر کرے۔ لیکن ماحول و گونہ تنہا نہیں رہتے۔ اور اپنے ارد گرد لوگوں کو جو کچھ
کرتے دیکھتے ہیں خود بھی دیا ہی کرنے لگتے ہیں گویا رسم و عادات میں دوسروں کی تقلید
کرتے ہیں۔ چنانچہ بہت سی عادتیں تو بچپن ہی میں پڑ جاتی ہیں جو کچھ ہم اپنے والدین
اور اہل گھر کو کرتے دیکھتے ہیں ہم بھی کئی تہذیب لگتے ہیں۔ جب بڑے ہوتے ہیں تو
جن لوگوں سے میل جول ہوتا ہے اور سابقہ پڑتا ہے ان کی عادات اور رواج
یکھنے لگتے ہیں۔ جب کوئی طالب علم نیا یا کالج میں داخل ہوتا ہے تو وہ پرانے
لباس کے نقش قدم پر چلنا شروع کرتا ہے۔ جب کسی وقت میں کوئی نیا محرر ظاہر ہوتا
ہے تو وہ بھی دوسرے محروروں کی باتیں یکھ لیتا ہے اور سب پیشوں کا بھی حال سے
مسلک ہوتا ہے کہ انسان اپنی زندگی میں بہتر یا تو اپنے پرانے سیکھے ہوئے کام بہتر
رہتا ہے یا اپنے ارد گرد کے لوگوں کی عمل اور تقلید کرتا ہے ؟

لیکن اگر سب لوگ نقل اور تقلید کے پھندے میں پھسے رہتے تو کسی قوم کی عادات باب سوم اور طرز معاشرت میں کبھی کوئی تبدیلی نہ ہو سکتی۔ حالانکہ واقعہ یہ ہے کہ جوں جوں (۱۱۱) حالات بدلتے ہیں عادات اور رسم و رواج بھی تبدیل ہوتے رہتے ہیں مثلاً کبھی تبدیلی کا وہ کسی کو کوئی کام کرنے کا سہل اور بنیاد پر مبنی معلوم ہوا دیکھا دیکھی اس کے ہمسایوں نے بھی وہی طریق شروع کر دیا۔ حتیٰ کہ کچھ عرصے میں اسکا رواج اس قدر پھیلا کہ قدیم طریقے کو لوگ بھول بھلا کر اگر ہم دو ایک مہینے کے وقفہ کے بعد کسی فرقے کی عادات و رواج کا مقابلہ کریں تو ان میں کچھ تبدیلی اور فرق محسوس نہ ہو گا۔ لیکن اگر موجودہ طرز معاشرت کا آج سے دس یا بیس برس قبل کی حالت سے مقابلہ کریں تو البتہ تیرہ ٹیکا کہ اس طویل دوران میں عادات و رواج کیا سے کیا ہو گئے ماحصل کلام یہ کہ عادات و رسم و رواج بہت آہستہ آہستہ بدلتے ہیں۔ اور قوموں میں یہ بھی ایک بڑا فرق ہے کہ بعض میں تو رسم و عادات جلد جلد تبدیل ہو جاتے ہیں اور بعض میں بہت دیر دیر سے بعض قومیں اپنی عادات بدلنے پر ہمیشہ تیار رہتی ہیں جہاں انھوں نے کوئی بات سی فوراً اس کا تجربہ کیا اور اگر جدید طریق بہتر ثابت ہو تو اس کو قدیم طریق کے بجائے اختیار کر لیا۔ ایسی ترقی پذیر قوموں کی بہت سی مثالیں موجود ہیں غالباً امریکہ کے لوگ عادات و رواج بدلنے میں سب سے زیادہ مستعد ہیں۔ اور بعض صورتوں میں تو وہ یقیناً اس لحاظ سے انگریزوں پر سبقت لے جاتے ہیں انگریز مقابل ہندوستانیوں کے رسم و رواج میں زیادہ آزاد ہیں اور خود ہندوستانیوں میں بنگالی اور کاسیم قوم رسم و رواج کی اس درجہ پابند نہیں تھیں کہ راجپوت یا زداہستہ پیشے جلتے ۛ

رسم و رواج میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کی رفتار کا دار و مدار بیشتر اس پر ہے کہ لوگوں کو نئی نئی چیزیں دیکھنے اور نئی نئی باتیں سننے کے موقع ملے یا نہ ملے۔ اس کا شکاروں کے گائوں میں بھلا رسم و رواج کیا تبدیل ہوں گے۔ اس کا موقع تو شہر اور قصبوں میں خوب ہے کہ جہاں پڑھے لکھے لوگ رہتے ہیں۔ کتابیں اور اخبار شائع ہوتے ہیں دکانوں میں نئی چیزیں نظر آتی ہیں اور باہر کے تہم کے لوگ آتے جاتے رہتے ہیں۔ خدائے آمد و رفت کی ترقی کا نہ صرف پیدائش دولت پر اثر پڑتا ہے جیسا کہ بیان

پہچا ہے بلکہ ہندوستان میں اہل بدولت رسم درواج بھی بسرعت تبدیل ہو رہے ہیں درہانتوں کا بھی رنگ بدلنا نظر آتا ہے گو اس درجہ نہیں جتنا کہ قصبائیوں کا۔ اور قانن سے معلوم ہوتا ہے کہ تباہی کی رفتار ابھی اور تیز ہوگی۔ لیکن اہلک بحیثیت مجموعی ہندوستان میں مغربی مالک کے مقابل تبدیلی کی رفتار سست ہے اور تجربہ یہ ہے کہ دولت کے صرف پر ہندوستان میں رسم درواج کا بہت زیادہ اثر باقی ہے رسمی مزہیات پر جس قدر خرچ کیا جاتا ہے۔ اس سے رسم درواج کے اثر کا کچھ بڑھتا ہے اور علاوہ ازیں دیگر قسم کے مصارف میں بھی کم درواج کو بہت دخل ہے خوبیات بننا سنا پیدا اس اثر سے بری ہوں تو ہوں۔ مثلاً جہاں تعلیم کا اختتام موجود ہے وہاں بھی کچھ مدت بعد دیہاتی لوگ اینٹ بچے مدسے سمجھنے پر آمادہ ہوتے ہیں۔ دوا خانے قائم ہیں کمر لوگ برسوں تک وہاں جا کر علاج نہیں کراتے لوگوں کے پاس روپیہ موجود ہے کہ صحت افزا مکان اور آرام دہ سامان خریدیں مگر ان کو ذرا پروا نہیں انھیں پرانی قطع کے تنگ مکانات میں حوش ہیں اور وہی قیام وضع کا سامان ان کے نزدیک کافی ہے :

مردیات و تعیضات اس فصل کے شروع ہر یہ بیان کیا گیا تھا کہ ضروریات کے علاوہ جو چیزیں مطلوب ہوتی ہیں وہ تعیضات کہلاتی ہیں اب تعیضات کی بھی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں جن کو ہم سامان راحت اور سامان پیش سے تعبیر رکھتے ہیں درحقیقت ان ہر دو قسم میں کوئی فرق نہیں۔ لیکن عرفاً سامان پیش پر یک گونہ اعتراض مائل ہوتا ہے جس سے کہ سامان راحت بری ہے یعنی جب ہم سنتے ہیں کہ فلاں شخص سامان پیش پر مدہ یہ صرف کر رہا ہے تو خیال ہوتا ہے کہ صرف یہاں ہے۔ لیکن سامان راحت کے واسطے جو کچھ صرف ہو ۱۰ کم و بیش بجا ہو سکتا ہے روزمرہ کی گفتگو میں ان الفاظ کا مفہوم بیشہ اس شخص کی آمدنی اور مالی حالت پر منحصر ہے۔ جس کے مصارف کا ذکر ہو۔ مثلاً کرنی کے موسم میں ریشم کے ہلکے کپڑے وکیل ڈاکٹر یا تاجر کے واسطے تو سامان راحت سمجھے جاتے ہیں۔ لیکن سزب کا شکار یا مردور کے حق میں تو وہ اول درجہ کا سامان پیش شمار ہوں گے۔ سن رسیدہ زمیندار کے لئے تو گاڑی۔ سامان راحت ہے لیکن کم حیثیت فوجیوں کے واسطے وہ سامان پیش بھی جائے گی۔ معانی مبہمت ہیں

تو اس تفریق کی کوئی اہمیت نہیں تاہم اس کو اس غرض سے واضح کر دیا کہ جب اب یہ الفاظ آئندہ استعمال ہوں تو کوئی مخالطہ پیدا نہ ہو۔ سامان صلیں اور سامان دمت ص ۱۱۱ ہر دو قسم سے مراد وہ چیزیں ہیں جو استعمال کنندہ کی حیات یا کارکردگی کے وسیعے تو مطلوب ہوں نہیں، تاہم ان سے کچھ ایسی احتیاجات پوری ہوں جو لوگوں کو محسوس ہوتی ہیں :

فصل بائیس افراد کی مانگ یا طلب

یہ تو سادے طور پر بیان ہو چکا ہے کہ معاشیات میں کس قسم کی احتیاجات سے بحث ہوتی ہے۔ ب دلیٰ معنا یہ ہے کہ لوگ ان احتیاجوں کو پورا کیونکر کرتے ہیں۔ معمولی آدمی تو اس معاش میں صرف اس قدر شائکانہی سمجھیں گے کہ ان کی آمدنی کتنی کم آمدنوں میں صرف ہوتی ہے، قلعہ خرمس کے کہ وہ آمدنی کیونکر حاصل ہوئی۔ لیکن بالآخر اس مسئلہ کا پیدائش دولت سے بھی اتنا ہی تعلق نظر آتا ہے جتنا کہ صرف دولت سے۔ کیونکہ لوگ جو کچھ پیدا کرتے ہیں اُس آمدنی کا مقصد ہی ہوتا ہے کہ صرف کر رہیں لیکن سردست ہم پیدائش والا پہلو نظر انداز کر کے یہ فرض کر لیتے ہیں کہ لوگوں کو آمدنی حاصل ہے۔ خواہ وہ بشکل غلہ و دیگر سامان ہوتا کہ احتیاجات براہ راست پوری ہو سکیں، یا بشکل زرناکہ ضروریات خریدی جا سکیں۔ لوگوں کو بالعموم جو آمدنی حاصل ہے اس سے گل نہیں تو کچھ احتیاجات ضرور پوری ہو جاتی ہیں۔ اور خرچ کرنے کا مقصد یہ ہوتا ہے کہ اس سے زیادہ سے زیادہ افادہ اور تسکین حاصل ہو سکے۔ یہاں پر ہم دو لفظ داخل کرتے ہیں جو بالعموم معاشیات میں استعمال ہوتے ہیں ان میں سے ایک تو مال یا سامان ہے، جس سے مراد یہی مادی چیزیں ہیں جو احتیاجات پوری کرتی ہیں ان کا اور کوئی جدا مفہوم نہیں۔ ان کے استعمال کی غرض یہ ہے کہ معرّضہ کے معنی بہت ہی بیزینس ہیں اور اس کا تمام موجودات پر اطلاق ہو سکتا ہے۔ دوسرا یہ کہ واسطے ایک خاص لفظ کا استعمال ضروری ہے اور آئندہ جب ہم مال یا سامان کا لفظ استعمال کریں گے تو اس کا مفہوم وہی ہو گا جو یہاں بیان ہوا۔

دوسرا نغظ افادہ ہے اس سے مراد لطف و تسکین کی وہ مقدار ہے جو کسی چیز کے صرف ماحسوم یا استعمال سے حاصل ہو۔ اس نغظ سے بھی معاشیات میں کسی جدید مفہوم کا اضافہ نہیں (ص ۱۲۱) ہوتا۔ جن چیزوں سے لطف و تسکین حاصل ہو، یعنی جو چیزیں صرف یا استعمال میں اگر غیباً پوری کریں۔ ان کی یہ صفت بیاں کرنے کے واسطے افادہ ایک موزوں نغظ ہے دولت کے صرف کے متعلق فصل سوم میں جو کچھ بیان کیا گیا اس سے جی اذ دے کی ماہیت ظاہر ہوتی ہے۔ انسان اس مادے کو تو صرف کرتا نہیں جس سے چیز مر کب ہے بلکہ اس مادے کو کمتر مفید حالت میں لا کر جمبوڑ دیتا ہے یا یوں کہیے کہ ماتے کے مر کب کا افادہ تو صرف میں لے آتا ہے لیکن فی نفسہ اس مادے کو صرف نہیں کر سکتا مادہ جو زندگی ہے اللہ اس کا افادہ حسب حال بہت و نیست ہوتا۔ جتنا ہے ذمہ سے دے دے کے متعلق بھی کوئی تعریف یا اعتراض متعجب نہیں ہوتا۔ یہ بت ہے کہ ماحسوم یا استعمال سے کسی چیز کو مفید کہتے ہیں تو یہ خیال ہوتا ہے کہ اس سے کوئی خاص یا ملکہ جو ہو سکتا ہے۔ لیکن معاشی کی مراد افادہ یا مفید سے صرف اسی قدر ہے کہ حقیق پوری ہو جائے اگر کسی چیز سے امتیاز پوری ہو جائے تب تو وہ معاشی کے نزدیک غیب ہے۔ یہی اس میں افادہ ہے ورنہ نہیں ۴

افادے کا مفہوم بیان ہو چکا۔ اب ہم کہہ سکتے ہیں کہ آمدنی خرچ کرنے سے ہر ایک کا یہ مقصد ہوتا ہے کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو۔ بیشتر افادہ حاصل کرنے کی نیت سے خرچ کی مدد بناتے وقت یہ خیال کرنا چاہتا ہے کہ مختار احتیاجات کس کس درجہ تک شدہ ہیں اور ان میں سے کون کون پوری ہونی چاہئیں اور کس کس مدد تک پوری ہو سکتی ہیں۔ طریق تو سب لوگوں کا ایک ہی ہے، لیکن ہر ایک کا انتخاب احتیاجات مختلف ہوتا ہے۔ اور اس وجہ سے شبہات ہمیشہ نظر نہیں آتی جو غریب مزدور دو آنے روز گئے، اس کے صرف کی مدد تو صاف ظاہر ہیں غالباً اس کی کٹائی کھانے کی نذر ہوتی ہے۔ اور اگر قیمتوں میں کمی بیشی نہ ہو تو کھانے کی حالت رسم و رواج کے مطابق ہوگی۔ اس کو یہ دیکھتا ہے کہ کس قدر کچھ ذخیرہ کرنا ہے اور اگر دو چار پیسے بچ رہیں تو ان کو کس کام میں لانا چاہیے اس کو یہ فیصلہ کرتا ہے کہ کس چیز سے اس کو اتنا ہی افادہ حاصل ہوگا۔ یا چند ٹھکانے کے ذریعہ یا نقد یا

۱۔ سوم
تبا کو یا کوئی اور لف کی چیز خریدنا یا کپڑا خریدنے کے واسطے قیمت پس انداز کرنا یا کسی اور چیز کی قیمت جوڑنا جس کی آئندہ مل کر احتیاج ہو سب سے زیادہ مفید ہوگا اس طرح جس شخص کی بیل تیس روپے ماہوار آمدنی ہو اس کو بھی اپنا خرچ اس وقت تک بندھا ہوا معلوم ہوگا جب تک کہ قیمتوں میں کچھ فرق نہ پڑے اور اس کا طرز زندگی نہ بدلے گا لیکن خورد و نوش کا سامان اور چند دیگر مستقل ضروریات ان سب کے بعد شاید کچھ روپے بچیں تو اس کو یہ ملے کر تا ہوگا کہ کیونکر ان سے انتہائی افادہ حاصل کیا جائے آیا کوئی لف کی چیز خریدی جائے یا کپڑے بنوائے جائیں۔ یا آئندہ کے واسطے ان کو پس انداز کرنا چاہیے یہی حال دو متمند زمیندار و کس یا تاجر کا ہے۔ گو اس کی آمدنی بہت کثیر ہے تاہم اس کی آمدنی کا بھی بڑا حصہ مستقل مصارف میں مل جاتا ہے اور جو کچھ بچتا ہے اس کی بابت البتہ یہ سوچنا پڑتا ہے کہ اسے کس صرف میں لانا چاہیے؟

کسی کی آمدنی خواہ پیسوں کے حساب سے تیار ہو خواہ آنوں کے خواہ چند خواہ لاکھوں روپے کے حساب سے۔ اس کا بڑا حصہ تو اس زندگی کے مستقل اور معمولی مصارف کی نذر ہوتا ہے جس کا وہ عادی ہے لیکن عموماً کچھ روپیہ خرچ سے زائد بھی بچتا رہتا ہے جس کا صرف وقتاً فوقتاً قرار دینا پڑتا ہے اور اسی زائد اندوختہ کو خرچ کرتے وقت درحقیقت انتہائی افادہ حاصل کرنے کا خیال پیدا ہوتا ہے۔ اسکو خواہ آدمی اپنے دل میں سمجھے یا نہ سمجھے۔ مثلاً کوئی سوچتا ہے کہ تھوڑا سا فائدہ اور خریدیں کوئی اس فکر میں ہے کہ زیادہ لمبی خریدیں یا نہ خریدیں کسی کو یہ خیال ہو رہا ہے کہ یا تو ایک گھوڑا اور فریبل یا موٹر لیکن ان سب کا مطلب وہی ایک ہے کہ کسی طرح انتہائی افادہ حاصل کریں بالفاظ دیگر جو سوالات درپیش ہوتے ہیں۔ وہ یہ ہیں۔ کیا میں یہ چیز زیادہ خریدوں یا وہ؟ صرف کرتے وقت کس سے بیشتر افادہ حاصل ہوگا۔ حاصل کلام یہ کہ لوگوں کو صرف کرنے وقت یہ ملے کر تا پڑتا ہے کہ کون چیز کس قدر استعمال ہونی چاہیے؟

لاؤ اس قسم کی ایک مثال لیکر دیکھیں کہ خرچ کرنے میں معمولی لوگ کیونکر جوڑ توڑ کرتے ہیں فرض کرو کہ کوئی شخص مہینہ بھر کے اخراجات کا حساب پہلے سے بنانا چاہے اور اس کو یہ ملے کر تا ہے کہ گھر کے خرچ کے واسطے کتنا بھی خریدنا چاہیے اول تو یہ دیکھتا ہوگا کہ گھر کا خرچ کیا ہے۔ فرض کرو کہ روپے سیر بکتا ہے یوں صاحب سے تو فی مہینہ

دنس سیر گھی گھر میں فروج ہونا یا شہیہ یکن اس کی آمدنی اتنی کہاں کہ صرف مٹی بر ذیل ماسم
 رو یہ ہمینہ صرف کر سکے۔ اور جی تو ضروری چیزیں ہیں جن کے تو نہ سنے کے واسطے دیوہ (۱۱۱)
 درکار ہے۔ ہاں فی ہمینہ چار سیر گھی وہ ضروریہ سکتا ہے۔ جس اس کے گھر والوں کو
 تھوڑا بہت گھی ضرور ملے گا کوثر، درمیان کہ لکھا دل، بجائے اب سوال یہ ہے کہ
 چار سیر کے علاوہ کیا وہ ایک سیر اور بھی خرید سکتا ہے یا نہیں اس میں اس کا ایک روپہ
 حرجت ہو گا۔ اور گھی کے علاوہ اس کو ورمی بہت سی چیزیں خریدیں ہیں۔ پس وہ بکے
 افادوں کا گھی کے پانچویں سیر کے افادے سے مقابلہ کر کے دیکھے گا۔ اگر کئی دھوں
 کو جن کی آمدنی مساوی ہو یہ سوال میتر، آئے و یقینی بات ہے کہ ان میں سے ہر ایک
 اس سوال کا مختلف جواب دے گا، بعض خیال کریں گے کہ گھی کا یا بیچنا یا سیر خریدنا
 مضائقہ نہیں اور کچھ یہ فیصلہ کریں گے کہ گھی کے بجائے اور چیزیں، کا خریدنا زیادہ مہربانی
 ہے فرم کر دے کہ جو شخص چار سیر شہیہ ضرور دے، یہ شہیہ یا بیچنا یا سیر خریدنا
 لیا جائے مگر چھپے سیر کی ہر گز گنجائش نہیں۔ پس اس کے گردان یہ بیٹے کے حساب سے
 گھی بیچ ہو گا اور اس طرح دوسری چیزوں کی ہوں مقدار متعین ہو جائے گی اس طرح
 ماہانہ ذراجات کا حساب بن جائے گا جن میں اس کی کل آمدنی کھپ جاتی ہے :
 لوگوں کو پہلے سے بہت کم یہ انداز ہوتا ہے کہ اگر چیزوں کی قیمت میں بہت کمی
 یا بیشی ہو جائے تو اس حالت میں وہ ایک کتنی کتنی مقدار خریدیں گے لیکن حسب قیمت
 میرا کرنا، بڑا خرچہ ہوتا ہے، اس لئے کہ یہ بات ہے کہ اس سے
 کل خرچہ کتنی خریدنی چاہیے۔ لیکن یہ گھی اس قدر گراں ہو جائے کہ کوئی خانہ ان کو
 کھانا ہی مجبور دے، اور صرف یہ ہوا کہ دو چار میٹل سستاں کر لیا کرے یا گھی
 اس قدر گراں ہو جائے کہ وہ خاندان کے لیے بہت بہت سا گھی خریدے اور وہ
 کہ کھائے لیکن ہر دو انتہائی حالتوں کے درمیان گھی کی قیمت جو کچھ بھی ہو یہ ضرور ملے
 کرنا پڑے گا کہ کس قدر گھی خرید ا جائے۔ اگر خریدار ہوتا ہے اور تجربہ کار شخص ہے
 تو وہ ایک ایسی حد دل بنا سکتا ہے کہ کس قیمت پر کتنا گھی خریدنا مناسب ہو گا فرض
 کر دے کہ اس نے گھی کی خریداری کی حد دل حسب ذیل تیار کی :
 چھ روپے اور اس سے زیادہ فی سیر کے حساب سے وہ گھی نہ خریدے گا۔

۴ روپے سیر کے حساب سے وہ	اسیر گھی خریدے گا :
۲ روپے	۳
۱ روپیہ ۴	۴
۱ روپے	۵
۱۲	۶
۹	۸
۴	۱۰

اسم
نص ۱۲۲

ادراک کی مثال میں جو اعداد درج ہیں وہ محض فرضی ہیں ان سے صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ قیمت کی کمی بیشی کا حریہ تہ وقت کسی چیز کی مقدار معین کرنے پر کیا اثر پڑتا ہے۔ جب کسی چیز کی قیمت کسی شخص کی مالی حیثیت کے لحاظ سے بہت زیادہ ہو تو وہ اس چیز کو ہاتھ بھی نہیں لگاتا۔ یا اگر ہو سکا تو کاتب مانتے وہ چیز کچھ تھوڑی سی خرید لے۔ لیکن اگر قیمت کمٹ جاتے تو وہ اس کو سہولت استعمال کرنے لگتا ہے اور جوں جوں قیمت میں تخفیف ہوگی وہ زیادہ زیادہ مقدار خریدے گا حتیٰ کہ اس کی احتیاج بہ تمام وکمال پوری ہو جائے۔ جب یہ نوبت آگئی تو پھر وہ چیز خواہ کوریوں کے سول بکے وہ زیادہ نہ خریدے گا :

جیسی جدول ادراک پر درج ہوئی اس کو مانگ یا طلب کی جدول سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ اس سے پتہ لگ جاتا ہے کہ فلاں شخص کس نرخ سے کس چیز کی کتنی مقدار خرید پائے گا۔ کاروباری محاورہ ہے کہ فلاں شخص کی مانگ فلاں نرخ پر مستعد ہے اس کے سنی یہ ہوئے کہ فلاں شخص اس نرخ سے اتنی مقدار خرید سکتا ہے۔ طلب کی صحیح جدول تیار کرنا کوئی آسان کام نہیں۔ وجہ یہ ہے کہ لوگوں کو پہلے سے اندازہ نہیں ہوتا کہ قیمت میں کوئی بڑے رد و بدل ہونے کے بعد وہ چیزوں کی کیا کیا مقدار خریدیں گے لیکن اگر طالب علم ان چیزوں کی طلب کی جدولیں خود تیار کریں جو ان کے خاندان میں کام آتی ہیں تو جو اصطلاحیں بیان ہوئیں ان سے معنی خوب صاف ہو جائیں گے۔ ایسی جدول تیار کرنے کا یہ طریق ہے کہ موجود قیمت لے اور اس کے مقابل درج کرے کہ اس نرخ سے اتنی مقدار خریدی جائے گی

وہاں حالیکہ نام نہانی میں کوئی کمی بیشی ہوئی ہو اور نہ دوسری چیزوں کے نرخ میں کوئی فرق، اس سہ
 یہ ہو نرخ بڑھتے جیسے ایسی نوبت آنے لگی کہ چیز کی خریداری سے ماکل دست بردار ہوتا ہے (۱۲۱)
 پڑے گا اور نرخ کھٹتے کھٹتے بھی ایک سی حد تک گئے گی کہ اصفیاء تمام وکال پوری
 ہو جائے گی اور مزید خریداری کی خوش رہے گی۔ وہاں حالتیں فلب کی جہل
 کی انتہائی حد ہو جائے گی اور ان کے مین مین مختلف قیمتوں کے مقابل وہ مقداریں
 درج ہوں گی جو ان نرخوں سے خریدی نہ سکیں :



فصل تیسری

افراد کی مانگ یا طلب میں تبدیلیاں

گزشتہ فصل میں ہم نے یہ فرض کر لیا تھا کہ صرف کو بی بی اس شخص کو جو صرف کرنے کی فرض سے کوئی چیز حاصل کرے، صرف ہر ایک وقت میں ایک ہی چیز کا غلط کرنا پڑتا ہے۔ اور یہ یہ کہ اس کی آمدنی میں کوئی تبدیلی واقع نہیں ہوتی۔ لیکن درحقیقت زندگی کی حالت اتنی سادہ نہیں ہوسکتی کہ پہلے پیچیدگی تو یہی ہے کہ ایک چیز کی قیمت نہیں بلکہ تقریباً ہر چیز کی قیمت کھنٹی بڑھتی رہتی ہے۔ خریدار کو ان سب ندمیوں کا ایک ہی وقت میں لیڈ کر کے مقدار میں کمی پڑتی ہے کچھ سستی ہوتی رہتی ہیں، تو کچھ ہسکی۔ فریڈی میں ارزاں چیزوں کی مقدار بڑھتی اور گھٹتی۔ یہ سب اس کے نام پر وہاں میں غرض وہی مد نظر رہتی ہے کہ جو روپیہ جمع ہو اس کے بدلے میں یہ دہائے زیادہ افادہ حاصل ہو سکتی ہے یہ فرض نہیں کرتے کہ انتہائی افادہ حاصل کرنے کی کوشش میں ہر کوئی کامیاب ہو جاتا ہے بہت سے لوگ غلطیاں بھی کرتے ہیں اور ان کو انتہائی افادہ نصیب نہیں ہوتا۔ لیکن جو قابل توجہ مانتے ہیں وہ یہ کہ کوشش ہر کوئی ہی کرنا ہے کہ انتہائی افادہ ہاتھ لگے اور ہر شخص کا معیار افادہ مختلف ہے اور اسی کے مطابق وہ صرف کرتا ہے۔ دوسرے لوگوں کے خیالات اور معیارات کا اس کے مصارف پر کچھ اثر نہیں پڑ سکتا۔ اس وقت تو ہم دولت کے صرف کے واقعات سے بحث کر رہے ہیں یہ بتانا مد نظر نہیں کہ لوگ دولت کیونکر صرف کریں اور کیونکر نہ کریں؟

جب کسی شخص کی آمدنی میں کمی جیسی ہو جائے تو جدول مرتب کرنا اور بھی دشوار

نہایت نامفہوم
اور سمجھنا مشکل ہوتا ہے

ہو جاتا ہے۔ کیونکہ اس کو اپنے معمولی طرز زندگی میں بھی رد و بدل کرنی پڑتی ہے ماسموم
اور اس کے لئے نہ رنڈ پر سوار سمورے دن کا ٹرپتی تھک رہ جاتا ہے اگر کسی کی فصل ۲۳
آمدنی گھٹ کر نصف تک رہ جائے تو اس کی طرز زندگی سست رہ جائے گی۔
زیادہ چھوٹے مبینہ رنڈ کے کھانہ کچھ دیکر پکار کر مدد کر دینا چاہئے اور سستے
کپڑے پر قنوت کرے گا۔ سوئی پھوڑ پیداں چنانچہ تار سے لگا کر اور سست کا
چیسٹریں جو انویسٹمنٹ میں آتی تھیں بے ترک ہو جائیں گی۔ سب دیکھنا ہے کہ
اس کی آمدنی میں بیکاریاں اس لئے بیکار ہو جائیں۔ سب سے ایک چیز کی بیکاریاں
جدول پر کیا اثر پڑتے۔ گزشتہ فصل میں جو مثال دینے ہوئی تھی وہ وہاں چل رہی
رکھا جائے تو معلوم ہو گا۔ دیکھیں کہ سب سے اب وہ کھلی بمقابلہ سابقہ کھلی
شاید پانچ سے بڑھ جائے۔ ضرورت تو اب بھی سی قدر یعنی ۱۰۰
کھلی کی موجودگی ہے اب آمدنی گھٹنے پر اس کے پاس اتنا روپیہ کہاں آئے گی کی طرح
پانچ روپے کا کھلی خریدے یہ بھی حاف ظاہر ہے کہ بمقابلہ سابقہ کھلیوں ہونے پر
کھلی خریدنا ترک ہو جائے گا۔ اور آمدنی زیادہ ہونے کی حالت میں جس طرح سے
اتنا کھلی خریدنا جاسکتا تھا کہ پھر ضرورت باقی نہ رہے۔ اس طرح سے اب خانہ دہان
ہیں بلکہ کم خریدنا چاہئے جسکی بیکاریاں کی جدول کی شکل تو اسی ہی رہے گی البتہ قیمتوں
کی مقدار میں گھٹا ہوا بیکاریاں یعنی انھیں سابقہ قیمتوں پر اب ہم قدریں خریدیں گے
جدول تخمیناً حسب ذیل ہونے لگی ہے۔

طلب حاصل	طلب رسالت	قیمت فی سیر
کچھ نہیں	کچھ نہیں	پچھ روپے
کچھ نہیں	ایہ	چار روپے
۱ سیر	۳ سیر	دو روپے
۱ ۱/۲ سیر	۴ سیر	ایک روپیہ چار آنہ
۲ سیر	۵ سیر	ایک روپیہ
۲ ۱/۲ سیر	۶ سیر	بارہ آنے
۳ ۱/۲ سیر	۸ سیر	آٹھ آنے

مضمون
۱۴۳

چار آنے
دو آنے

۱۰ سیر
۱۰ سیر

۶ سیر
۱۰ سیر

اور چیزیں جو اس شخص کے مستمال میں آتی ہیں آمدنی گھٹنے پر ان کی مانگ کی جہاں
ہی کچھ اسی طرح ضرور بدل جاوے گی اور تخفیف شدہ آمدنی ان تبدیلیوں کے بعد اس طرح سے
صرف ہوگی کہ زیادہ سے زیادہ افادہ حاصل ہو سکے۔ اور اگر آمدنی میں کوئی معقول اضافہ
ہو جاوے تو جدول لمب میں اس کے برعکس تبدیلیاں نمودار ہوں گی۔ یعنی ہر چیز کو
بیشتر قیمت پر بھی وہ دل بھر کر خرید سکے گا اور جن قیمتوں پر وہ کم آمدنی کی حالت میں
چیزیں خریدنا ترک کر دیتا اب وہ زیادہ قیمت کی پروا نہ کر کے خریداری جاری رکھے گا
اور ان انتہائی حدود کے درمیان ہر قیمت پر برعکس سابق وہ زیادہ مقدار خرید سکے گا
گویا آمدنی بڑھنے پر اس کی مانگ کی جدول میں سر تا پا اضافہ ہو جاوے گا۔

جب یکایک آمدنی میں کوئی بڑی تبدیلی پیدا ہوتی ہے تو لوگ بالعموم طرز زندگی
بھی بدل دیتے ہیں۔ لیکن کچھ دنوں تک نئی حالت میں ایسی عادات محدود دے چند مرتبہ
ہیں جن کی بنا پر کوئی اپنے اخراجات مرتب کر سکے۔ رفتہ رفتہ وہ اپنے جدید پسوئی کی
تعلیم شروع کر دیتا ہے مگر کچھ عرصے میں نئی طرز زندگی کا وہ پورا پورا عادی ہو جاتا
ہے۔ جب سابق اسکے سب جدید اخراجات داخل قبول ہو جاتے ہیں اور اب اس کو صرف
یہ سوچنا باقی رہ جاتا ہے کہ کسی چیز کی کتنی مقدار مستمال میں آتی چاہئے۔ گویا اس کی وہی
حالت ہو جاتی ہے جو تبدیلی سے قبل تھی۔ تنافر البتہ آجاتا ہے کہ اگر آمدنی بڑھی ہے
میں بھی اضافہ ہو گیا اور اگر گھٹی تو تخفیف۔ جب کہ آمدنی میں تبدیلی بتدریج ظہور پذیر
ہوتی ہے۔ مثلاً ایک وکیل ہے کہ رفتہ رفتہ اس کا کام بڑھ رہا ہے یا کوئی سرکاری ملازم
ہے کہ رفتہ رفتہ اس کی تنخواہ میں اضافہ ہوتا ہے، تو مانگ کی جدول میں بھی تبدیلی
ہستہ آہستہ آہستہ پیدا ہوگی۔ گو طرز زندگی جلد نہیں بدلتا لیکن آخر کار نتیجہ وہی ہوتا ہے
یعنی رفتہ رفتہ بھی کچھ عرصے میں اچھی خاصی تبدیلی ہو جاتی ہے :

اب تو یہ سمجھ میں آسکتا ہے کہ آمدنی میں تبدیلی ہونے سے مانگ کی جدول میں
بھی کچھ کم و زیادہ ہو جانا چاہئے۔ اور یہ کہ جدول کی عام حالت میں کوئی فرق نہیں پڑتا
یہ صورت دو حدیں ہوتی ہیں۔ ایک اعلیٰ اور ایک ادنیٰ ان حدود کے درمیان قیمت

بڑھنے سے چیز کی مانگ گھٹتی ہے اور قیمت کی تخفیف سے طلب میں اضافہ ہوتا ہے باب سوم
 اوپر جو کچھ بیان کیا گیا اس سے استنتاجات اور طلب کا باہمی تعلق بخوبی واضح فصل (۱۳)
 ہو گیا ہو گا۔ استنتاج کے متعلق اس سے زیادہ اور کیا کہا جاسکتا ہے کہ وہ آدمی کو محسوس استنتاج
 ہوتی ہے۔ لیکن طلب کا غامض یہ ہے کہ قیمت کے برعکس گشتی بڑھتی رہتی ہے یہی حالت گرائی
 جیسے کم فروخت ہوتی ہے اور بحالت ارزانی زیادہ۔ مثلاً قلی کو اپنے کھانے کے
 واسطے گھی کی استنتاج ہے لیکن گھی بچنے والے کو قلی کی طلب سے کوئی دلچسپی نہیں
 دے رہی ہے کہ جتنک مرہ بہ قیمت میں بہت زیادہ تخفیف نہ ہو قلی گھی خرید نہیں سکتا پس وہ
 بیخبر ہو جودہ گھی کا خریدار نہیں ہے۔ لیکن اگر گھی درحقیقت اتنا ارزاں ہو جاوے کہ
 غریب قلی بھی خریدنے لگے تو بیشک اس کی طلب با اثر ہو جاوے گی اور گھی بچنے والے
 اس کی طرف متوجہ ہوں گے اس کے برعکس اگر گھی بہت گراں ہو جائے تو قیمت بہت
 سے خریداروں کی جہد و طلب کی اعلیٰ حد سے بھی اوپر چڑھ جاوے گی پس وہ لوگ
 گھی خریدنا چھوڑ دیں گے اور ان کی طلب گویا بے اثر ہو جاوے گی۔ ایک انتہائی
 مثال یہ ہے کہ گھی سونے کے بھاؤ بکنے لگے تو اس گرائی میں صرف چند خریدار ہندوستان
 میں باقعدہ جاویں گے حوام کی تو کیا شامت ہے کہ گھی خریدنے کا خیال بھی دل میں لائیں
 البتہ اگر کوئی خریدے گا تو شہر میں دو ایک امیر اور وہ بھی خاص خاص مواقع کے واسطے
 تھوڑا تھوڑا خریدیں گے جیسے کہ مشک وغیرہ خریدتے ہیں۔ حوام کو گھی کی استنتاج تو
 بحالت گرائی بھی اسی قدر محسوس ہوگی جس قدر کہ پہلے ہوتی تھی۔ لیکن غریب نہ صرف
 وہ خرید نہ سکیں گے گویا ان کی طلب محض بے اثر ہوگی :

فصل چوبیس

قوم کی مانگ یا طلب

اب تک ہم نے افراد کی اہتياجات اور طلب سے بحث کی اور اول ان کی ماہیت کی مدد سے سمجھنا اس وجہ سے ضروری ہے کہ خود قوم افراد کا مجموعہ ہے اور قوم کی طلب سے ان تمام افراد کی طلب کا مجموعہ مراد ہے جو اس قوم میں شامل ہوں لیکن بحیثیت مجموعی قوم کی طلب بھی قابل مطالعہ ہے۔ کیونکہ مسایات میں اقوام کے حالات سے بحث کی جاتی ہے نہ کہ افراد کے حالات سے نہ

اگر کسی قوم کے سب افراد کی آمدنی قریب قریب مساوی ہو۔ اور وہ سب ایک ہی طرح پر مدتی بسر کرتے ہوں تو کسی فرد واحد کی جدوں طلب بنا کر اس میں جو مقداریں درج ہوں ان کو کل افراد قوم کی تعداد کے حساب سے بڑھا دیا جائے تو اس طرح پر گویا کل قوم کی مانگ کی جدوں مرتب ہو جائے گی مثلاً اگر ہر کو معلوم ہو کہ معمولاً ایک طالب علم روزانہ سیر کے خرچ سے ۲ سیرنگی خریدتا ہے اور کالج میں ہزار طالب علم پڑھتے ہیں جو کہ ایک ہی طرح پر رہتے رہتے ہیں اور جن کے اخراجات بھی تقریباً برابر برابر ہیں تو اس کل جامعیت کی مقدار طلب روزانہ سیر کے حساب سے دو ہزار سیرنگی ہوگی۔ اس میں شک نہیں کہ ان ایک ہزار طلبہ میں کچھ ایسے بھی ہوں گے جو دو سیر سے کم بھی استعمال کریں لیکن ساتھ ہی بعض طلباء دو سیر سے زیادہ بھی استعمال کرتے ہوں گے اور اس طرح پر کسی بیشی مل کر برابر ہو جاتی ہے۔ اور سب طلبہ مجموعی طور پر دو ہزار سیرنگی استعمال میں لاتے ہوں گے۔ گویا انفرادی اختلافات کے باوجود اوسط وہی دو سیر فی طالب علم رہتا ہے۔ اگر قیمت روزانہ سیر کے بجائے کچھ اور ہو تب بھی اسی طرح مانگ کی جدوں بن سکتی ہے پس معلوم ہوا کہ اگر کوئی قوم بہت کچھ بکھاں ہو تو یہی اس کے

افراد کی آمدنی برابر اور اخراجات ایک ہی قسم کے ہوں ضروریات زندگی میں یکساں ہوں تو ہر قوم کسی ایک فرد کی جدول طلب سے کل قوم کی جدول پیش نظر ہو جاتی ہے صرف افراد قوم کی (ص ۱۲۳) تعداد کے مطابق مقداروں میں اضافہ کرنا پڑتا ہے جیسے کہ اوپر طالب علموں کی مثال سے واضح ہو چکا ہے :

لیکن سب قومیں یکساں نہ ہوتی البتہ کل قوم کی جدول طلب بنانے میں کسی ایک قوم کے مفاد فرد کی جدول سے کام نہیں چلے گا بلکہ کچھ ترسیلات بھی ضروری ہوں گی ایسی جدول بنانے کے طریق یہ ہے کہ اول ان کل جماعتوں کی جدولیں تیار کی جائیں جن سے کہ قوم مرکب ہے اور پھر ان تمام جدولوں کو ملا دیا جائے تاکہ قوم کی جدول متب ہو جائے۔ مثلاً ہم ہندوستان کے کسی شہر کی جدول طلب بنائیں تو کیا کرنا چاہیے ؟ اول آمدنی کے حساب سے خانہ گروہوں کے گروہ بنیں۔ مثلاً : ۱۔ خانہ گروہوں کی ماہوار آمدنی ۰۔ روپے سے آٹھ تک ہو ان کا ایک گروہ دس سے پندرہ تک دوسرے گروہ میں سے تیس تک تیسرا گروہ اور چھٹے ہزار تک تمام خانہ گروہ تین گروہ میں ترتیب پائیں چہ گروہوں میں سے ایک ایک خانہ گروہ کی مانگ کی جدول بنا کر خانہ گروہوں کی تعداد کے حساب سے ان کی مقداروں میں اضافہ کریں گویا ہر گروہ کی جدول طلب بن گئی۔ اب ان تمام جدولوں کو یوں ملا دیں کہ کل شہر کی آبادی کی مانگ کی جدول بن جاوے۔ حقیقت ان جدولوں کی تیاری اس قدر سہل نہیں جیسی کہ اس بیان سے معلوم ہوتی ہے جدولوں کے بنانے میں طرہ الامداد کی بہت ضرورت ہے۔ اس طرہ سے مدد لینے میں کمی قوت تیز یہ اور قوت مفید سے بہت کام بننا پڑتا ہے۔ چنانچہ طرہ الامداد کا مطالعہ کرتے وقت طلباء کو اس اجمال کی تفصیل خود معلوم ہو جاوے گی لیکن جو خاص بات قابل توجہ ہے وہ یہ کہ کوئی شہر کی کل آبادی کی مانگ کی جدول بہت لمبی ہوگی لیکن ہوگی اسی وضع قطع کی جیسی کہ کسی فرد کا ملکہ ہوتی ہے۔ ہر ایک چیز کی قیمت میں ایک ایسی حد ہوگی کہ اگر قیمت اس سے آگے بڑھے تو شہر میں کوئی شخص بھی اس کو نہ خریدے البتہ یہ ظاہر ہے کہ اگر شہر میں بڑے بڑے دو تین آباد ہونے تو یہ حد بہت دور واقع ہوگی۔ یعنی قیمت بہت زیادہ بڑھنے پر خریدی ترک ہوگی لیکن ایک ایسی حد بھی نہ کہی اضافہ قیمت میں حائل ضرور ہوگی۔ اسی طرح ایک دوسری حد وہ ہوگی کہ جب قیمت بہت بڑھ جائے کہ غریب سے غریب آدمی بھی اس چیز کو دل بھر کر نہ خریدے

لیکن بہت ہی گھٹنے پر قیمت کہیں اس حد تک پہنچے گی اور ان دونوں حدود کے درمیان وہی واقع ہوگا جو ہم نے بیان کیا مینی قیمت گھٹنے سے طلب بڑھے گی اور قیمت بڑھنے سے طلب گھٹے گی؟

کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے طلب گھٹتی اور قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے

اس خاصہ کی ہر قوم میں ہر چیز کی خرید و فروخت سے تصدیق ہوتی ہے اور یہی واقعہ قانون طلب سے ظہور کیا جاتا ہے معنی لوگوں نے اس قانون کو اس طرح پر جان کیا ہے کہ جس سے یہ مخالف ہوتا ہے کہ قیمت اور طلب کی سکوس تبدیلیوں میں کوئی مقررہ نسبت ہے مثلاً اگر قیمت دوگنی ہو جائے تو طلب گھٹ کر نصف رہ جائے و علیٰ ہذا لیکن درحقیقت کوئی ایسی نسبت مقرر کرنا محال ہے ہماری معلومات اس قدر وسیع اور جامع نہیں کہ ہم کسی چیز کی بابت بھی یہ طے کر سکیں کہ اس کی قیمت اور طلب میں فلاں نسبت سے سکوس تبدیلیاں ظہور پذیر ہوتی ہیں ہندوستان کے معاشین کو البتہ اس طرف توجہ کرنا مناسب ہے کیونکہ بمقابل دوسرے ملکوں کے یہاں اندراجات سے اس قسم کے معلومات بہت زیادہ حاصل ہو سکتے ہیں۔ خصوصاً ٹیڈ اور قصبوں کے جنگی کے نقشہ جات ایسی تحقیقات میں بہت کار آمد ثابت ہو چکے ہیں حال مطالعہ اور تحقیقات کرتے کرتے ممکن ہے کہ خاص خاص چیزوں کی بابت یہ دریافت ہو جائے کہ ان کی قیمت اور طلب میں فلاں نسبت سے ایک دوسرے کے برعکس تبدیلیاں ہوتی ہیں اور اس قسم کی معلومات بلا شک علم معاشیات میں نہایت بیش قدر اضافہ شمار ہوگی لیکن سر دت تو قانون طلب سے بس یہی واقعہ مراد ہے کہ قیمت بڑھنے سے طلب میں تخفیف ہوتی اور قیمت گھٹنے سے طلب میں اضافہ لیکن کھلی ہیں بنا سکتا کہ ان سکوس اضافوں اور تخفیفوں میں کیا نسبت ہوتی ہے؟

دیگر معاشی قوانین کی طرح قانون طلب میں بھی تمثیلات ضرور داخل ہیں۔ لیکن کم اور غیر اہم۔ اول تو وہ چیزیں مستثنیٰ ہیں جن میں قدرت کے سوا اور کوئی اضافہ نہیں۔ لوگ ہیرے کی قیمت، سوجہ سے زیادہ لگاتے ہیں کہ وہ کیا بے ہے۔ اور اسکی حکیت بائٹ امتیاز خیال کی جاتی ہے لیکن اگر ہیرے بھی ٹیڈ کی طرح ارزاں ہو جاویں تو غالباً بہت کم لوگ ان کو خریدنے کی پے وا کریں گے گویا ہیرے کی بابت یہ قول صحیح

مستثنیات

نہ ہوگا کہ قیمت بہت زیادہ گھٹنے سے طلب بہت بڑھ جاتی ہے لیکن یہ بھی ممکن ہے کہ اگر ہیرے سیریاں کے حساب سے ارزیاں فروخت ہوں تو وہ کسی اور کام میں آنے لگیں اور جب محض ندرت کے بجائے ہیروں کا کوئی جدید مصرف مل آئے تو وہ بکثرت فروخت ہوں۔ ایسا بھی ہوتا ہے کہ قیمت کے ساتھ ساتھ طلب میں بھی اضافہ ہو مثلاً قحط کے زمانے میں غلوں کی قیمت بہت بڑھ جاتی ہے۔ بہت سے لوگ جو معمولی گہوں کھاتے ہیں بوجہ گرانی اس کو نہیں خرید سکتے اور مجبوراً جو اور پر قناعت کرنے لگتے ہیں۔ عموماً ان غلوں کی طلب بہت بڑھ جاتی ہے۔ حالانکہ یہ نسبت سابق وہ بھی بہت گراں فروخت ہوتے ہیں طلباء کو خود سوچنا چاہیے کہ اس قانون طلب میں کیا کیا تہمت داخل ہو سکتے ہیں۔ گو بہت سے مستثنیات نہ ہیں۔ تاہم اس غور و فکر میں یہ فائدہ کیا کم ہے کہ صاف اندازہ ہو جاوے گا کہ معمولی کاروبار میں اس قانون پر کہاں تک عمل ہوتا ہے؟

مزائد کراہت کے سلسلے میں ایک نکتہ واضح کر دینا ضروری معلوم ہوتا ہے تاکہ مذکورہ اصول ملحق جو کچھ بیان کیا گیا ہے وہ حقیقی حالات کے مطابق ہو جائے ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ کوئی اشیاء صرف ایک خاص چیز ہی سے پوری ہو سکے۔ جبکہ بالعموم ایک ایک اشیاء کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے۔ اور استعمال میں ایک چیز کو جو دوسری پر ترجیح دی جاتی ہے اس کا باعث کچھ تو ارزانی اور کچھ عادت و رواج ہوتا ہے۔ مثلاً جیسا کہ بیان ہوا غذا کی اشیاء گہوں کی طرح جو اور جو اس سے بھی پوری ہو سکتی ہے اسی طرح شدہ بنانا تانی نیوں سے بھی کام مل سکتا ہے۔ لیکن بعض بعض طبقوں کے لوگ گہوں اور گرمی کھانے کے عادی ہیں اور جہان تک ہوتا ہے انہیں کو استعمال میں لانے ہیں۔ لیکن جب قیمت بہت بڑھ جاتی ہے تو وہ سسے سسے بدل طریقے پر مجبور ہوتے ہیں اس طرح بہت سے لوگ شراب پینے کے عادی ہیں اس سے ان کو تفریح ہوتی ہے۔ لیکن جب شراب بہت گراں اور کیاب ہو جاتی ہے تو وہ اور دیگر مسکرات جو ارزیاں ہوں استعمال کرنے لگتے ہیں مثلاً افیون۔ بھنگ یا چاہ اور قہوہ اس اصول کا اثر جدول طلب میں چیزوں کی مقدار پر چڑھتا ہے مگر جدول کی ماموریت میں کوئی فرق نہیں آتا مختلف قوموں میں اس اصول کی عملی اہمیت مختلف ہے۔ جہاں رسم و رواج کا اثر بہت قوی ہے وہاں لوگ جہان تک ہوتا ہے اس چیز کو استعمال کرتے ہیں جس کے وہ مدت سے عادی ہیں لیکن بعض قومیں پائسلز و طریق

بدلتے ہیں بہت مستعد ہیں بلکہ ان کو ٹھہر گئی رہتی ہے کہ امتیازات سخت نی
چیزوں سے پوری کریں۔ پس کسی چیز کا عہدہ کرتے وقت یہ بات بنی مد نظر رکھنی چاہیے۔
کہ دور کیا چیزیں اس کی بدل ہو سکتی ہیں اور اس قوم کے صرف میں وہ چیز آتی ہے۔
وہ اس رفتار سے اپنی رسم و رواج تبدیل کرتا ہے۔ عملی شعبوں میں یہ تبدیلیاں نظر انداز نہ
جاتا ہے طلباء کو معلوم ہو گا کہ کچھ پر جوٹن مصلح ہے نوشی روکنا چاہتے ہیں ان میں بنس کا
خیال ہے کہ اگر شراب نوشی بند ہو جائے تو کیا طلباء اس میں جوٹن کا چناؤ نہ کر لیں
اسے استدعا کرتے رہتے ہیں کہ شراب سازی نہ رکنی جائے کیونکہ یہ بدستار اور نہ
مالک میں تجربے سے معلوم ہو کہ اسے بہت سے بدترین فتنہ ہو گئے۔ اور
کیا عادت نہ چھوٹے تو شراب پینے پر لگا رہا اور ہر زیادہ مضرت سبکارتا تھا کہ یہ
جوٹن کو سب کوئی جبر پھڑائی نہ دے۔ شراب یا تمباکو وغیرہ تو انھیں دوسرے
ترغیب دیکر آمادہ کرنا چاہیے۔ وہ دن چیزوں کو صرف تین نہ مائیں۔ یہ تیسری چیز
ہی کو ترک کر دیں یا اس کو کسی ایسی چیز سے بدل کر دیں کہ وہ نا جائز نہ سمجھی جائے۔
مسکرات کی عادت تو بیشتر رسم و رواج کے پڑتی ہے۔ اگر وہ دروازہ بدل جائے
تو یا تو یہ عادت چھوٹ جائے گی یا کم رہے گی۔ اس کا اثر ہو گا۔ یہ سب سے بڑا
کی اصلاح ہماستہم ہے۔ لیکن اس پر ملاحظہ بہت کرنے کے واسطے ضروری ہے کہ
محاسبات اور نیز چند دیگر علوم سے کان و قنیت ہو جو سنانی زندگی کے مختلف
شعبوں سے تعلق رکھتے ہیں۔ یہاں پر اس اصول کا ذکر بعض باتوں کے سلسلے میں
آیا کہ طلب اور صنف کی بحث میں کس قسم کی باتیں و تہذیب سے ہیں :

یہ سمجھانے وقت کہ افراد کی ضروریات کیونکر ایک نبیوں کی شکل میں ہوتی
ہیں ہم نے صرف اس قسم کی چیزیں شامل کی تھیں جو ہمیشہ اور معمولاً ضروری ضروری مقدار
میں خریدی جاتی ہیں افراد کے متعلق ایسی چیزوں کی جادولیں نہیں بن سکتیں کہ جو دن
گاہے گاہے خریدی جائیں اور جو بہت دیر پا ہوں تو اس ایک طالب علم کے
واسطے جو دن، مہینوں، گھنٹیوں یا ہفتوں کی مالک کی جہول کیونکر بنائی جاسکتی ہے
لیکن قوموں یا بڑی بڑی جماعتوں کے متعلق ایسی چیزوں کی مالک کی جادولیں بن سکتی
ہیں۔ مثلاً کہ "عدا کی عادت" ہمیشہ کہ نہ کھلے۔ طرہ سے جو تہذیب سے تعلق

رہتے ہیں بعض مذہب ہوتے ہیں کہ خریدیں یا نہ خریدیں اب اگر قیمت گھٹی تو طلب میں اضافہ ہوا اور زیادہ گھٹنے پر بہت کچھ خریداری بڑھ گئی اسی طرح اگر قیمت بڑھ جائے تو خریداری کم ہو جاوے گی بعض طالب علم اپنے پرانے جوتے زیادہ مدت تک پہنائیں اور بعض بے خریدنے متوی کر دیں گے۔ یہ تو ممکن نہیں کہ اس قدر تفصیل اور صحیح معلومات حاصل ہو کہ مکمل جدول بن جاوے لیکن جدول طلب کو نامکمل ہی سہی اس کی شکل ویسی ہی ہوگی جیسی کہ گھی کی جدول طلب مٹی حوا پر درج ہو چکی ہے۔ اور قانون طلب بھی دونوں پر یکساں صادق آئے گا۔ اب اگر کسی قبیلے کی آبادی دس ہزار ہو۔ تو وہاں روزمرہ بہت کم بائیسکلیں فروخت ہوں گی ان کی تعداد اس قدر کم ہوگی کہ قیمت کے گھٹنے بڑھنے کا ان کی خریداری پر کوئی اثر نمایاں نہ ہو سکے گا۔ پس یہ بتانا اس طرح ممکن ہو گا کہ فلان نرخ سے اس قدر بائیسکلیں فروخت ہو سکتی ہیں لیکن میں شہر میں چند لاکھ کی آبادی ہو وہاں اس قدر بائیسکلیں فروخت ہونی ممکن ہیں کہ قیمت کی کمی بیشی کا خریداری پر اس طرح اثر نمایاں ہو جس طرح کہ قیمت کا اثر گھی پر دکھایا جا چکا ہے حاصل کلام یہ کہ قانون طلب محدودے چند چیزوں کے سوا ماتی کل کی خرید و فروخت پر صادق آتا ہے اور خریداروں کی جماعت جس قدر کثیر ہوگی۔ اسی قدر تبدیلی قیمت کے ساتھ مانگ میں متکوس تبدیلی زیادہ نمودار ہوگی :

باب چہارم

طلب و رسد

فصل پچیس ۲۵

ابتدائی بیان

رسد و طلب کا توازن
یہ تو بیان ہو چکا کہ دولت کس کس طرح پیدا ہوتی اور صرف میں آتی ہے۔ اس باب میں یہ دکھانا مقصود ہے کہ دولت کی پیداوار اور صرف میں کیونکر توازن قائم رہتا ہے کہ قرضی مقدار مطلوب ہو مہیا ہو جائے اس حالت کو اصطلاحاً توازن طلب و رسد کہتے ہیں۔ طلب سے نہ صرف کسی چیز کی مانگ بلکہ اس کی وہ مقدار بھی مراد ہوتی ہے جو مطلوب اور جیسا کہ اوپر بیان ہوا وہ قیمت کے ساتھ ساتھ مگر اس کے برعکس تبدیل ہوتی رہتی ہے علی ہذا رسد سے ایک تو کسی چیز کی بہم رسانی مراد ہوتی ہے۔ دوم وہ مقدار بھی جو بہم پہنچائی جائے اور آگے چل کر داغ ہو گا کہ یہ مقدار بھی قیمت کے اثر سے گھٹتی بڑھتی ہے جو مقدار بغرض فروخت پیش کی جائے اس کا دار مدار بالآخر مقدار پیداوار پر ہے پس پیداوار اور رسد میں بہت قریبی تعلق ہے اور یہ دونوں اصطلاحیں فروشدہ سے منسوب ہیں۔ اسی طرح طلب و صرف میں بھی باہمی تعلق ہے اور یہ دونوں خریدار سے منسوب خیال کی جاتی ہیں۔ توازن کے معنی ترازو کے دونوں پڑے ہوازن ہونے کے ہیں۔ یہاں پر اس سے مراد طلب اور رسد کا مساوی ہونا ہے جو عملی سوال درپیش ہے وہ یہ کہ گیہوں، گھی، روٹی اور کپڑے وغیرہ کی کوئی مقدار یا گھریلو، بائیسکلوں اور جوتوں

وغیرہ کی کوئی تعداد جو کسی قیمت پر فروخت ہوتی ہے تو یہ واقعہ کیونکر ظہور پذیر ہوتا ہے یعنی ۱۔ یہاں کس طرح چیزوں کی مقدار یا تعداد قرار پاتی ہے اور کیونکر ان کی قیمت مقرر ہوتی ہے۔ ۲۔ اس سوال کا جواب گویا معاشیات کا مرکزی مسئلہ ہے۔

طلباء کو ایسا معلوم ہو گا کہ دو مسائل حل طلب ہیں۔ ایک تو چیزوں کی مقدار یا تعداد کا مسئلہ اور دوسرے ان کی قیمت کا۔ اور بڑی دقت یہ ہے کہ ان ہر دو مسائل سے جدا جدا بحث نہیں کی جاسکتی نہ تو یہ کہہ سکتے ہیں کہ رسد و مطلب کے مطابق قیمت مقرر ہوتی ہے اور نہ یہ کہ قیمت کے اثر سے رسد و مطلب قرار پاتی ہے۔ آگے چل کر یہ صاف ظاہر ہو گا کہ یہ تینوں چیزیں یعنی رسد، مطلب اور قیمت آپس میں ایک دوسرے پر اس طرح منحصر ہیں کہ کسی کا کسی پر تقدم تاخر قرار دینا محال ہے۔ کسی ایک کے تبدیل ہونے سے باقی دو میں تبدیلی ہوتی لازماً ہے قیمت اترنے سے اکثر رسد گھٹ جاتی ہے اور ساتھ ہی مطلب میں اضافہ ہوتا ہے۔ رسد میں اضافہ ہونے سے قیمت تو گھٹتی ہے۔ مگر مطلب بڑھ جاتا ہے۔ طلب بڑھنے سے قیمت بڑھتی ہے اور رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے پس ہم مجبور ہیں کہ ہر دو مسائل سے ایک ساتھ بحث کریں۔ اور جب ان میں سے کسی ایک کی تبدیلی ہمارے پیش نظر ہو تو ہم کو خیال رکھنا چاہیے کہ باقی دو میں بھی تبدیلی پیدا ہوگی۔ گویا تینوں میں تبدیلی ساتھ ساتھ پیدا ہوگی اور کسی ایک کی تبدیلی مابقی دو تبدیلیوں کا باعث بھی ہو سکتی ہے اور نتیجہ بھی۔

پیدائش کے ابتدائی دور کی بابت تو اس سوال کا جواب دنیا کچھ دشوار نہیں۔ ایک ابتدائی دور سب سے سادہ مثال لو کہ لوگ حلقوں میں رہتے اور درختوں کے پھل توڑ توڑ کر پیٹ پاتے ہیں۔ ان میں سے کسی کو سخت بھوک لگے تو وہ جھل میں پھل توڑ توڑ کر کھاتا، بھر لیگا لیکن کھاتے کھاتے اس کی بھوک کم ہونے لگے گی۔ اور ساتھ ہی ادھر ادھر گھومنے اور پھل توڑنے سے وہ تھک بھی جائیگا۔ اگر کسی ایک ہی درخت پر سب دلخواہ کافی پھل مل گئے تب تو اس کو چتے چرنے کی کوئی تھان نہ ہوگی۔ لیکن اگر پھلوں پر دسترس دشوار ہو اور درخت بھی دور دور ہوں تو ممکن ہے کہ پیٹ بھر نے سے پیٹ ہی وہ تھک جائے۔ اب اس کو یہ طے کرنا ہے کہ آیا تھکان کی تکلیف برداشت کرنی چاہیے یا بھوک کی جوں جوں وہ کھاتا ہے بھوک گھٹتی ہے یعنی پھل کے اضافہ میں تکلیف ہوتی ہے اور جوں جوں

۴۔ چہام
صل ۱۵

وہ پہل توڑتا ہے اس کی تھکان بڑھتی ہے یا اگر ہم تھکان کو احتیاج راحت سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کہ کھانے کا افادہ کم ہوتا ہے اور راحت کا افادہ بڑھتا ہے بالآخر راحت کی احتیاج غالب آجائگی اور وہ بڑھ کر سوراہے گا۔ اس مثال میں ایک شخص کھانے اور راحت کے افادہ کا ایک دوسرے سے مقابلہ کرتا ہے۔ جب وہ بہت بھوکا ہوتا ہے یعنی جب کہ کھانے کا افادہ بہت زیادہ ہوتا ہے تو راحت کا افادہ مقابلہ ناقابل لحاظ نظر آتا ہے۔ لیکن جوں جوں وقت گزرتا ہے۔ اس کے برعکس تبدیلی بڑھتی ہے حتیٰ کہ کھانیکا افادہ گھٹ کر اور راحت کا بڑھ کر ایک دوسرے کے مساوی ہو جاتا ہے اور اس کے بعد راحت کا افادہ کھانے کے افادہ سے بھی بڑھ جاتا ہے اور وہ شخص کھانا چھوڑ کر آرام کرنے لگتا ہے :

پس پیدائش کے ابتدائی دور میں جب کہ لوگ محض اپنے صرف کے واسطے چیزیں پیدا کرتے ہیں اور ان کو خریدنے کا خیال ہوتا ہے نہ فروخت کرنے کا تو وہ چیزوں کے افادہ کا چیزیں پیدا کرنے کی تخلیف اور مشقت سے مقابلہ کرتے ہیں۔ جب کہ زرخیز زمین کی افراط ہو اور عمدہ مویشی بھی موجود ہوں تو کاشتکار اپنے غاغان بھر کے بیجے کافی چیزیں پیدا کر سکتا ہے اور اس کو زیادہ مشقت بھی اٹھانی نہیں پڑتی۔ لیکن اگر اُس کی زمین بہت تنویری ہے یا کم لذیذ ہے یا مویشی کمزور ہیں تو شاید وہ چند امتیاجات ہی ترک کر دے یا انکو اچھی طرح پورا نہ کرے کیونکہ ان کے پورا کرنے میں اس قدر مشقت اٹھانی پڑے گی کہ ان کا چھوڑ دینا ہی بہتر ہوگا۔

افادہ پیدا کرنے میں جتنا کوار مشقت برداشت کرنی پڑتی ہے اسکو اگر افادہ کے برعکس اعدام افادہ سے تعبیر کریں تو یوں کہہ سکتے ہیں کہ کاشتکار چیزوں کے افادہ کا اُن کے پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ کرتا ہے اور اس حد تک چیزیں پیدا کرتا ہے کہ اعدام افادہ جو پیش آئے وہ افادہ کے مقابلہ ہو جائے :

لیکن جب ہم پیدائش کے اس دور پر نظر ڈالتے ہیں کہ لوگ جو کچھ صرف میں لائیں وہ دوسروں سے خریدیں اور جو کچھ خود پیدا کریں وہ دوسروں کے ہاتھ نہیں تو رسد طلب کا یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہو جاتا ہے اس حالت میں خریدار چیز کے افادہ کا اس کے پیدا کرنے کے اعدام افادہ سے مقابلہ نہیں کرتا بلکہ جو قیمت وہ ادا کرتا ہے اس کے افادہ

مقابلہ کرتا ہے۔ اب فروشنده کی حالت پر غور کرنا چاہیے۔ لیکن یہ بحث چھیڑنے سے پہلے یہ ملاحظہ کرنا ضروری ہے۔ کیونکہ آئندہ بار بار یہ ص ۲۰
نقطہ استعمال ہوگا۔ روزمرہ کی بات چیت میں اس لفظ کے دو معنی ہوتے ہیں ایک تو
کوئی وسیع عمارت یا احاطہ میسے کہ سوسپلیٹیاں بڑے بڑے شہروں میں بناتی ہیں جہاں مختلف
ستھرائی کے چند قواعد کی پابندی کر کے دکاندار طرح طرح کا سامان فروخت کرتے ہیں
عرف عام میں انہی مقامات کو مارکٹ کہتے ہیں مثلاً بھلی مارکٹ ترکاری مارکٹ انگوشت
مارکٹ لیکن اس قسم کے مارکٹ ہمارے مد نظر نہیں، مارکٹ، منڈی یا بازار کا دوسرا معہوم
وہ ہے جو اکثر اخباروں کے کاروباری کالموں میں درج ہوتا ہے۔ مثلاً گیہوں کا بازار
روٹی یا چانول کا بازار اور یہی معہوم ہے کہ جو معاشیات میں مقصود ہوتا ہے معاشیات میں
کسی چیز کے مارکٹ یا بازار سے وہ کل خطہ مراد ہے کہ جس کے اندر اس چیز کے
فروشنده اور خریدار بلا وقت بات چیت اور معاملات کرتے ہوں۔ یا تو سب فروشنده
اور خریدار ایک ہی مقام پر جمع ہوں مثلاً گیہوں کی منڈی یا گروں، درہہ، کرمی ڈاک اور
تارکے ذریعے سے بات چیت اور خرید و فروخت کریں تو ان کا ایک جگہ ہونا کچھ ضروری نہیں۔
مثلاً کارخانوں اور کمپنیوں وغیرہ کے حصوں کا بازار تمام شمالی ہندوستان میں جیلا ہوتا ہے
اس کام کو تو کھلتے ہے لیکن گھنٹو، کانپور، دہلی اور لاہور کے لوگ بھی ڈاک اور تارکے
ذریعے سے حصے خرید و فروخت کرتے رہتے ہیں۔ یہی حال کم و بیش گیہوں اور روٹی کے
بازار کا ہے۔

بازار کی جو حالت ہوتی ہے۔ اس کو سمجھنے کے واسطے اول ہم ایک ایسے بازار کی
مثال دیتے ہیں کہ فروشنده اور خریدار ایک جگہ جمع ہو کر خرید و فروخت کریں ایسا بازار
ہندوستان کے شہروں اور اکثر قبضوں میں موجود ہیں اور وہاں قرب و جوار کے پیدل
فلاح روٹی، شکر وغیرہ کی تجارت ہوتی ہے۔ بہت سے تاجروں کی برابر برابر کانیں لگی ہوتی
ہیں۔ ان میں سے کچھ بیچتے اور کچھ خریدتے رہتے ہیں۔ ایک ہی تاجر کسی وقت کوئی چیز
فروخت کرتا ہے اور دوسرے وقت خریدنے لگتا ہے تاجر خواہ خریدار ہوں یا فروشنده
چھوٹے چھوٹے بازاروں میں بھی بہت سے پہلوؤں پر ان کو نظر رکھنی پڑتی ہے فروشنده
کو تو خریداروں کی طلب کا تجسس ہوتا ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا مال خرید لے پالہہ ہیں

۱۔ پیٹم
۲۔ مسدود

اور خسریداروں کو فروخت شدہ کی رسید کی ٹوہ لگانی پڑتی ہے کہ وہ کس نرخ سے کتنا مال فروخت کرنے پر راضی ہیں۔ ہر خریدار باقی خریداروں اور ہر فروخت شدہ باقی فروخت شدہ کا خیال اور عندیہ معلوم کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ اور سب کو یہی فکر ہوتی ہے کہ آیا قوتوں سے روز بعد نرخ چڑھے گا یا ترنگا آیا طلب میں کمی ہوگی یا بیشی سادہ رسید کے کیا آثار ہیں۔ اس میں تخفیف ہوگی یا اضافہ، چھوٹے سے بازار میں بھی کتنی پیچیدگیاں پیش آتی ہیں۔ اور جب کہ مال متعدد بازاروں میں خرید و فروخت ہو اور بازاروں کا کاروبار مل جاوے تب تو پیچیدگی کا حال کچھ نہ پوچھنیے۔ مثلاً جو شخص کاپور میں گہیوں کا بیوپار کرے اس کو نہ صرف کانپور کے بازار سے واقف رہنا چاہیے بلکہ ہندوستان کے دوسرے بڑے بڑے بازاروں کی حالت سے بھی باخبر رہنا ضروری ہے۔ جیسے کہ دہلی، لاہور، ممبئی اور کراچی کے بازار۔ کاروباری واقفیت کا سلسلہ یہاں ختم نہیں ہوتا بلکہ ضرورت ہے کہ دوسرے ملکوں کی حالت پر بھی نظر رہے۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں جو بڑے بڑے تاجر ہیں وہ یہ بھی خبر رکھتے ہیں کہ لندن اور پاول نیویارک اور شکاگو کے بازاروں کا کیا رنگ دھسک ہے۔ وہاں کے تاجروں کا کیا موروا ہوا ہے۔ یہیں بازار کی حالت بتدیج مطالعہ کرنی چاہیے۔ اول سب سے پہلے اور سادہ مثال لی جاوے۔ در بعد ازاں رفتہ رفتہ پیچیدہ اجزائے شامل کیے جاویں حتیٰ کہ ایک حقیقی باردار کی حالت ہمارے پیش نظر ہو جاوے :

دو باتیں ایسی ہیں جو تمام بازاروں میں عام ہیں۔ اول تو یہ کہ فروخت شدے اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت کے خواہاں ہوتے ہیں۔ اور خریدار ادنیٰ سے ادنیٰ قیمت دینی چاہتے ہیں اگر تین روپے کے نرخ سے گہیوں کا کوئی خریدار مل جائے تو کوئی تاجر تین روپے کے نرخ سے گہیوں فروخت کرنا گوارا نہ کرے گا علیٰ ہذا اگر ایک ٹن کم تین روپے کے نرخ سے بھی کوئی تاجر گہیوں فروخت کرنے پر آمادہ ہو تو کوئی خریدار تین روپے کے نرخ پر راضی نہ ہوگا۔ پس خریدار کو تو یہ مجبور رہتی ہے کہ فروخت شدے کیا کیا قیمت مانگتے ہیں اور فروخت شدہ کو یہ تلاش ہوتی ہے کہ خریدار کیا کیا دام لگاتے ہیں۔ دوسری بات جو بازاروں میں عام ہے وہ بھی پہلی بات کا نتیجہ ہے ایک وقت میں ایک ہی نرخ سے ایک چیز ایک بازار میں فروخت ہوتی ہے۔

فصل چھبیس

بازار میں عارضی توازن

سادہ اردو
تال

بازار میں رسد و طلب کا مطالعہ کرنا ہو۔ یعنی یہ کہ کسی مقدار کی خرید و فروخت میں قیمت کیونکر قرار پاتی ہے، تو اول ایک سادہ مثال لینی چاہیے۔ مثلاً گہوں کا ایک ایسا بازار فرض کرو کہ جو ریل سے بہت دور واقع ہو۔ گہوں نہ باہر سے وہاں آسکے نہ وہاں سے باہر جاسکے مان لو کہ کاشتکار اپنا مال تاجروں کے ہاتھ لگاؤں ہی میں بیچ ڈالتے ہیں خود بازار میں لاکھ مال فروخت نہیں کرتے بلکہ بازار کی کل فروخت تاجروں کے ہاتھ میں ہے بازار میں خریدار بھی عوام نہیں بلکہ چھوٹے چھوٹے دکاندار ہیں جو وہاں سے گہوں خرید کر قبضے میں لے جاتا ہے اپنی اپنی دکانوں پر لوگوں کے ہاتھ بیکھل طور پر بیچتے ہیں۔ اس قسم کے بازار ہندوستان میں کبھی بہت عام تھے۔ لیکن جب سے ریل جاری ہوئی اکثر بازاروں پر درآمد و برآمد کا اثر پڑنے لگا ہے۔ ہم یہ بھی فرض کرتے ہیں کہ فروشنہ دوں یا خریداروں میں کوئی تمنا نہیں بلکہ ہر کوئی اپنے اپنے نفع کی خاطر جدا جدا خرید و فروخت کرتا ہے۔ فرض کرو کہ دسبر کا ہینہ ہے کم و بیش اسی قدر وسیع رتبے پر جتنا کہ مول ہے گہوں کی کاشت پھیلی ہوئی ہے۔ فصل کے آثار بھی اچھے ہیں۔ غرض کہ کوئی بات یا حالت غلط مول نہیں۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ بازار کیونکر چلتا ہے۔ بازار کے دن صبح کو تاجر گاڑیوں اور گھوڑوں میں بھر بھر کر انمازا اس قدر گہوں بازار میں لاویں گے جس قدر فروخت ہو سکیں۔ وہ جانتے ہیں اور دکانداروں کو بھی خبر ہے کہ کتنے موقع پر گہوں کا بھاؤ تین روپے سن رہا تھا۔ اور قریب سے یہ بھی معلوم ہو چکا ہے کہ اس نرخ سے تمیناً دو ہزار سن غلہ مل جائے گا

اور مستقر قصبہ میں ہفتہ بھر کا بیچ نہ ہر فروختہ اپنے دل کا غمیدہ بچپا تا ہے تاہم دوسرے فروختوں باہم اور نیز خریدار کو انداز پتا لگ ہی جاتا ہے کہ آیا وہ زیادہ مال فروخت کرنا چاہتا ہے یا کم۔ یہی معلوم ہے ۲۶ ص ۲۶ کہ فروختوں کے پاس جوکل ذخیرہ وہ دہزاروں انہ کے مد سے منل آنے تک کافی ہو گا۔ بلکہ ضل کی تیاری کے وقت کچھ بچ رہیگا۔ بازار کھسے پر دکاندار تاجروں سے رخ دریافت کرتے پھرتے ہیں۔ لیکن اول اول کچھ خرید نہیں کرتے۔ اسی طریقے سے وہ یہ بھی اندازہ کرتے ہیں کہ بازار میں فروخت کے واسطے کتنا مال آیا ہے۔ اور کون فروختہ مال بیچنے کا زیادہ خواہشمند ہے اور کون غلام مول بہت زیادہ بابت کم مال لایا ہے۔ فروختہ جی خبر نکالتے ہیں کہ کون کون کتنا مال فروخت کرنے کو لایا ہے اور کون دکاندار خرید کے زیادہ خواہشمند ہیں۔ فرض کر دو کہ بازار میں صرف دو ہزار سن مال آیا ہے نہ کم نہ زیادہ۔ اور کوئی بھی خرید یا فروخت کا از حد خواہشمند نہیں حالات کا یہ حیلانے اور سودا چکانے میں کچھ وقت صرف ہو گیا تو فریقین کو خیال ہو گا کہ اب نرخ میں ان کے مفیدہ طلب تبدیلی ہونے کی کوئی امید نہیں۔ پس خریداری شروع ہوگی اور سہ پہر تک کل مال ٹھکانے لگ جائیگا۔

بازار کے توازن کی یہ سب سے سادہ مثال ہے۔ دو ہزار سن کے قریب گیموں ۱۷۱ مادہ ۱۷۱ تخمیناً تین روپے سن کے نرخ سے فروخت ہونے کی امید پر بازار میں لاتے ہیں۔ دکاندار ۱۷۱ یہ سب کی سب مقدار اسی نرخ پر خرید لیتے ہیں، وہ بھی نہ تو اس سے زیادہ خریدنا چاہتے ہیں نہ کم۔ اب فرض کر دو کہ دوسری مرتبہ تاجر اسی قدر گیموں بازار میں لائیں یعنی دو ہزار سن لیکن وہ تارلیں کہ بعض دکاندار اس نرخ سے یعنی تین روپے سن کے حساب سے خریداری پر تھے ہوئے ہیں۔ وجہ تو معلوم نہیں مگر تاجر کچھ جانتے ہیں کہ مال کی مانگ زیادہ ہے پس وہ دوا نہ سن نرخ چڑھاتے ہیں اس بھاؤ سے شاید دکاندار بھی مال نہ خریدیں۔ تب کچھ تاجر نرخ تین روپے ایک آنہ سن کر دیں گے اس نرخ سے کچھ خرید و فروخت شروع ہوگی۔ بعض دکاندار تو مال خریدنے لگیں گے اور بعض اب بھی دست کش رہیں گے کہ شاید نرخ میں اور تخفیف ہو تو وری دیر میں پہنچتا ہے کہ کچھ رسائے قواعد یکھنے کے واسطے یہاں آنے والے ہیں۔ جب تک دکاندار گیموں کا خرچہ زیادہ رہے گا۔ بعض دکانداروں کو اس کی پہلے سے خبر تھی لہذا کچھ

اب پیادہ
نفس ۳۶

وہ ایک آنہ بڑھا کر مال خریدا رہے ہیں جو دکاندار چاہتے اب تو ان کے بھی کان کھڑے ہوئے۔ دیکھتے ہیں کہ بہت سا مال فروخت ہو چکا پس وہ بھی گھبرا کر اسی نرخ سے مال خریدنے کھڑے ہوتے ہیں۔ لیکن تاجران کی بے پنی دیکھ کر فوراً نرخ بڑھا دیتے ہیں۔ بعض دکاندار نرخ میں کمی کر دیتے جس قدر ارادہ تھا اتنا مال نہ خریدیں گے۔ نرخ میں بھی گھڑی گھڑی تغیر و تبدل ہو گا کبھی پڑھیکا کبھی اتریکا کبھی باقی دکاندار خریدنے پر بہت باندھیں گے کبھی ڈھیلے پڑ جائیں گے۔ لیکن شام تک کل مال کل جاوینگا اور نرخ بھی گزشتہ دن سے کچھ بڑھا جائیگا۔ اب فرض کرو کہ آخر دسمبر میں خوب بارش ہو اور گیہوں کی فصل کے آثار معمول سے زیادہ اچھے نظر آئیں یعنی بھرت گیہوں پیدا ہونے کی امید ہو تو شروع جنوری میں بازار کا کیا رنگ ہو گا۔ یہ تو معلوم ہے کہ بالعموم فصل کی تیاری کے وقت تک جس قدر غلہ صرن کے واسطے دیا ہو گا اس سے معمولاً بہت زیادہ غلہ تاجروں کے پاس رہتا ہے پس جن بن تاجروں کے ہاں بڑے بڑے ذخیرے ہیں ان کو فکر پیدا ہوگی۔ اگر وہ غلہ فروخت نہ کریں تو کیا کریں گے۔ چونکہ فصل کے آثار عمدہ ہیں۔ انھیں اندیشہ ہے کہ سماں ہو گا اور غلہ کی قیمت بہت گر جائیگی۔ پس جہاں تک ہو سکے گا وہ نرخ گھٹنے سے پہلے ہی پہلے اپنا مال نکال دیں گے۔ پس ایسی حالت میں جن تاجروں کے ہاں گیہوں بہت زیادہ بھرا ہوا ہے وہ معمول سے زیادہ لائیں گے۔ اور مثال مندرجہ بالا کے مطابق دو ہزار من کے بجائے دو ہزار دو سو من غلہ بازار میں برائے فروخت پیش ہو گا۔ لیکن دکانداروں سے بھی فصل کے امید افزا آثار مخفی نہیں۔ مزید براں وہ فوج کے رسالے بھی جو چند روز کے واسطے قواہد یکھنے آئے ہونے لگے پلے گئے۔ اب اس قدر غلہ درکار نہیں۔ پس جب وہ دیکھیں گے کہ گیہوں کے تاجر معمول سے زیادہ مقدار فروخت کرنے کے خواہشمند ہیں تو وہ تین سو پچاس سے کم دام لگائیں گے۔ یوں ہی نرخ کے متعلق جیسے جیسے چلے گی۔ اور اگر تاجروں کو اس وقت کرنا مقصود ہے تو فرد نرخ میں تخفیف کو ادا کرنی پڑے گی۔ حد نہ کچھ مارے گی۔ بیگنا جو پس لے جانا پڑیگا۔ اگر کل مال فروخت ہو گیا تو گویا رسد و طلب میں امی توازن قائم رہا البتہ قیمت گھٹ گئی :

ایک مثال اور لو۔ فرض کرو کہ سخت گرمی پڑے کہ جس سے فصل کو شدید نقصان پہنچے گا اندیشہ ہو۔ تو اب بازار کی کیا کیفیت ہوگی تاجر اور دکاندار اب جانتے ہیں کہ فصل بہت

کچھ خراب ہو چکی ہے۔ نئی پیداوار کا ٹھیک ٹھیک اندازہ تو ایسی کیا ہو سکتا ہے، مگر ضرور اس جیسا ہے کہ وہ ہزاروں فی ہفتہ کے حساب سے سال بھر کے خرچ کے واسطے غلہ کا ذخیرہ بنو گا۔ لہذا صد ۱۹۰۰ آئندہ فصل کی تیاری سے قبل غلہ کی قلت ہو جاوے گی۔ اب تو تاجروں نے بنائی۔ فوراً نرخ بڑھا دیئے اگر کچھ مال اس وقت فروخت نہ بھی ہوا تو کیا مضائقہ۔ آئندہ ضرور فروخت ہو جاوے گا۔ بلکہ وہ خود ہی اس وقت زیادہ مال فروخت کرنا پسند نہ کرے گا۔ کیا معلوم کہ پیداوار کی اینٹھکیا مدت رہے گی۔ پس بازار میں کم مال آئے گا۔ ورنہ اس کے خلاف صرف بارہ سو سن کی آمد ہوگی خریدار بھی سمجھ جائیں گے کہ گیسوں کا نرخ بہت بڑھا رہا ہے اور وہ بھی مجبوراً معمول سے کم مال خریدیں گے شاید دکاندار ساڑھے تین روپیہ میں لگائیں اور تاجر چار روپیہ میں مانگیں۔ ممکن ہے کہ ان نرخوں میں سے کسی ایک یا دو مال نکلے۔ لیکن وہی کھینچ تان شروع ہوگی اور عام نرخ کمینا نو سوے چار روپیہ کے پائے گا۔

بازار کا جو کچھ حال اور بیان ہوا اس میں اس بہت سی چیزیں برسرِ حال کر دی گئی ہیں جو چھوٹے چھوٹے بازاروں تک میں روزمرہ پیش آنی پڑتی ہیں۔ مقصود تو طلب و رسد کا توازن سمجھانا تھا سودہ خوب واضح ہو گیا۔ ان پیسہ کھور۔ اس توازن کی حقیقت و محنت میں کوئی فرق نہیں آتا۔ البتہ ان کے سامنے ان باتوں پر چلنا تا ذرا دشوار ہو جاتا ہے۔ جو لوگ بازار میں یہوں خریدتے ہیں ان کو تجربے سے معلوم رہتا ہے کہ لوگ کھانے کے واسطے کس کس شے سے کتنا کتنا خریدیں گے اور وہ یہ بھی جانتے ہیں کہ نرخ جوں جوں بڑھیں گا کہ غلہ فروخت ہو گا۔ وہ غلہ تو محض فروخت کرنے کی نیت سے گیسوں خریدتے ہیں۔ اگر بہت زیادہ گیسوں بھر لیں تو بدیشہ ہے کہ مناسب قیمت پر کل مل نہ سکے گا جس نفع کی خاطر یہ خرید و فروخت کا دروس اٹھایا وہ ہاتھ نہ لگے اور اگر بہت کم غلہ بھریں تو مناسب قیمت پر جس قدر مال فروخت ہو سکتا تھا اس قدر فروخت کرنے کو ان کے پاس موجود نہ ہو گا۔ گویا زیادہ مقدار کی فروخت سے جس قدر منافع حاصل ہو سکتا تھا اس سے کم حاصل ہو گا اسکو بھی ایک قسم کا نقصان ہی سمجھنا چاہیے۔ اس منفعہ پر ایک خاص حالت بتانی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ کبھی بہت اعلیٰ نرخ پر توڑی سی چیز فروخت کرنے سے زیادہ منافع ہوتا ہے۔ یہ مقابل کتر نرخ پر زیادہ مال فروخت کر دیکھو

باب ہفتم
ض ۲۹

چنانچہ قلعہ کے شروع شروع میں دکانداروں پر اکثر یہی شبہ ہوا کرتا ہے کہ مال موجود ہے مگر زرخ بڑھانے کی طبع سے فروخت کم کرتے ہیں۔ لیکن قلیل فروخت اور کثیر منافع کی ایسی مثالیں کم نظر آتی ہیں۔ عام حالت تو یہی ہے کہ مال میں قدر زیادہ فروخت ہوتا ہے اس قدر منافع بھی زیادہ ہوتا ہے۔ اب فروختندوں کو ایسے ان کی تو یہی کوشش ہوتی ہے کہ جتنی بھی اعلیٰ قیمت مل سکے وصول کریں۔ اور قیمت جس قدر چڑھتی ہے اسی قدر زیادہ مال فروخت کرنے کا لالچ ہوتا ہے بازار تو اس لئے ہے کہ وہاں خریدار اور فروختندے بات چیت کر کے ایسی قیمت قرار دیں کہ فریقین کو منقول ہو۔ ہر فرد کو نہ صرف فریق ثانی کے بلکہ اپنے فریق کے باقی کل افراد کے خیالات سے باخبر رہنا پڑتا ہے اور اس قسم کی واقفیت میں قدر وسیع اور عام ہو اسی قدر بازار مکمل سمجھنا چاہیے گویا کہ بازار کی خوبی یہ ہے کہ اس میں ہر کوئی کاروبار کے تمام حالات سے واقف رہے :

اصل قیمت
کاروبار

اصلی فصل میں ہم کچھ پیمیدگیاں واضح کریں گے جو اس ابتدائی بیان میں ہم نے ترک کر دی ہیں۔ لیکن پھر بھی یہاں پر ایک نکتہ جتنا باقی ہے جب فروختندے کسی ضروری چیز کی قیمت بڑھانے میں۔ مثلاً اوپر بیان کیا گیا کہ کہڑ پڑنے سے جو فصل خوب ہوتی تو تاجروں نے گہیوں کی قیمت تین روپے من سے بڑھا کر چار روپے کر دی۔ تو اس حرکت سے خریدار بہت ناخوش ہوتے ہیں بلکہ فروختندوں پر ان کو غصہ آتا ہے۔ شکایت یہ کی جاتی ہے کہ کل تک تو یہ لوگ بہ خوشی تین روپے من گہیوں فروخت کر رہے تھے اب ان کو کیا حق ہے کہ قیمت چار روپے کر دیں اور غریب لوگ بھوکوں مر میں معاشیات کے منظم کو حق ہونے نہ ہونے سے تو کچھ بیٹھ نہیں وہ تو صرف یہ جانتا ہے کہ ایسی حالت میں فروختندے قیمت ضرور بڑھا دیں گے اور وہ ایسا کرنے کے قانوناً مجاز بھی ہیں۔ رہا یہ سوال کہ از روئے مذہب و اخلاق یہ کہاں تک جائز ہو سکتا ہے اس کا جواب ان معطلوں اور داخلوں کے ذمہ ہے جو لوگوں کو نیکی بدی سمجھانے والے ہیں۔ معاشیہ بھی جاسکتا ہے کہ قیمت بڑھنے سے جو خرید گئے لی تو کچھ مال ان لوگوں کے آئندہ صرف کے واسطے بچ رہیگا جو کل مال فروخت ہو جانے کی صورت میں فائدہ کو نہ پر مجبور ہوتے۔ اگر ہم پیدائش کے ابتدائی دور پر نظر ڈالیں تو یہ وقت خوب واضح ہو جاتی ہے۔ مثلاً غور کرو کہ اس حالت میں اگر سخت کہرا پڑے تو کیا نتیجہ ہوگا۔ کاشکار جو اپنے کنبے

کے واسطے غلہ پیدا کر رہا تھا اس کو فکر ہوتی ہے کہ کہرے سے فصل خراب ہوئی ہے۔ مگر پھر
 اگلی فصل بکڑنی دشوار ہوگی غلہ پیسے ہی ختم ہو جائیگا اس نے تو یہ اندازہ کیا تھا کہ فصل
 ربیع کی پیداوار اکتوبر نومبر تک کام دیگی۔ اتنے میں حریف کی فصل تیار ہو جاوے گی یہیں
 فصل جواری گئی تو اب اندیشہ ہے کہ غلہ کا ذخیرہ جولائی اگست ہی میں جواب دے دے گا
 پس اگر دورانہش ہے تو فوراً وہ غلہ کا خرچ ٹھنڈا دیگا۔ اور اس قدر ٹھنڈا دیگا کہ اس فصل کی
 پیداوار سے اگلی فصل تک کام چل جائے۔ اگر ایسا نہ ہو تو اگر بیوں بھر کا شکار کے
 کئے کو پیٹ بھر روٹی مٹی دشوار ہے۔ غلہ کی کمی کی وہ طرح طرح سے تلائی کر لیا کیونکہ
 بونے گا یا لکے تو قرب و جوار سے کسی قسم کے چل توڑ توڑ کر لایا گیا بہر حال ہمارے
 کو کنبہ پانا دو بھر ہو جائیگا :

قصوں میں جب تاجر نرغ بڑھاتے ہیں تو بعینہ یہی واقعہ پیش آتا ہے۔ اگر وہ
 مال اس نرغ سے بچیں کہ بلا تکلف حسب سابق دو ہزار من غلہ فی سفتہ نکلتا رہے تو ظاہر
 ہے کہ اگلی فصل آنے سے قبل ہی غلہ کا کل ذخیرہ ختم ہو جائیگا نرغ بڑھنے سے لوگ
 اپنا خرچ ٹھنڈا دیتے ہیں۔ یعنی کتر مقدار کام میں لاتے ہیں روٹی تو بیٹ بھر کر مٹی نہیں
 کچھ روٹی کھائی اور کچھ سستی سستی چیزوں سے پیٹ بھر لیا اس طرح پر گیسوں کا غایت
 سے خرچ ہوتا ہے اور بجائے اس کے کل ذخیرہ بہت جلد اڑ جائے تو بڑی بہت
 مقدار فصل آنے تک دستیاب ہوتی رہتی ہے اور جو قیمت ادا کر سکتے ہیں وہ بربر خریدتے
 ہیں۔ ظاہر ہے کہ کل ذخیرہ خرچ ہو جاتا تو ان کو بھی باوجود استطاعت فائزینہ پڑھتا

فصل ستائیس

توازن میں چند پیمیدگیاں

اب ہم کو چند ایسی پیمیدگیاں بیان کرنی ہیں جو بازار کے کاروبار میں اکثر پیش آتی ہیں
ہوں تو فرض کرو کہ تاجروں کے علاوہ کچھ کاشتکار بھی بازار میں غلہ لادیں۔ گویا کل رسد
تاجروں کے ہاتھ میں نہ ہو۔ جب کاشتکار بھی کافی مقدار لادیں گے تو فروشنندوں اور
خریداروں کو وقت کا سامنا ہو گا۔ تاجر اور دکانداروں کا تو کام ہی یہ ہے کہ بازار
کی نذر اسی خبر رکھیں کہ کاشتکاروں کو اتنی واقفیت کہاں۔ نہ ان کو موجودہ طلب
کا پورا حال معلوم اور نہ رسد کا۔ یا تو وہ روز گذشتہ کے نرخ سے اندازہ لگائیں گے
یا اپنی موجودہ ضرورت کے لحاظ سے دام مانگیں گے۔ طلب و رسد کی حالت پر انکو
اس قدر وجہ کہاں ہو سکتی ہے جتنی تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے۔ جب مال کی رسد کا
بہت کچھ دار و مدار کاشتکاروں پر بھیرا تو ممکن ہے کہ مال کبھی معمول سے بہت زیادہ
آئے اور کبھی بہت کم۔ کاشتکار باندی سے کیوں آنے لگے۔ کبھی آئے کبھی نہ آئے
بازار کی عام حالت میں تو کوئی بڑا فرق نہ آئے گا۔ لیکن مال کی فوری کثرت و قلت
کی وجہ سے یہ وقت ضرور جلد جلد پیش آجیگی کہ کبھی نرخ بہت گھٹا تو کبھی بہت بڑھ گیا۔
بہر صورت کاشتکار کو بہت اعلیٰ قیمت نہ مل سکے گی نہ تو اس کو مال کے موجودہ ذخیرہ کا
اندازہ اور نہ لوگوں کے ارادوں کی اس درجہ اطلاع جتنی کہ تاجر اور دکاندار کو ہوتی ہے
اور اگر اس کو روپے کی سخت ضرورت ہوئی۔ جیسا کہ اکثر واقع ہوتا ہے۔ تو پھر وہ کسی
دکاندار کے ہاتھ ضرور اپنا مال سستا فروخت کر دینگا۔ حالانکہ بازرگ کی حالت پر نظر کرتے

ہوئے زیادہ قیمت مئی ممکن ہوگی سب بازاروں میں ایسا ہوتا رہتا ہے۔ بعض لوگ کہتے ہیں کہ چارہ زیادہ مہرا اور کچھ دار ہوتے ہیں اور دوسروں کے مقابل مال زیادہ ارزاں خریدتے اور ۔ ۔ ۔ گراں فروخت کرتے ہیں بعض وقت لوگ مجبوریوں میں پھنس کر مال ارزاں فروخت کرتے یا گراں خریدتے ہیں حالانکہ یہ حالت آزادی ۵۰ میں کوہر گز ہرگز گوارا نہ کرتے ہیں بقاعدہ یکساں نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ کل مال ٹھیک ٹھیک قیمت متوازنہ کے حساب سے فروخت نہیں ہوتا۔ بلکہ کچھ ارزاں فروخت ہوتا ہے اور کچھ گراں۔ فرق اہل معاملہ کی حالت پر منحصر ہے تاہم قیمت کی مجموعی مقدار قرب و قریب وہی آ پڑتی ہے جو کہ قیمت متوازنہ کے حساب سے ہوتی۔

دوسری پچیدگی درآمد و برآمد کے سبب سے پیدا ہوتی ہے ذمین کرد کہ میں اپنے کام کی نامہ ہم ادب کی مثال میں ذکر کر چکے ہیں۔ وہاں ریل جاری ہو جائے تاکہ مال کی آمد و بردہ ریل میں سہولت ہو۔ اور کلکتہ یا کانپور کے تاجروں کے کارندے وہاں رہتے ہیں اور سب سے مناسب قیمت پر گیسوں میں خرید لیا کریں اول اول تو بازار میں بدلمی پیدا ہوتی نہ تو دستاں انداز ہوگا کہ یہ نئے خریدار کہاں تک دام لگائیں گے اور نہ قدیم خریداروں کو ان کا معاوضہ معلوم ہوگا لیکن کچھ عرصے میں سب ایک دوسرے سے وقف ہو جائیں گے کاروبار میں نیکی شرکت نئی بات معلوم نہ ہوگی۔ ان کارندوں کا حال بھی معمولی دکانداروں کا سا ہو جائیگا۔ ان کی خریداری بھی نرخ کی کمی بیشی پر منحصر ہوگی مینی نرخ چڑھا تو مال کم خریدیں گے اور کمٹ تو زیادہ۔ صاف ظاہر ہے کہ ان لوگوں کے آنے کے بعد بازار میں خریداروں کی تعداد بڑھ جائے گی قیمت متوازنہ قرار پانے کا وہی طریقہ جاری رہے گا۔ قدامی تاجروں کو ان کی خریداریوں کے ارادوں کا پتہ چلا تا یا اس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ یہ تو کچھ بے سود ہو گیا تھا کہ مقامی طلب اور رسد کی کیا مقدار ہے۔ لیکن ان لوگوں کے آنے کے بعد اب کلکتہ کانپور وغیرہ تک کی حالت پر نظر دوڑانی پڑتی ہے۔ ممکن ہے کہ کلکتہ میں نرخ بہت اعلیٰ ہو اور یہ لوگ بہت سا مال خرید کر یہاں بھی نرخ چڑھا دیں۔ یا کلکتہ کا بازار سرد ہو تو یہ لوگ خریداری سے دست کش رہیں اور نرخ بہت اتر جائے۔ پس اگر اس قصبے کے لوگوں کو کاروبار میں کامیاب ہونا ہے اور کامیابی کے معنی یہ ہیں کہ انہوں سے ارزاں خریدیں اور گراں فروخت کریں۔ تو ان کو اپنی معلومات بہت وسیع کرنی پڑیگی۔ جن جن بازاروں کا اپنے بازار سے کاروباری تعلق ہو وہاں کے نرخوں سے بھی باخبر

ماہِ چہم ۲۰
 رہنا ضروری ہے۔ تاکہ وہاں کے خریداروں کے مقابلے میں پیش بندی ہو سکے اور
 بے خبری میں نقصان نہ پہنچے۔ جد جب ارہنے کے بجائے اب بازار ایک سطح کے تحت
 بنائے گئے ہیں یہ تبدیلی کچھ دنوں سے بہت مت شمالی ہندوستان میں پھیل رہی ہے چنانچہ
 اس قسم کے جداگاہ بازار یہ کہ ہم سب سہشتہ فصل میں زمین کیلئے اب کہیں کہیں بطور
 اشتغال نظر آتے ہیں۔ حالانکہ پہلے ایسے بازار بہت نام نہ تھے۔ چھوٹے چھوٹے قصبوں تک
 میں گھبوں روٹی اور دوسرے نموں کے تاجر بڑے بازاروں سے کاروباری تعلق رکھتے
 ہیں شمالی ہندوستان کے نار بالوم ہر جمع کو کھلتے سے نارنگا تے ہیں کہ بازار کا کیا رنگ
 ہے۔ اور جب کاروبار بہت گرم ہو تو لندن اور شکاگو جیسے دور دراز مقامات سے
 ان قصبوں میں تاجر پہنچتے ہیں کہ جہاں کے عوام ان کے نام تک سے واقف نہیں ہوتے
 تیرہ پیسہ کی اس رقت نو دار ہوتی ہے جبکہ فروشنڈے یا خریدار آپس میں جتنا
 بانہ لیں اور باہم معاملہ کرنا چھوڑ دیں جس بازار کا بار بار ذکر ہو چکا ہے۔ زمین کو وہ
 کہ اس میں تاجر اتفاق کر لیں کہ بس اتنا مال لائیں اور اس نرخ سے فروخت کریں محکم
 ہے کہ ان کی منہ مالکی قیمت پر طلب درسد میں توازن پیدا ہو جائے۔ اور جتنا مال
 جس قیمت پر وہ دنیا چاہیں۔ دکاندار سے اسی قدر خرید لیں۔ اکثر تاجر مل کر یہ دعوے کرتے ہیں
 اس مالک میں تو یہاں تک دوست پہنچی ہے کہ بزور قانون ایسے جنھوں کو توڑ توڑ کر
 ان کو ممنوع قرار دے رہے ہیں امریکی میں ان جنھوں کے متعدد نام مروج ہیں۔ مگر مفہوم
 سب کا قریب قریب ایک ہی ہے۔ تاجروں کی یہ حرکت ضرور اندیشہ ناک اور
 قابلِ غرض ہے کہ آپس میں اتفاق کر کے حد مناسب سے کہیں زیادہ قیمت بڑھا دیتے
 ہیں۔ چند پچہ مال کے معاشین خاص طور سے جنھوں اور اجاروں کے مسائل
 پر غور و فکر کر رہے ہیں۔ طلبا کو کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد ان مباحث کا بھی مطالعہ
 کرنا پڑیگا۔ سردست تو اس قدر جاننا کافی ہے کہ اگر فروشنڈے یا خریدار اپنا ایک
 جتنا بنالیں تو فروخت ہونے والے مال کی مقدار اور قیمت پر اس کا بہت کچھ اثر
 پڑ سکتا ہے۔ چوتھے یہ بھی خیال رکھنا چاہیے جیسا کہ گذشتہ باب میں بیان ہو چکا
 ہے کہ بالوم ایک ہی امتیاز کئی کئی چیزوں سے پوری ہو سکتی ہے اور اگر کسی ایک
 چیز کی قیمت بہت بڑھ جائے تو لوگ اس کے بجائے اور اور چیزیں استعمال کرنے لگتے ہیں

پس گیموں کے تاجروں کی توجہ گیموں تک محدود نہیں رہتی۔ بلکہ ان کو جو اپنے بوجہ کار گیم کی حالت پر بھی نظر رکھنی پڑتی ہے۔ اگر ان میں سے کوئی غلہ اڑاں ہو اور گیموں گراں ص ۲۰ ہو جاوے تو لوگ ضرور گیموں کی جگہ اس کو کام میں لائیں گے۔ اور گیموں کی طلب میں تخفیف ہو جائیگی جو بدل نہ مٹنے کی حالت میں نہ ہوتی۔ یا اگر جانوں کی فصل دی جائے اور جانوں بہت گراں ہو جاوے تو گیموں کا مزہ بڑھ جائیگا۔ اور اس کی قیمت میں بھی اضافہ ہو گا۔ پس جھوٹے سے بازار میں بی بی ایک ہی عہد تک اپنی توجہ محدود نہیں رکھ سکتے۔ بلکہ جتنے غلے بھی خوراک کے کام آئیں ان سب کی طلب و رسید سے خبردار رہنا ضروری ہے۔ اور اکثر ہوتا یہ ہے کہ وہی تجارتی ملک کا ہر دورا رکتے ہیں پس ان کو بازار کی پوری خبر رہتی ہے۔

مال روک رکھنا بھی ایک توجہ طلب امر ہے مخفی سہولت کی خاطر یہ فرض کر لیا مال کی کہ تاجر جس قدر غلہ بازار میں لاتے ہیں سب کا سب فروخت کر دیتے ہیں۔ اور کچھ باقی رہیں نہیں رکھتے۔ لیکن واقع میں ایسا نہیں ہوتا۔ اکثر تاجروں کا مال بازار کے قریب ہی موجود رہتا ہے نہ سب مال بازار لانے کی ضرورت۔ ورنہ کچھ واپس لے جائے گی۔ فروشنده بازار کا رنگ دیکھتے ہیں۔ اگر مانگ زیادہ ہو تو مال بھی زیادہ نکالتے ہیں اور اگر مانگ کم ہے تو مال بھی تھوڑا ہی باہر لکھتے ہیں۔ پس خریدار محض غلہ کی گاڑیوں یا بورڈوں سے جو بازار میں نظر آئیں ٹھیک اندازہ نہیں کر سکتا کہ کس قدر مال برائے فروخت موجود ہے۔ بہت سا مال فروغ و مار میں کمیوں اور گوداموں میں بھرا پڑا ہو گا۔ جو مناسب موقع پر فوراً بھل سکتا ہے۔ پس خریداروں کو ذخائر کی خبر رکھنی ضروری ہے فروشندهوں کے رجحان کو بھی سمجھیں اور اس سے نتائج اخذ کریں۔ خریدار بھی موجودہ ضرورت سے زیادہ مال نہ خریدتے ہیں۔ پس اگر نرخ چڑھ جائے تو وہ معمول سے کم غلہ خریدیں گے۔ اگر وہ کفایت نہ کرے تو کم انکم اگے بازار تک اس زائد مقدار سے کام چلائیں گے جو پہلے سے گھر میں رکھی ہوئی ہے۔ اسی طرح اگر غلہ اڑاں ہو جائے تو وہ معمول سے زیادہ خرید ڈالیں گے اور اس سابق زائد مقدار میں اور بھی اضافہ ہو جاوے گا۔ فروشندهوں کی یہ خبر جو کچھ وہ ظاہر میں دیکھتے ہیں۔ محض اس پر مانے قائم نہیں رہتے۔ بلکہ وہ کون کھانا دوں

ماہنامہ

ص ۲۰

خرید و فروخت کا

انتظام

اور منصوبوں سے بھی باخبر رہنا ضروری ہے :

ہم نے فروشنہوں اور خریداروں کے دو جداگانہ گروہ دکھائے ہیں لیکن اسکو بھی محض ایک مفروضہ سمجھنا چاہیے۔ ورنہ واقعہ یہ ہے کہ بڑے بڑے بازاروں میں وہی لوگ دونوں کام انجام دینے پر آمادہ رہتے ہیں۔ نرخ بڑھتا تو فروخت کرنے لگے اور گھٹا تو خود خریدار بن گئے۔ مثلاً کوئی تاجر تین روپے من کے حساب سے گیسوں خریدے اور تین روپے دو آنہ من کے حساب سے فروخت کرنے پر آمادہ ہو۔ پس اگر نرخ تین روپے ہے تو وہ خرید شروع کر دیگا۔ کیونکہ بازار کی حالت پر نظر کرتے ہوئے اس کو امید ہے کہ نرخ مغربیہ بڑھ گیا۔ اور فروخت میں اس کو اور کچھ نہیں تو آنہ دو آنہ کا نفع ضرور مل جائیگا۔ اگر تین روپے دو آنہ من کے نرخ سے وہ مال نکالے تو گویا اس کے اندازے میں مغربیہ قیمت ٹھٹھنے والی ہے۔ بڑے بڑے بازاروں میں بہت سے تاجر ہوتے ہیں جن کا یہی کام ہے کہ طلب و رسد کی حالت کے متعلق ان کو جو کچھ خبر ملے اس سے بازار کے توازن کا پہلے سے اندازہ کر لیں۔ اور متوقع قیمت متوازن سے بڑھ کر فروخت کرنے یا گھٹ کر خریدنے کا جو کوئی موقع ملے تو اس سے فائدہ اٹھائیں اگر ان کا اندازہ صحیح نکلا یعنی جس قیمت پر طلب و رسد میں توازن قائم ہو۔ وہ پہلے سے اندازہ معلوم ہو گئی تو دونوں صورتوں میں خرید و فروخت میں ان کو نفع ہوگا۔ اگر اندازہ غلط نکلا تو خسارہ اٹھانا پڑیگا۔

اس قسم کے تاجروں کا بازار پر یہ اثر پڑتا ہے کہ نرخ بہت کچھ اصل قیمت متوازن کے قریب رہتا ہے۔ اگر نرخ بڑھ سے تو کچھ تاجر فوراً مال کی فروخت شروع کر دیتے ہیں اور کچھ خرید سے دست کش ہو جاتے ہیں۔ یعنی رسد میں اضافہ ہوتا ہے اور طلب میں تخفیف۔ یہ حالت بدلتے ہی قیمت پھر ٹھکانے آگتی ہے۔ ایسے بازار میں قیمت برابر گھٹتی بڑھتی رہتی ہے۔ لیکن ہر اضافے سے تخفیف کا رجحان پیدا ہوتا ہے۔ اور ہر تخفیف سے اضافے کا رجحان قوی ہے کہ قیمت اس مقدار سے بہت زیادہ نہیں گھٹ بڑھ سکتی جو کہ رسد و طلب کی موجودہ حالت میں مناسب معلوم ہوتی ہے بازار کی مستقبل حالت کا جو تا جرات اندازہ کرتے اور اس کے بحریے پر کاروبار چلاتے ہیں۔ تو اس سے ایک پیچیدگی بھی پیدا ہوتی ہے جس کو اصطلاحاً تخمین کہہ سکتے

خرید و فروخت

کا اجتماع

ہیں۔ اگر گہوں کا نرخ آج کل تین روپیہ سن ہو دسی تاہم کو یہ سو کہ نہ رہا۔ ہاں ہاں
وہ سواتین روپے سن ہو جائیگا تو اس کو لارمہ کہہ سکتے ہیں۔ ہوسکتے تھے۔ ہاں ہاں۔
ایک ہینہ رکھ کر اس کو چار آنہ من کے لفع سے پچ ڈالے :

جب تاجروں کے پاس قیمت ادا کرنے کو روپیہ تک رہا۔ نہ ہی من کی امید
پر وہ کسی نہ کسی ترکیب سے سودا کر لیتے ہیں۔ یا تو روپیہ قرض لے لیا۔ ذمہ سے کہے
بھی بہت سے طریق ہیں جو کہ آئندہ اعلیٰ کار کے تحت میں میں ہوں گے۔ یا بالذات
خرید لیا۔ یا یہ معاہدہ کر لیا کہ ایک ہینہ بعد جب قیمت دیں گے، تو۔۔۔ میں کہ۔
مثلاً عمود بکر دو تاجر ہیں۔ عوامہ جون میں ہزار سن گہوں کر سہ خریدے۔ یہ معاہدہ
ہے کہ بکر ۱۵ جولائی کو غلہ عود کے حوالے کر دے اور اسی روز تین ہزار روپیہ قیمت
وصول کر لے ۱۵ جولائی سے پہلے ہی نرخ بڑھ کر سواتین روپیہ ہو جائے۔ عمود بکر
سواتین ہزار روپیہ کو زیادہ کے ہاتھ فروخت کر ڈالے۔ سودا کرنے وقت تو بیسک اسکے
پاس چھٹا تک بھر بھی غلہ نہیں صرف بکر کا معاہدہ ہے کہ وہ ہزار من غلہ لے گا۔ ۱۵ جولائی
کو عمود سواتین ہزار روپیہ سے وصول کرتا ہے ان میں سے تین ہزار بکر کے حوالے
کر کے اس کو ہدایت کرتا ہے کہ وہ غلہ زیادہ کے سپرد کر دے عود کے پاس کو غلہ موجود
نہ تھا۔ لیکن بالابھی بالا ازراں خریدنے اور گراں فروخت کرنے سے اس کو ڈھائی
سور روپے کا منافع مل گیا زیادہ کوشش کر لیا کہ کچھ منافع لیکر اور اس کے ہاتھ غلہ بچھو۔
اور اگر عود کو اندیشہ ہو کہ نرخ گھٹے گا تو وہ بکر کے ہاتھ غلہ فروخت کرنے کا معاملہ
کر لیا۔ اس وقت اس کے پاس غلہ موجود نہیں مگر اس کو یہ امید ضرور ہے کہ غلہ
دینے کے وقت تک وہ اس کو زیادہ ازراں خرید لے گا۔ اگر ایسا ہوا تو یہاں ہی معاملہ
مثال مذکورہ بالا کی طرح سرانجام پائے گا۔ مثلاً عود نے بکر کے ہاتھ ہزار سن گہوں قیمت
تین ہزار روپے ۱۵ جولائی کے واسطے فروخت کئے۔ یعنی اس تاریخ کو دل دیا جائے
اور قیمت ادا ہو۔ تاریخ مذکورہ سے پہلے پہلے خوش قسمتی سے ایک ہزار سن گہوں
قیمت دو ہزار آٹھ سو روپے سے اسی تاریخ یعنی ۱۵ جولائی کے واسطے خرید لیے۔
جب تاریخ آئی تو زیادہ کو ہدایت کر دی کہ گہوں بکر کے حوالے کر دو بکر سے تین ہزار
روپے لیکر دو ہزار آٹھ سو تو زیادہ کو ادا کر دیئے اور باقی دو سو اپنی حیب میں ڈالے۔

۱ جہاں

۱۰ ص

یہ بھی ممکن ہے کہ عرصہ مستقبل قیمت کے اندازہ کرنے میں غلطی کی ہو مین قیمت میں تخفیف نہ ہو اور تین روپے سن سے کم نرخ پر گیموں نہ خرید سکے اب یا تو معاہدہ توڑے اور مدد دی سے تاجر ہمیشہ کے واسطے بدنام اور تباہ ہو جاتا ہے۔ اور یا جن داسوں پر لے گیموں خریدے اور بکر کو تاریخ معینہ پر دے۔ فرم کر دے کہ تین ہزار دو سو روپے میں ہر گیموں میں تو عمر کو دو سو روپے کا خسارہ اٹھانا پڑے گا کیونکہ بکر سے اس کو صرف تین ہزار روپے وصول ہوں گے :

اس قسم کا کردار سراسر قمار بازی معلوم ہوتا ہے۔ محض مستقبل حالات کے اندازہ یہ لوگ خرید و فروخت کرتے ہیں۔ در کل بڑے بڑے بازاروں میں جوئے کا تھوڑا بہت رنگ نظر آتا ہے۔ بس اگر کوئی نا تجربہ کار طلب درسد کے پورے پورے حالات جاننے بغیر یہی ایسا کاردار شروع کر دے تو یقیناً جلد اس کا دیوالہ نکل جائے گا۔ اس کو تو کچھ نہ ہوگی انہیں اور ہوش رتا جبر اس کو خوب اُتو بنائیں گے۔ جب نرخ وڑنے کے مار ہو۔ تو وہ بگنے کا اندازہ لگائیگا۔ اور جب نرخ اترتا نظر آئے گا تو وہ بڑھنے کا مسد بادے گا۔ ہر رت میں اس کو تو خرید و فروخت سے خسارہ ہوگا۔ اور جو تجارت میں معاملہ کریں گے اس کے پورا بارہ ہیں یہ غریب تو گرفتار یا تو سب روپیہ بخر ہی۔ اس کی نذر کر دینا یا چند نرخ چربوں کے بعد اس کی آنکھیں کھل جائیں گی اور وہ بھی بازار کے تسب و فراز سمجھنے لگے گا :

اصل حلام یہ کہ آج کل کے کل بازاروں میں تاجروں کی بڑی بڑی جماعتیں ہیں۔ یہ وہ کام ہے کہ رسد و طلب کے متعلق تمام ضروری حالات معلوم کریں اور اپنے معلومات کی بنا پر اندازہ لگائیں کہ مستقبل قریب و بعید یعنی ہفتہ عشرہ یا چند ماہ بعد قیمت متوازن کیا قرار پائیگی۔ اگر آئندہ قیمت بڑھنے کی امید ہو تو وہ خرید شروع کر دیتے ہیں اور اگر قیمت گھٹنے کا اندیشہ ہو تو مال فروخت کر لینی کوشش کرتے ہیں کبھی ان کے پاس بہت سمال موجود ہوتا ہے اور کبھی وہ آئندہ کے واسطے موجودہ مقدار سے زیادہ مال فروخت کر دیتے ہیں۔ لیکن کامد باری کامیابی کا راز یہی ہے کہ پہلے سے قیمت متوازن کا صحیح اندازہ کر لے۔ اگلی فصل میں یہ بحث پیش ہوگی کہ ان بازاروں سے انکی طبعتوں کا کیونکر تعلق قائم ہے۔ جو مال و سامان تیار کرتے ہیں یا جو اس کو صرف میں لاتے ہیں :

فصل اٹھائیس

دولت پیدا اور صرف کرنے والوں کا بازار سے تعلق

آج کل بڑے بڑے ٹھوک فروش بازاروں میں کاروبار کا یہی حال ہے کہ ہر دن سے ٹھوک فروش ہجر رسد و طلب کے متقبل حالات کے متعلق اندازہ لگا لگا کر خرید و فروخت کرتے ہیں۔ یہ وہی وہی کبھی کبھی مال تیار کرنے والے اور صرف کرے والے بھی ایسے کاروبار میں حصہ لیتے ہیں مگر صرف اس حالت میں جبکہ وہ کوئی ٹرن مقدار فروخت کریں یا خریدیں۔ مثلاً جہاں بڑے بڑے کارخانوں میں کل کے ذریعے سے سوت کا تاجراتا ہے۔ تاجروں کے ساتھ کارخانہ دار بھی کاروبار میں حصہ لیتے ہیں یعنی تاجر و ٹھوکے ہاتھ خود ہی سوت فروخت کرتے ہیں۔ اور تاجر اس کو خوردہ فروشی میں نکالتے ہیں یا دوسری جگہ بچتے ہیں جہاں سوت کا خرچ ہو۔ غریب نوربان جو دستی کرکھے سے کپڑا بناتا ہے۔ اس کی حیثیت کہاں کہ اپنے واسطے تھوڑا سا سوت ٹھوک فروش بازار میں خرید کرے جہاں ہزار ہا گٹھوں سوت کا سودا ہوتا ہے یا دور دراز بازاروں کو تھوڑے سے سوت کی فروکش نیچے۔ اس طرح پر غریب کا تنگوار یا تھوڑا غلام بن کرنے والے خود بازار جا کر یہوں کی خرید و فروخت میں حصہ نہیں لے سکتے۔ پس ان بڑے بڑے ٹھوک فروش بازاروں اور مال تیار اور صرف کرنے والوں کے ماتین چھوٹے چھوٹے مقامی بازاروں کا کچھ قائم ہے جہاں خوردہ فروشی کے طور پر کارخانہ مال خرید و فروخت کرتے ہیں۔ اب ہم یہوں جیسی چیز کی پیداوار صرف کرنے والوں کی حالت مطالعہ کرنی ہے واضح ہو کہ یہوں کے بڑے بڑے ٹھوک فروش بازار آپس میں یوں جھگڑتے رہتے ہیں کہ گویا دنیا بھر میں یہوں کا ایک بڑا بازار بھیلایا ہوا ہے۔

جس شخص کو اپنے گھر کے خرچ کے واسطے یہوں کی ضرورت ہو وہ بالعموم کسی

۱۔ بیام
۲۰ سس

موردہ فروش دکاندار سے خرید لیتا ہے اور قیمت میں بچن و بچہ کرنے کا موقع بھی اس کو کم
 جتا ہے۔ خوردہ فروش دکاندار ایک نرخ مقرر کر لیتے ہیں۔ خریدار صرف اتنا کر سکتے ہیں کہ
 اگر غلہ اڑاں ہو تو کچھ زیادہ خرید لیں اور گراں ہو تو کم۔ لیکن اس سے یہ فائدہ نہیں نکالنا
 چاہیے کہ ایسے خریداروں کا یہ حیثیت مجموعی نرخ پر کچھ اثر ہی نہیں پڑتا۔ واقعہ یہ ہے
 کہ بازار میں ان کی طلب ایک سب سے اہم عنصر قرار ہوتی ہے ہر قصبہ کے دکاندار
 مقامی طلب سے واقف ہوتے ہیں۔ یعنی ان کو اندازہ رہتا ہے کہ کس کس نرخ
 سے کتنا مال نکل سکے گا۔ اور جیسا کہ واضح ہو چکا ہے بجات اڑانی زیادہ مال فروخت
 ہوتا ہے اور بجات گرائی مقابلہ کم۔ دکاندار کو معلوم ہے کہ کل مال اس نے
 کتنے کو خریدا ہے اور وہ خوردہ فروشوں میں ایسی قیمت مقرر کرتا ہے کہ اس کو زیادہ
 سے زیادہ منافع حاصل ہو بالعموم دکاندار خوردہ فروشوں کی قیمت تھوک فروشوں کے
 نرخ سے بہت نہیں بڑھا سکتے۔ اگر کوئی ایسا کرے تو دوسرے دکانداروں کے
 مقابلے کی وجہ سے اس کی دکانداری خراب ہو جائیگی۔ سب کو اپنا اپنا مال بیچنے کی فکر
 ہوتی ہے۔ اگر کوئی دکاندار قیمت بڑھائے تو باقی ایسا نہ کریں گے۔ اور خریدار کو
 چھوڑ کر دوسری دکانوں سے سودا خریدنے لگیں گے پس دکاندار مجبور ہیں۔ اور خود کو
 کا نرخ تھوک فروشوں کے نرخ سے بہت نہیں بڑھا سکتا۔

مرکبوں
کی علامت

البتہ گیہوں بیچنے والوں کی معدودے چند دکانیں ہوں تو ممکن ہے کہ وہاں سپس
 جتھا کر کے گیہوں کی قیمت مقدار مناسب سے بڑھا دیں۔ کبھی کبھی ایسا ہوتا بھی ہے
 اور خریداروں کو تو اکثر یہ شبہ ہو جاتا ہے۔ مگر سردست ہم کو اس واقعہ سے زیادہ
 بحث نہیں بازار کے نقطہ نظر سے تو خوردہ فروش دکانداروں کا خاص کام یہ ہے کہ
 صرف کرنیوالوں کی طلب بازار میں پیش کریں یعنی ان کے واسطے بازار سے مال
 خریدیں اور دکانوں پر ان کے ہاتھ فروخت کریں۔ چنانچہ اس واقعے کی اوپر تشریح
 ہو چکی ہے۔ بڑے بڑے تاجروں کے گمانتے جو چھوٹے چھوٹے بازلہ دوس میں
 مال خریدتے ہیں وہ مقامی طلب کی تبدیلیوں پر نظر رکھتے ہیں اور جو کچھ رنگ بگتے
 ہیں اپنے مالکوں کو مطلع کرتے رہتے ہیں اس طرح پر بڑے بڑے تھوک فروش
 بازاروں میں ان مقامات سے بھی طلب کی کمی بیشی کی خبر پہنچتی رہتی ہے۔ جہاں

بڑے بڑے تاجروں کے گماشتے مال خریدتے ہیں۔ پس متوک فروشی کے نرخ مقرر کرنے میں صرف کرنے والوں کی طلب کا بہت کچھ لحاظ رکھا جاتا ہے۔ یعنی اسی طلب کی اصل۔ کی بنی کے لحاظ سے علی الترتیب نرخ ارزاں اور گراں رہتا ہے :

گہوں پیدا کرنے والے یعنی کاشتکار کی حالت گہوں صرف کرنے والے سے یہ کہنے والوں کسی قدر مختلف ہے۔ اگر وہ اپنا مال مقامی بازار میں فروخت کرے تو ہم پہلے بیاض کی قیمت کر چکے ہیں کہ اس کو بہت اچھی قیمت نہ مل سکیگی اور غالباً اس سے کم ملے گی کسی دکاندار یا تاجر کو ملے گی۔ اگر وہ نرخ اس کو منظور نہ ہو تو وہ اپنا مال واپس لے جاسکتا ہے تاکہ کچھ عرصے تک اضافہ نرخ کا انتظار کرے لیکن اس کو اور بہت سے کام کرنے ہیں اسکے پاس اتحاد وقت کہاں کہ بار بار آنے۔ اور وہ اکثر مال لاتا بھی اسی وقت ہے جبکہ اسکورایہ کی شدید ضرورت ہوتی ہے۔ پس نرخ جو کچھ بھی ہو۔ وہ مال فروخت کر ہی دیتا ہے۔ اور اگر مال بازار لانے کے بجائے گاؤں میں کسی تاجر کو دے دے تو اس کو یہ بھی خبر نہ ہوگی کہ نرخ بازار کیا ہے۔ اور تاجر ضرور اس کو قیمت مناسب سے کچھ کم ہی دینگا۔ البتہ اگر گاؤں یا اس کے قرب و جوار میں متعدد تاجر ہوں تو ان میں سے ہر ایک زیادہ مال زیادہ کی کوشش کرے گا اور مقابلے کے جو جس میں قیمت بڑھائیگا۔ اس طرح پر کاشتکار۔ دکاندار بھلا جو جائیگا لیکن بد قسمتی سے ہندوستان کے کاشتکاروں کو ایسے موقع کم میرا آتے ہیں گاؤں میں یا تو تاجر ہی ایک ہوتا ہے یا چند ہوں بھی تو آپس میں جھگڑا نہ ہیتے ہیں۔ یا کاشتکار کسی نہ کسی تاجر کے قرضدار ہوتے ہیں اور دباؤ کی وجہ سے دوسرے تاجروں کے ہاتھ مال فروخت نہیں کر سکتے :

اوپر کے بیان سے ایسا معلوم ہو گا کہ تاجروں کو بہت کچھ اقتدار حاصل ہے۔ اور نرخ بازار سے بہت کم قیمت پر مال خرید سکتے ہیں اور واقعہ بھی یہی ہے۔ لیکن کسی ایک ملک چنانچہ جب طالب علم ہندوستان کی قیمتوں کی تاریخ پر نظر دوڑائیگا۔ تو اس کو بدیع شدہ قیمتوں اور فضلی قیمتوں میں بہت فرق نظر آئیگا۔ قسم آخر الذکر سے مراد وہ قیمتیں ہیں جن پر کاشتکار فصل کے وقت اپنا مال تاجر کے ہاتھ فروخت کر دیتا ہے۔ یہ فرق بڑی گت ہے۔ یعنی اب کاشتکاروں کو بہت مقابل سابق نرخ بازار کے قریب تر قیمت ملنے لگی ہے۔ لیکن پھر بھی یہ فرق معاشین اور علم الامداد کے ماہروں کو خاص طور پر پیش نظر رکھنا چاہیے

۱۰ جلد

۲۰ فصل

کمزور قیمت
کے

بندہ اس آمدنی کی تحقیقات کریں جو ملک کو زراعت سے حاصل ہوتی ہے:
یعنی وہ کہ خرمن بازار سے کم قیمت پر تاجر گاؤں میں مال خرید لیتے ہیں۔ مگر
پھر بھی وہ گھوڑوں یا اور کوئی غلہ مفت نہیں لے سکتے۔ بلکہ جس قدر کم قیمت وہ دیں گے
اس کی بھی ایک حد ہے اس سے کم وہ بھی نہیں دیتے معاشیات میں یہ حد ایک
اہم مسئلہ سمجھی جاتی ہے۔ اور ہم کسی قدر تفصیل کے ساتھ اس سے بحث کرنا چاہتے ہیں:
اس باب کے شروع میں بیان ہو چکا ہے کہ اگر کاشتکار صرف اپنے گھر کے خرمن کے
واسطے غلہ پیدا کرے تو وہ اس حد تک کاشت کر لگا کہ پیداوار کا افادہ اور کاشت
میں جو دشواری برداشت کرنی پڑے اس کا اعدام افادہ برابر ہو جائے جب وہ بازار
کے واسطے غلہ پیدا کرے تب بھی حد پیدائش اس افادہ اور اعدام افادہ کے توازن
سے قرار پاتی ہے۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ بحالت اول پیداوار کے افادہ کا دشواری
پیدائش کے اور مبادلہ سے موازنہ کیا جاتا ہے اور بحالت دوم اس زر کے افادہ سے
جو پیداوار کی قیمت میں وصول ہو۔ جس کاشتکار نے ایک ایک زرین کاشت کی ہو اور
جس کو اندیشہ ہو کہ پیداوار کی قیمت ان دشواریوں کا کافی معاوضہ نہ ہوگی جو کاشت
میں اس کو برداشت کرنی پڑیں تو وہ پیارہ سوائے اس کے اور کیا کر سکتا ہے کہ زیادہ
سے زیادہ جس قدر قیمت بھی مل سکے لے لیکن جب دوسری فصل آئیگی تو وہ استعداد
زمین کاشت نہ کر لگا یا تو وہ کاشت بالکل ترک کر دیگا۔ یا کم از کم غلہ کی وہ مقدار پیدا
نہ کر لگا جس کے واسطے سب سے زیادہ دشواری اٹھانی پڑتی ہو۔ پس اگر گھوڑوں کا
خرمن بہت ادنی ہو جائے تو یہ خیال کر کے کہ پورے پورے دام وصول نہیں ہونگے
کاشتکار گھوڑوں کی کاشت کم کر دیں گے۔ اب کاشتکار اپنا غلہ خواہ گاؤں میں تاجر کے
ہاتھ فروخت کریں یا بازار میں لا کر۔ بہر صورت گھوڑوں کی رسد بہت گھٹ جائیگی۔ اور
اگر تاجروں کو زیادہ غلہ خریدنا مقصود ہو تو چاہیے کہ وہ خرمن بڑھا دیں تاکہ آئندہ زیادہ
گھوڑوں کاشت ہو۔ پس اگر تاجر کو خریدنے میں کسی سے مقابلہ نہ بھی کرنا پڑے تو اس کا چاہیے
کہ کاشتکاروں کو غلہ کی دارجی قیمت دے۔ اگر وہ خرمن بہت گھٹا دیگا تو کاشتکار بھی
گھوڑوں کم بونٹیں گے اور جب تاجر کو فروخت کے واسطے کم مال ملے گا تو اس کو نقصان پہنچے گا
خرمن بہت گھٹ جائے اور تاجروں کو کم مال مطلوب ہو تو قیمت کی کمی کا وجہ سے دیہات

میں کاشتکار کاشت بھی گھٹا دیں گے اور اگر زرخ بازار ترھا چڑھا رہا ہے تو کاشتکار اعلیٰ قیمت سے کاشت کے پالنے سے کاشت بڑھا دیں گے اور زیادہ زیادہ نکلیں گے۔ کسی فصل میں کتنے بقیہ ۱۰ کوئی چیز کاشت ہوتی ہے۔ اس کا دار و مدار کئی باتوں پر ہے۔ من میں سے ایک قیمت متوقعہ بھی ہے۔ پس رقبہ زیر کاشت کی توجہ یہی قیمت سے نہیں ہو سکتی۔ البتہ ایسی چیزیں کی کاشت میں جیسے کہ گیہوں۔ بیکر روٹی جو محض فروخت کی خاطر پیدا کی جاتی ہیں۔ بقیہ زیر کاشت اور قیمت حاضرہ میں ضرور صاف تعلق نظر آتا ہے :

اوپر داغ ہو چکا ہے کہ گو مال پیدا اور صرف کرنے والوں میں سے کوئی ذوق بھی بلکہ بازار کے کاروبار میں حصہ نہیں لیتا۔ تاہم شوق فروش بازاروں میں بھی قیمت پرانے رجحان کا بہت اثر پڑتا ہے۔ صرف کرنے والوں کی طلب میں جو تبدیلیاں ہوں ان کا لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ اور جو قیمت کہ مال پیدا کرنے والے کے چلے پڑے اسی پر سود کا بیشتر دار و مدار ہوتا ہے۔ بڑے بڑے بازاروں کے تاجروں کو خواہ یہ خبر نہ ہو کہ دور دراز دیہات میں کاشتکاروں کو کیا قیمت دی جا رہی ہے۔ تاہم وہ اس بات کو خوب تحقیق کر لیتے ہیں کہ کتنا رتبہ کاشت ہوا ہے۔ کیونکہ صرف اسی کی بنا پر تو رسد کا اندازہ ہو سکتا ہے اگر ان کو پتہ چلے کہ رقبہ کاشت گھٹ گیا ہے۔ تو وہ فوراً سمجھ جائیں گے کہ رسد کم ہوئی ورنہ قیمت متوازنہ ضرور چڑھ جائے گی۔ اخباروں میں گیہوں روٹی وغیرہ کے رقبہ کاشت پیداوار کے متعلق جو تخمینے وقتاً فوقتاً مناجاب سرکار شائع ہوتے ہیں۔ غالباً طلباء کی نظر سے گزرتے ہوئے بازاروں کی خاطر یہ تخمینے تیار کرائے جاتے ہیں۔ اور ان کو خوب شہرہ کر دیا جاتا ہے تاکہ سب تاجروں کو اطلاع ہو جائے اور سب صحیح سمجھ کر کاروبار کریں :

پس معلوم ہوا کہ شوق فروش بازار میں کاروبار کرنا کوئی آسان بات نہیں فرزندوں میں کچھ تو خود مال پیدا کرنے والے یا ان کے گھاسٹے ہوتے ہیں جو درحقیقت مال کا مالک چاہتے ہیں۔ اور کچھ تاجر ہوتے ہیں جنکو مال فروخت کرنے کی کچھ زیادہ فکر نہیں اور نہ وہ اپنے ذخیروں کا پتہ دیں۔ قیمت دیکھ کر مال فروخت کرتے ہیں۔ یہی حال غریبوں کا نظر آتا ہے۔ ان میں کچھ تو تاجر ہیں جو دوسروں کے ہاتھ مال فروخت کر ڈالتے ہیں۔ کچھ لوگ مال خرید کر اپنے گھڑی لاتے ہیں۔ کچھ دکان دار خریدا ہوا مال خود فروشی کے طریق سے بیچتے ہیں۔ فروخت شدہ مال سب ذما ذما سی فرم کرتے ہیں کہ رسد طلب تیا کیا کی تبدیلیاں ہونے کے قرائن ہیں۔ اور

۱۶۸ آج نرخ کیا رہیگا۔ کل کیا۔ ایک ہفتہ بعد کیا بلکہ ایک دو ماہ بعد کیا یہ سب اندازہ لگاتے
 رہتے ہیں۔ دوسرے کاروباری لوگوں کی رائے بھی معلوم کرتے رہتے ہیں۔ اور میں میں
 نرخ سے سودا جو ان سب کی خبر رکھتے ہیں۔ جو لوگ ٹھیک ٹھیک اندازہ کر سکیں کہ آئندہ
 قیمتیں کیا کیا رہیں گی ان کے تو پورا بارہ ہیں۔ کاروبار سے انکو بہت کچھ منافع حاصل ہوگا
 اور جو اندازے میں غلطی کریں ان کا دیوالہ کل جائے تو جب نہیں۔ بانی جو لوگ وہ میانی
 حالت میں ہوں ان کو کچھ نہ کچھ منافع مل رہیگا۔ اکثر ملکوں میں بڑے بڑے بازاروں کا
 حال طلبا کو بہ آسانی معلوم ہو سکتا ہے کیونکہ ان کے متعلق بہت سے اخباروں میں کافی
 تفصیل شائع ہوتی ہے۔ کلکتہ یا بمبئی کے اخباروں سے یہ سب سب کو دئی گئی اور چار کے باندہ
 کا کم و بیش حال معلوم ہو سکتا ہے۔ لیکن شمالی ہندوستان کے انگریزی اخبار اور اکثر
 دیسی زبانوں کے اخبار ایسی معلومات کم شائع کرتے ہیں :

۱۶۹ یہ تو سچ ہے کہ شوک فروش بازاروں کا کاروبار بیڑی کھیر ہے لیکن پیچیدگیوں جو کچھ
 ۱۷۰ بھی ہوں۔ سب بازاروں کی عام خصوصیت یہی ہے کہ کاروباری لوگ رسد و طلب کی
 حالت پر نظر جمائے رہتے ہیں ہر ایک کو یہی فکر لگی رہتی ہے۔ کہ فلاں فلاں نرخ سے
 لوگ کتنا مال فروخت کرنا پسند کریں گے اور کتنا خریدنا۔ اسی واقعیت کی بنا پر وہ اندازہ
 لگا سکتے ہیں کہ قیمت متوازن کیا ہوگی۔ یعنی کس نرخ سے لوگ اتنا ہی مال فروخت کریں
 گے۔ جتنا کہ دوسرے لوگ خریدیں یا یوں کہنے کے کہ کس قیمت پر رسد و طلب میں توازن قائم
 ہو جائے گا یعنی ہر دو مقدار میں ایک دوسرے کے برابر ہوں گی۔ اور قیمت متوازن کا معنی
 صحت کے ساتھ اندازہ کیا جائے گا اتنا ہی کاروبار میں منافع ہوگا :

فصل انتیس^{۲۹}

معمولی توازن

ادھر کی بحث سے واضح ہوا کہ خوردہ فردشی کے نرخ - یعنی وہ نرخ جن سے عام صرف کرنے والوں کو سابقہ پڑے بہت کچھ ان نرخوں سے متعلق ہیں جو تنوک فردش بانادوں میں قرار پائیں۔ اور تنوک فردشی کے نرخ بازار کی خبروں اور کاروباری لوگوں کی راپوں کے اثر سے برابر تبدیل ہوتے رہتے ہیں۔ اگرچہ خوردہ فردشی اور تنوک فردشی کے نرخ گھٹتے بڑھتے ہیں تاہم عام تجربہ ہے کہ صرف کرنے والوں کی نظر میں ان چیزوں کی قیمتوں کے کچھ معیار مقرر ہوتے ہیں۔ جن کو خریدنے کے وہ عادی ہیں۔ جب قیمت اس معیار سے بڑھ جائے تو اعلیٰ کہلاتی ہے اور گھٹ جائے تو ادنیٰ صرف کرنے والوں کی طرح کاروبار والے بھی قیمتوں کے معیار ملتے ہیں اسی قیمتوں کو معمولی قیمت کہتے ہیں یا معیاری قیمت۔ یہ وہ قیمتیں ہیں جو بازار میں اکثر قائم رہتی ہیں جو قیمتیں ان سے کم و بیش ہوں وہ مستثنیٰ شمار ہوتی ہیں۔ اور وہ بھی ان ہی کی جانب رجوع ہوتی رہتی ہیں پس جب کوئی قیمت غیر معمولی کہی جائے تو مراد یہی ہے کہ وہ معیار سے کم ہے یا زیادہ مثلاً شمالی ہندوستان میں لوگ گیہوں کی معمولی قیمت سولہ سیر فی روپیہ خیال کرتے ہیں اگر ایک سو سولہ سیر سے کم میں تو قیمت گراں کہلاتی ہے۔ اسی طرح زیادہ میں توازن۔

معمولی قیمت کی بحث بھی مساویات میں بہت جگہ ملتی ہے۔ لیکن پھر کوئی دیکھنا چاہیے کہ یہ قیمتیں کتنی ہی ہوں گی۔ لیکن یہ باتیں بھی لکھنا چاہیے کہ قیمت خواہ معمولی ہو خواہ بازار کی عام قیمت کی تبدیلی یکساں نہیں رہتی بلکہ دفا و تفاہتی رہتی ہے۔ مثلاً بعض مقامات میں گیہوں کی معمولی قیمت آج کل سولہ سیر فی روپیہ ہے مگر اس کی تجارت پہلے سے قبل ہی معمولی قیمت میں سیر فی روپیہ

۱۹۱۱ء چنانچہ تک بعض بڑے لوگ جس سیرنی روپیہ تو معمولی قیمت خیال کرتے ہیں اور سولہ سیرنی روپیہ تو بہت اعلیٰ قیمت قرار دیتے ہیں۔ ان کو اب تک اسی معیار کا خیال چلا جاتا ہے جو ان کے بچپن میں تھا۔ یہ خبر ہی نہیں کہ اب معیار بدل گیا ہے۔ لیکن عام لوگ آج کل جس سیرنی روپیہ کو ازبیدانی قیمت ماننے میں ہیں۔ پس فرق یہ ہے کہ بیستیں نو دو نوں قسم کی بدلتی ہیں۔ مگر بازاری قیمت جلد ملد بہت ہی ہے حتیٰ کہ ہر گھنٹہ کے بعد اور معمولی قیمت دیر دیر سے اور مندرجہ نہ لیا جاتی ہے :

۱۹۱۱ء معمولی قیمت کی باب سمجھ لیتے ہیں وہی ہے کہ اس قدر تہمت کو بھی جن نظر رکھیں کہ مال پیدا کرنے والے پیداوار یا اسکی قیمت کے علاوہ اس انداز سے کیونکر موازنہ کرتے ہیں جو انکو پیداوار کی دشواری کی وجہ سے محسوس ہوتا ہے اس مسئلہ پر زیادہ گہری نظر ڈالی ہو تو کسی ایسی منت و معرفت کی مثال جو گیہوں کی داشت کے مانند کثرت و قلت پیداوار کے باب میں موسموں کی تبدیلی یا خرابی یا ضرر ہو۔ کاشتکار کو خبر اور نومبر کے درمیان یہ طے کر لینا پڑتا ہے کہ کس قدر گیہوں کی داشت کرنا ہے۔ نومبر کے بعد تو گیہوں بو یا نہیں جاسکتا گیہوں کے بجائے ہم دیسی کپڑے کی مثال لیتے ہیں جس کو جولاہا سال بھر دستی کر گئے سے بننا ہوتا ہے فرم کر دو کہ کپڑے کا ایسا منہ ہے کہ کل لاگت لینے سوت وغیرہ کی قیمت بچنے کے بعد جولاہے کی گذر کے لائق و ہم نگی رہتے ہیں۔ ہم نے جو کہا کہ گذر کے لائق۔ آگے چلکر اس جملے کے ٹھیک ٹھیک معنی بھی خاص طور پر مطالعہ کرنے ہونگے۔ یہاں سردست اس قدر جاننا کافی ہے کہ اس سے مراد یہ ہے کہ کھانے کے واسطے روٹی اور پینے کے واسطے پکا اکتے بھر کو مل جائے کچھ رسمی ضروریات بھی میسر ہوتی رہیں مگر نہ تو کچھ پس انداز ہو سکے اور نہ خرچ بڑھانے کی گنجائش ہو۔ فرم کر دو کہ کپڑے کی بازاری قیمت اس قدر گھٹ جائے کہ نور بانوں کو گذر کرنی مشکل ہو جتنا کپڑا تیار موجود ہو اس کو فروخت کیے بغیر تو چارہ انہیں خواہ قیمت کچھ ہی ملے۔ مگر عجب نہیں کہ قیمت گھٹنے پر شروع شروع میں کچھ روز دور بان کپڑے کی بنائی جاری رکھیں اور مقررہ خرچ گھٹا دیں یا قرض دار بن جاویں۔ لیکن اگر مدت تک قیمت یوں ہی گھٹتی رہے تو دور بان کب تک گذر کر سکیں گے کچھ عرصہ بعد قرض ملنا بھی بند ہو جاوے گا اور ذائقہ کشی کی فوجت آجائے تو عجب نہیں۔ یہ تو ان کو علم نہیں کہ نرنگ کی عمر قمر پانا ہے مگر وہ یہ خوب سمجھتے ہیں کہ اس نرنگ پر کاروبار چلانا ممکن نہیں۔ میں پتہ

کیڑا بننے کے علاوہ یا اس کے بجائے کوئی اور کام شروع کر دیجئے تاکہ سہراوقات کی صورت پیدا ہو۔ سب کا ملزوم اس معاملے میں یکساں نہ ہوگا۔ کچھ نوربان جن کا کرکٹ بھی پرانا ص ۱۹۰ اور بوسیدہ ہو چکا ہے۔ بانی چھوڑ کر کاؤں، قبضے میں محنت مزدوری شروع کریں گے کچھ نوجوان قرب و حصار کے شہروں میں کل خادیں تو عجب نہیں بہت سے دھم دھم لوتی کے طور پر کچھ نہ کچھ سے رس کے اور جہز ادا کیا ہے۔ اور ٹریکی تو وہ کرکٹ چھوڑ کر کرکٹ کے کاؤں سے ٹریکیں لے لیں، ٹریکیں کاٹنے اور ٹکوانے میں نہ یک مو حائیں گے۔ جس کا ہر بہت کہ نہ نہ کے بعد کپڑے کی پیداوار گھٹ جائیگی، اول تو کٹر پور اپ پڑا میں گئے اور جو یہ کام کر رہے ہیں تو اکثر اوقات اس کو چھوڑ چھوڑ کر اور دوسرے کاموں سے لگ جائیں گے۔ پس نتیجہ یہ ہے کہ زار میر کپڑا کم آئے گا یعنی اس کی رسد گھٹ جائے گی۔ لیکن مناسب بھی یہی ہے کہ کپڑے رسد میں تخفیف ہو تاکہ بازاری قیمت میں اضافہ ہو۔ اور بالعموم رسد میں تخفیف ہونے کا نتیجہ یہی ہوتا ہے۔ یعنی بازاری قیمت بڑھ جاتی ہے جبکہ ممکن ہے کہ قدر دراز تک کسی چیز کی قیمت اس قدر گھٹی رہے کہ اس کے بیکار کرنے والوں کی گذر نہ ہو سکے۔ اگر قیمت زیادہ گھٹی تو تھوڑے دنوں بعد اس چیز کی رسد میں ضرور کمی آجائے گی۔ اور جب یہ نوبت پہنچے تو بازاری قیمت میں پھر اضافہ ہوگا۔

اب اگر اس سب پر عکس حالت تصور کر دیں یعنی کپڑے کی قیمت اس قدر بڑھ جائے قیمت کے حصار کہ نوربان مالا مال ہو جائیں۔ خوب کمائیں اور لطف اٹھائیں۔ اب اس خوش حال کے پیش منہ سے دو نتیجہ ہو سکتے ہیں اگر نوربان کو روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کے شائق ہیں تو وہ اور بھی جائز۔

زیادہ کپڑا تیار کریں اور اگر ان کو روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کی پروا نہ ہو اور آرام کا شوق ہو تو وہ یہ مقابل سابق کپڑا کم نہیں گئے تاکہ آرام کا موقع زیادہ ملے۔

اب دونوں نتائج پر مہاجد افکار کرنا چاہیے۔

مغربی ممالک بھی یورپ اور امریکہ میں تو نتیجہ اول نمودار ہو گا اور ان ممالک کے معاشین کو نتیجہ دوم کا خیال بھی آئے گا۔ جہاں لوگوں کو روپیہ کمانے اور اپنی مالی حالت سدھارنے کا شوق ہوتا ہے وہاں ایسے موقع پر کاروباری مہم و نیست اور بھی بڑھ جاتی ہے ایسے ممالک میں تو کپڑے کی قیمت اس قدر بڑھنے پر نوربان اور بھی زیادہ خوشامد کام کریں گے۔ اپنے گھنے سے کام میں زیادہ مدد لیں گے۔ اور جن کے کرگھے پڑانے یا

۴۱۴

۲۹

فروادہ ہیں وہ نئے نئے کر کے خرید کر کام جاری کر دیں گے پس کپڑے کی رسد میں اضافہ ہو گا اور ساتھ ہی قیمت میں کچھ تخفیف ہو جائے گی؛

لیکن ہندوستان اور بعض دیگر ممالک کے متعلق یہ یقین نہیں ہو سکتا کہ قیمت بڑھنے کا یہی نتیجہ نمودار ہو گا۔ لینے کا رد ہمارے زیادہ مصروف ہو جائیں گے بعض لوگوں کو آرام پائیں گے کہ بیکاری زیادہ مرغوب ہوتی ہے اور وہ روپیہ جوڑنے یا خرچ بڑھانے کے خواہاں نہیں ہوتے۔ اور جب وہ کمائی بڑھتی دیکھیں گے تو کام میں اضافہ کرنے کے بجائے وہ اس کو اور بھی کم کریں گے۔ بقدر ضرورت کمائیں گے اور باقی وقت آرام اور چین سے بسر کریں گے گویا کپڑے کی رسد گھٹ جائے گی۔ اور جب وہ کمٹی تو ظاہر ہے کہ قیمت میں اور بھی اضافہ ہو گا۔ گویا اضافہ قیمت خرید اضافہ کا باعث ہو گا۔ اسی حالت میں باند کی جو رفتار ہوگی۔ اس کی تشریح سمجھنے کے واسطے ماضیات کی زیادہ معلومات درکار ہے یہ بحث مبتدعی کی سمجھ سے باہر ہے لہذا الجور استثناء ہم اس کو ہمیں تمہیلے دیتے ہیں۔ سردست طلبہ یہ فریق کریں کہ جب کپڑے کی قیمت یوں بڑھے گی تو زبان زیادہ کمائی کے شوق میں کام بھی زیادہ کریں گے۔ لیکن ساتھ ہی یہ بھی یاد رکھنا چاہیے کہ اگر کچھ لوگ اس طرح کام بڑھا دیں۔ اور کچھ زیادہ کمائی کی پروا نہ کریں اور کام گھٹا دیں تو قیمت کی روش اس سے مختلف ہوگی جو اس حالت میں دکھائی گئی ہے جبکہ سب کے سب تو زبان ریلے کے شوق میں کام زیادہ کرنے لگیں۔ پس یہ فریق نہ مقصود نہیں کہ فرداً فرداً ہر ایک زبان کام میں اضافہ کر دے۔ بلکہ مفروضہ صرف یہ ہے کہ کچھ مجموعی رسد میں اضافہ ہو گا۔ واقعہ یہ ہے کہ قیمت بڑھنے پر کچھ تو کام کم کر دیں گے۔ اور کچھ آرام زیادہ کریں گے۔ لیکن پر کچھ اثر نہ ہو گا جتنا کام پہلے کرتے تھے اب بھی اتنا ہی کئے جائیں گے اور بس کمائی کے شوقین کام اور بھی پھیلا دیں گے۔ اور مفروضہ یہ ہے کہ ان افراد کو نور باؤں کی پیداوار کا اضافہ اول الذکر کی پیداوار کی تخفیف سے بڑھ کر حاصل ہو گا اور یہ کیفیت مجموعی زیادہ کپڑا تیار ہو گا؛

قیمت اور رسد

پیداوار کا تخفیف

یہ مفروضہ آج کل شمالی ہندوستان پر اگر پورا پورا نہیں تو بہت کچھ مفروضہ صوابی آتا ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے اس کی پیداوار اور رسد میں بھی اضافہ ہو جاتا ہے اور بالآخر بازار کی قیمت پھر گھٹ جاتی ہے پس واضح ہوا کہ پیداوار دولت کے دوسرے

دور میں جس کو بہت کاروں کا دور بھی کہتے ہیں۔ اور جس کا اس کے قبل بیان ہو چکا ہے۔ باب پہلے بشرط یک رنگی حالات۔ ایک ایسی قیمت ضرور قرار پا جاتی ہے جس کو معمولی قیمت کہتے ہیں۔ اور اگر بازاری قیمت اس سے انحراف اور تجاوز کرے بھی تو مال تیار کرنا مال کے طرز عمل سے وہ قیمت پھر اسی حد پر آ جاتی ہے جو کہ معمولی قیمت شمار ہوتی ہے۔ اگر قیمت اُترتی ہے تو پیداوار ساتھ ساتھ گھٹتی ہے اور اگر قیمت چڑھتی ہے تو پیداوار بھی بڑھ جاتی ہے قیمت کا معیار وہ مقدار ہوگی کہ جس پر دستکار لوگ اپنی گذر کر تسکین یعنی مال کی لاگت اور آلات و اوزار خریدنے اور دست کرانے کے مصارف سہا کرنے کے بعد مال کی قیمت میں سے اتنی مقدار بچ رہے کہ دستکاروں کی سہرا دقات ہو جائے اور ٹھکانہ محسوس نہ ہو۔

اوپر ایک جملہ میں خطا میں کھائی گئی۔ بشرط یک رنگی حالات۔ یہ جملہ بہت اہم اور توجہ طلب ہے۔ اگر اس مفروضہ کو نظر انداز کر دیا جائے تو یہ مغالطہ ہو سکتا ہے کہ گویا معمولی قیمت ہمیشہ وہی ایک رہتی ہے۔ کبھی تبدیلی نہیں ہوتی حالانکہ خیال غلط اور خلاف واقعہ ہو گا حالات بدلتے رہتے ہیں اور ان کے ساتھ ساتھ معمولی قیمت میں بھی تبدیلیاں ہوتی ہیں چنانچہ آگے چلکر یہ واقعہ واضح ہو جائیگا۔ رسد و قیمت کے باہمی تعلق اور معمولی قیمت کے تعین کے باب میں ایک نتیجہ اور پر اخذ ہوا یہی ہے کہ رسد اور قیمت میں محسوس تبدیلیاں ہونے سے معمولی قیمت برقرار رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ آیا یہ نتیجہ پیدائش کے صرف دوسرے دور پر عائد ہوتا ہے یا تیسرے اور چوتھے کاغذوں کے دور پر بھی صادق آتا ہے۔

چند کارخانے گڑ خرید کر شکر بناتے ہیں اور ایک ہی بازار میں اپنا مال بیچتے ہیں اور بہ نظر سہولت فرم کر دو کہ گڑ سے شکر بنانے میں جو ٹھیکہ مکتا ہے اس کی فروخت سے منافع پر کچھ اثر نہیں پڑتا ہے مینی کی بٹنی نہیں ہوتی دستکاروں کی طرح کارخانوں کے متعلق یہ کہنا کہ ان کا گذر بھی کسے عجیب سا معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ کارخانوں کے باب میں یوں کہتے ہیں کہ معمولی قیمت کا معیار مصارف پیدائش کے لحاظ سے قرار پاتا ہے لیکن غور کرنے پر واضح ہو گا کہ یہ معیار بھی اسی معیار کے مطابق ہے کہ جو دستکاروں کے بیان میں بہراوقات کے نام سے قرار پا چکا ہے۔ مصارف پیدائش سے لاگت کی بہت

۱۹ ہجوم مدوں کا مجموعہ مراد ہے۔ اس اصطلاح کا پورا پورا مفہوم تو کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد واضح ہو گا۔ سر دست یہ سمجھنا چاہیے کہ اس میں لاگت کی سند رہے، دیں مدیں داخل ہیں (۱) پیداوار خام اور ایندھن کی قیمت یعنی ان چیزوں کی قیمت جو مال و سامان تیار کرنے میں صرف ہوں۔ مثلاً جوتے کے کارخانے میں چمڑا، سوت اور لوہا وغیرہ جو جوتوں میں لگے پیداوار خام شمار ہو گا۔ (۲) کارخانے کی عمارت اور مکینوں کی مرمت و تجدید کا خرچ۔ (۳) کل ملازموں اور مزدوروں کی تنخواہ اور اجرت۔ (۴) آبر یا کارخانہ دار کا منافع۔

پہلی تین مدوں کا مفصل حساب ہر کارخانے میں تحریر ہوتا ہے اور اگر ایک من عکس کے مصارف پیدائش دریافت کرنے ہوں تو اس کا طریق یہ ہے کہ کسی مدت میں جس قدر رقم خرچ ہوئی ہو اور جتنے من عکس تیار ہوئی ہوں ان کی تعداد معلوم کر لے اور اول الذکر کو آخر الذکر سے تقسیم کر دے۔ حاصل تقسیم ایک من عکس کی لاگت ہو گی۔ اس میں بعد کو آجر کے منافع کی مناسب مقدار اور شامل کر دی جائے تو یہ مجموعہ گویا مصارف پیدائش شمار ہو گا اس آخری مد یعنی منافع پر ابھی غور کرنا باقی ہے۔ آگے ہلکر تقسیم دولت کے وقت میں منافع کی ماہیت سے بحث کی جائیگی۔ لیکن اتنا تو صاف ظاہر ہے کہ کوئی شخص بلا وجہ کارخانہ کیوں چلائے گا۔ وہ جو کارخانے میں روپیہ لگاتا ہے اور کوشش کرتا ہے تو اسی امید پر کہ کچھ آمدنی حاصل ہو اور اسی آمدنی کا نام منافع ہے۔

عکس سازی کے ایک ایسے کارخانے کی مثال کو کہ جس کو کاروبار میں نہ کوئی خاص وقت پیش آتی ہو اور نہ کوئی خاص سہولت میسر ہو یعنی جو کارخانوں کا نمونہ شمار ہو سکے زمین کرو کہ من بھر عکس کی تیاری میں آٹھ روپیہ تو گرہ سے خرچ ہوں اور ایک روپیہ کارخانہ دار اپنا منافع لگائے تو گویا مصارف پیدائش نور روپیہ من ہونے۔ مناسب منافع سے ایسی مقدار مراد ہے کہ جس پر کارخانہ دار قانع ہو سکیں۔ نہ وہ انہی توقع سے بہت کم ہو اور نہ زیادہ۔ جب اس قدر منافع ملتا ہے تو کارخانہ دار دن کو نہ تو یہ افسوس ہوتا ہے کہ انہوں نے اس کام میں رقم کیوں لگائی۔ کوئی اور کاروبار کرنا بہتر

ہوتا اور نہ وہ اس قدر خوش ہوتے ہیں کہ اس کام میں اور زیادہ روپیہ لگائیں۔ ۱۔ یہاں
بلکہ جس پیمانے پر کام جاری ہو اس کو برقرار رکھتے ہیں۔ پس اگر شکر کارخانہ نو روپے میں ۲۰
ہو تو گویا مصارف پیدائش میں رہیں گے اور کارخانہ دار اگر بہت خوش نہ ہوں تو اس کو
شکایت بھی نہ ہوگی۔ بس مناسب منافع متا رہیگا۔ اب اگر شکر کارخانہ گھٹ کر پانچ روپے میں
رہ جائے تو منافع کل کا کل غائب ہو جائے گا۔ کارخانہ دار نقصان کے خوف سے دل
کم تیار کر بیٹھے اور جب مال کی رسد گھٹی تو یہ امید ہو سکتی ہے کہ قیمت پھر اس درجہ بڑھ جائے
کہ کارخانہ داروں کو مناسب منافع ملنے لگے۔ اگر یہ خیال ہو کہ شکر کی زرانی محض چند روزہ
ہے تو کارخانہ دار پیداوار میں کوئی کمی نہیں کریں گے۔ مال ذاتا ہی تیار ہوتا رہیگا
جسنا کہ قبل از زرانی تیار ہوتا تھا البتہ بہ مقابل سابق اس کا بیشہ حصہ و کو دام میں روکتا
جائے گا اور کمتر مقدار بازار میں آئیں گی۔ تاکہ تخفیف رسد سے قیمت بڑھے تو باقی بچا ہوا
مال بھی فروخت کیا جائے۔ یہ تو کوئی عجیب بات نہیں۔ مال فروخت کرنے میں تاخیر بھی
یہی ترکیب چلتی ہے لیکن یہ بھی ممکن ہے کہ پیداوار ہی گھٹا دی جائے۔ اس کے کئی
طریق ہیں کارخانے کا بند کرنا تو ضرور نہیں یا تو کام کا وقت گھٹا دیا جائے یا کچھ
گلیں روک دی جائیں یا اس وقت تک جو کام میں جلدی ہو رہی تھی اس کو ترک
کر دیا جائے کارخانے کے منجر یا منظم کو یہ جانتا بھی فرض ہے کہ کساد بازاری کے وقت
مال کی پیداوار کس طریق سے کم کرنی چاہئے :

پس اگر قیمت مصارف پیدائش سے بھی گھٹ جائے تو کارخانہ دار کوئی ایسی ترکیب
ضرور نکالیں گے کہ قیمت میں پھر اضافہ ہو فرق صرف اتنا ہے کہ کارخانہ دار یہ ترکیب
جان بوجھ کر چلیں گے اور وہ غریب و برباد جن کا ذکر ہم اوپر کر آئے ہیں یہ ترکیب انسانی سے
خود بخود گزر دیں گے۔ مگر نتیجہ ہر دو صورت میں وہی ہوگا۔ ہوتا ہے یعنی رسد میں
تخفیف ہونے سے بازار میں قیمت اتنی قدیم مقدار تک بڑھ جاتی ہے۔ اب فرض کرو
کہ شکر کی قیمت اتنی بڑھے کہ دس روپے میں ہو جائے کارخانہ دار ایک روپے میں منافع
پر قانع تھے مگر اب تو ان کو دو روپے میں منافع ملنے لگا لیکن تھا کہ آرام کے شائق و سستکار
ایسی حالت میں پیداوار کم کر دیں مگر کارخانہ دار تو منافع کے بڑے لالچی ہوتے ہیں
جب وہ قیمت بڑھتی دیکھیں گے تو زیادہ سے زیادہ مال تیار کر کے نکالیں گے تاکہ

اب جام ۲۹
جتنا منافع ملنا ممکن ہو مل جائے جتنا مال تیار موجود ہے وہ سب فروخت کر ڈالیں گے
اور ساتھ ہی ساتھ مال کی پیداوار بھی بڑھائیں گے۔ کلام کے اوقات میں تو سب سے
کرنی گے۔ اور جلد جلد کام کرانیں گے پس قیمت کے زیادہ بڑھنے پر رسد بھی بڑھ گئی
اور اضافہ رسد کے ہاتھوں قیمت میں پھر تخفیف ہو جائے گی :

پس کارخانوں کے دور میں یہ معمولی قیمت خوب معیار کا کام دیتی ہے۔ اگر اس حد سے
قیمت بڑھے یا گھٹے تو خود کارخانہ دار وہ طرز عمل اختیار کرتے ہیں کہ قیمت پھر اسی حد
آ رہتی ہے۔ پس دستکاروں اور کارخانوں کے دور میں تغیر و قیام قیمت کے لحاظ سے
کوئی بڑا فرق نہیں اگر ہے تو صرف اس قدر کہ کارخانوں کا حساب زیادہ پیچیدہ ہوتا
ہے اور ان کے باب میں معمولی قیمت کی بنا معارف پیدا نش کہلاتی ہے۔ اور مشکلوں
کے باب میں ضروریات زندگی قیمت کی بنا شمار ہوتی ہیں۔ لیکن اگر نظر فور سے دیکھو
تو دستکاروں کی آمدنی میں سے چیزوں کی اصلی لاگت منہا کرنے کے بعد جو کچھ بچتا ہے
اس کا ایک حصہ تو گویا اس کی محنت کی اجرت ہوتا ہے اور باقی کاروبار چلانے کا
منافع۔ پس اس کے متعلق بھی یہ کہنا بیجا نہ ہو گا کہ معارف پیدا نش کی بنا پر معمولی
قیمت قرار پاتی ہے۔ اور پرکلی بحث کا لب لباب ہم ذیل میں پیش کرتے ہیں :
اگر کسی چیز کی پیدا نش اجارہ کی پابند نہ ہو تو معارف پیدا نش کے قریب قریب
معمولی قیمت قرار پاتی ہے اور جب تک پیدا نش اور صرف کی حالت نہ بدلے وہ بڑھتا
رہتی ہے۔ بازاری قیمت میں البتہ کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ لیکن وہ بھی جہاں معمولی
قیمت سے جدا ہوئی رسد میں ایسی تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں کہ وہ پھر اس کے قریب
آ رہے گویا بازاری قیمت بھی ہر انحراف کے بعد معمولی قیمت کی طرف خود کرتی ہے۔
جبکہ پیدا نش کسی اجارہ کی پابند نہ ہو تو پھر حالت کچھ اور نظر آئے گی لیکن یہ بحث
یہاں پھیڑنی قبل از وقت ہوگی۔ اس کو سر دست ملتوی رکھنا بہتر ہے۔ حاشیات کے
کچھ مطالعہ کے بعد طالب علم اس کو اچھی طرح پرکھ سکیں گے :

تعارف
ادھارت
پیدا نش یا صرف کی حالت بدلنے سے جو معمولی قیمت میں تغیر تبدیل ہوتا ہے۔
اسی کو ہم اگلی فصل میں بیان کرتا چاہتے ہیں۔ لیکن کچھ اصطلاحات کی تشریح یہاں
بر عمل معلوم ہوتی ہے تاکہ آئندہ بحث سمجھنے میں مداخلہ نہ ہو۔ انگریزی میں دو درجن

اصطلاحیں رائج ہیں ان میں سے ایک کو مصارف پیدائش۔ دوسری کو پیداوار اب چار
 کی لاگت سے تعبیر کر سکتے ہیں دونوں کے ایک ہی ہیں۔ اسی طرح دو ہم معنی اصطلاحیں ص ۲۹
 اور ہیں۔ ایک کو معمولی قیمت کہہ سکتے ہیں۔ دوسری کو قدرتی قیمت۔ ان دونوں
 اصطلاحوں میں اب اول الذکر زیادہ مروج ہے۔ لفظ قدرتی کے اور بھی کئی معنی ہوتے ہیں
 اس لیے دوسری اصطلاح نہ پہل سکی :

جس انگریزی اصطلاح کو ہم پیداوار کی لاگت سے تعبیر کرتے ہیں اس کے بھی انگریزی
 میں دو معنی ہو سکتے ہیں۔ یا تو یہ پیدائش کی دشواری جس کو اھدام فادہ سے تعبیر کرتے ہیں
 یا وہ رقم جو اس اھدام فادہ کے توازن کے واسطے اکری ملتا ہے۔ اس لیے دینی :
 ہے کہ پیدائش دولت میں جو دشواری پیش آتی ہے لوگ اس کو سرشارت کریں
 انگریزی میں اس اصطلاح کے استعمال سے مغالطہ ہو سکتا ہے پس دوسری اصطلاح
 بہتر ہے جسکی مصارف پیدائش سے تعبیر ہے اور جس سے لاگت کی رقم دہنہ :

فصل تیس

مصارف پیدائش میں تبدیلیاں

صحت

گذشتہ فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ جب تک دولت کی پیدائش و صرف کی حالت میں کوئی تغیر و تبدل واقع نہ ہو معمولی قیمت مصارف پیدائش کے قریب قریب رہتی ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اس شرط کے معنی کیا ہیں اور عملی طور پر وہ کہاں تک پوری ہوتی ہے اس شرط کا یہ مفہوم نہیں کہ کل دوران میں مصارف کی تمام مدیں جوں کی توں دیں یا یہ کہ جتنے کارخانے ایک سامان تیار کریں ان سب میں مصارف کی بعینہ وہی مدیں ہوں۔ کارخانے کے بنجر یا منظم کو دو باتیں مد نظر رہتی ہیں۔ اول یہ کہ مال اعلیٰ سے اعلیٰ قیمت پر فروخت ہو و دوم یہ کہ جہاں تک ہو سکے مصارف پیدائش کم رہیں کار گزار بنجر ہمیشہ اس فکر میں لگا رہتا ہے کہ مصارف گھٹانے کی کوئی سبیل نکالے وہ مزدوروں کے مختلف طبقوں کی کارکردگی کا موازنہ کرتا ہے۔ ایسے ایسے طریق نکالتا ہے کہ کمزور طبقوں سے کام لینا پڑے۔ تجربہ کر کے دیکھتا ہے کہ کام مزدوروں کے ہاتھ سے سستا ہوتا ہے یا گل کے ذریعہ سے پھر یہ بھی جستجو رہتی ہے کہ پیداوار خام سب سے ارزاں کہاں ملتی ہے۔ مال کی بار برداری کا خرچ گھٹانا کس طرح ممکن ہے ملازموں سے کیونکر اچھے سے اچھا کام لینا چاہیے۔ حساب کتاب کا کام مختصر کرنے سے دفتر کے مصارف میں تخفیف کیونکر ہو سکتی ہے۔ غرض کہ کاروبار کے ہر پہلو پر اس کو نظر ڈالنی پڑتی ہے تاکہ جہاں کہیں گنجائش نظر آئے وہیں سے کفایت نکالے۔ سب بنجر یکساں کار گزار نہیں ہوتے پس یہ کیسے ممکن ہے کہ مصارف پیدائش کی مدیں سب کارخانوں میں بعینہ یکساں اور مساوی ہوں۔ مصارف کی تفصیل میں فرق نہ ہونا غیر قابل غلبہ ہے

پس جب ہم کسی چیز کے مصارف پیدائش کا ذکر کریں تو نہ سمجھنا چاہئے کہ ہر ایک
سادہ مقدار کی پیدائش کے وہی مصارف پڑتے ہیں بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کسی کارخانے
میں مصارف زیادہ ہوتے ہیں کسی میں اس سے کم اور ایک ہی کارخانے میں اتنا تو
مصارف کم یا بیش ہوتے رہتے ہیں۔ لیکن ہر زمانے میں مصارف کا ایک معیار رائج رہتا
ہے۔ مثلاً کہہ سکتے ہیں کہ فلاں فصل میں جو شکر فلاں بازار میں فروخت ہوئی تو اس کے
مصداق پیدائش نو سو پینتالیس تھے۔ حالانکہ ممکن ہے کہ بعض کارخانوں میں لاکھ کا اوسط صرف
آٹھ سو پینتالیس پڑا ہو جن میں ساڑھے نو۔ اول الذکر کارخانوں کو زیادہ سامان ملا۔ دوسروں کو کم
مگر مجموعی سامان کا اوسط قریب قریب وہی مجھے لگا کہ گویا سب کارخانوں میں مصداق سادی
رہے۔ یعنی نو سو پینتالیس۔ پس معلوم ہوا کہ مولی قیمت مصارف کے اوسط کی ساری من و پید
مصارف بھی کہتے ہیں۔ قرار پاتی ہے کہ کسی خاص کارخانے کے مصارف کی بنا پر:

یہ بھی تسلیم کرنا ضروری ہے کہ پیدائش اور مرن کے حالات بہت سے مصارف کا
معیار بھی تبدیل ہو جاتا ہے۔ ایسی حالت فرض کرنی ممکن ہے کہ آبادی بھی معین ہو سنے
نہ ٹھٹھے نہ بڑے لوگ وہی چیزیں اتنی ہی مقدار میں ہمیشہ مرن کریں اور مرنی پیدائش
میں بجا کوئی تبدیلی نہ ہو۔ معاشین کبھی کبھی بکٹ کی غلامی حالت سکون فرض کرتے
ہیں۔ اور اس میں شک نہیں کہ اگر حالت واقعی ایسی ہوتی تو چیزوں کی مولی قیمت ہمیشہ ہی
رہتی۔ کبھی کم و بیش نہ ہوتی۔ تاہم ہندوستان کے کسی دور میں یہ سکون کی حالت نظر
نہیں آتی بلکہ تاریخ سے پتہ چلتا ہے کہ تبدیلیوں کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ پس یہ میسٹریاں
ہو سکتی کہ ملک میں کبھی ایسے سکون کی حالت آئندہ قائم ہوگی تاہم چند شاوں سے ہم واضح
کرنا چاہتے ہیں کہ اگر ایسی حالت کبھی قائم ہوئی جی تو اس کا نتیجہ کیا ہو گا؟

ایک کھار کی مثال کو جو اپنی ضروریات خود ہیا کرنے والے گاؤں میں رہتا ہے۔ حالت سکون کی
فصل تیرہ میں بھی ایسی مثال بیان ہو چکی ہے۔ جب آبادی بھی وہی برقرار رہے نہ ٹھٹھے نہ بڑے
نہ بڑے اور لوگوں کی عادتیں بھی تبدیل نہ ہوں تو سال بہ سال مرن کے برتنوں کی طلب
شاید ہی کوئی تبدیلی ہو تو جو دور نہ ایک سی حالت رہیگی کھار اسی وضع قلع کے اتنے ہی
برتن ہر سال بنائیں گے اور ان کے معاوضے میں اتنا ہی نقد اس کو ملے گا۔ نہ کوئی باند ہو گا
نہ قیمت ملے کرنے کی ضرورت ہوگی۔ کاروبار کا دار و مدار رسم و رواج پر آپڑے گا کھار نہ بچے

ایچ ایم
۳۰

[illegible]

جو فرضی مثالیں اوپر بیان کی گئیں ان کا مشابہ یہ ہے کہ بہت سہل اور صاف طور پر
نمایاں ہو جائے کہ جو صنعت و حرفت معمولی دستکاروں کے ہاتھ میں ہے یا جو کاغذات
میں پھیلی ہوئی ہے اس پر کیا کیا حالت کیونکر گزرتی ہے۔ ہر کوئی جانتا ہے کہ خبریں
بنانے کے طور و طریق بدلتے ہیں۔ اور جو لوگ چیزیں صرف میں لاتے ہیں ان کے
عادات و مذاق میں بھی تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ لوگ کہتے ہیں کہ ہندوستان میں

ایسی تبدیلیوں کی رفت بہت سست ہے۔ اور اگر مغربی ملکوں سے مقابلہ کیا جائے تو یہ قول غلط بھی نہیں لیکن پھر بھی تبدیلیاں پیدا ہوتی ضرور ہیں اور اب ان کی رفتار بھی فصل ۳ روز افزوں نظر آتی ہے۔ تبدیلیاں ہونے سے معارف پیدا نش میں بہل جاتے ہیں اور ان کے ساتھ ہی معمولی قیمت میں بھی تبدیلی ہوتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ وہ معمولی قیمت سالانہ ہی سال گذشتہ بھی رہی ہو۔ مگر دس سال قبل معمولی قیمت ضرور کچھ اور ہوگی :

اگر طلباء کو ان تمام اسباب کا مطالعہ کرنا معصوم ہو کہ وہ بالکل مل کر قیمت متوازن میں تبدیلی کی صورتیں رد و بدل کرتے رہتے ہیں تو معاشیات کی بڑی بڑی تعریف کی طرف منسوب ہو جائیے یہاں ہم صرف چند واضح مثالوں پر اکتفا کرتے ہیں۔ سب کو معلوم ہے کہ کچھ سال سے ہندوستان کے مختلف حصوں میں بھتی باڑی کے مزدوروں کی قیمت در حساب رہ رہی ہے۔ جو کاشتکار مزدور رکھتے ہیں ان کے کاروبار پر اس اضافہ اجرت کا ترزیع ہے۔ اور جن فصلوں کی تیاری میں زیادہ محنت درکار ہے ان پر اس کا اثر سب سے زیادہ نظر آتا ہے مثلاً کپاس کی فصل ایسی ہے کہ اسکی تیاری میں بہت محنت کی ضرورت ہے۔ اس کی کاشت میں تو کچھ زیادہ خرچ نہیں پڑتا۔ لیکن جب فصل تیار ہوتی ہے تو کپاس چنے کے واسطے بہت سے مزدور رکھنے پڑتے ہیں۔ اور انھی مزدوروں کی اجرت کپاس کے معارف پیدا نش کا بڑا جزو بن جاتی ہے۔ یہی اضافہ اجرت کپاس کے معارف پیدا نش غلہ ہائے خوردنی کے معارف سے کہیں بڑھ گئے ہیں۔ اور نتیجہ یہ ہے کہ بہت سے کاشتکار جن کے نزدیک کپاس یا غلہ بونا یکساں تھا اب محض اس وجہ سے غلہ کی کاشت کو ترجیح دیتے ہیں کہ اس میں کتر محنت درکار ہے۔ یا اس کی کاشت کا رتبہ گھٹ رہا ہے۔ کپاس اونٹنے والے کارخانے میں چھوڑا قیمت بڑھا رہا ہے۔ تا کہ کاشتکار کافی مقدار ہیا کرنے پر آمادہ رہیں ورنہ پیداوار گھٹنے سے ان کا پھانڈ کا کاروبار بھی سست پڑ جائیگا۔ بازاری قیمت تو ہر روز اور ہر منٹے گھٹتی رحتی رہی لیکن جو معمولی قیمت قرار پانے کی وہ بھی اس مقدار سے زیادہ ہوگی جو اجرت نہ بڑھنے کی صورت میں قرار پاتی :

کارخانوں کی قیمتوں کی یہ توازنہ گھٹنی چاہئے۔ من کپاس کی قیمت بڑھانے سے جو بچا نہیں چھٹتا۔ ایسے کارخانے اکثر ان ہی مقامات پر جاری کیے جاتے ہیں جہاں

ابواب
۴

کپاس بہ کثرت کاشت ہوتی ہے۔ پس اب کارخانوں کو بھی مزدوروں کی اجرت بڑھانی پڑی
ورنہ ان کی کافی تعداد مٹی و نثار ہے۔ بھلا جب مزدور نہ ہوں گے تو کارخانے کیسے چلیں گے۔
پس کارخانوں پر اضافہ اجرت کا دو گنا یا، پڑا۔ کپاس کی قیمت جدا بڑھی اور کارخانوں کے
مزدوروں کی اجرت جدا۔ پس ادنیٰ ہوتی کیا سبب یعنی روٹی کی قیمت میں بھی اضافہ ہونا لازمی
ہے ورنہ یہ کارخانے بند ہو جائیں گے۔ ذر سوت کاتنے والے کارخانوں کو روٹی سیر
نہ ہوگی۔ ان کارخانوں کو بھی نہ صرف روٹی کی زیادہ قیمت ادا کرنی پڑیگی۔ بلکہ مزدوروں
کی اجرت بڑھانی بھی ضرور۔ پس سوت کی قیمت اور بھی بڑھ جائیگی۔ تاکہ اس میں
کا شکار وہ کپاس اڑھنے والوں اور سوت کاتنے والوں کے مصارف کے ہر سہ اضافے
شامل ہو جائیں اور اس مثال میں ہی کہ یہ ثابت کرنا دشوار نہیں کہ لباس کی قیمت میں
ان کے علاوہ کچھ اضافے اور میں ہوں گے۔ یعنی مذکورہ بالا تینوں اضافوں کے علاوہ کپڑا
بننے والوں، رنگنے والوں، اور درزیوں کی اجرت کے اضافے بھی لباس کی قیمت میں
شامل ہو جائیں گے۔ حاصل کلام یہ کہ جرت کی بدولت لباس کی قیمت کہیں سے کہیں
بڑھ جائے گی :

اگر عمارت پیدا نش میں کوئی درتبدلی نہ ہوئی ہو تو ہم لباس کی مجموعی قیمت پر
ان مزدوروں اور کاریگروں کی اجرت کے اضافہ کا اثر جو کپڑا بنانے میں شریک ہوں
جہتی بالاسلوم کر سکتے ہیں۔ لیکن دنیا میں ایسا سکون کبھی ممکن نہیں کہ ہم صرف کسی ایک
خاص تبدیلی کا اثر جدا جدا دریافت کر سکیں۔ بلکہ ایک ہی وقت میں گونا گوں تبدیلیاں
پیدا ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً ہم مزدوروں کی اجرت بڑھی ہے۔ غالباً وہ اب لباس میں
زیادہ روپیہ صرف کرینگے۔ اور چونکہ ان میں سے اکثر کے پاس اب تک لباس ناکافی
تھاب روٹی کے کپڑے کی طلب میں بہت اضافہ ہو گا اور ساتھ ہی ساتھ قیمت توازنہ
بھی بدل جائے گی۔ مگر ہمیں بہت پھیل گئی ہیں اور ان کے ذریعے سے بہ سوت
کاتنے کے کارخانے ان در دراز مقامات سے بھی روٹی منگا سکتے ہیں کہ جہاں سے
جو جہتی مصارف بار برداری پہلے روٹی منگانی محال تھی۔ گویا ریلیوں کے وسیلے سے روٹی کی
رہ بڑھ گئی اور سوت کاتنے والوں کو اب کم قیمت پر ملے گی۔ سوت کے نرخ میں بھی
تخفیف ہو جاوے گی۔ اور بالآخر کپڑے کی قیمت بھی محسوس کی ممکن ہے کہ اسی دوران میں

سوت کاتنے کی بہتر کھیں اگئی ہوں کوئلہ اور ایندھن کا نرخ بدل گیا ہے۔ اور عجب نہیں، اس جلد کہ پیدائش و صرف کی حالت میں اور بھی چند در چند تبدیلیاں نمودار ہو گئی ہوں پس واقعہ یہ ہے کہ ہوا کے کپڑے کی معمولی قیمت اس کے مصارف پیدائش کے سادہ رہتی ہے۔ مگر مصارف پیدائش خود کم و بیش ہوتے رہتے ہیں۔ پس یہ کس طرح ممکن ہے کہ اس کا راز تک معمولی قیمت کی ایک ہی مقدار قائم رہے۔ اس میں بھی مصارف پیدائش کے ساتھ ساتھ تبدیلیاں ہونی لازمی ہیں :

اسی طرح مٹی کے تیل کی تجارت پر غور کرو۔ شمالی ہندوستان میں اس کا رواج بھی تھوڑے دنوں سے پھیل رہا ہے۔ روز پیلے روغن دار تختہ حویل بھتا تھا۔ اب دھنسی کے واسطے کام آتا تھا۔ مثلاً سرسوں کا تیل، گل کا تیل، ارڈن کا تیل، جب مٹی کا تیل اول اول آیا تو وہ کنٹینروں میں بھر کر آتا تھا اور کنٹرنگ گاڑی کے منہ دھنوں میں رکھ دیتے تھے۔ لیکن اس طرح پر تیل باہر بیچنے میں خرچ بہت پڑتا تھا اس سے پہلے دامنغ ہو چکا ہے کہ کسی چیز کو اسی جگہ پہنچا نا جہاں وہ صرف میں آسکے پیدائش و حالت کی یہ صہوت ہے پس مال بیچنے کے مصارف بھی مصارف پیدائش کی شمار ہوتے ہیں چاہے اوں اول مٹی کا تیل گراں تھا اور صرف خوش حال لوگ اس کو استعمال کرتے تھے پس اس سے چونکہ ایک احتیاج پوری ہوتی تھی رفتہ رفتہ اس کا رواج بڑھا مٹی کا تیل کاتنے والوں کو خود ایسی تہکیں اختیار کر لے کا خیال پیدا ہوا کہ مصارف و برداری کھٹ جائیں۔ اکثر لوگ نے دیکھا ہو گا کہ ریل کے اسٹیشنوں کے قریب تیل کے کارخانوں کی طرف سے محل میں خاص عمارتیں بن گئی ہیں جہاں تیل کا بہت سا ذخیرہ رہتا ہے۔ ترکیب یہ ہے کہ ٹرے آہنی پیپوں میں تیل بھر کر ان کو مال گاڑی پر رکھ کر لاتے ہیں اور ان عمارتوں کے اندر سے بڑے بڑے کتے بنے ہوتے ہیں پیپوں کا تیل بھر دیتے ہیں۔ پس کنٹینروں اور صندوقوں کا کل خرچ بڑھ رہتا ہے اور بار برداری کے مصارف بھی بہت کم ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ ریلوے اسٹیشنوں کے قریب و جو ریں اب تیل بہ مقابلہ بہت بہت زلف فروخت ہوتا ہے۔ یہاں بھی ہم نے صرف ایک ایسی تبدیلی پیش نظر رکھی ہے جس سے مصارف پیدائش میں تخفیف ہو مٹی کے تیل کی تجارت میں جو جو تبدیلیاں محل میں نمودار ہوئیں ان میں سے بعض تو معمولی قیمت کے اختلاف کی سطح میں اور بعض تخفیف کا باعث لیکن وہ سب تبدیلیاں بہت ہی کم ہیں اور یہاں ان سے

ابچہم

ض ۲

دنت کی بحث

بحث کرنے کے لئے معلوم ہوتی ہے :

جیسا کہ ہم اوپر بتا چکے ہیں۔ یہاں پر ان تمام اسباب کی چھان بین کرنی مقصود نہیں
جن کا چھینٹوں کی معمولی قیمت پر اثر پڑتا ہے۔ یہ بحث بہت دشوار ہے اول اول
طالب علم کو تحسین دولت کے بیان میں ابتدائی مباحث پر اکتفا کرنا چاہئے۔ لیکن ڈھلکا
کا سب سے بڑا باعث وقت کا مسئلہ ہے اس کے متعلق چند الفاظ لکھنے ضروری معلوم
ہوتے ہیں۔ اگر ہم صرف ایک یا ایک ہفتہ پیش نظر رکھیں تو بہ سہولت بہت سی چیزوں
کے مصارف پیدائش کا ٹھیک ٹھیک حساب بنا سکتے ہیں۔ یعنی معمولی قیمت دریافت کر لیں
اور وہ قریب قریب مصارف پیدائش کے برابر ہوں گی۔ لیکن جب زیادہ طویل زمانے سے
سابقہ پڑے تو دنت پیش آتی ہے۔ کیونکہ معمولی قیمت کی جو مقدار اس دور کے شروع
میں تھی آخر میں وہ نہ ہوگی بلکہ کم یا بیش ہو جائیگی۔ بہت کم معاشی اسباب ایسے ہیں جنکا
اثر فوراً باجملہ ظاہر ہو جاتا ہو ورنہ لیسن کا اثر تو سلسلہ کے بعد نمودار ہوتا ہے۔ پس
جب ہم کو کسی سبب کا اثر دریافت کرنا ہو تو یہ غور کر لینا بھی ضرور ہے کہ وہ آخر کتنے
عرصے میں ظاہر ہو گا۔ اس بحث کی دنت طلباء کو اس دنت محسوس ہوگی جبکہ توازن
رسمہ و طلب کے کل پہلوؤں پر نظر ڈال کر وہ اس مسئلے پر مبور حاصل کر رہی کوشش
کر چکے۔ معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف میں اس مسئلے کی مفصل بحث موجود ہے۔
اس کے مطالعے سے دنت اور پیدائش کا کچھ اندازہ ہو گا۔ یہاں پر تو صرف اس قدر اشارہ
کافی ہے کہ دنت کی بحث سے خاص قسم کی دشواری پیدا ہو جاتی ہے :

فصل کتیس ۳۱

نتائج

کتاب کے شروع میں ہم نے بیان کیا تھا کہ علم معاشیات کا مرکزی مسئلہ یہ ہے کہ چیز کی کوئی مقدار جو کسی قیمت کے حساب سے فروخت ہوتی ہے تو کس اصول کی بنا پر ہوتی ہے۔ کیونکہ مقدار معین ہوتی ہے اور کس طرح قیمت قرار پاتی ہے۔ اس مسئلہ سوال کا جو جواب اب تک دریافت ہوا ہے وہ سب ذیل ہے :

(۱) جس بازار میں بھی کسی چیز کی خرید و فروخت ہوتی ہے قیمت بڑھنے سے مقدار مطلوبہ گھٹتی ہے۔ اور قیمت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے۔

(۲) اس کے برعکس کسی چیز کی اُس مقدار میں جو لغزین فروخت پیش کی جانے یا باغلاظ مختصر اس کی رسد میں قیمت بڑھنے سے اضافہ ہوتا ہے اور قیمت گھٹنے سے تخفیف ہوتی ہے :

(۳) بازار میں جو نرخ طے کرتے ہیں تو اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ قیمت متوازنہ قرار پا جاتی ہے۔ یعنی ایسی قیمت کہ اس کے حساب سے لوگ جتن مل فروخت کرنا چاہیں اتنا ہی مال دوسرے لوگ خریدنا بھی پسند کریں نہ کم نہ زیادہ یا باغلاظ مختصر وہ قیمت کہ جس پر رسد و طلب میں توازن پیدا ہو جائے :

(۴) بازاری قیمت میں تو روز روز کمی بیشی ہوتی رہتی ہے مگر سب ہمکے پیش یا صرف کی حالت میں کوئی خاص تبدیلی نہ آئے وہ مصارف پیدائش کے قریب ہی قریب رہتی ہے۔ کیونکہ جہاں وہ راگھشتی بڑھی۔ کچھ اسباب پیدا ہو کر خود بخود اسکی مصلحت کر دیتے ہیں اور اکثر معمولی قیمت مصارف پیدائش کے ہم پلہ رہتی ہے :

اجلیم
۳

ہم جتا چکے ہیں کہ جب دولت کی پیدائش اجارے کے تحت میں جاری ہو تو یہ نتائج
منطقی نہ ہوں گے لیکن یہ بحث آئندہ کے واسطے متوی ہو چکی ہے۔ ہندوستانی دستکدوں
کے بعض حصے طبقوں کو بھی ہم بلور ستھیں پیش کر چکے ہیں ان سے متعلق بھی بحث آئندہ
ہو سکے گی۔ اس سے قبل بھی ان مستثنیات کی طرف اشارہ ہو چکا ہے یہاں پھر احتیاطاً
یاد دہانی کر دی گئی :

(۵) ورنہ یہ ہے کہ پیدائش اور صرف کی حالت برابر تبدیل ہوتی رہتی ہے۔
ان تبدیلیوں کے اثر سے معارف پیدائش بھی بدلتے رہتے ہیں اور بالآخر مولی قیمت
بھی کم یا بیش ہو جاتی ہے جن جن اسباب کی وجہ سے مولی قیمت میں رد و بدل ہوتا
رہتا ہے ان کی تفصیلی بحث بھی آئندہ پر متوی رہی۔ صرف یہ اشارہ کر دیا گیا کہ وقت کی
بحث سے خاص دشواری پیدا ہو جاتی ہے :

سمٹکی
پیپیگ

پس معلوم ہوا کہ ہم نے جو سوال اٹھایا تھا کہ کس اصول کے مطابق کسی چیز کی
کوئی مقدار کس قیمت پر فروخت ہوتی ہے اس کا جواب دینا کوئی سہل بات نہیں ہے
انسان کی زندگی کتنی پیچیدہ ہے۔ اور جوں جوں زمانہ گزرتا ہے یہ پیچیدگی اور بھی بڑھ
رہی ہے اور معاشیات جیسا علم کہ جو بہت کچھ انسانی زندگی سے بحث کرتا ہے کو غیر سہل
اور سادہ بن سکتا ہے۔ اس کو بے شمار اسباب سے سابقہ پڑتا ہے جو ہر وقت اور ہر لمحہ
انہما مل کرتے رہتے ہیں اور ان میں بعض کار حمان کی طرف سے ہیں اور بعض کا کسی طرف
اہم کو تو صرف وہ نتیجہ نظر آتا ہے جو ان تمام احباب کے ملے ہوئے اثرات سے
پیدا ہوتا ہے۔ لیکن اس نتیجے کی شقیج کے واسطے ان تمام اسباب کا ایک ایک کر کے
پتہ چلانا اور یہ تحقیق کرنا کہ ہر ایک کے اثر کو اس نتیجے کی تیاری میں کس درجہ دخل
ہے ضروری ہے۔ عام لوگ تو اتنی تخفیف گوارا کرتے نہیں ان کو اگر منجملہ بہت سے
اسباب کے کوئی ایک سبب ہی ایسا معلوم ہو جائے کہ جس کو نتیجے سے کچھ بھی تعلق ہو
تو پھر وہ قناعت کر لیتے ہیں اور اسی سے ان کی نشئی ہو جاتی ہے مثلاً کچھ غم سے
ہندوستان میں بدلتے کانر خ پڑا گیا ہے۔ بس مولی آدمی تو اس گرائی کے اسباب
میں کوئی ایک سبب جو ان کو معلوم ہو گا لے اڑے گا اور اسی کو گرائی کا باعث مکی
نزدہ بیچے بیانا پھر اکثر ان اخبار گرائی غلے کی بحث کرتے وقت یا تو غرابی ہو کم کو

اس کا باعث قرار دیتے ہیں یا ریوں کے ابرا کو یا تجارت برآمد کو گویا سجدہ دس بارہ اسباب ۱۔ بہرہ کے جو لوگوں کو معلوم ہیں کسی ایک کو لیکر برہم خود س سے گرائی کی پوری پوری تو یہ کہتے ہیں ۲۔ ہیں۔ لیکن انسان کی زندگی کے معاملات ایسے اسل اور سادہ نہیں کہ کوئی یوں تا سہ ۱۰۔ ۱۱۔ سمجھا دے۔ اور اگر کوئی معاشی نتیجہ درحقیقت سمجھا نہ سکو ہو تو ضرور یہ کہ ک نام سب کا ایک ایک کر کے پتہ لگایا جائے بن کو نتیجے سے کچھ بھی تعلق ہو۔ اور ہر یہ تحقیق کیا جائے کہ ایک سبب کے مل کو نتیجہ پیدا کرنے میں کہاں تک دخل ہے اور جو سبب بہت سی باتیں جو۔ ۱۲۔ سبب معلوم ہوتی ہیں فی نفسہ دوسرے اسباب کا نتیجہ ہوتی ہیں سلسلہ بہ سلسلہ بہت سے سبب تحقیق کرنے پڑتے ہیں۔ شلا قیئت بڑھنے کا ایک سبب اضافہ برت ہی لیکن لہذا ملاحظہ ہو اور کئی اسباب کا نتیجہ ہے چنانچہ ہم آگے چلکر اس قول کی تشریح کر گئے ہیں کہ کئی سبب سے اسباب کا نتیجہ ہوئی اور ان تمام اسباب کی تحقیق ضروری ہے ورنہ مسئلہ گرائی۔ لیجئے کا الجھا رہ جائیگا۔

تقریباً سے ثابت ہوا کہ ایک ساتھ بہت سے اسباب کا مطالعہ کرنا دشوار بلکہ محال ہے۔ یہی سبب اس کے دماغ اس کا تعلق نہیں ہو سکتا جیسا کہ دیگر علوم کے طلباء کا قاعدہ ہے۔ معاشی ہی ایک وقت محدود طریق میں ایک ہی سبب تحقیق کرتا ہے۔ وہ فرض کرتا ہے کہ گویا وہی ایک سبب مل پیرا ہے اور تحقیق کرتا ہے کہ اگر درحقیقت کوئی اور سبب یا اسباب دخل نہ دیں تو اس ایک سبب کا جدا جدا نہ نتیجہ کیا ہو گا۔ اسی طرح ایک ایک کر کے وہ باقی اسباب کا بھی مطالعہ کرتا ہے اور اسی دوران میں ترتیب دیتا جاتا ہے کہ کون کون سبب تو اس پہلے سبب کے موافق و معاون ہیں اور کون کون مخالف و منافی اور بالآخر اس اصلی نتیجے کی توجیہ میں کی تحقیق مقصود تھی کم و بیش اصلی حالات کے مطابق ہو جاتی ہے اتنی تحقیق اور دست نظر کے بعد یہ حکم لگاتا بھی ممکن ہے کہ اگر غلط سبب یا اسباب جو مل پیرا ہیں تو ی یا ضعیف ہو جائیں تو نتیجے پر اس کا کیا اثر پڑیگا۔

مطالعہ کا جو طریقہ اوپر بیان ہوا اس کی مثال اسی باب کے باعث میں موجود ہے۔ ہم نے ہمارے بیان میں اول اول ایسے شرائط فرض کر لیے جن کا درحقیقت کوئی وجود نہیں۔ اور پھر نہایت سادہ حالات کے تحت میں یہ دریافت کیا کہ قیمت متوازن نہ کیے محقر قرار پاتی ہے پھر ہم نے مختلفات میں توسیع کی۔ اور۔ یہ جملہ باکر اگر مفروضہ شرائط میں۔

ایچ پی
ضل ۳۱

غلاں غلاں نظر انداز کر دی جائیں تو نتیجے میں کیا فرق پیدا ہو گا اور اسی طرح بکریچ اصل واقعات کی توجیہ ہو گئی۔ پھر ہم نے اسباب کا ایک اور مجموعہ لیکر یہ تحقیق کیا کہ ایک معمولی قیمت ہوتی ہے۔ اور بانٹاری قیمت ہمیشہ اسی کی طرف مود کرتی رہتی ہے اس طرح اسباب کے ایک دوسرے مجموعے سے یہ بھی پتہ چل گیا کہ معمولی قیمت خود بھی کچھ عرصے بعد کمزور ہوتی ہے۔ پھر بھی یہ نہ سمجھنا چاہیے کہ تحقیق یہاں ختم ہو گئی اول تو ہم نے اجلاس کی بحث آئندہ پر متوی کر دی اور وہ نہ صرف ملی کھلی حیثیت سے بھی بہت توجہ طلب اور اہم ہے۔ دوسرے ان اسباب کی تحقیق بھی متوی رہی کہ جن کی بدولت معمولی قیمت میں تفریق پیدا ہوا اگر تفسیر حاصل کلام یہ کہ جو مسئلہ زیر تحقیق ہے اس کو ابھی ہم نے مکمل اور تشفی بخش طور پر حل نہیں کیا البتہ جو کچھ بیان کیا گیا وہ قرین حقیقت ضرور ہے بالفاظ دیگر جو کچھ بیان کیا گیا وہ صحیح اور درست ہے لیکن ناکافی ہے اور بیشتر کی مکمل تحقیق کے واسطے ابھی بہت کچھ بحث چونی باقی ہے :

جب معاشی اس طور پر تحقیق شروع کریں تو ان کا ذہن ہے کہ ابھی طرح پر دوسروں کو بھی بتادیں۔ مثلاً جب کسی ایک سبب واحد کا مطالعہ کیا جائے تو اسباب سو قیوں پر واضح کر دینا ضروری ہے کہ باقی اور اسباب کو معطل فرم کر لیا گیا ہے تاکہ ناظرین کو معلوم رہے کہ وہ تمام بحث حالت سکون کے مفروضے پر مبنی ہے۔ بعض قدیم مصنفوں۔ مثلاً رکارڈ وولے۔ اس معاملے میں بہت بے پروائی برتی ہے جب کچھ فرم کرتے ہیں تو مفروضہ کو صاف طور پر نہیں بتا دیتے اور مفروضات پیش نظر نہ ہونے سے لوگوں کو طرح طرح کے محالے پیدا ہوتے تھے۔ طلباء کو بھی چاہیے کہ ایسے مفروضات سے خبردار رہیں مصنف نے جو باتیں فرم کی ہوں، بحث پڑھتے وقت انکو ملحوظ رکھیں اور جب طلباء اس علم سے کافی واقف ہو جائیں تو قدیم تصانیف پڑھ کر پتہ چلے گا انہیں خود پتہ چلا نا پڑے گا کہ غلاں بحث میں کیا کیا مفروضات مغفروں جو بیان ہیں سچے تھے۔ معمولی قیمت کی بحث میں ایک مفروضہ اس قدر اہم ہے کہ گودہ چھٹی فصل میں بیان ہو چکا ہے تاہم یہاں اس کی یاد دہانی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ تمام بحث میں یہ فرم کر لیا گیا ہے کہ زر کی قوت خرید میں کوئی فرق نہیں آتا۔ بانٹاری قیمت میں جو رد و بدل ہوتا رہتا ہے۔ اس کے متعلق تو یہ مفروضہ مفروضہ نہیں بلکہ حلقہ فائدہ ہے زندگی

قوت خرید اس قدر جلد جلد نہیں بدلتی چنانچہ بازاری قیمت کے بیان یہ اس معمولی سے فائدہ مند
اثر نہیں پڑتا البتہ جب معمولی قیمت کی بحث پیش ہو تو اس میں اس قدر طول نہ لے کر
ہوتا ہے کہ اس کے دوران میں زر کی قوت خرید کا محض بڑھ جانا بہت ممکن ہے۔ یہ
تبدیلی پیش نظر نہ رہے تو بہت کچھ مغالطہ یہاں ہو سکتا ہے۔ سر دست تو طلباء کو مرنہ
جاتا کافی ہے کہ قیمت کی بحث میں یہ مفروضہ داخل ہے کہ زر کی قوت خرید میں تغیر
نہیں ہوتا۔ آگے چکر ان کو معلوم ہو گا کہ اگر معمولی قیمت کے بجائے معمولی قوت
کی بجائے تو پھر اس معروضے کی ضرورت باقی نہیں رہتی۔ چنانچہ نئی نئی تصانیف میں
یہ طریق اختیار کیا گیا ہے۔ مگر یہ سہولت ہم نے قدر کے بجائے قیمت سے متعلق
اور مفروضہ بھی صاف صاف بتا دیا۔

ہم نے اس باب کی بحث کو معاشیات کا مرکزی مسئلہ قرار دیا ہے وجہ یہ ہے کہ توازن
رسد و طلب کی بحث جو ہم نے مال و سامان کی خرید و فروخت کے سلسلے میں پیش کی ہے
درحقیقت مالین پیدا نش سے جی اسی قدر متعلق ہے۔ ہر مال کے کام کا جو معاوضہ
ملتا ہے اس کی بھی اسی بحث سے توضیح و تشریح ہوتی ہے۔ بالفاظ دیگر اگلے پکڑ
ہو گا کہ مزدوروں کی اجرت، اصل کا سود، آجروں کا منافع، اور زمین کا لگان یہ سب
سب معاوضے مالین کی رسد و طلب پر منحصر ہیں ان مباحث کو مجموعی طور پر تقسیم دولت
کہتے ہیں۔ اور اگلے باب میں ان ہی کا بیان آ رہا ہے۔

لیکن ابھی تقسیم دولت کا مسئلہ پورا پورا بیان نہیں ہو سکتا محض بحث کے واسطے
توازن رسد و طلب کے مسئلے پر دست نظر درکار ہے۔ اور ہم نے اب تک اس پر
سرسری نظر ڈالی ہے۔ یہاں پر مرن یہ دکھانا مقصود ہے کہ چند در چند مشیتوں سے
مالین بھی کیونکر مال و سامان کے مائل بن گئے۔ اور کس کس لحاظ سے پھر ہی مالین
پیدا نش مال و سامان سے جدا گانہ اور مختلف ہیں۔ اس قسم کے تہائی بیان سے
یہ تو بڑے طور پر سمجھ میں آ نہیں سکتا کہ اجرت، سود، لگان یا منافع کی شرح کیونکر قدر
پاتی ہے۔ نین رسد و طلب کے متعلق جو اس باب میں مذکور ہے وہ بالکل
ان کے مقاصد اور اہمیت کے سمجھنے اور اندازہ کرنے میں اگلے باب کے مطالعے سے ملے گی۔

باب پنجم

تقسیم دولت

فصل تیسرا

ابتدائی بیان

تقسیم دولت
کی اہمیت

یہ تو واضح ہو چکا کہ ہندو عوامین کے لئے سے دولت پیدا ہوتی ہے اب دیکھنا یہ ہے کہ دولت پیدا ہونے کے بعد کیونکر ان لوگوں کے باہم تقسیم ہوتی ہے جنہوں نے وہ عوامین ہیا کیے ہیں۔ معاشیات کی اس بحث کو اصطلاحاً تقسیم دولت کہتے ہیں۔ اسی حالت تصور کرنی چاہئے تو ہے کہ پیدا شدہ دولت کے تقسیم کرنے کی ضرورت ہی پیش نہ آئے۔ لیکن حقیقت ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ تمام پیداوار ایک ہی شخص کی ملک بن جائے۔ اگر کوئی بلا شرکت بے کسی زمین کا مالک ہو اور خود ہی اس میں کھیتی باڑی کرے تو اور کوئی اس بنا پر کہ پیدائش میں اس نے ہاتھ بٹایا ہے پیداوار میں حصے کا دعویٰ نہیں کر سکتا بلکہ سب پیداوار اسی ایک شخص کی ملک رہے گی۔ لیکن ایسی مثالیں بہت کم نظر آتی ہیں کہ دوسروں کی شرکت بغیر کوئی تنہا دولت پیدا کرے۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ وہ یا زیادہ لوگ ملکر عوامین پیدائش ہیا کرتے ہیں اور جو کچھ دولت پیدا ہوتی ہے۔ اس میں سے اپنے اپنے مال یا عوامین کی کارگزاری کے حساب سے اپنا حصہ بانٹ لیتے ہیں۔ پیدائش کے اولین دور میں لوگ اپنی ضروریات

خود ہی ہسیا کرتے تھے۔ کاشتکار گویا کاروبار خود ہی سنبھالتا تھا۔ یعنی بیشتر خود ہی کھیتی باڑی کرتے تھے۔ زمین میں محنت کرتا تھا اور اپنی طرف سے اصل بھی لگاتا تھا۔ لیکن زمین پر بھی بلعموم زمیندارت سے ملتی تھی۔ اور زمیندار زمین کی کارگزاری کے معاوضے میں لگان وصول کرتا تھا۔ یہ دور اپنی محنت کے بدلے اجرت پاتے تھے۔ اور اگر اصل زمین یا مالا تو زمین حوالہ کو سود دینا پڑتا تھا۔ اسی طرح پیداوار کے دوران میں زمین کو سود دینا پڑتا تھا۔ اس کا مطلب ہے جو اپنا کاروبار چلاتا ہے تو خود ہی محنت کرتا ہے اور کم دیش میں ملتی ہے ایسی ہی سبب سے لگاتا ہے۔ لیکن اگر وہ دوسرے کی زمین پر رہ کر کام کرتا ہے۔ تو اس کو زمین کا لگان یا کرایہ دینا پڑتا ہے۔ اگر مزدور رکھتا ہے تو اجرت دیتا ہے۔ اور اگر اصل زمین داتا ہے تو اس پر سود ادا کرتا ہے۔ یہ اجرت کے تیسرے دور میں زمین کو کارخانوں کا سود ملتا ہے۔ یعنی مختلف گروہوں کو لگان، اجرت اور سود ادا کیا جاتا ہے۔ اس تقسیم کا باعث یہ ہے کہ لوگ بلا معاوضہ مدد نہیں دیتے۔ جس طرح مزدور اپنی محنت کی اجرت چاہتا ہے، عام طور پر وہ لوگ جس زمین کے پاس زمین یا اصل ہو معاوضہ دے بغیر دوسرے کو ان کے استعمال کی اجازت نہیں دیتے۔ اب یہ سوال پیش ہے کہ مختلف ممالک میں پیداوار ہسیا کرنے والے لوگ پیداوار میں کیونکر اپنا حصہ قرار دیتے ہیں؟ جب کوئی مال تیار ہوتا ہے تو اس کی قیمت میں سے مالتوں کے حساب سے مطالبات پورے کرنے پڑتے ہیں؟

(۱) سود

(۲) لگان

(۳) اجرت

(۴) اجرت تقسیم

تقسیم دولت میں ہی محنت دینا ہے کہ مطالبات کی مقدار کیونکر قرار پاتی ہے۔ لیکن ملک کی قیمت پر حین مطالبات اور جس مال ہوتا ہے زمین کو مختلف انبیاء کیا عطا ہے

(۵) مطالبات فسادگی اصل

(۶) ٹیکس یا محصول

اصل دائر کے متعلق تو صاف ظاہر ہے کہ اصل صرف ہوسے پر بار بار جہد اصل

ابہم
صل

گناہ پڑتا ہے۔ مثلاً نور ہاں جو کپڑا فروخت کرے تو اس کی قیمت میں سے اس سود کے
دام چھنے ضروری ہیں جو کپڑا بننے میں کام آیا ہو کاشتکار کو ہر فصل پر تخم کی ضرورت پڑتی ہے
اور پیداوار میں سے تخم بننا ہوتا ہے۔ ٹکڑا سازی کے کارخانے میں پیداوار قائم۔ انہ ص
اور جرت کی مدوں میں جو کچھ خرچ ہو وہ سب رقم ٹکڑا کی قیمت سے وصول ہوتی ہے۔
لیکن اصل قائم بھی بتدریج فرسودہ ہوتا رہتا ہے۔ اور اس کو کبھی نہ کبھی دوبارہ ہیا
کرنے کا پسے ہی سے بندوبست کرنا پڑتا ہے۔ عمارتیں کلیں اور آلات و اوزار ہمیشہ تو
قائم رہتے نہیں۔ کچھ عرصے میں بوسیدہ اور از کار رفتہ ہو ہی جاتے ہیں۔ اور کبھی نہ کبھی
ان کو بننے کی ضرورت پیش آتی ہے۔ اگر کارخانہ دار پیداوار میں سے ٹھوڑا ٹھوڑا اس
خرمن کے بجے پس انداز نہ کرتا رہے اور کل آمدنی باقی مدوں میں تقسیم کر دیا کرے تو
بالآخر ایک دن ایسا آئیگا جبکہ اصل قائم کے فرسودہ ہو جانے سے کارخانہ ہی بسند
کرنا پڑیگا سب اچھے اچھے کارخانے پیداوار میں سے کچھ نہ کچھ مطالبات فرسودگی کی
میں بچاتے رہتے ہیں تاکہ جب موجودہ اصل قائم از کار رفتہ ہو جائے تو اس اندختہ
سے جدید اصل قائم ہیا ہو سکے۔ چنانچہ سالانہ یا شش ماہی آمدنی کا حساب کرتے وقت
کارخانہ دار ان مطالبات کو ہیا کر دیتے ہیں۔ چوٹے چوٹے کارخانے اس مد کو مینی
مطالبات فرسودگی کو نظر انداز کر دیتے ہیں اور بالآخر جب اصل قائم از کار رفتہ ہو جاتا
ہے۔ تو جدید اصل ہیا کرنے میں سخت دقت کا سامنا ہوتا ہے۔ خرمن کرو کہ کوئی کاشتکار
بیماس روپے میں بیلی کی جوڑی خریدے۔ اب اگر اس جوڑی سے دس برس تک کام
چھنے کی توقع ہو تو کاشتکار کو چاہیے کہ پانچ روپے سال پس انداز کرتا رہے تاکہ دس
برس بعد جب یہ جوڑی بیکار ہو جائے تو وہ دوسری جوڑی خریدے بلکہ اگر کاشتکار
اپنا روپیہ سود پر بنک میں جمع کرتا رہے تو پانچ روپے سال سے کم رقم پس انداز کرنی
پڑیگی۔ کیونکہ دس سال کے آخر میں جو بچاس روپے درکار ہوں گے ان کا ایک جز بنک
کے سود سے مل آئے گا مگر ہندوستانی کاشتکار بنک سے حساب و کتاب کم رکھتے
ہیں۔ اور وہ شاید اس طریق سے فائدہ نہ اٹھا سکے بلکہ دور اندیشی کا مقتضا ہے کہ
کاشتکار ٹھوڑی سی خرید رقم بلور بمیہ جمع کرتا رہے۔ تاکہ اگر جوڑی دس سال سے
قبل ہی بیکار ہو جائے تو نئی جوڑی خریدنے میں کم دقت پڑے۔ مثلاً جوڑی چھ برس ہی

میں لکھی ہو جانے تو پان روپے سال کے حساب سے تو اس وقت تک صرف تیس روپے ہر سال
 دایم ہونے البتہ اگر کچھ مزید رقم نیکی مد میں جمع ہوتی رہی تو پچاس میں تھوڑی کمی ہوگی
 جیسے کہ طریق نے آجکل بہت روان پار کھائے۔ معاشیات کی بڑی بڑی تصانیف میں
 اس کا مفصل بیان موجود ہے۔ بطور اختصار ہم نے یہاں صرف اشارہ پر اکتفاء کیا۔ اور
 یہ کہ کاشتکار کو مطالبات فرسودگی کا جمع کرنا بہت کم اہمیت ہوتا ہے۔ یہ سب سبب
 ہیں تو یا تو روپے قرض لیکر کاشتکار نے بیل بنائے ہیں یا کھیتی باڑی میں جو تنہائی
 مالاخذا زراعت ہی ان کا ذریعہ معاش ہے حاصل غلام یہ کہ پیداوار میں سے اول تو ایک
 مطالبات فرسودگی نکلنے چاہئیں۔ خواہ اصل دائرہ ہو یا قافہ۔ یعنی ایک ہی مدت صرف ہونے
 میں جمع ہو جائے یا کچھ عرصے تک صرف میں آتا رہے۔ معاملات بنایا ہونے کے بعد جو کچھ بچے
 وہ تلف عاملین ہبیا کرنے والوں میں ان کے عاملین کی کارگزاری کے حساب سے تقسیم
 ہوا چاہیے :

دوسری مدد یعنی محسوس یا محصول دہ رقم ہے جو رکارڈ کسی خامی حکمت متفہم میں پیش
 یا نکل صفائی کو لوگ ملنا ادا کریں۔ یہ رقم قانون کے ذریعے سے مقرر ہوتی ہے۔ یہ ٹی اسباب
 کو زمین میں کوئی دخل نہیں۔ محصول کے معاشی نتائج بہت کچھ اہم ہو سکتے ہیں۔ اور ان کا
 مطالبہ معاشیات کا ایک خاص جزو مانا جاتا ہے۔ یہ دست اس قدر جاننا کافی ہے
 کہ پیداوار کا ایک جزو بطور محصول رکارڈ کو بھی ادا کرنا پڑتا ہے۔ اور عاملین پیداوار
 ہبیا کرنے والوں کے درمیان وہ تقسیم نہیں ہو سکتا :

مذکورہ بالا رد و مد میں جتنی مطالبات فرسودگی اور محصول ہبیا کر کے بعد جو کچھ
 باقی بچے وہ چار مدوں میں تقسیم ہو کر عاملین پیداوار کی کارگزاری کا معاوضہ دیتا ہے
 اصل کا معاوضہ سود زمین کا لگان، اجرت کی اجرت۔ ورکار و باہمی نظام کا معاوضہ
 جو ایک خاص قسم کی اجرت ہے۔ اجرت تخلیم کے نام سے جدا گانہ شمار ہوتا ہے جبکہ
 اس سے قبل بیان ہو چکا ہے۔ پیداوار دولت کا انتظام کئی طریق پر ہو سکتا ہے اور
 تقسیم دولت ہر طریق پر منطبق اور چسپاں ہوتا ہے۔ لیکن ہم بحث میں موجودہ طریق نظام
 کو مقرر کرتے ہیں۔ یعنی کوئی شخص یا جماعت کار و بار شروع کرتی ہے۔ لگان پر زمین ملتی
 ہے۔ اجرت پر مزدور رکھتی ہے اور سود پر اصل رقم دہرتا ہے۔ زمین ملتی ہے۔ یہی

۱۔ ہم
۲۲۔ صل

یا باعث اصطلاحاً آجر کہلاتی ہے۔ آجر کی حیثیت میں یہ خصوصیت ہے کہ زمین، محنت اور اصل کا معاوضہ تو وہ بشرح معین ادا کر دیتا ہے، اور پیداوار میں سے جو باقی بچے وہ اس کا حصہ شمار ہوتا ہے۔ پس اگر کاروبار خراب ہو جائے تو ممکن ہے کہ اس کو کچھ بھی نہ بچے۔ بلکہ دوسروں کو مقررہ معاوضے ادا کرنے بھی دشوار ہو جائیں۔ یہی وہ مرتبہ پیداؤںس ہے جس کے تحت میں ٹکن، اجرت، سود اور اجرت تنظیم کے مسائل نمودار ہوتے ہیں :

معلوم ہوا کہ آجر کو کاروبار سے جو کچھ آمدنی حاصل ہوتی ہے وہ اجرت تنظیم سے زیادہ ہوتی ہے۔ اس میں ان عامین پیداؤںس کی کارگزاری کا معاوضہ بھی شامل ہوتا ہے جو اُس نے خود ہمسایہ کئے تھے مثلاً زمین کا ٹکن، اصل مستعار کا سود اور مزدوروں کی اجرت دینے کے بعد جو کچھ کا اشتکار کو بچتا ہے وہ کل کا کل اس کی اجرت تنظیم شمار نہیں ہو سکتا۔ اس نے بھی تو آخر مزدوروں کی طرح کھیتی میں محنت کی ہے کچھ اجرت ملنی چاہئے۔ غرض کہ اشتکار کی آمدنی میں تین چیزیں شامل ہوتی ہیں۔ اجرت سود اور کچھ اجرت تنظیم۔ علیٰ ہذا جب مالک کارخانہ خود ہی انتظام بھی کرے تو اُس کی آمدنی میں کچھ تو اس کے اصل کا سود شامل ہوتا ہے اور کچھ اس کی محنت یعنی انتظام کا معاوضہ کی اجرت۔ اس کی آمدنی کا ذریعہ یہی دو مدیں ہوتی ہیں۔ جبکہ یورپ میں مساشیات نشود غما پار ہاتھ اتفاق سے اُس زمانے میں کارخانوں کے منتظم خود ہی اصل بھی ہیا کرتے تھے۔ اس وجہ سے اول اولیٰ اجرت تنظیم اور اصل کے سود میں کوئی فرق نہیں کرتے تھے۔ آجر کی کل آمدنی بحیثیت مجموعی منافع کہلاتی تھی۔ مگر بعد کو غور کرنے سے معلوم ہوا کہ سود اور اجرت تنظیم قرار پانے کے مختلف قانون ہیں اور ان دو مدوں میں تفریق کیے بغیر منافع کا مشدمل نہیں ہو سکتا۔ پس اس مصلحت سے اب دونوں مدوں کو جدا جدا شمار کرتے ہیں خواہ وہ ایک ہی شخص کی ملک ہوں۔ چنانچہ قدیم تصانیف میں تو منافع سے بحث کی گئی ہے مگر جدید مصنفین اس کے بجائے سود اور اجرت تنظیم کو جدا جدا بیان کرتے ہیں :

آجر ہی ایک ایسا شخص نہیں جس کو وہ یا زیادہ ذرائع سے آمدنی حاصل ہوتی ہے جبکہ زمیندار اپنے آسائی میں کا اشتکار کو روپیہ قرض دیتا ہے تو اس رقم پر سود وصول

پس معاشی کسی شخص کی آمدنی سے۔ حیثیت نعمتی کست سیر۔ ماناں کو بہرہ تحقیق کرنا ضرور ہے کہ آمدنی کن کن درجہ سے حاصل ہوتی اور یہ بہرہ کس میں یہ تر میں سے ہر ایک کا اس آمدنی میں کتنا کتنا حصہ ہے ساتھ ہی اس سے یہ حصہ بھی ضروری ہے کہ آمدنی۔ قادم و کمال شمار ہو۔ بعض لوگوں کو اس طور سے معاوضہ سب کہ جس سے ان کی آمدنی کی بعض مدیں نظر انداز ہو جاتی ہیں۔ مثلاً ہمدوستان یہ کہیں یہ سائیس کو تین روپے ہوا رہتی ہے۔ لیکن اس کی آمدنی صرف تین روپے شمار کرنا غلطی ہے کیونکہ اس کو تنخواہ کے علاوہ اس کے اور اس کے بال بچوں کے رہے ہے کی فیکٹا پنے کے لیے کچھ نقد جائزے کے موسم میں کبھل اور اسی قسم کی چیزیں بھی دیتی ہیں۔ پس سائیس کی آمدنی میں تنخواہ کے علاوہ یہ سب چیزیں شمار ہونی چاہئیں مگر اس کو وہی کے علاوہ کچھ چیزیں اور رعایتیں بھی بلور معاوضہ دیتی ہیں ان کی آمدنی شمار کر سنا ہی طریق ہے جو ابھی بیان ہوا۔ رعایت کی بہت سی شکلیں ہو سکتی ہیں۔ مثلاً ملازمین مل جائے۔ بڑھاپے میں پنشن ملے بیماری میں علاج مفت ہو۔ وغیرہ۔ قادم و تیر آمدنی میں شمار ہونی ضرور ہیں جن کا تحفیہ روپے کے ذریعے سے بیان کیا جاسکتا ہے۔

تقیم دولت کا مطالعہ کرتے وقت معاشی کو یہ دریافت کرنی پڑے گی کہ لوگ جو جو فقیر و مسکین
عالمین پیدا ہوا کرتے ہیں۔ ان کی کارگزاری کے مساویہ میں کیا کیا باتیں ہیں۔
کوئی شخص صرف ایک ہی حال ہیا کرے تو اس کی آمدنی کے مجموعے سے بحث ہوگی
لیکن اگر ایک سے زیادہ حال ہیا کرے تو ہر ایک حال کی کارگزاری کے مساویہ
میں جتنی جتنی آمدنی حاصل ہوتی ہو ان کی سب معدوں سے جدا جدا بحث کرنی پڑتی ہے۔

اہم

صل ۲۱

اس طاق سے اُن اسباب پر غور کیا جاتا ہے جو سود لگان، اجرت اور اجرت تنظیم کی شرح پر اثر ڈالتے ہیں۔ آئندہ بیان سے واضح ہو گا کہ عامین پیدائش کی حالت بھی بعینہ ویسی ہے جیسی کہ گذشتہ باب میں مال اور اسباب کی بیان ہو چکی ہے۔ محنت اور اصل کی رسد و طلب میں بھی ایسا ہی توازن ہوتا ہے جیسا کہ چیزوں کی رسد و طلب میں۔ لگان، سود اور اجرت کو زیادہ قیمتیں ہیں جو ان عامین کی کارگزاری کے بارے میں دی جاتی ہیں مگر ساتھ ہی اس کے ہر ایک مال کے چند خواص جدا لگانہ ہیں جن کا لحاظ لازم ہے۔ پس نہ تو زمین سراسر عام چیزوں کے کاٹل شمار ہو سکتی ہے اور نہ محنت اور نہ اصل ہو سکتا ہے۔

خرید و بیع کا

برائے خرید

عام چیزوں اور عامین پیدائش میں ایک بدیہی فرق ہے اور مفصل بحث سے قبل اسکو بیان کر دینا بے عمل ہو گا۔ چیزیں لینے کا عام طریق تو یہ ہے کہ بکشت قیمت ادا کر دیں اور چیز سادلے میں لے لی۔ لیکن عامین پیدائش کی کارگزاری کے معاوضے یا قیمت کا ادوار وقت کی اس مقدار پر ہے جو ان کی کارگزاری میں صرف ہو۔ الفاظ دیگر عام چیزیں اکثر خریدی جاتی ہیں جن عامین پیدائش کو اس پر لے جاتے ہیں۔ یہ صریح فرق کچھ زیادہ اہم نہیں۔ اول تو چیزوں کا کرانچ لینا کوئی انوکھی بات نہیں اگرچہ یہ صحیح ہے کہ کرانچ لینے کا اس قدر عام رواج نہیں جس قدر ان کے خریدنے کا ہے۔ ہم گاڑیاں کرایہ کرتے ہیں مگر اسات کرانچ پر لیتے ہیں اور کبھی کبھی چند روزہ استعمال کے واسطے میز کرسی اور پٹنگ تک کرانچ پر لے جاتے ہیں۔ اس کے برعکس نکلن ہے کہ پیدائش دولت کا کام سرانجام دینے کے واسطے زمین خرید لی جائے، اگرچہ مولاً وہ کرانچ پر لیتی ہے۔ مزدور بھی کسی نہ کسی حد تک خریدنے نکلن ہیں۔ مثلاً ایک زمانہ تھا کہ ہندوستان میں غلام خرید و فروخت ہوتے تھے اور بعض یم تمدن مالک میں اب بھی یہ تجارت جاری ہے۔ یہی غلام مزدوروں کا کام کرتے ہیں۔ پس ثابت ہو کہ خریدنے اور کرانچ پر لینے کا فرق کوئی ایسا فرق نہیں جو عام چیزوں اور عامین پیدائش میں امتیاز قائم کر سکے پس طلبہ کو اس پر زیادہ توجہ کرنے کی ضرورت نہیں ہم کو دیکھنا یہ ہے کہ عامین پیدائش کی کارگزاری کا معاوضہ کیونکر قرار پایا ہے معاوضہ بکشت ادا ہونے کے بجائے اگر وہ حقاً فوق ادا ہوا ہے تو اس میں کچھ مضائقہ نہیں بحث کی نوعیت یہاں کا کوئی خاص اثر نہیں پڑتا :

فصل تینتیس

سود

یہ ٹھیک ٹھیک معلوم ہیں کہ قرض پر سود لینے دینے کا مددستان کیا کب سے صلاح سودی زمرہ کا بادھویں فضل میں بیان ہو چکا ہے کہ سود کا رواج پس اندازی کے رواج کے بعد پیدا ہو گا کیونکہ اندونہ سے اصل بھگتا ہے اور بغیر پس اندازی کے اندونہ کا وجود کیونکہ ممکن ہے غالباً اول اول تو لوگوں نے اپنا اندونہ خود ہی بطور اصل استعمال کیا ہو گا۔ مگر بعد اپنے ہی ذمہ رکھا ہو گا۔ لیکن رفتہ رفتہ کچھ عرصے میں سود پر ذرا اصل کے قرض لینے ویہ کا رواج پھیل گیا۔ ہم با تحقیق ہیں کہ نکلنے کے ضرور ایسا ہی ہوا لیکن قرض نیا سہ معلوم ہو تا ہے چنانچہ رواج سود کی ایسی ہی ابتدا تصور کر کے ایک فرضی مثال پیش کرتے ہیں جس سے اس کلد و بار پر روشنی پڑے گی جو ہمارے پیش نظر ہے :

فرض کرو کہ کسی کا شکار کے بل چلانے والے بل کا ایک مہینے اور اس کو تھانہ اختیار کیا یہ نہیں کہ ادھر بل خرید لے۔ مگر اس کے ہمسائے بہت سا طرہ بکار نکلتے ہیں وہ اس سے درخواست کرتا ہے کہ کچھ غلام مستعار دے تاکہ میں بل خریدوں۔ مگر غلام کرتا ہے کہ اس کو خود اپنی ضروریات درپیش ہیں۔ مگر ایک نیا مکان بنانا ہے۔ اس کا شکار اصرار کرتا ہے کہ نئے مکان بنوانے کی کیا جلدی پڑی ہے، ایک سال میں قرض وصول ہو جانے تب مکان بنوالینا۔ ہمسایہ جواب دیتا ہے کہ مجھے کیا ضرورت ہے کہ اس وقت تک انتظار کروں :

کا شکار اس سوال کا دو طرح پر جواب دے سکتا ہے۔ ایک تو یہ کہ یہی ہم وقتہ یا پرانے دوست ہیں۔ نیچہ کو سخت ضرورت ہے کھیت جو تے بغیر میری کیونکر گذر ہوگی

الحکم

ص ۳۳

اگر ہمسایہ مدت میں آکر قرض دے کلاؤ کو یا یہ قرض منہ ہو گا اور سود خارج از بحث ہے۔ اگر ہمسایہ مرّت نہ برتے تو لا شکار دوسرا جواب یہ دے سکتا ہے کہ قرض دینے میں تم کو نفع ہو گا۔ میں اگلے سال تم کو تمہارے غلے سے زیادہ دیدوں گا ہمسایہ لالچ میں آکر قرض دینے پر آمادہ ہو جائے اور یہ قرار پائے کہ پچیس من غلہ دیکر اگلے سال تیس من غلہ وصول کر لے گا یا اس طور سے اصل کے قرض نینے دینے کی ابتدا ہوئی۔ اور شرح سود اس خاص معاملے میں بیس فی صدی قرار پائی :

اس مثال کی تفصیل پر فوراً چاہیے۔ کیونکہ اس سے قرض یا سود کے اساسی نکات واقع ہوتے ہیں قرض گیر کو کچھ دولت فوری استعمال کے واسطے درکار ہے۔ اور اس احتیاج کو پورا کرنے کی غرض سے وہ اس بات پر رضامند ہو جاتا ہے کہ کچھ روز بعد قرض سے زیادہ مقدار ادا کرے۔ یہ احتیاج بھی دیسی ہیسا ہے جیسی کہ باب سوم میں بیان ہو چکی ہے۔ اس کو پورا کرنے کے واسطے لوگ اسی طرح دولت ادا کرتے ہیں جیسے کہ کوئی روپیہ دیکر گھی خریدے۔ قرض دہندہ کے پاس کچھ دولت موجود ہے چاہیے تو اس سے وہ اپنی احتیاجات پوری کر لے لیکن اس کا خیال ہے کہ سال بھر بعد جو زیادہ دولت قرض دار سے وصول ہوگی اس سے پیشتر احتیاجات پوری ہو سکیں گی بہ مقابل اسکے کہ موجودہ دولت ابھی مرن کر دی جائے بالفاظ دیگر سال بھر بعد زیادہ احتیاجات پوری ہوں گی۔ اور اس وقت کم۔ پس انتظار کرنا ہی بہتر ہے۔ اس وقت دولت صرف کرنے میں اتنا فائدہ نہیں ہے جتنا کہ سال بھر انتظار کرنے کے بعد صرف کرنے میں ہو گا :

سبب نرہ سود ادھر کی مثال میں یہ بھی دکھایا گیا ہے کہ شرح سود قرار پانے سے قبل قرضین قرض کے معاملے میں کچھ بات چیت کرتے ہیں۔ اور ان کی حیثیت اس معاملے میں بالکل وہی ہے جو کسی چیز کے خریدار اور فروشنده کی ہوتی ہے۔ قرض گیر کم سے کم سود ادا کرنے کا ذمہ لیتا ہے اور شرح سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر قرض گیر ادا کرنا گوارا نہیں کر سکتا۔ خریدار کا بھی قیمت کے معاملے میں یہی طرز عمل ہوتا ہے مثلاً اگر قرض گیر دیکھے کہ قرض کا دو گنا بلور سود ادا کرنا پڑے گا تو غالباً وہ قرض لینے کی جرأت نہ کرے گا۔ اتنا سود بھلا کہاں سے

اینگا۔ البتہ گمان ہے کہ زیادہ سے زیادہ پچاس فی صدی تک سود کا قتل ہو سکے لیکن اگر کم شرح سے قرض لئے کی امید ہو تو وہ پچاس فی صدی پر بھی آمادہ ہو گا۔ اگر کم شرح سے برعکس قرض دینا ہو تو وہ حالت فزوشدہ کی سی ہوگی۔ وہ زیادہ سے زیادہ سود وصول کرنے کی کوشش کرے گا۔ اور کم سے کم سود کی بھی اس کی نظر میں ایک حد ہوگی کہ اس سے کم پر وہ قرض دینا پسند نہ کرے گا اور اس سے زیادہ قرض اس سود میں سے لے گا۔

پس معلوم ہوا کہ پرانے زمانے میں جو بھی کھجور قرض کا پسند کرتا تھا اس کی بھی اجنبیہ وہی حالت تھی جو آج کل چیزوں کی خرید و فروخت کی ہے۔ اس زمانے میں قرض کا کاروبار بہت آسان تھا اور چیزوں کی قیمتیں مل جاتی تھیں۔ قرض دینے والے سے دہت میں اب تک یہ باوجود منع ہیں۔ اس قرض دینے والے کا کاروبار اب تک جو کچھ بھی پھیلا ہوا ہے وہ رسم و رواج کی بنا پر جاری ہے۔ اور گھڑاؤں کا قرض اس کی نوعیت مختلف ہے۔ صاف ظاہر ہے کہ کوئی شخص قرض لے اور وہ اس کو مع سود وصول ہوتا ہے تو قرض دینے والے کی عزت بڑھتی جاتی ہے حتیٰ کہ کچھ عرصے بعد یہی میں ان میں کا نام دالی پیشہ قرار پانے لگا۔ جن کاشتکاروں کو قرض کی ضرورت ہوئی وہ ہی مقدمہ کی قرض دینے والوں سے درخواست کر گئے کہ جو ان کے جان پہچان ہوں۔ اور جن سے لین دین رہ چکا ہو۔ پس یہ حالت موجودہ گاؤں میں ایک طرف تو بہت سے لوگوں کو قرض فوری قرض کی ضرورت پڑتی ہے اور دوسری طرف معدودے چند بلکہ بعض گاؤں میں صرف ایک ہی شخص قرض دیتے پر آمادہ رہتا ہے اور وہ ہی بشرطیکہ اس کے نقطہ نظر سے قرض مناسب سود لئے ان قرض دینے والوں کی حالت ان خردہ فروختوں سے بہت فنی جتنی ہے من کا اٹھا میسویں فضل میں ذکر ہو چکا ہے۔ یہ ہی شرح سود سی مان پر مبنی کر دیتے ہیں جیسے کہ دکان دار غلطے کا نرخ مقرر کرتے ہیں۔ البتہ اس شرح پر ایک بدلہ ضروری قائم رہتی ہے۔ وہ یہ کہ قرض دینے والے کو خوف رہتا ہے کہ اگر شرح بہت بڑھائی تو لوگ قرض لینا چھوڑ دیں گے اور سود سے ان کو بہت کم آمدنی ہوگی پس

نہے غم یہ لوگ ایک رسمی یا معمولی شرح مقرر کر رکھتے ہیں اور طلب اصل میں جو کمی بیشی نمودار
 ہوتی ہے اس کے مطابق اس شرح کی ترسیم ہوتی رہتی ہے یعنی جب مانگ کم ہوتی
 روپیہ بیکار رکھنے کی بجائے وہ معمولی شرح سے کم پر قرض دے دیتے ہیں اور جب
 مانگ بڑھے تو معمول سے زیادہ شرح وصول کرنے لگتے ہیں :

اس کے علاوہ
 معمولی دیہات میں جس طرح کہ غلہ یا اور چیزوں کا کوئی معاہدہ یا نذر نہیں اصل
 کا بھی نہیں ہوتا۔ اصل کا بازار دیکھنا ہو تو کسی شہر یا قصبے میں جا کر دیکھنا چاہیے
 وہاں البتہ بازار کا رنگ نظر آتا ہے۔ ایک طرف تو ان لوگوں کی جماعت کثیر جو قرض
 لینا چاہتی ہے اور کم سے کم شرح سود پر لینا چاہتی ہے۔ دوسری طرف قرض دینے
 والوں کا گروہ جو زیادہ سے زیادہ سود وصول کرنے کی فکر میں ہوتا ہے قرض دینے
 میں بنک خاص طور پر سرگرم رہتے ہیں۔ ان کا مختصر حال سو لھویں محل میں بیان ہو چکا ہے
 بنکوں کا سب سے پہلا کام یہ ہے کہ عوام کا روپیہ جمع کریں اور لوگوں کو قرض دیں
 اس لین دین سے جو منافع ہو اس کا ایک حصہ تو جمع کرنے والوں کو بطور سود دیا
 جاتا ہے کچھ کاروبار میں خرچ ہوتا ہے اور کچھ بنک کو بطور منافع بھی رہتا ہے جب
 بنک جمع شدہ روپے پر جمع کنندوں کو سود دیتا ہے تو لازم ہوا کہ وہ قرض پر قرض
 گہروں سے اور بھی زیادہ سود وصول کرے ورنہ پھر اس کو منافع ملتا کیونکہ ممکن
 ہے۔ پس ہر ایک بنک کی یہی کوشش ہوتی ہے کہ جہاں تک ممکن ہو اعلیٰ سے اعلیٰ
 نرخ پر جمع شدہ روپیہ لوگوں کو قرض دے۔ پس اتنی رقم اپنے پاس رکھ لے کہ
 جو لوگ اپنا جمع شدہ روپیہ فوراً واپس لینا چاہیں وہ لے سکیں۔ بنکوں کی حالت
 یہی ان ہی لوگوں کی سی ہے جو بازار میں مال اور سامان فروخت کرتے ہیں وہ بھی
 اپنا روپیہ اسی طرح قرض دینا چاہتے ہیں اور اول الذکر کو اعلیٰ سے اعلیٰ شرح سود
 مطلوب ہوتی ہے جیسے کہ آخر الذکر کو زیادہ سے زیادہ قیمت اور خواہ دکان دار
 جو یا بنک کاروبار کی ترقی کے جو ش میں یہ اپنے اپنے طریقوں سے خوب تقابلی
 کرتے رہتے ہیں :

قرض گہروں میں وہ سب لوگ شامل ہیں جو کسی ضرورت کے واسطے روپیہ
 قرض لیں۔ ضروریات بہت قسم کی ہو سکتی ہیں۔ لیکن ہر قرض گیر ہی چاہتا ہے کہ

جہاں تک ہو سکے کم سود دینا چاہیے۔ پس ایک طرف تو قرض گیروں میں مقابلہ ہے۔ دوسری طرف جگہ کو شاں ہے کہ قرض قرض لے سکے اس کو شکوہ نہیں۔ دوسری طرف جگہ کو شاں ہے کہ قرض روپیہ اصل قرض دینا منظور ہو وہ سب کا سب قرض پر کھل جائے۔ پس اصل کا بازار جی ہر لحاظ سے ویسا ہی باقاعدہ نظر آتا ہے جیسا گہروں کا تھوک فروش بازار جس کا بیان گذشتہ باب میں درج ہو چکا ہے :

اصل کے بازار میں ایک بات خاص طور پر قابل توجہ ہے۔ گہروں کے بازار اصل کے اندر میں فروختہ دلوں کو دوسرے مقامات کی حالت رسد و طلب پر بھی ہر وقت نظر رکھی پڑتی ہے۔ کیونکہ گہروں ایک جگہ سے دوسری جگہ بآسانی جا سکتے ہیں اور جہاں سے زیادہ نیت لے وہیں فروخت ہو سکتے ہیں۔ لیکن اصل کو جگہ جگہ لے جانا گہروں نے۔۔۔ سے بھی کہیں زیادہ سہل ہے۔ جب تک دبا سا کھیا اعتبار کے مضمون، سہ رسد و تقاضا ہو تو بیسار۔ اصل کی نقل پذیری پورے طور پر ممکن نہیں۔ لیکن یہ تو صاف ظاہر ہے کہ کرنسی نوٹ کی شکل میں ایک لاکھ۔۔۔ یہ بھلائی سے بھٹی بیسار بہت سہل ہے۔ حالانکہ ایک روپے کے گہروں بھٹنے میں مقامیت بہت زیادہ متنبہ آئے گی اور اس پر طرہ یہ کہ نوٹ کی شکل میں۔۔۔ یہ بھلائی بہت ہی موثر طریقہ ہے۔ آج کل ساکھ اور جگہوں کے تغیر سے چند اغراض تیار کیا جاتی ہیں۔ درجنوں سے رقم کلکتہ سے کاپور۔۔۔ بھٹی۔۔۔ رنگون یا نہن پہنچ جاتی ہے۔ راجن مس و است اصل منافع کی امید ہو فوراً کوئی رقم دور سے دور۔۔۔ ایک تہائی۔۔۔ یہ سب چھاپنے دہلی یا کاپور کے جگہ والوں کو نہ صرف ہندوستان کے مختلف علاقوں میں۔۔۔ یہ رسد و طلب کی جو حالت ہو اس سے باخبر رہنا ضروری ہے۔ یہاں ہندوستان میں اور جاپان جیسے دور دراز ممالک کی حالت پر بھی نظر رکھی پڑتی ہے۔ وہاں سکہ رسد و طلب کا کیا حال ہے۔ گویا اصل کا بازار گہروں کے بازار سے بھی زیادہ قاعدہ اور انتظام یافتہ ہے۔ لیکن طریقہ وہی ایک ہے۔ ہندوستان میں اصل کے بازاروں کی جو حالت ہے اس کا قدرے مفصل بیان ضروری معلوم ہوتا ہے :

اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ عام چوروں کے بازار کا قاعدہ ہے کہ قیمت اصل کے بڑھنے سے مانگ یا طلب گھٹتی ہے اور قیمت کی تخفیف سے مانگ میں اضافہ ہوتا ہے۔ درجہ

بس یہی حال اصل کا بھی ہے۔ لوگ طرح طرح کی اغراض کے واسطے قرض لیتے ہیں۔ لیکن بیشتر قرض کی غرض یہ ہوتی ہے کہ اُس سے پیدا شدہ دولت میں کام لیکر نفع کمائیں اور جتنا زیادہ نفع ملنے کی گنجائش ہوگی اسی قدر زیادہ زیادہ اصل سے لوگ کاروبار چلائیں گے۔ ہر کوئی آج رول میں یہی سوال کرتا ہے کیا زیادہ اصل لگانے سے منافع میں اضافہ ہو سکتا ہے؟ مثلاً وہ حساب لگاتا ہے کہ اگر دس ہزار روپے کی لاکٹ سے چند نئی مکین کارخانے میں لگا دی جائیں تو آمدنی میں دو ہزار روپے سال کا اضافہ ممکن ہے۔ یہ بھی معلوم ہے کہ اس مزید آمدنی میں سے ہزار روپے سال بطور مطالبات فرسودگی پس انداز کرنے ضروری ہیں۔ پس اب دیکھنا یہ ہے کہ ہزار روپے سال کی آمدنی کی خاطر نئی مکین لگانی جائیں یا نہیں۔ اس سوال کے جواب کا دار مدار اصل مستعار کی شرح سود پر ہے۔ اگر چار فی صدی سود کے حساب سے قرض لیا جاوے تو وہ یقیناً دس ہزار روپے قرض لیکر نئی مکین خرید لیگا۔ کیونکہ اس کو صرف چار سو روپے سالانہ سود ادا کرنا پڑیگا اور ہزار روپے سال آمدنی بڑھ جاوے گی تو کیا چھ سو روپے سال کی بچت رہیگی۔ لیکن اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو کل مزید آمدنی سود کی نذر ہو جائیگی اس غیب کے پٹے کچھ نہ پڑیگا۔ پھر وہ کیوں درد سر خریدنے لگا۔ لیکن اگر شرح سود دس فی صدی سے کچھ کم ہو تاکہ اس کو سو بیس روپے بچ رہیں تب اس کا ارادہ مذہب ہوگا۔ خواہ اتنے نسیل منافع کی خاطر قرض لیکر مکین خریدے یا نہ خریدے۔

تاجر جو قرض لیتے ہیں اس کا دار مدار بھی سود کی شرح پر ہے۔ جو تاجر کہ منافع کے موقع پر کاشتکاروں سے غلہ خریدتے ہیں ان کو بالعموم نقد قیمت ادا کرنی پڑتی ہے۔ پس کچھ رقم موجود رہنی چاہئے قرض کرو حساب سے معلوم ہوا کہ اگر غلہ دیہات سے خرید کر دور دراز بازاروں میں فروخت کیا جائے تو دو ماہ کے عرصے میں دو فی صدی کے حساب سے منافع مل سکتا ہے۔ جس سے کاروبار کے اخراجات مثلاً غلے جانیکا خرچ وغیرہ خارج ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ آیا اتنے منافع کی خاطر اصل قرض لیکر کاروبار چلانا چاہئے یا نہیں۔ دو ماہ میں دو فی صدی کے حساب سے بارہ فی صدی سالانہ منافع ہوا۔ اب اگر قرض پر پھر بارہ فی صدی سالانہ کے حساب سے سود دیا جائے

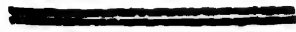
کاروبار حاصل بلکہ مفت کا دوسرا ہے۔ لیکن اگر کہیں چار فی صدی سالانہ سود پر قرض لینے تو وہ بہت کچھ کاروبار پھیلانیکا۔ اور اگر شرح سود دس فی صدی ہو تو ممکن ہے کاروبار کرے یا نہ کرے۔ کیونکہ اس میں منافع کی بہت کم گنجائش نظر آتی ہے :

پس معلوم ہوا کہ ہر قسم کے قرض گروں کی ایک سی صورت ہے۔ مثلاً شرح سود کی ایک حد ہے کہ اس سے بڑھ کر ادا کرنے پر کوئی قرض کی ضمانت نہ ہوگا کیونکہ منافع کی پھر کوئی گنجائش ہی نہیں رہ جاتی۔ سب قرض گروں کے واسطے یہ حد کسی ایک معین مقدار پر قائم نہیں ہوتی بلکہ کاروبار کی نوعیت کے لحاظ سے قرض گروں کی نظر میں مختلف مقداروں پر قائم ہوتی ہے۔ مگر جب خاص تو بطل بات یہ ہے کہ خواہ کوئی مقدار ایسی حد قرار پائے شرح سود اس مقدار سے جس قدر کم ہوگی لوگ اسی قدر زیادہ قرض میں گئے۔ چنانچہ ٹرے بڑے زاروں میں شرح سود خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو کچھ لوگ تو مذہب ہوتے ہیں کہ قرض میں یا نہ لیں اور کچھ اس چہ نم میں رہتے ہیں کہ قرض میں تو کٹنا لیں۔ شرح میں دلہا ہی تبیدیلیاں ہونے سے قرض گروں کے ارادوں میں فرق آتا رہتا ہے پس جہاں تک مانگ یا طلب کا تعلق ہے اصل کی حالت معمولی مال کی سی ہے۔ قانون طلب اس پر صادق آتا ہے :

اب اصل کی رسد کا پہلو بیٹھے۔ جس قدر روپیہ قرض مل سکے وہ میرے ہاتھ کے پاس رہتا ہے یا ان نوگوں کے پاس جو روپے کالین دین کرتے ہیں اور جو بالعموم سیٹھ یا ہاجن کہلاتے ہیں۔ اگر شرح سود بہت ہی اونٹ ہو تو ان میں سے کوئی بھی قرض دینا گوارا نہ کرے گا اور شرح سود جس قدر اعلیٰ ہوگی اتنا ہی زیادہ روپیہ قرض دینے پر یہ سب کے سب آمادہ ہو جائیگے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ میرا قیمت بڑھنے سے گہیوں کی رسد میں اضافہ ہوتا ہے۔ اسی طرح شرح سود بڑھنے سے اصل کی رسد بڑھتی ہے بلکہ اصل کی رسد کا اضافہ بہت صاف نظر آ جاتا ہے کیونکہ جیسا کہ بیان ہو چکا ہے اصل۔ مقابل گہیوں کے بہت زیادہ سہولت اور صرف کے ساتھ جگہ بہ جگہ بچ سکتا ہے۔ پس ایک طرف تو قرض گیر کم سے کم شرح سود پر

بیمہ نم ۳۴ قرض لینے کی کوشش کرتے ہیں اور دوسری طرف قرض دہندے اعلیٰ سے اعلیٰ شرح وصول کرنے کی فکر میں لگے رہتے ہیں۔ اور فریقین کی جیس جیس سے بالآخر خالص سود کی ایک بازاری شرح قرار پاتی ہے۔ کہ جس پر موجودہ طلب اور رسد کا توازن قائم ہو جاتا ہے :

سود اور قیمت میں جو ایک بین فرق ہے سود خاص کی اصطلاح سے اس کا پتہ چلتا ہے۔ چنانچہ اگلی فصل میں یہ فرق بخوبی واضح ہو جائے گا :



بسم اللہ
الحمد للہ

فصل چونتیس

سود

طلباء کو یاد ہو گا کہ چیزوں کے بازار کا حال بیان کرتے وقت اس بات پر سود عام
زور دیا گیا تھا کہ گو چیزوں کی قیمت جلد جلد بدلتی رہتی ہے۔ تاہم ایک دہائی میں سود خاص
ایک ہی قیمت متوازنہ قائم رہ سکتی ہے مثلاً یہ ممکن نہیں کہ کسی بازار میں ایک ہی وقت
ایک قسم کے گہوؤں سولہ سیلہ اور بیس سیر کے نرخ سے فروخت ہوں اور اصل کے
بازار کا اگر سرسری حال معلوم ہو تو فوراً خیال ہوتا ہے کہ سود کی حالت قیمت سے
بالکل مختلف ہے۔ قیمت کی طرح سود کی شرح ایک وقت میں یکساں ہونی ضروری
نہیں۔ کوئی چار پانچ فی صدی کے حساب سے قرض لے رہا ہے تو کسی کو دس بڑے
فی صدی پر قرض لے رہا ہے اور یہ ظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ جس طرح اور چیزوں
کی ایک بازاری قیمت ہوتی ہے سود کی کوئی بازاری شرح نہیں اس فرق کا باعث
یہ ہے کہ جو رقم روزمرہ کی بول چال میں سود کھلاتی ہے وہ اکثر کل کی کل اصل کی
کارگزاری کا معاوضہ نہیں ہوتی بلکہ اس کے علاوہ اس میں بعض اور بھی مدد شامل
ہوتی ہیں۔ چنانچہ اس بنا پر سود کی دو قسمیں قرار دی جاتی ہیں۔ سود خاص اور
سود عام سود کی آخر الذکر قسم سے نو دہ کل رقم مراد ہوتی ہے جو قرضدار قرض کے
علاوہ ادا کرتا ہے اور جو کہ عرف عام میں سود کھلاتی ہے اور اول الذکر قسم کے سود عام
کا وہ جسنو مراد ہوتا ہے جو محض اصل کی کارگزاری کا معاوضہ ہو اور اس میں کوئی
اور مدد شامل نہ ہو۔

سود عام میں سود خاص کے علاوہ بالعموم دو مددیں اور شامل ہوتی ہیں۔ ایک تو
تو اس بات کے مطالبات ہیں کہ وقت موعودہ پہ شاید قرضدار قرض ادا نہ کرے۔ یہ

چنانچہ میں شرع سود سے کسی کو قرض سے اس سے اس کے اعتبار کا اہل ذمہ ہو سکتا ہے۔ پھر
 انہی ساکھ والوں کو قرض کرتے شرع سود پر شے کا اور خراب ساکھ والوں کو اعلیٰ ترست میں
 ہے ہی نہ دشوار ہو گا۔ ساکھ کے علاوہ ملاقات بیک کی کمی بیشی ضمانت کی اوجہت برہمی
 بہت کچھ منحصر ہے۔ کہیں تو محض ذاتی ضمانت پر یعنی قرض گیر کے وعدہ و امانی کے بعد ہے پر
 قرض دینے والے ہیں۔ ذاتی ضمانت پر صرف ان لوگوں کو قرض مل سکتا ہے جن کا اعتبار
 بہت بڑھا چڑھا ہو۔ تاہم ایسے قرضے پر مطالبات یہ شرع اعلیٰ اصول کہنے جاتے
 ہیں کہ جو قرض گیر کسی ہی خوش حالہ بھی ممکن ہے کہ اس کی مالی حالت بظاہر درست
 ہو جائے اور وہ قرض ادا نہ کر سکے البتہ اگر ایسے ہی عمدہ اعتبار والے ایسا ہو گا۔
 اس کی ضمانت کر میں تو کتنا شرع سے قرض مل سکتا ہے۔ کہ جو اس حالت میں گزرتا ہے۔
 معذور ہو جانے تو دوسرے خاص قرض کے دیندار رہیں گے اور یہ طرہ بہت صغیر
 ہے کہ سب کے سب قرض ادا کرنے سے قاصر رہیں۔ یا دوسرا حق یہ ہے کہ قرض
 کے مال کا بدلہ بطور ضمانت پیش کرے۔ مثلاً جو۔ جو اہل ضمانت اور باع تہ۔ اگر
 قرض ادا نہ ہو سکے تو قرض خود مال ضمانت ذمہ کر کے اپنا رہے۔ یہ اصول ہے۔
 اگر ضمانت سے روپیہ سالانہ وصول ہوتا ممکن ہو تو۔ مطالبات یہ آپ ہی کم ہوں گے۔
 مگر اتنا یہ ہے کہ لوگوں سے قرض کا جو معاوضہ وصول کیا جاتا ہے اس میں سود حاصل
 کے علاوہ قرض سے بہت مطالبات یہ شامل ہوتے ضرور ہیں۔

سود خاص کے علاوہ ایک۔ تو اوپر بیان ہوئی یعنی مطالبات یہ۔ دوسری۔ ہر سبیل
 جو قرض کے معاوضے میں شامل ہوتی ہے اسے قرض ذمہ کا معاوضہ ضخیم سمجھنا
 چاہیے یعنی قرض دینے اور وصول کرنے میں اس کو جو محنت لگانی پڑتی ہے اس کی
 اجرت بھی وہ قرضدار سے وصول کرتا ہے۔ ہر معاوضے میں جس قدر محنت اس کو
 برداشت کرنی ہوگی۔ اسی کے لحاظ سے وہ اجرت تسلیم سود میں شامل کرے گا۔
 مثلاً اس کو تحقیق کرنا پڑے کہ رہن تہ۔ قانوناً جائز ہے یا نہیں۔ اس کو ضمانت رہن
 کی مجاہدافت کرنی پڑے کہ چوری نہ جاویں یا پتہ لگاتا ہے کہ قرض لیکر
 ساکھ کس پانچک ہے قرض وصول پس سود خاص در یافت کر لیا قاصد ہے کہ قرض کے
 علاوہ جو معاوضہ قرض ذمہ کا ادا کیا جائے اس میں سے کچھ مقدار نو بہ مطالبات

۱۔ ہمیر نہا کر دی جائے اور جو کچھ اجرت تنظیم کی مد میں باقی بچے وہی سود خاص
۲۔ سمجھنا چاہیے :

سود خاص اور سود عام کا تعلق ایک مثال سے اور بھی واضح کرتے ہیں۔
فرض کرو کہ بنک مختلف لوگوں کو ۶-۸-۱۰-۱۲ فی صدی کے حساب سے
روپیہ قرض دے اور ان مختلف شرحوں میں اجرت تنظیم یکساں ۲ فی صدی مثال
ہو۔ ۲۰ فی صدی نہا کرنے کے بعد معلوم ہوا کہ قرض گیر ۲-۶-۸-۱۰ فی صدی
ہو معاذ اللہ ادا کرتے ہیں اس میں سود خاص اور مطالبات بیمہ مثال ہیں سود خاص
کی شرح بھی سب قرضوں کے متعلق وہی ایک ہوگی مثلاً ۲ فی صدی یہ مقدار نہا
کرنے کے بعد جو کچھ بچے وہی مطالبات بیمہ سمجھنے چاہئیں گے یا اس مد میں بعض قرضوں
سے صرف نصف فی صدی وصول کیا جاتا ہے جس سے ثابت ہوتا ہے کہ اسی
ساکھ بہت اعلیٰ درجہ کی ہے یا انہوں نے کوئی عمدہ ضمانت داخل کر دی ہے۔ باقی
قرض ۲-۶-۸-۱۰ فی صدی کے حساب سے مطالبات ادا کرتے ہیں اور ان کا
اعتبار بھی اسی نسبت سے ضعیف ہے جب کہ بچنے سب قرض لینے والوں کی
ساکھ پر نظر کر کے اسی کی عملی و خرابی کے لحاظ سے یہ مختلف شرحیں قرار دی ہیں اور
اس نے اپنے تجربے سے اندازہ کر لیا ہو گا کہ اگر رئیس وصول نہ بھی ہوں تو ان مطالبات
سے ان کی ضمانتی ہو جاوے گی اور بحیثیت مجموعی بنک کو نقصان نہ پہنچے گا۔ جو یا قرض
وصول نہ ہونے سے جس قدر نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو سکتا ہے بشکل مطالبات بیمہ
اس کی ضمانتی کا پہلے سے بند و بست کر لیا گیا ہے اور یہ تخمینہ بچر کے تجربے اور
کارروائی پر منحصر ہے :

پس واضح ہوا کہ اصل کی طلب درسد سے جو بازاری شرح قرار پاتی ہے وہ
سود خاص کی شرح ہوتی ہے۔ اور سود عام جو قرضہ ادا کرتے ہیں اس میں
سود خاص کے علاوہ اور مد میں بھی مثال ہوتی ہیں۔ یعنی مطالبات بیمہ اور اجرت تنظیم
سود خاص کی شرح کا پتہ لگانا کوئی آسان کام نہیں۔ کیونکہ اخباروں میں تو سود عام
کی شرحیں شائع ہوتی ہیں اور اس کے اجزائی کوئی تفصیل نہیں ہوتی ہے کہ سود خاص
سود عام اور مطالبات بیمہ و اجرت تنظیم اس اس قدر۔ لیکن جو شرح بنک کی طرف سے

شائع ہوتی ہے اور جس کو شرح جنگ کہتے ہیں اس میں جو جو تبدیلیاں مختصر دھن میں
 میں نمودار ہوتی ہیں انہی سے شرح سود خاص کی کمی بیشی کا پتہ چلتا رہتا ہے۔ ص ۲۲
 تینوں پر سیدہ نسی جنگوں میں سے ہر ایک یعنی جنگال جنگ۔ بٹی جنگ۔ اس جنگ
 وفتاؤ خانگیز میں شرح سود شائع کرتے ہیں کہ جس پر وہ قرض دینے کو آمادہ ہیں
 بشرطیکہ عمدہ ضمانت مل سکے۔ جب اصل کی افراط ہو اور قرض گیر کم نظر آئیں تو جنگ
 ۳ بجہ ۲ فی صدی تک شرح گھٹا دیتے ہیں۔ اور جب حالت بدلے یعنی قرض گیر
 کی کثرت ہو تو شرح بڑھتے بڑھتے چھ سات فی صدی بجہ اس سے بھی زیادہ ہو جاتی
 ہے۔ جنگ کی شرحوں میں جو کمی بیشی ہوتی ہے اس سے سود خاص کی بازاری شرح
 کی تبدیلیاں بھی ظاہر ہو جاتی ہیں سود خاص کی شرح جنگ کی نسبت کسی قدر کم
 رہتی ہے کیونکہ آفرالہ کر شرح میں سود خاص کے علاوہ کچھ اجرت سیم اور کچھ پیشاب
 بھی شامل ہیں مگر مختصر دور ان میں یہ دونوں مددیں زیادہ تبدیلی نہیں ہوتیں۔ پس
 اگر جنگ کی شرح میں ایک فی صدی اضافہ ہو تو یہ نتیجہ نکالنا جائز ہو گا کہ سود خاص
 کی بازاری شرح میں ایک فی صدی یا اس سے کچھ ہی کم اضافہ ہوگا۔

جیسا کہ بیان ہو چکا ہے بازار میں ہر چیز کی ایک معمولی قیمت ہوتی ہے۔ درباری
 قیمت کا سیلان اس کی طرف ہوتا رہتا ہے۔ جیسے سود خاص کی بھی ایک معمولی شرح
 ہوتی ہے جبکہ بازاری شرح چڑھی ہوتی ہے تو جو لوگ قرض لینے میں مذبذب ہوں گے
 وہ قرض کا ارادہ ترک کر دیں گے۔ اور اس طرح پتہ چلے گا کہ شرح سے اس کی
 مانگ میں تخفیف ہو جائے گی۔ اور ساتھ ہی اعلیٰ شرح کے لالچ سے قرض دہندگان
 زیادہ زیادہ قرض دینے پر آمادہ ہو جائیں گے۔ گویا شرح کے اضافے سے اصل کی
 رسد تو بڑھ جائے گی اور طلب میں تخفیف ہوگی۔ بازاری شرح کے اضافے کا
 اصل کی رسد و طلب پر ایسا اثر پڑتا ہے کہ شرح خود بخود گھٹ جاتی ہے۔ اس کے
 برعکس شرح میں تخفیف ہونے سے قرض گیروں کی حالت ٹھیک ہوتی ہے اور قرض دہندگان
 اتنے کھینچتے ہیں۔ یعنی رسد گھٹتی ہے اور طلب میں اضافہ ہوتا ہے۔ بالآخر شرح بھی
 بڑھ جاتی ہے۔ یہی واضح ہوا کہ بازاری اور معمولی شرح میں وہی تعلق ہے جو کہ
 بازاری اور معمولی قیمت میں :

بہت تر سود کی ایک خصوصیت قابل توجہ ہے وہ یہ کہ سال میں موسم بہ موسم سود ہوتا ہے۔ اس سے جہاں کہیں اصل دائرہ کار کا حصہ تجارت اور زراعت میں لگا ہوا ہے پیچھے رہتا ہے۔ تجارت میں ایسی سودی تبدیلیاں ہوا کرتی ہیں اور چونکہ ہندوستان میں زراعت اور تجارت دونوں کا زور ہے۔ شہر کی سودی تبدیلیاں اور بھی نمایاں ہوتی ہیں قریب قریب ایک ہی وقت پر بہت سی سلیس تیار ہوتی ہیں۔ کاشتکاروں کو محنت ہوتی ہے کہ جب خشک ہو جائے جو پٹا ان فروخت کر کے کوڑے کریں ہر فصل کے موقع پر زرعی پیداوار خریدنے اور اس کو باہر روکے کے واسطے بہت روپے کی ضرورت ہوتی ہے ہندوستان میں یہی زمانہ تجارت کے عوام کا ہوتا ہے جب بہت سا مال خرید و فروخت ہو جاتا ہے تو پھر تجارت کے واسطے بہت سی ضرورتیں ہوتی ہیں کہ محسوس ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ اصل دائرہ کار کی طلب ہمیشہ جہاں نہیں ہوتی۔ جس مہینوں میں تو بہت بڑھ جاتی ہے۔ اور باقی مہینوں میں گھٹتی رہتی ہے۔ طوفان ٹھٹھکاؤ اور افسوس۔ رش میں اصل کی طلب سست ہوتی ہے سود کم ہوتا ہے اور سود کی نہ نماندن میں دل رہتی ہے۔ لیکن جو ہی جوٹ یعنی من کی اصل تیار ہوتی اس کی تجارت کے واسطے روپے کی پہلوں سے ایک شروع ہوتی ہے۔ اور شروع سود بھی بڑھنے لگتی ہے۔ جسے جس لحاظ و درجہ میں چاہوں کی اصل تیار ہوتی تو روپے کی ضرورت اور بھی بڑھتی ہے۔ اور عارضے کا سود کم ہوتا ہے۔ روپی کا کاروبار چلے گا اور وہاں بھی روپے کے واسطے لاؤ لٹاؤ ہونے لگی۔ یہاں تک کہ نہ نماندن میں سے سود حاصل کی شرح کا پتہ چلتا ہے۔ یہ مہم جوئی کے موسم میں بہت اعلیٰ رہتی ہے۔ مگر اصل پرچہ ابھی ہو تو مجھوں اور روف۔ غرض کہ تجارت کے واسطے روپے کی ایک ضرورت پڑتی ہے لیکن انھوں کا یہ دور ختم ہونے ہی کہ دنوں کے واسطے خصوصاً سود کم برسات میں خشک رہتا ہے۔ بہت بڑھتی ہے۔ حتیٰ کہ چھ دنوں دور شروع ہوا اور اصل دائرہ کار کی طلب بڑھے جنھوں نے تجارت سود کی ماہانہ تبدیلیاں مطالعہ کرنی ہیں ان کو یہ خیال رکھنا ضروری ہے کہ سال جو سود کم و کم کے فرق سے حسب حال کی حالت بدلتی رہتی ہے۔ اور نیز سال بیل مسوں کی حالت کے مطابق اس میں تبدیلی ہو کرتی ہے۔ خشک کی شرح میں جو کمی ہوتی رہتی ہے اس کا حاصل من میں ہی من، اور موسم ہے چنانچہ ٹھٹھکاؤ منی جیسے تجارتی رہتا ہے۔ من من من سود بڑھتا ہے یا گھٹتا ہوتا ہے۔ اس کی

تبدیلیوں کی توجیہ یونہی فصل و موسم کی حالت سے کی جاتی ہے :

آخر میں یہ بات جتنی بھی ضرور ہے کہ سود کی ایک معمولی شرح ہوتی ہے۔ دور رس بازار میں شرح کا یہاں ہمیشہ اس کی طرف ہوتا رہتا ہے۔ لیکن یہ معمولی شرح ہزاروں سال تک عیسائیوں میں رہتی بلکہ کچھ کمزور مدت بعد ملک کی حالت بدلتے کے ساتھ یہی شرح بدلتی رہتی رہتی ہے۔ اس مسئلے پر مفصل بحث کرے گا یہ موقع نہیں ہے۔ طلباء کو معلوم ہے کہ تبدیلیاں خوب کچھ مبنی مقدم ہیں چنانچہ تیسویں فصل میں یہ مسئلہ بھی بیان کیا گیا ہے۔ اسلئے متوجہ ہو چکی ہے۔ معمولی قیمت کی تبدیلیوں کے حوالوں تحقیق ہو۔ نہ وہی شرح سود کی ان تبدیلیوں پر بھی صادق آتے ہیں جو ہمارے دور پر ہوں ہوں۔ نہ وہی صرف چند اسباب مختلف بنائیں کیلئے جاتے ہیں جن سے معمولی شرح میں تبدیلیاں آتی ہیں۔ ان اسباب کی مفصل بحث لینڈ پیس کی جادو جی ۔

پیدائش دولت کے اعظام میں جوں جوں ترقی ہوتی ہے مصلحت طلبی میں کمی جاتی ہے۔ سادہ میں واضح ہو چکا ہے کہ اعظام کا قصہ ہی یہ ہے کہ سب کو یہ معلوم ہے کہ اس سے کام یہ جاتی ہے۔ درحقیقت اعظام کے واسطے اس کی دھاندلی ہوتی ہے۔ اگر اعظام کی ترقی سے صرف مصلحتی، ایک طرف مصلحتی اور دوسری طرف پیدائش دولت کی ترقی سود بڑھتی چلی جاتی ہے۔ اور دوسری طرف پیدائش دولت کی ترقی میں رکاوٹ پیدا ہوتی ہے۔ اگر واقعہ یہ ہے کہ ایک طرف سے ساتھ ساتھ مصلحتی ترقی جاتی ہے۔ جیسا کہ بیان ہو چکا ہے۔ اصل کی رسد کا یہ ترقی درودہ روگوں کی میں مازوں کی ترقی پر ہے۔ یعنی اس بات پر کہ ان کی ترقی ان کے مصارف سے بڑھتی رہے۔ پیدائش کے حدود سے دولت بڑھتی ہے۔ درودہ روگوں میں مازوں کے ہوتے ہوئے ترقی جاتی ہے۔ اور صرف توقع مصلحت ہے بلکہ پسندوں کا شوق میں یہ ہو جاتا ہے کہ وہ ترقی کی طرف مصلحت کا زیادہ غور نہیں کرتے بلکہ ترقی میں درودہ روگوں کو صرف نظر جاتے ہیں اور یہ بھی ثابت ہو چکا ہے کہ مازوں کے ہوتے ہوئے ترقی سے اصل کا کام لینا کہیں زیادہ فائدہ مند ہے پس اعظام کی ترقی سے اصل کی مصلحت بھی بڑھتی ہے اور رسد بھی۔ یہ وہ سوال کہ معمولی شرح میں اضافہ ہو گا یا صحیف اس کا جواب اضافہ طلب درودہ کی رفتاروں کی ایک نسبت پر ہے۔ یعنی اگر طلب کا سہ

فصل پینتیس ۳۵

سود

اب ہم کو پھر وہی بحث شروع کرنی چاہیے کہ ہندوستان کے دیہات میں شرن سودا کا تصور کیا ہے۔ اب ہم فرار پاتی ہے۔ باب چہارم میں واضح ہو چکا ہے کہ بڑے بڑے بار رواں میں ۱۲ گھنٹوں جیسی چیزوں کی جو کچھ قیمت تھوکر فروشی کے لحاظ سے درپاتی تہہ و بالا دو گنیں تھیں۔ اس پر پھر رہتی ہے اور ذرائع آمد و رفت کی ترقی و ترقی کی بدولت تھوکر فروشی اور خوردہ فروشی کی قیمتوں میں خلق قریب تر ہوا بولتا ہے کہ یہ بات یہاں تک شرن سودا کی وجہات نہیں جو قیمت کے متعلق بیان ہوئی کہ تھوکر فروشی اور خوردہ فروشی کی قیمتوں میں قریبی خلق ہے۔ چنانچہ صحت ضرورت ہے کہ بڑے اور چھوٹے قرضوں کے سود کی شرح میں ایسا ہی خلق پیدا کیا جائے تاکہ ہندوستان کے بڑے بڑے شہروں میں جو اصل کے دینے والے ہیں ملنے بھی ان سے فائدہ اٹھا سکیں۔

واقعہ ہے کہ اب تک زراعت کی ضروریات کے واسطے اصل کا کوئی باقاعدہ باندہ قائم نہیں ہوا۔ ہر ایک گاؤں یا چند چند دیہات کی ٹولیاں مقامی قرض و منہ بٹلا سے روپیہ قرض لیتی ہیں اور یہ قرض دہندے بالعموم ملک کے ملکوں سے کوئی خلق اور واسطہ نہیں رکھتے۔ ان کے پاس جو اچھا اندازہ ہوتا ہے اس کو زیادہ سے زیادہ شرح سود سے قرض پر چلاتے ہیں، نہیں کہ اگر اصل کی طلب زیادہ ہو وہ زیادہ سود کفایت نہ کر سکے تو جبکہ قرض لے لے کر سود دیا دیں۔ بالعموم ہندوستان کی ایک ساہوکار سے لین دین رکھتا ہے اور ایک ساہوکار کو چھوڑ کر دوسرے سے ساہوکار ان کے چنے دشوار ہوتا ہے جیسا کہ بار بار بیان ہو چکا ہے۔ یہ دورہ ان کا اب تک دیہات پر بہت اثر ہے۔ دوسری طرف ہے کہ ان کا اختیار متروک رہنے پر

۱۔ اگر ان میں سے کوئی نئے ساہوکار سے لین دین شروع کرے تو موجودہ ساہوکار اپنے قرض کا فوراً مطالبہ کرے گا اور ناش دائر کر کے قرض دار کو تباہ کر دے گا۔
 ثبہ کے بازاروں میں جو سود خالص کی شرح جاری ہوتی ہے اس کا اثر دیہات میں سود خالص پر بہت کم پڑتا ہے خواہ بڑے بڑے بازاروں میں شرح کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ کاشتکار تو اسی شرح سے سود ادا کرتا ہے جو اسکے اور ساہوکار کے درمیان قرار پا جائے۔ معاملہ کرتے وقت کاشتکار اور ساہوکار کی حالت میں زمین آسمان کا فرق ہوتا ہے کاشتکار کو روپے کی سخت ضرورت ہوتی ہے۔ اور جیسا کہ بیان پہلا ہے یہ بات مشکل ہے کہ وہ ایک ساہوکار کو چھوڑ کر دوسرے ساہوکار سے معاملہ کرے یا تحقیق کرتا پھرے کہ سب سے کم شرح پر اُس کو کہاں سے قرض مل سکتا ہے اور پھر وہ ان سے قرض لے۔ پس غریب کاشتکار کو وہی شرح قبول کرنی پڑتی ہے۔ جو ساہوکار اچھے اور ساہوکار موقع محل دیکھ کر زیادہ سے زیادہ خرچ جو وصول ہو سکتی ہو طلب کرتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ زراعت کے واسطے جو اصل قرض دیا جاتا ہے اُس سے سود کی شرح بہت اعلیٰ ہوتی ہے شمالی ہندوستان کے بہت سے مقامات میں نرخ سود پچیس سے لیکر پچاس فی صدی تک جاری ہے اور ملک کی مرزاہالی میں اس سے گھٹ کر سات پیسہ ہو رہی ہے۔ یہ واقعہ ہے کہ اگر کاشتکار کو ۱۲ فی صدی کے حساب سے قرض مل جائے تو اس کی آمدنی میں مقبول اضافہ ہو سکتا ہے مگر جبکہ سود کی شرح پچیس سے لیکر پچاس فی صدی ہو تو بھلا کاشتکار کو کیا ہی سکتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار مستعجل ہیں اور دولت جی کم پیدا ہوتی ہے اگر قرض کمتر شرح سود پر مل سکے تو یہ نش دولت میں بہت کچھ نفع کی نگاش ہے۔

۲۔ کاشتکاروں کو جو سود کی بیشی سے زیادہ اُنسانی پڑتی ہے تو یہ حالت کچھ ہندوستان ہی کے واسطے مخصوص نہیں۔ بلکہ کم و بیش یہی حال دوسرے ملکوں کا ہے جہاں چھوٹے چھوٹے کاشتکاروں کی کثرت ہے کہ جو زمینوں سے قرض لے سکتے ہیں اور زمین کے واسطے اس پیمانے کا کوئی خاص بندوبست کیا گیا ہے اس سے قبل ایک فصل میں بیان ہو چکا ہے کہ جنگ ہماہ ماست کاشتکاروں سے زمین نہیں کر سکتے۔ لیکن قرض نہ کہ کوئی جنگ ایسا بھی کرے اور ضلع کی ہر شخص یہ اہم شغل

قائم کر دے ہر شلخ کا بغیر حسب قاعدہ مذکورہ بالا شرح مفرد کرے گا یعنی سود خالص :-۔۔۔
 کے علاوہ کچھ کچھ مطالبات بیمہ اور اجرت تنطیم کے طور پر بھی شرح میں شامل کرے گا۔۔۔
 چکر بک کا خرچ بھی غل آئے اور اگر کوئی قرض وصول ہو تو بک کو نقصان نہ پہنچے
 اب بیسیوں گانٹوں سے صدا کا شکار قرض لینے آویں گے۔ ان میں سے ہر ایک کا
 حال بغیر کو کیو عمر معلوم ہو سکتا ہے اور حال جائے بغیر بغیر مطالبات بیمہ کی مقدار کو بغیر
 قرض دے گا۔ اگر حال معلوم کرنے کی کوشش بھی کی جائے۔ تو اس کا رکتے
 ملازموں کی ایک بڑی جماعت رکھنی ہوگی اور وہ کار و بار کے مقابلے میں ایسے مین بین
 میں بک کو بہت اہتمام کرنا پڑے گا پس ایسے قرضوں کی شرح سو فی لارہ علی رابعل
 وجہ صاف ظاہر ہے اول تو مقدار قرض کے لحاظ سے مصارف سلیم بہت بڑھ جائیں گے
 مطالبات بیمہ بھی لین دین کے مقابلہ میں بڑے ہونگے ۔

اس قرضی مثال سے یہ واضح کرنا مقصود تھا کہ جیسے چھوٹے ہا شکاروں کو
 براہ راست قرض دینے میں مصارف بھی بڑھ جاتے ہیں اور جو حکم میں زیادہ مناسب
 پس اگر سود خام کی شرح گھٹائی مقصود ہو تو ان لوگوں کو قرض دینے کا کوئی سیاف
 نظام ہونا چاہیے کہ مصارف اور جو حکم دونوں کم ہو جائیں۔ بینہ یا انجمنیہ کے امداد
 باہمی جو ہندوستان میں جا بجا قائم ہو رہی ہیں ان کا یہی مقصد ہے ۔۔۔ دینی کے
 مختلف طریق طباء آئندہ بالتفصیل ملانہ کریں گے۔ یہاں پر قرض امداد ہی سے دینی کو
 تھیلوئیاں کرتے ہیں تاکہ واضح ہو جائے کہ دیہات میں جو سود ادا کیا جاتا ہے اس کی
 نوعیت کیا ہے :-

کا شکاروں کی کوئی جماعت میں کر ایک انجمن قرضہ امداد یا ہی حسب ضابطہ قانون قرضہ
 کرتی ہے اور وہ انجمن کل ارکانوں کی خدمت کے قابل ایک مجموعی رقم قرض بنانا
 میں تقسیم کر دیتی ہے۔ مثلاً کسی انجمن میں پچاس رکن شریک ہوں وہ ان سب کو قرض
 کی ضرورت ہو۔ کسی کو تیس۔ وہ پیدہ رہا ہوں۔ کسی کو پچاس۔ کسی کو اسی اور کسی کو تین
 غرض کہ سب ارکان کے قرض کی مجموعی مقدار بارہ سو روپیہ ہو۔ پس وہ انجمن کل
 رقم کو یکشت قرض یکران میں تقسیم کرنے کی مجوز ہوگی۔ بک ہو یا ساہوکار دوا فرما
 پچاس کا شکاروں کو قرض دینے کے مقابلہ میں ایک انجمن کو قرض دینے میں سلو بھی

طرحہ مطالبات پر اور اجرت تکمیل بھی شامل ہوگی مگر غدر مناسب دراصل کے ۱۔
 دیہاتی اور نقضاتی بازاروں میں بیک وقت کاغذ پیدا ہو جانے کا یہ نہیں کہ شہروں میں ۲۔
 میں وضع سود کم ہو اور دیہات میں ساہوکاروں کا دستکاروں سے جس قدر چاہیں
 سود وصول کریں۔ چنانچہ اگر اسی تک دیہات میں ترن سود اس قدر سہولتیں پاتے ہیں کہ چڑھا
 کی قیمت کھلے بندے بازاروں کے ترن سے زیادہ ہو سکتی ہے لیکن اب ایسے ساہوکار ہیں کہ ان کی
 سود پر بھی اصل کے ترن سے بازاروں کا اثر پڑنے لگے گا۔ زمانے کے رجحان پر حرکت
 ہونے تو یہ بد معنی ہے کہ کچھ عرصے میں اصل کی حالت بھی حال واسب کی
 ہو جائے گی اور قیمت اشیاء اور شرح سود میں جو تباہی ہو رہی ہے وہ بھی زیادہ
 نمایاں ہوگی :

اس فصل میں بد معنی ہم نے یہ لکھا کہ دیہات میں اصل دائرہ بیکر مہیا ہوتا ہے ۱۔
 لیکن انکے تہوں میں بھی دستکار اور چھوٹے چھوٹے کاروبار والے دستکار کی طرح سامانہ ۲۔
 سے ذمہ داری ہے اور ان کے سود کی شرح بازار کی شرح سے ملتی اور بہت اعلیٰ ہوتی ہے
 لیکن دستکاروں کی طرح وہ بھی اگر انہیں ذمہ داری تو اس کو
 بھی سب ترن سے ذمہ لے سکتا ہے۔ یعنی ان کو بھی قریب قریب اسی شرح سے
 سود دینا پڑے گا جو اصل کے بازاروں میں رسد و طلب کے اثر سے قریب پڑے
 یہ ہیں کہ ساہوکار جو ٹرن چاہے غور کر دے ورنہ کو حالت مجبوری وہی ۱۔
 پڑے۔ حاصل کلام یہ کہ عوام کو چیزوں کی خرید و فروخت میں جو سہولت اور زیادہ
 وہی ذمہ داری میں ہونی چاہیے ورنہ ان کے ذمہ داریوں کے ذریعے سے
 مقصد حاصل ہو سکتا ہے اور ۲۔ ہوتا ہے :

کے کن باب کے اثر سے شرح سود قرار پاتی ہے اب ہم اس میں ۱۔
 پیش کرتے ہیں۔ ابھی تک ہندوستان میں اصل کی حالت مسلسل و مسلسل
 نہیں مگر کچھ ہوتی جاتی ہے۔ ترن کے ترن سے تہوں میں اصل کے بازاروں پر
 ہیں جہاں پر سود خاص کی شرح کی طرح رسد و طلب کے اثر سے ذمہ داری
 چھ چیزوں کی قیمت۔ ورنہ ۱۔ وہ ہے جو سود و سال یا ہوتا ہے ۲۔
 خاص کے علاوہ کچھ مطالبات پر اور اجرت تکمیل بھی شامل ہوتی ہے۔ چھوٹے چھوٹے

مذہب کا شکار۔ دستکار۔ ویکار۔ بار والے انکسار ہو کاروں سے فرض لیتے ہیں۔ اصل
 ص ۴۲ کے بارہ ویکار۔ ان کی رسائی نہیں اور جو کچھ سوداگر کو ادا کرنا پڑتا ہے وہ سبہو
 اپنی مہنی سے منکر دیتے ہیں۔ بازاری شرع سے اس کو کچھ تعلق نہیں۔ لیکن اب
 جدید یہ حالت میں رہی ہے۔ اور اس یہ ہے کہ کچھ عرصہ بعد بازاری شرع کا اثر اس قدر
 پھیل جائے گا کہ ہر قسم کے چھوٹے بڑے فرض گیر اسی کے لحاظ سے سودا
 کر کے سود کی نمانی ثابت وصول نہ ہو سکے گی۔ پس جب طلبا تو اذن رسد و طلب کے
 سلسلہ میں ہوں ہو جائیں تو وہ اس کے نتائج کو شرع سود پر منطبق کر سکتے ہیں
 چنانچہ اگر یہی تعریف میں شرع سود کی بحث میں یہی طریق برتا گیا ہے۔ یہ خصوصیت
 جیسے نظر رکھنی ضروری ہے۔ کہ اجماعی تک۔ ہندوستان میں چھوٹے چھوٹے فرضوں
 جو سودا دیا جاتا ہے وہ قانون رسد و طلب کے مطابق قرار نہیں پاتا بلکہ بہت
 کچھ فرض دینے والوں کے قابو اور مہنی پر منحصر ہے لیکن جوں جوں زمانہ گزرے گا تب
 ایسے ساہوکاروں کا زور ٹوٹ رہا ہے جو حسب ذلکہ سود طلب کرتے ہیں چھوٹے
 فرضوں کے سود پر بھی بازاری شرع کا اثر و بیش اثر پڑنے لگا ہے اور کچھ عرصہ بعد
 قانون رسد و طلب کے نتائج ہندوستان کی شرع سود پر بھی بہت کچھ صادق آئے گی
 گے۔ اور ان خصوصیات کے قضاہ و باہمی کے اثر۔ یہ کیا پلٹ ہو گی۔
 نیز یہ کہ یہی خواہان ملک ان انجمنوں کے امر و رتنی یہ ہو۔ یہ ہیں :

فصل چھتیس

لگان

اصل کی بحث تو ختم ہو چکی ہے اور دوسرے ماحول پہ نقش جی زمین کو چنے ہیں۔ لیکن اس کی کارگر اسی کا جو حادثہ دیا جاتا ہے یعنی لگان یا وہ می قانون رسد و طلب کے تحت اسی طرح ڈرپا سے تیرا پیراں کی قیمت۔ قیمت میں اوں زمین زرعی زمین کو پیش نظر رکھیں گے۔ جو زمین دوسرے طور پر کو رائے سے وقف ہو بہت کم زرعی زمین کے لگان کی طرح قرار دیا تاکہ تاخیر اس کی یہ خصوصیت جی ہیں جو کہ آگے میں بیان ہوں گی۔ واضح ہے کہ مساحات میں لگان سے زیادہ دھار نہیں جو دستکار زمین رکھتا ہے۔ کہ وہ ایک ہی قسم کی زمین ہے جو رات سے حاصل ہوتی ہے جو زمین۔ پانی و ذرا کاشت کرے یا کسی کا شمار کرے جو کرے۔ یہی وہ آمدنی ہے جس کی بار پر زرعی زمینوں کی قیمت فرمائی ہے۔ لگان جو کچھ سود خیز زمین کو دیا ہے اور جو زمین میں لگان کہلاتا ہے اس کا اور زرعی می مساحی لگان پر ہے۔ مساحی لگان کی ماہیت اور وجہ لگان کا اس سے تعلق بحث و جدل سے بچوئی و مخ جو بنے گا:

سب سے اول تو یہ تسلیم کرنا ضروری ہے کہ زرعی زمینوں کے بنیاد اسی ہیں جس سے جلدی ہوتے ہیں۔ درودہ زمین پر ہر شے ہوں وغیرہ کے باروں کے سامنے ہیں۔ جہاں منظر بہت اوجھل ہے۔ جس ملک مسلمانوں نے تہائی بندہ ستر مع نہیں کیا۔ کاشتکار جو زرعی زمین کاشت کرتا تھا ہر فصل پر اپنے قیمت کی پید و لگان ایک حصہ اس کو ادا کر دیتا تھا۔ لیکن پرنیل کے نہیں ہے کہ یہ کئی متحدہ شخص زمین ہوتا ہے

۱۔ ہم
ص ۳۹

رہنے اور اس کو کاشت کرنے کا معاوضہ مٹی جو مالک زمین یعنی راجہ وصول کرتا تھا۔
بلکہ واقعہ یہ ہے کہ کاشتکار جو کچھ ادا کرتا تھا اس میں سے کچھ تو لگان ہوتا تھا اور کچھ ٹیکس
یا محصول۔ راجہ ملک میں حکومت قائم رکھتا تھا اس کی بدولت کاشتکاروں کو بڑوں
اور دغا بازوں سے کم و بیش امن ملتا تھا کاشتکار جو کچھ ادا کرتے وہ سرکاری محاصل یا
شال ہو کر سلطنت کے حرف میں آتا تھا۔ کاشتکار نسل بعد نسل ایک ہی قطعہ زمین پر رہا
رہتے تھے اور حسب رواج پیداوار کا ایک حصہ مالک زمین کو ادا کرتے تھے۔ اس حصے
کا تعین معاشیات کی بحث سے خارج تھا۔ مسلمان حکمرانوں نے بھی یہی طریق برقرار رکھا کہ
کاشتکار سلطنت کی ملوکہ زمین جو تیس بوئیں اور پیداوار کا ایک حصہ بادشاہ کی نذر کر لیا
البتہ اس حصہ کی مقدار میں اکثر کمی بیشی ہوتی رہی کبھی تو وہ گھٹتے گھٹتے پیداوار کا مرن
دسواں حصہ رہ جاتی تھی اور کبھی بادشاہ کے زمانے میں وہ بڑھ کر ایک ربع ایک ثلث
بلکہ نصف تک پہنچ جاتی۔ ان تبدیلیوں کا دار مدار محض بادشاہ کی رائے اور مرضی پر تھا۔
معاشی اسباب کو کچھ دخل نہ تھا۔ چنانچہ اب بھی محصول بیشتر حکومت کی مرضی پر منحصر ہے۔
لیکن محصول کی طرح ان تبدیلیوں سے بھی گناہے گناہے بہت اہم معاشی نتائج نمودار ہوتے
تھے مثلاً اگر کاشتکار کو اپنی اور اپنے کنبے کی پرورش اور مصارف کاشت کے واسطے
صرف بیہ دار سے زیادہ درکار ہو مگر حکومت نصف پیداوار خود سٹگوارے اور نصف
اس کے پاس جمود دے تو مصارف ظاہر ہے کہ کاشتکار کی اس شکل سے گزرنے کے
کی اور بیہ دار کاشت جمود کر دہ کوئی اور کام شروع کر دے گا۔ پس اس زمانے میں
تجربہ سے ثابت ہو گیا کہ جو حصہ سرکار لے سکتی ہے اس کی مناسب مقدار کم و بیش
مقرر ہے۔ اس سے تجاوز کرنے کا نتیجہ کاشتکاروں اور ملک کے حق میں تباہی ہو گا
۔ فوٹو ساز ملک میں مقدار مناسب کی حد کا خیال رہنے لگا۔ اصول یہ قرار پایا کہ ملک
اس قدر زیادہ طلب نہ کرنا چاہئے کہ کاشتکار بیس ہو کر زمین جمود بیٹھے ہیں اس
سوں کو بیش حد رکھتے ہوئے جو حصہ بھی سرکار اپنے واسطے مقرر کرتی تھی وہ بکری خوشی
درہ منی سے کرنی تھی معاشی اسباب کا کوئی نہ یہ لحاظ نہیں کیا جاتا تھا۔

نامانہ قول بحیثیت عمومی درست ہے کہ اس زمانے میں شمالی ہندوستان میں
موجودہ قسم کے زمینہ رو کی کھلی حالت نہ تھی کہ دو زمین کے ایک ہیں۔ خود اس کو خود

کاشت کریں یا کسی کاشتکار کو لگان پر اتحاد دیں۔ معلوم ہوتا ہے کہ اتحاد صرف صدیقی باب نمبر
جو ہندوستان پر بد امنی کا دور دورہ رہا تو بہت سے لوگ زمیندار بن بیٹھے اس کے
بعد زمینی زمین خرید و فروخت ہونے لگی۔ لگان بہت سے لوگوں کا ذریعہ سائنس بن گیا۔
اب دیکھنا یہ ہے کہ زمین کے بازاروں میں کیونکر اراضیات کی خرید و فروخت کا کلبہ
چلتا ہے اور کیونکر لگان کے مابین قرار پاتے ہیں؟

ہم کو لگان کے مابین سے بحث کرنا ہے۔ کیونکہ لگان کی کوئی ایسی عام شریعت لگان کے
انہیں ہو سکتی جیسے سود و فاسد کی ہوتی ہے۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ اصل کا تو یہ ہے۔ وہ یہ
دراہر ہوتا ہے ہر ایک یکساں کام سے سکتا ہے۔ لیکن زمین کے تمام عجز کیونکر پیدا
ہو سکتے ہیں۔ باب دوم میں بیان ہو چکا ہے کہ بعض زمین بہت زرخیز ہوتی ہے بعض
متوسط درجہ تک اور بعض بہت کم۔ پس ہر زمین کا لگان بھی اس کی نوعیت پر ہونا
یعنی یہ حیرتی کے مطابق ہو گا۔ جس الجھڑ کی پیداوار زیادہ ہو، اس کا لگان بھی زیادہ
ہو گا اور جس کی پیداوار کم ہے اس کا لگان بھی کم رہے گا۔ جو لوگ دیہات میں لگان مقرر
کرتے ہیں ان کو یہ حال بخوبی معلوم ہے۔ رہاؤں میں مدد باکیت ہونے پر یہ نہیں
ہر ایک کی حالت یہ خاصہ پیداوار کم و بیش مختلف ہوتی ہے اور شکل جدیدیت ایسے
میں ہے کہ جن کے لگان کا اوسط فی ایکڑ مساوی ہو۔ چنانچہ شمالی ہندوستان میں
جو کھیت بہت بڑی ہیں اور عمدہ موقع پر واقع ہیں ان کا لگان آٹھ روپے سے یکم ہندہ
روپے فی ایکڑ تک مل رہا ہے اور باقی کھیتوں کے لگان کی شرح سب مختلف تھی
جاتی ہے حتیٰ کہ ان بزرگ کھیتوں کی ذلت آتی ہے جن کا لگان روپے ۱۰ سے ۱۲ تک ہے
بشکل وصول ہوتا ہے اور بعض کو تو مفت اتحاد دیتے ہیں کہ بلا سے لگان نہ ملے زمین
تو آتا رہے گی۔ پس جب اضافہ یا تخفیف لگان کا ذکر ہو تو ہم لگان کی کسی ایک
بازاری شرح کا حوالہ نہیں دے سکتے کیونکہ زمین کا لگان زمینوں اور وقت کے
لگاؤ سے مختلف ہوتا ہے۔ خاصہ لگان سے مراد یہ ہوتی ہے کہ لگان کے
کل مدد بڑھ گئے اس کے برعکس تخفیف لگان میں سب مدد زمین پر ہے۔
لگان کی کوئی ایک بازاری شرح نہیں ہوتی کہ وہی ہندوستان کے
بازاروں میں زمین کی طلب و لوگوں کی مدد سے پیش ہوتی ہے۔

کاشت کرنی چاہیں۔ شمالی ہندوستان میں بیشتر لوگوں کا ذریعہ معاش زراعت ہے۔ اور ہر ایک خاندان کی یہی خواہش ہوتی ہے کہ کاشت کے واسطے اس کو سر اوقات کے قابل زمین مل جاوے۔ کاشتکار لوگ مایہ نفع قدامت پسند اور نیکہ کے فخر جوتے ہیں۔ محکمہ جی کسی نہ کسی حال میں گزر چو سکے وہ کاشتکاری پر مجبے رہیں گے۔ یہ وہی زمین ہے جس سے کوئی نیا کام کرنے کا خیال دل میں نہ لائیں گے۔ یہ وہی زمین ہے جس پر کاشتکاری ہوتی ہے کہ ان کو اپنے ہی گاہوں میں تھوڑی سی زمین مل جائے۔ اور پختہ زمین شروع کر دیں۔ نصیبات میں جا کر محنت مزدوری کرنے سے وہ بہت زیادہ تنگ رہتے ہیں۔ کاشتکاروں کو بھی تلاش رہتی ہے کہ کہیں پاس زمین مل جائے۔ لگان زیادہ زیادہ یہاں پر ہے اور اگر کہیں دور عمدہ سے عمدہ زمین بھی تھوڑے لگان پر ملے۔ تو وہ اس کے خواہاں ہیں ہوتے۔ لوگوں کی ان عادات کا نتیجہ یہ ہے کہ زمین کا کوئی ٹرا اور باقاعدہ نام نہیں۔ بلکہ زمین کی خرید و فروخت بہت سے چھوٹے چھوٹے مقامات، ٹکڑوں میں منقسم ہے۔ بازار بازار میں لگان کے علاقے مختلف رہتے ہیں۔ بازار باوی رچی سہ وہاں زمین کی طلب میں بھی اضافہ ہوتا ہے۔ کیونکہ باہر میں بیات ہو چکا ہے کہ یہ ممکن نہیں کہ کسی زمیندار اپنی سے جس قدر چاہیں پیداوار حاصل کر لیں۔ بلکہ ہر زمین کی پیداوار کی ایک حد ہے کسی نہ کسی قانون عقلی عامل کے علاوہ آمد کی فست آجاتی ہے۔ حتیٰ کہ مزید اصل اور محنت صرف کرنے سے نفع کے بجائے نقصان ہونے لگتا ہے۔ شمالی ہندوستان کے بہت بڑے حصے میں دیہات کی آبادی اس درجہ گنجان ہو چکی ہے کہ زمین کی طلب بہت بڑھی رہی ہے۔ اگر کوئی کھیت خالی ہو جائے تو زمیندار کو کاشتکار بننے میں ذرا بھی دقت نہیں ہوتی۔ بہت سے کاشتکاروں کے پاس تو کافی زمین نہیں اور بہت سے راسر وادہ ہیں اور اسی تاک میں رہتے ہیں کہ کوئی کھیت ملے تو کاشت شروع کر دیں طلب کا غامضہ تو پہلے ہی کئی تجربہ بیان ہو چکا ہے۔ کسی خاص قسم کی زمین کا مستحق زیادہ لگان مانگا جائے گا کسی قدر اس کی طلب گھٹنے گی۔ بالفاظ دیگر لگان بڑھنے سے زمین کی طلب گھٹتی ہے اور لگان گھٹنے سے زمین کی طلب میں اضافہ ہوتا ہے :

لگان جڑنے سے کچھ دوسرے تک تو زمین کی رسد میں بھی اضافہ ہوتا ہے کچھ اقلیات
 اب تک غیر مزدور رہے تھے۔ یا تو ان پر خود درخت کھڑے تھے یا بیل ڈھور چرتے تھے
 اب زمیندار ان کو بھی لگان کے لالچ سے کاشتکاروں کے حوالے کر دیتے ہیں اور متک
 مزید زمین دستیاب ہو سکے لگان بھی بے حد چیزوں کی قیمت کی طرح ڈار پاتا رہتا ہے
 یعنی اس کی مقدار ایسی رہتی ہے کہ زمین کی طلب و رسد میں توازن قائم نہ لگاسکی
 اس حد تک تو زمین کی حالت بالکل معمولی چیزوں کی سی ہے یہ کچھ سبب کہ زیر
 کے بازار بہت باقاعدہ اور انتظام یافتہ نہیں ورنہ یہ لگان متوازن نہ کے
 ٹھیک ٹھیک مبالغہ قرار پانے دشوار ہیں لیکن یہ جگہ لگان بہت زیادہ رہتا ہے۔
 وہ زمین کی رسد و طلب میں توازن رکھے۔ اس حالت میں بھی جبکہ زمین کی رسد زمین
 بیشی ممکن ہو۔ لگان کے چند معمولی مبالغہ ہونگے جن کی طرف لگان کی رسد میں
 مان ہوتی رہیں گی :

مذکورہ بالا حالت کہ زمین کی رسد میں اضافہ کی گنجائش ہو دانی نہیں کھڑی ہو۔
 ہے۔ چنانچہ زمین کی ایک خصوصیت یہی قرار یا چکی ہے کہ اس کی رسد مدت محدود
 اب دیکھنا یہ ہے کہ اس خصوصیت کی بدولت زمین کے بازاروں میں کیا ہوا
 کیفیت پیدا ہوتی ہے آبادی بڑھتے بڑھتے یہ حالت نہ رہی سبب کہ قبل کاشت
 زمین اٹھ جاتی ہے اور پھر یہ ممکن نہیں کہ سب کے ساتھ ساتھ رسد میں اضافہ
 ہوتا رہے یہ نوبت آنے پر زمین کی حالت عام چیزوں کی صورت سے، عملی طور
 ہو جاتی ہے۔ زمین کی رسد محدود ہو جاتی ہے حالانکہ درپیش اس کی رسد میں بہت
 کچھ اضافہ ہو سکتا ہے شمالی ہندوستان کے کچھ حصوں میں یہ حالت ایسی ہے
 قابل کاشت زمین قریب ذیاب کل اٹھ چکی ہے اور اس کی رسد میں سافٹ ہوا
 نہیں ہے، ممکن ہے کہ بہت سارے پہرے خرچ کر کے جو زمین زرخیز بنائی جائے بظاہر
 پنجاب میں آبپاشی کی نہ ہیں۔ مالے بنانا کچھ بہت تر قلعہ آباد کیا گیا ہے۔ اب
 وہاں خوب کاشت ہوتی ہے جو زمینوں میں سے زائد اور ضرورت ریت یا پلٹی ٹی
 نکالنے سے ان کی زرخیز بڑھ سکتی ہے۔ لیکن آبادی بھی بار بار بڑھ رہی ہے۔
 ان ترکیبوں سے زمین میں کوئی قابل لحاظ اضافہ نہیں ہو سکتا :

۱۔
۲۔

یسی حالت میں لگان جس میں قرار پاتا ہے اس کو بچھنے کے واسطے ضروری ہے۔
 رشتہ باب میں جو بشت پیش ہو چکی ہے اس کی طرف رجوع کیا جائے۔ یعنی یہ کہ
 جب رسد ہاتھ ملے تو سودا کو بھرتا رہا جائے۔ زمین کرو ایک پر گنت ہے
 اور وہاں میں نہ بھی قبل کاشت زمین ہے وہ بابت لگان ہے۔ یہ بھی ان کو لگان
 وہاں کے مالق آمدنی حاصل ہو رہی ہے۔ وہ فائدہ کٹش ہیں اور نہ وہ مفدا لعل۔
 ران ان کے معیار زمین کے مطابق بسر اوقات ہونے جاتی ہے۔ بحیثیت مجبوری انکی
 حالت میں سکون ہے البتہ بعض میں افراد اپنی ہوشیاری اور محنت کی بدولت
 تاجتہ اور اس سے زیادہ خوش حال ہیں اور جن کام چر اور اناری، فلس
 اس حالت میں اگر وہی شخص زرہ کا تنکار شروع کرنا چاہے یا موجودہ
 کا تنکار پذیرین کے خواہاں ہو تو دوسروں سے واپس نیے لین ان کو زمین میں
 نماں ہے۔ ران ایک فائدہ پیش خیر نظر آتا ہے کہ ایک نو در جو کاشتکاری
 شروع کرنا چاہتا ہے ایک کھیت کا تیس روپہ لگا۔ زمین رست۔ علاوہ موجودہ کاشتکار
 و نہ نہیں۔ پہلے اگر اسے یہ نوپے ہی زمین ہو چکا ہے کہ گاؤں میں کوئی عالی
 زمین ہو جو نہیں زمین کو یہ کاشتکار جو کر رہے۔ ان سے کی کڑی کی طرح وہی زمین
 خود کاشت کرتے ہیں۔ اس کا ذکر جو پیش ہے۔ یہ لازم ہو کہ وہ لگان تیس
 روپے سے کم ہے۔ ایک ہاتھ سے جاتا ہے۔ زمین کہ خود رسو میں قدر
 نماں میں کرے۔ اس سے کچھ بڑھ کر کاشتکار اور کرے با زمین چھوڑ دے
 اس وقت میں جبکہ طلب تو بڑھتی جاتے اور رسد فتح ہو چکی ہو اور زمیندار کو
 خضار ہو کہ جو اس سے زیادہ لگان پیش کرے زمین انکی کے سپرد کرے لگان
 اس حد تک بڑھ جائے گا کہ اس کے بعد کاشتکار کھیت چھوڑنے پر آمادہ
 ہو جائیں گے۔

۱۔
۲۔

دیکھنا یہ ہے کہ لگان کی مقدار کیا ہے کی جو لوگ زمین بنے ہیں ایک
 دوسرے کا مقابلہ کرتے ہیں ان کی زمین یہ ہوتی ہے کہ اس کی کاشت سے
 دوری کاشت یہ تو صاف ظاہر ہے کہ وہ اس قدر لگان ادا کرنا گوارا نہ کریں گے
 کہ اس کو نہہ کرنے کے بعد ان کی آمدنی معمولی گزراں تک کے واسطے کفایت

نہ کرے۔ البتہ اس حد تک مدد داند رکھ لی گئی ہو۔ نہ جانے لگائی گئی ہو نہ نہ۔
 رہے گا۔ ہندوستان کے اکثر حصوں میں کاشتکار کو نصیحتی باڑوں کے سوا ہلکے
 ذرائع معاش حاصل ہیں اور لوگ قیام و رسم و رواج کے ارستہ روستہ بنی کو
 قدرتی پیشہ خیال کرتے ہیں۔ یہ تو یہ ہے کہ لوگ کاشتکاری کو باری معاشیہ
 ہونے ہیں۔ لگان میں اضافہ پر اضافہ جواب دہ نہیں ہیں۔
 محاسبہ دوروں کی اجرت اور اصل کا سود دیکھ کر یہ ہے۔
 پاس اس قدر بچتا ہے کہ زندگی بسر کر سکے۔

ایسی معاشی حالت میں مصارف کا تحت بہت سے ہے۔ یہ پید و نشین
 وہ کل کی کل ٹھانگی مدد ہوگی۔ اور لگان کی معاشی شرح ہی دار پائے گی۔
 مصارف کا تحت میں کاشتکار اور اس کے رہائے دریاں۔
 ہیں۔ ورنہ ظاہر ہے کہ فادہ کشی سے تنگ اگرچہ ہی روزانہ کا فکرا رہی
 باڑی چھوڑ دیں گے لگان میں اس درجہ اضافہ ہو سکتے ہیں۔
 کی طلب تو برابر رہے ہیں اس کی رسد باطل ہو دے۔ اس میں
 شک نہیں کہ اگر قانون لگان کاشتکاروں کی حمایت کرتا تو کافی ہندوستان
 کے اکثر حصوں میں لگان اس حد تک بڑھ چکا ہوتا۔ جس لگان کو کرے کے بعد
 کاشتکار کو مفاد مصارف ہی رہتے اور کیا ممکن تھا کہ وہ کچھ پس انداز کر سکتا یا اہل
 ضروریات زندگی کے علاوہ اس کو دہائی جزیرہ سکنتی؟

فصل سیم

لگان

گندشتہ فصل میں وضع ہو چکا ہے کہ شمالی ہندوستان میں زرعی زمین کے بازار کو بھرتا غم ہونے اور یہ بھی ثابت ہوا کہ کمالات موجودہ جبکہ زمین کی طلب بمقابلہ سہ بہت زیادہ ہے مگر توفی تیود عائدہ کی باتیں تو لگان اس درجہ بڑھ جائے کہ کاشتکار کو گزر کر ن مشکل ہو جاتی۔ یعنی کھیتی باڑی کا خرچہ اور کاشتکار اور اس کے خاندان کے ضروری مصارف ادا ہونے کے بعد جو کچھ پیداوار بنتی وہ سب کی سب لگان کی ہے۔ یہ زمیندار سگو ایسا لیکن لگان ہے کہ دوسرے مقامات اور دوسرے زمانوں میں حالات زراعت مختلف رہے ہوں چنانچہ ہم نے مختلف دور کے وقت میں سلا لگان سے مزید بحث کرتے ہیں وہ حالات ذکر کر رہے ہیں جو انگریزی مسابین کے پیش نظر تھے جنہوں نے اول اول لگان کا مسئلہ پیش کیا تھا کچھ باخبر اور کچھ روٹ کاشت شروع کریں ان کو بعد ہر وقت اصل اور نیز محنت یعنی مزدور معمولی شرح سود و اجرت پر مل جاویں یہ لوگ بلکہ بڑے بنے پر آمادہ ہوں اور اگر ان کو کسی دوسرے کام میں زیادہ مناخ مئے کی امید ہو تو کاشتکاری ترک کرنے میں کچھ تامل نہ کریں۔ کھیت کو اور بھی سہل بنانے کی غرض سے ہم زمین کیلئے جتنے ہیں کہ کاشتکار اپنے ہاتھ سے کھیتی باڑی کا کام نہیں کرنے بلکہ مزدوروں سے کام لینے ہیں اور صرف اخلاص اور عمرانی اپنے لئے رکھتے ہیں۔ یہ کھیت کی آمدنی اور مصارف کا وہ بہت فصل حساب تیار کرتے ہیں تاکہ ان کو ٹھیک ٹھیک معلوم رہے کہ کس کھیت سے کتنا منافع مل رہا ہے جو زمین ہلے

پیش نظر ہے اس میں مختلف قطعات کی زرخیزی مختلف ہے بعض میں تو زرخیزی اتنے اس دور جب کم ہے کہ اس کے کوئی لگان ہی وصول نہیں ہوتا۔ مینی پیہ وار صاف مصر ۲ کاشت کے برابر رہتی ہے۔ البتہ باقی قطعات — حسب مابین زرخیزی کم زیادہ لگان حاصل ہوتا ہے۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ جو حالات یہاں بیاں ہوئے ان کی موجودگی میں لگان کیونکر قرار پائے گا :

جوزمین کے زیر کاشت ہو مگر جس سے کچھ لگان حاصل ہو نہ رہا نہ صلاحتی اختیار کیا ہو زمین کہلاتی ہے گویا وہ کاشت کی انتہائی حد کو پہنچ گئی ہے۔ یعنی اس کی کاشت اتنے زیادہ ہمیشہ خاتمہ کے قریب رہتی ہے اگر حالات میں ذرا سا بھی ناواقف رد و بدل ہوا تو کاشت فوراً ختم ہو جائے گی مگر کاشتکار اس کو جو شاہو نا چھوڑ دے گا۔ ایسا بے لگان کھیت اسی حالت میں کاشت ہو سکتا ہے جبکہ اس کی پیداوار سے کم از کم ذیل کی حدیں وصول ہوتی رہیں :

(۱) اصل حاضر جو کھیتی بڑی میں لگا ہو۔ اور نیز اصل قائم کا ایک مناسب مزو بطور مطالبات فوسودگی :

(۲) جس قدر اصل لگا موس کا پورا پورا سود :

(۳) جتنی محنت صرف ہوئی ہو مینی ۱۱۰۰ روپے کا مہیا ہوان کی اجرت اور کاشتکار نے خود جس قدر کام کاج اور دیکھ بھال کی ہو اس کا مناسب معاوضہ یعنی صحت منظر ٹیکوٹنگ پیداوار سے یہ چاروں حدیں چوری چوری وصول نہ ہوں تو کھیت پر مجبوراً کھیت چھوڑ بیٹھے گا۔ پس واضح ہوا کہ زرعی پیداوار کی قیمت کھسے سے بے لگان زمینیں مینی جو کاشت کی انتہائی حد پر ہوں کاشت سے خارج ہو جاتی ہیں جب ان کھیتوں کی کاشت بند ہوئی تو صاف ظاہر ہے کہ زرعی پیداوار کی رسد بھی گھٹ جانے لگی۔ تخفیف رسد کی بدولت بہرہ یکہ طلب میں بھی تخفیف نہ ہو قیمت پر نہیں مگر اور یہ زمینیں اضافہ قیمت کے لئے جو کاشت ہوئے گھس گئی مزید برس اگر قیمت خود بخود بڑھے تو اضافہ کاشت کی حد اور آگے بڑھے گی۔ مینی اور زمینیں بھی جو اس حد کے باہر تھیں اس میں داخل ہو جائیں گی بالفاظ عام جو زمینیں جو اولیٰ زرخیزی کے انکھ کاشت ہوتی تھیں اضافہ قیمت کے

ایم فیل سے ان کی بھی کاشت شروع ہو جاوے گی کیونکہ قیمت ٹرنے پر انکی فیل پیداوار سے مصارف کاشت وصول ہونے لگیں گے۔ بلکہ اگر کچھ زائد نہ رہا تو موجب نہیں لیکن صاف ظاہر ہے کہ جب یہ زمینیں بھی کاشت ہوں تو رسد بڑے گی اور اضافہ رسد تخفیف قیمت کا باعث ہوگا حاصل کلام یہ درست مفروضہ بنایا میں اختتام کاشت کی حد کسی خاص درجے کی زیر خیر زمین پر قائم نہیں رہتی۔ اگر زرعی زمین کی پیداوار کی قیمت بڑھے تو ادنیٰ ادنیٰ زرعی زمین زمینیں بھی کاشت ہونے لگیں گی اور اگر قیمت گھٹے تو موجودہ مردہ زمینوں میں سے بھی ادنیٰ درجے کی زمینوں کی کاشت بند ہو جائیگی اور خواہ قیمت بڑھے ہی کیوں۔ ہر مزدور زمینوں میں کچھ ایسی بھی ہوں گی جہاں پیداوار سے صرف مصارف کاشت وصول ہوں۔ کچھ زائد نہ بچے جس کو گلان کہہ سکیں۔ ان میں مصروف بہ گلان زمینیں بکھاتی ہیں اور انہی کی بابت کہا جاتا ہے کہ وہ اختتام کاشت کو حد پر واقع ہیں۔

تیسرا بند
گلان
ی قسم کی زمینیں بھی پیداوار ہو سب کی بزاروں قیمت ایک ہوتی ہے قطعاً اس کے کہ وہ کس کس درجے کے زیر خیر کھیت میں پیدا ہوتی ہے۔ خیر بزاروں کو تو صرف پیداوار سے مراد من ہوتی ہے۔ زمین کی کم یا بیش منفیلا سے کیا روکار۔ صاف ظاہر ہے کہ جو جو زمینیں بہ گلان زمینوں سے زیادہ زیر خیر ہیں مصارف کاشت منہا کرنے کے بعد ان کی پیداوار میں سے کچھ مقدار زائد بچے گی۔ اور زمین قبضی ہی زیادہ نہ ہو اس قدر اس حاصل زائد کی مقدار بھی زیادہ رہے گی۔ مذکورہ بالا حالت میں پوسل کا عمل حاصل نامہ زائد رجور گلان وصول کرے گا اس کا ذوق بڑھاوا ہے اور باقی لوگ جو کاشت میں شریک ہیں بے ہیں ہیں۔ مزدور اور اصلدار تو حسب مفروضہ پہلے ہی سے مناسب بڑت اور سود پارہے ہیں۔ اگر وہ اس سے زیادہ معاوضہ طلب کریں تو کاشتکار انکو پھوڑ کر دوسرے لوگوں سے سادہ کرینگا کیونکہ سود و اجرت کی مدد شہن میں اس کو ضائع کرنا چاہیے۔ کاشتکار کو بھی اپنی محنت اور کوشش کا کچھ معاوضہ ملنا چاہیے۔ یہ تو اس کی دلی خواہش

ہوگی کہ اس حاصل زائد میں سے بھی کچھ حصہ پانچ گروقت پہ آن پڑی ہے کہ بین
 کا رقبہ تو محدود ہے اور زراعت کے واسطے لوگوں میں بہت کچھ کنٹکس جاری سے
 پس اگر موجودہ کاشتکار حاصل زائد میں سے کچھ بھی حصہ نکالے تو فوراً دوسرے
 حریف کاشتکار زمیندار سے کل حاصل زائد دینے کا وعدہ کرنے کو آمادہ ہو جائیں
 گے۔ پس یہ بھی اس خوف کے مارے بے چون و چرا کل حاصل زائد پورے لگان ۱۰
 کر دیتا ہے۔ اور اپنے واسطے اس میں سے کچھ نہیں بچاتا۔ اگر قال زمیندار
 کا رقبہ لا محدود ہوتا تب تو ممکن بلکہ اغلب تھا کہ حاصل زائد حسب ذیل ۱۰۰
 زمیندار اور کاشتکار میں تقسیم ہو جایا کرتا لیکن زمین کا رقبہ محدود ہے اور ان
 طلب رسد سے بڑھی رہتی ہے۔ پس زمیندار بلا تعلق کل حاصل زائد وصول
 کر لیتا ہے اور کاشتکار لاچار ہے۔ اگر اس قدر دینے سے اٹار کر تاسے تو زمین
 ہاتھ سے جاتی ہے۔ دوسرے کاشتکار اس کی تاک میں کئے ہوئے ہیں۔

یہ ہے لگان کا قدیم اور مشہور مسئلہ جس کو ہم نے نہایت سادہ طور پر بیان کیا
 ہے۔ پیداوار کی قیمت خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو ملین زمینیں ایسی ہوں گی کہ بھی
 پیداوار سے صرف مصارف کاشت یعنی اسل وائر سودا اجرت اور اجرت ٹیم
 وصول ہوگی۔ ایسی زمینوں کو اختتامی زمین سے تعبیر کر سکتے ہیں یعنی وہ کاشت
 کی انتہائی حد کو پہنچ جاتی ہے ان سے اونچی درجے کی زمینیں یا کاشت سے پہلے
 ان اختتامی زمینوں سے مصارف کاشت کے سوا کوئی حاصل زائد پورے لگان میں
 نہیں ہوتا۔ بہت جو زمینیں نہایت زیادہ فائدہ دیتی ہیں ان کی پیداوار میں سے صرف
 کاشت منہا کرنے کے بعد بھی چھ مقدار جس کو حاصل زائد کہتے ہیں بچ رہتی ہے
 اور یہی حاصل زائد معاشی لگان کہلاتا ہے۔ جو لگان زمیندار کاشت کے وصول
 کرتا ہے۔ وہ صاحب کے ذمہ ہوتا ہے۔ اگر وہ معاشی لگان سے زائد سے تو
 کاشتکار بعد کھیت چھوڑ دے گا یا خود تباہ ہو جائے گا۔ اگر معاشی لگان کے
 سوا ہی ہے تو کاشتکار گندہ کھو جائے گا اور اگر معاشی لگان سے کچھ کم ہے تو یہ
 کاشتکار کی خوش قسمت ہے اور اس کی حالت کچھ اچھے سے میں مسخ ہوگی
 پیداوار کی عمومی قیمت سے معاشی لگان ذرا ہوتا ہے اگر قیمت بڑھے تو

ماہنامہ
صفحہ ۲۶

موجودہ اختتامی زمین سے بھی ادنیٰ درجے کی زمینوں پر کاشت پھیل جاوے گی یہ نئی زمینیں تو بے لگان قرار پائیں گی اور جو زمینیں ان سے زیادہ زرخیز ہیں ان سے لگان وصول ہونا شروع ہو گا گو یا سابق بے لگان زمین سے بھی کچھ کمٹو رابست لگان وصول ہونے لگے گا۔ حاصل کلام یہ کہ اضافہ قیمت سے اختتامی زمین کی مدد آئے بڑھ جاتی ہے مینی ادنیٰ تر زمین کاشت ہونے لگتی ہے اور تمام سابق زمینوں کا لگان بھی بڑھ جاتا ہے اس کے برعکس اگر قیمت گھٹے تو موجودہ اختتامی زمین کی کاشت بند ہو جاتی ہے۔ کیونکہ اعلیٰ کاشت سے سراسر نقصان ہونے لگتا ہے۔ جو زمین ذرا بہتر تھی اب وہ بے لگان زمین قرار پائے گی۔ اور باقی تمام اعلیٰ زمینوں کے لگان میں تخفیف ہو جاوے گی۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اگر اضافہ لگان پر قانونی بند تیں قائم نہ ہوتیں تو بحالت موجودہ معاشی لگان کا اس لگان سے کیا تعلق ہوتا جو کاشتکاروں کو ادا کرنا پڑتا؟

مہنگا۔۔۔ ہندوستان میں بھی فتنہ کاشت کی انتہائی حد کی مثالیں نظر آتی ہیں۔ یعنی یہاں پہلے بھی گھوٹ میں بہت سی زمینیں ہیں جن کی پیداوار سے مصارف کاشت کے علاوہ کوئی حاصل زیادہ سینی لگان وصول نہیں ہوتا۔ چنانچہ بہت سی زمینیں جو جو کاشت کہلاتی ہیں زمیندار محض اس وجہ سے اپنے طور پر کاشت کرتے ہیں کہ ان سے مصارف کاشت کے سوا کوئی لگان وصول نہیں ہوتا۔ اور زمیندار ان کو جو لگان اٹھانا نہیں چاہتے ان بے لگان زمینوں کے علاوہ جو دیگر زمینیں ہیں وہ معائنہ مختلف زیادہ زرخیز ہیں اور زرخیزی کی کمی جٹی کے مطابق ان سے لگان بھی ٹھوڑا یا بہت وصول ہو سکتا ہے۔ شہور سبز لگان میں کاشتکار کی جو حالت پیش نظر رکھی گئی ہے ہندوستانی کاشتکار کی حالت اس سے بالکل مختلف ہے کیونکہ وہ نہ صرف قیمتی باڑی مار اس کے کام لگان کی دیکھ بھال اور نگرانی کرتا ہے بلکہ وہ اور مزدوروں کی طرح بونے جوتے میں بھی ہاتھ جاتا ہے کچھ اصل بھی اپنی گروہ سے لگاتار دے اور اس کو جو آمدنی حاصل ہوتی ہے اس میں وہ ان مہلوں کی کوئی تفریق نہیں کرتا کہ فلاں مقدار سود ہے فلاں اجرت اور فلاں معاوضہ تنجیم۔ وہ دل میں

یہ نہیں سوچنا کہ آیا اس کو اپنے اصل پر مناسب سود مل رہا ہے۔ محنت کی شے بہ کم اجرت حتیٰ ہے اور آیا معاوضہ تنطیم کی مقدار بھی مناسب ہے یا نہیں حتیٰ کہ اس کو صدمہ یا فکر تک نہیں ہوتی کہ اصل قائم جو اندر تک کہنے اور از کار رفتہ ہوتا ہے۔ یہ سکو دوبارہ ہیا کرنے کے واسطے بھی کچھ رقم بلور مطالبات فرسودگی میں انداز ہو رہی ہے یا نہیں۔ مسئلہ لگان میں فرض کیا ہے کہ کاشتکار مصارف کاشت کا پورا پورا حساب کر کے ان کو پیداوار میں سے نہنا کرتا ہے جس سے اس کو معلوم ہو جاتا ہے کہ آیا کچھ حاصل زیادہ بچا یا نہیں اور اگر بچا تو کتنا۔ لیکن بہد وستان کا ہر درہا بل کاشتکار یہ سب اہتمام کیا کر سکتا ہے کہ یہ کھیت کا پورا پورا حساب تیار رکھے مصارف کاشت میں کبھی وہ نقد خرچ کرتا ہے اور کبھی ملہ۔ مسئلہ دوروں کی اجرت ہے یا تخم کی قیمت ہے یہاں منہس تجربے سے دوسری اندازہ کر لیتا ہے کہ مصارف کھنے کے بعد آیا اس قدر پیداوار ہوئی ہے کہ اس کی بھی گزر ہو جائے اور لگان بھی ادا ہوتا ہے یہ بہد وستان کی حالت یہی ہے کہ یہ دریافت کرنے کے بجائے کہ پیداوار میں سے مصارف کاشت نہ ہونے کے بعد کچھ لگان باقی رہتا ہے یہ سوال کرنا چاہیے کہ پیداوار میں — کاشتکار کے اخراجات کھنے کے بعد کچھ باقی بچتا ہے یا نہیں ؟

ہندوستان کی حالت پر غور کر دینا ملتا ہے کہ اس کے اکثر حصوں میں کاشتکاروں میں باہمی مدد زمین کے واسطے بہت کٹکٹس بدلتے ہیں کاشتکاروں کو پیشہ بدلنے میں بہت وقت پیش آتی ہے اور اپنا قیام پر پیشہ لینے نہ ہوتا ہے چھوڑنا ان کو بہت برا ہے اور اگر قانون ان کی ثابت نہ کرے تو جو کچھ لگان وہ ادا کرتے معاشی لگان سے بھی کہ نہ ہوتا کچھ عجب نہ تھا کہ اس سے زیادہ ہوتا، زمین کے واسطے اس درجہ کٹکٹس ہے کہ جس زمین سے کاشتکار کو کچھ بھی محول سے زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے دوسرے کاشتکار اس کا لگان بڑھانے پر آمادہ ہو جاتے ہیں۔ حتیٰ کہ اس کی آمدنی بھی کھٹ کر وہ ہندو زمین کی محولی آمدنی کے برابر آتی ہے۔ باغداد دیگر زمیندار کو پورا پورا معاشی لگان نہ ضروری مل جاتا ہے لیکن کاشتکاروں کو کبھی باری کچھ ایسی غریب ہے کہ وہ معاشی لگان سے زیادہ ادا کرنا بھی گوارا کرتے ہیں گوارا کھیت چھوڑنا ضرور نہیں مگر

بہار
ص ۱۰

گھٹ کر خود جان کھپاتے ہیں بلکہ کہ اجرت دینی پڑے اپنی بعض ضروریات ترک کر دیتے ہیں۔ اصل قدر کے مطالبات و سود کی معیور دیتے ہیں بلکہ کبھی کبھی تو نکلہ تخی بداشت کرتے ہیں لڑکھان بڑھانے سے نہیں ہٹتے حاصل کار یہ کہ کھٹکلا میں وہ کھٹکلا پھیل ہے کہ معانی لکان سے بڑھ کر لکان اگر نہ کو تیار ہو جاتے ہیں اور تو یہ سبہ کہ ان کو بڑے بڑے مصارف کا شت بھی وصول نہیں ہونے نہ اسل و مناسب سوا اتنا سبہ نہ نعمت کی پوری امرت اور نہ کافی معاوضہ قیصر و اتنا یہ سبہ کہ ضروریات و زیورات زندگی شمار ہوتی ہیں وہ سیر ہونیکے بعد جو کچھ بچا ہے کاغذ کا بطور لکان زمینہ رکی نذر کر دیتا ہے یہ ضرور نہیں کہ زمیندار خود اقواہ زیادہ سے زیادہ لکان وصول کرے جس حد و دل ندیں زمینہ راہنے آسامیوں کی حوٹوں کی حامل لکان ٹکار کھتے ہیں ملین اوردہ جاتے تو اس قدر لکان ضرور وصول کر سکتے تھے در بعض اس قدر وصول کرنے کی کوشش ہی کرتے ہیں کہ بیٹے پانے سے سوا کاغذ ٹکار کو و کچھ بسر ہو نہ یہ سی امتیاد اضافہ لکان کے شعلق ذون سے قواعد قرار دیتے ہیں یہ کم سنگاروں پر بجا بار نہ پڑ سکے۔

لکان
ص ۱۰

معنی حاشیہ میں۔ ہر سنگار کے تعلق قیمت کی ہے۔ وہ منہ و ستان چا جس بہت کچھ صادق آتی ہے۔ جس میں زمیندار و صاحب زیادہ کاغذ لکان کی کشمش کے فیصل سے زمیندار چا سے تو سود معنی لکان وصول کر سکتا ہے بلکہ وہب درویش کا شکار اس سے درجی زمیندار وصول کر سکتا ہے۔ مگر اس میں اس ملک کی تحصیل زمین سبہ کہ سرکار نے یہ سوس سوس بتا کہ جو لکان وادہ و زمین کی طلب درویش کے اثر سے ذون پانے بلکہ قانون کا پابند رہے۔ نو لکان کا بیان تم کرنے سے ہتھ پڑاوری معلوم ہو سکتا ہے کہ زمیندار کی قیمتوں اور ذون لکان ہیں جو حق سبہ و دوسری وجہ کر دیا جانے لوگ کہ زمیندار میں بدو۔ روں میں نکلتے ہیں کہ لکان بڑھنے کی وجہ سے زمیندار کا کھٹکلا پڑھ جاتی ہیں۔ باغ و دیوار قیمتوں کا دار۔ لکان پر ہے لیکن حقیقت میں اس عمل بلکہ سبہ۔ یعنی لکان خود قیمتوں پر ٹھہرے۔ چنانچہ پیداوار کی قیمت سے اضافی کاشت کی حد واریات سبہ بے لکان زمیندار کی پیداوار کی قیمت سے جس صاحب

ہا تست وصول ہوتے ہیں اور پنی نسبت لگانا باعث ہوتی ہے، اگر نسبت بڑھی تو اسہم
 ادنیٰ تر زمین میں کاشت ہونے لگتی ہے ورنہ نسبت گھٹتی تو دلی زمینوں کی کاشت ضرور
 بہ سو جاتی ہے۔ بجائے اول لگان بڑھتا ہے۔ بجائے دہر اس میں بہت ہو جاتی
 ہے۔ بہ صورت نسبت کی تبدیلی سے لگان میں تبدیلی ہوتی ہے۔ پہلے تہا کہ
 لگان کا دار و مدار نسبت پر ہے نہ کہ نسبت کا لگان پر اس وقتے کو ایک قانون کی
 شکل میں یوں ہی بیان کرتے ہیں کہ لگان مصارف پیدا کرے گا کوئی جسزہ ہیں
 مصارف کاشت بھی دوسرے نسبت پر یہ دار و مدار پاتی ہے وہ مصارف ہیں جو مثالی زمین
 کی کاشت میں پیش نہیں کرتے ہیں۔ کسے کوئی لگان وصول نہ ہوتا، سو وہاں
 مصارف کا اس لگان سے کوئی تعلق نہیں جو اعلیٰ زمینوں سے وصول ہوتا ہے۔
 باخدا متعلق لگان کا باعث اعلیٰ نہیں ہیں کہ اعلیٰ زمینوں کا، مثلاً لگان :



۱۔ ہم کا شکار کو ضروری اخراجات سے کچھ زیادہ محصول جانتا ہے دوسرے اس کو
 ص ۲۰۰ قبضہ زمین کے متعلق المینان بتاتا ہے کہ وہ کھیت درست کر کے اس کی ریزیوں سے
 مستفید ہو سکے جو حاصل عام یہ کہ کاشتکاروں کو کھیتی باڑی میں محنت کرنے کا شوق
 پیدا ہوتا ہے اور زرعت کی ترقی سے گل ملک کو فائدہ پہنچتا ہے۔ جب بھی یہ
 بحث پھڑے کر آیا فلوں صوبہ کے واسطے قانون مکان موزوں اور کافی سے یا
 نہیں تو اس سے یہ ادا ہوتی ہے کہ یا قانون کاشتکار کو عمدہ طور پر کھیتی باڑی
 کرنے کی پوری پوری ترغیب دیتا ہے یا نہیں ؟

فصل انتالیس

اجرت

گزشتہ فصلوں میں بیان ہو چکا ہے کہ کس مدت تک صل اور رین کے بار بار قافہ ہو س
 ہو چکے ہیں وروہاں کیو مکر سود و رنگاں کی شرح قرار پاتی ہے۔ اب اہل علم و ادب سے
 سے محنت کا مطالعہ کرنا مقصود ہے اول ہم عام محنت کی اجرت نے بحث
 کرتے ہیں اس کے بعد وہ پیشے بیان ہوں گے جن کے واسطے خاص مہارت
 درکار ہوتی ہے۔ اور چھٹی جرت پر خاص خاص باتوں کا ذکر پڑتا ہے۔
 اگر کسی کا اشتکار سے جو قبضے سے دور کسی گاؤں میں رہتا ہو دریا
 کیا جانے کہ مزدوروں کی اجرت کیو مکر قرار پاتی ہے تو جو شبہ و دہی جواب
 دیجئے کہ اجرت روان پر قائم ہے۔ تنو کیستی باڑی کے مزدور و بچوان جو کی اجرت
 دوسرے خدمت نہ پاس سے کہہ کر ویش اس طرح و بار ٹرمنی و فیسہ کی
 شرح اجرت ہی روان پر جاری ہے۔ آن سے کہہ انوں پتے تک لاشعہ کا یہ بنا
 بالکل درست تھا اور اب بھی دو سالانہ دیہات تیار ہی حال ہے کہ جرت
 روان پر مبنی ہے اور روان جلد جلد نہیں بدل سکتا۔ لیکن ہم بھی روان بھیج
 نہ کسی بدلتا ضرور ہے۔ لیکن نہیں کہ سہ ایک سالانہ رہے۔ پس ہم کو اس وقت
 پر نظر ڈالنی چاہئے جبکہ روان نہ تھا تا کہ معلوم ہو کہ کن اسباب کی بنا پر اجرت کی
 طرح کا روان پڑا۔ گو ہندوستان کی قدیم سلاطین ناچنے لگانے کو لیتی تھیں۔
 ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ انکے بہت پہلے پیش طلب ہے۔ تاہم یہاں
 معلوم ہوتا ہے کہ مزدوروں کو اجرت دینے کا دین رستم غلامی سے نکلا۔ کابا

دیجاتی۔ دہروں کے آباد اجداد جو کہ اعلیٰ ذات کے لوگ تھے کسی زمانے میں
 کاشتکاروں کے غلام تھے۔ باضافہ دیگر نہ تو وہ ایک گاؤں سے دوسرے
 گاؤں جا کر نہ کسی کر سکتے تھے اور نہ وہ ہر کسی کے ہاں جو ان کو سب سے
 زیادہ اجرت دیتا کام کر سکتے تھے بلکہ وہ اپنے ہی مالک کے ہاں کام کرتے
 تھے اور جو اجرت مالک تجویز کرتا تھا وہی قبول کر لیتے تھے۔ ایسی حالت میں
 محنت کا بازار کیونکر قائم ہو سکتا ہے۔ البتہ اگر مزدور غلاموں کے طور پر خرید و
 بیعت ہوتے تب سوشلیوں کی طرح محنت کا بازار لگ سکتا تھا لیکن منہ وستان
 میں خرید و فروخت کی کبھی نوبت نہیں آتی۔ مزدور مرن کام کرنے اور اجرت
 بچے میں رسم و رواج کے پابند تھے کاشتکار کا بھی فائدہ کسی کیس تھا کہ اس کے
 مزدور توانا و تندہ ست۔ ہیں۔ گردہ تیار۔ پڑتے یا مچاتے یا تلک آکر اس ہاں
 کے جنگلوں میں بھاگ جاتے تو اس کی جتنی ماری کا ناس ہو جاتا پس اسی
 اندیشے سے کاشتکار اپنے مزدوروں کو کافی غلہ و ذخیرہ دیتے تھے تاکہ وہ اچھی
 حالت پر کام کاج کرتے رہیں۔ کم از کم اتنی اجرت ضرور دیتے تھے کہ زندہ اور
 تندرست رہ سکیں اگر اس میں کمی کی جاتی تو وہ غلوں کے مارے بیکار ہو جاتے
 مگر جاتے جب ہیں اگر مزدوروں کو خوش رکھے کے خیال سے کسی قدر زیادہ
 ارسوا می جاتی ہو۔ اس زمانے میں مزدوروں کی ضروریات چند گنی کی ہوں گی
 ان کو سب سے زیادہ تو پیٹ بھری کھانسی ضرورت ہوگی۔ جبکہ دیہات کے درمیان
 بھی سلسلہ آمد و رفت نہ تھا تو بھلا نئی ضروریات کیونکر پیدا ہو سکتی تھی۔ پس جبکہ
 کاشتکاروں کو تجزیہ سے معلوم ہو گیا کہ اجرت کی غلامی مقدار سے مزدور خوش
 اور ان کی گدہ ہو لے پہن جاتی ہے تو بس وہی مقدار دونوں اجرت کے طور پر ضرورت
 کو حق رہی۔ اور مزدور بھی سال ہا سال تک بس انہی ضروریات پر قانع رہے
 نہ اجرت بڑھی نہ ضروریات میں اضافہ ہوا حتیٰ کہ ان دونوں کا ایک رواج
 پڑ گیا لیکن باقاعدہ غلامی تبدیلیوں نے دیہات پر اندوہنا شروع کیا۔ اب
 رسم و رواج دوئم مسلمہ ہونے لگے۔ لوگوں کو ان کی اجداد تو یاد نہیں رہی، اعلیٰ
 تائید میں صرف یہ کہنے لگے کہ ہمیشہ سے ایسا ہی ہوتا چلا آیا ہے :

ہندوستان کی قدیم معاشی تاریخ اس قدر تفصیل سے معلوم ہیں کہ کوئی نفس گریہ نہ کرے کہ
 کہہ سکے کہ مزدوروں کی حالت ایک حد تک ملامتوں کی سی تھی اور جرت کی تمام ضرورتیں
 پوری ہوئی جیسے کہ اوپر بیان کی گئی۔ البتہ وہ کچھ سلومات حاصل ہو سکتی تھیں جن سے
 وہی نتیجہ نکلتا ہے جو بیان ہوا۔ اور اس کی مزید تائید میں اسے یہ بھی ہونی چاہیے
 کہ ملک کے پس ماندہ حصوں میں اب تک مزدوروں کی حیثیت بہت زیادہ کمزور رہی ہے
 ہے۔ قانوناً تو اب وہ اپنے مالک کا کام کرنے کے واسطے مجبور نہیں ہیں۔ بلکہ
 دروازہ کا اب بھی ان پر اتنا اثر ہے کہ وہ قدیم پیشوں پر قائم ہیں۔ وہی روایتی اجرت
 لیتے اور اسی قدیم طرز پر زندگی بسر کرتے ہیں۔ اب ان کو کچھ کچھ محسوس ہونے
 لگا ہے کہ وہ آزاد ہیں جہاں چاہیں اور جو چاہیں کام کریں اور ابھی سے ابھی
 اجرت کمائیں۔

پس معلوم ہوا کہ غالباً روایتی جرت کی شدت جو ہوئی کہ مزدوروں کو خوش
 اور تندہ سے رکھنے کے واسطے یہ ضروریات درکار تھیں وہ نہیں۔ مگر اس بیان سے
 سامنے ضروریات انگلیوں پر مچی جاسکتی تھیں اور سب سے بڑی ضرورت ٹھکانہ گیری
 تھی یہ تو مری سی مقدار بھی ان کے واسطے کافی ثابت ہوئی۔ اور وہی مقدار
 مدتوں اجرت کے طور پر ملتی رہی۔ اس زمانے میں بھلا مت کے بازار بھلا مت کے
 بست سے دیہات میں ان بازاروں کا پتہ نہیں۔ بہت قصبے اور شہروں میں اہل
 کے مانند محنت کے بھی بازار قائم ہو رہے ہیں۔ قصبے میں جو محنت کرنے والے ہوں
 میں مصروف رہتی ہے اور ہاتھ بٹانے کے واسطے بہت سے مزدور درکار ہوتے
 ہیں۔ اب اگر کوئی گاؤں ترقی کرتے کرتے قصبہ بن جائے اور پیداوار میں
 کا کام بار پھیلے تو زیادہ مزدوروں کی ضرورت پڑے گی اور فربہ و جوار کے
 دیہات سے مزدور جئے جائیں گے۔ لیکن دیہاتی مزدور قدیم طرز کی زندگی اور
 اپنے گاؤں کے خیر الخیر کے کسی خاص لالچ بغیر وہ گاؤں سے نہیں گئے۔ جہاں
 لازم ہے کہ گاؤں کی اجرت سے زیادہ اجرت ان کو پیش کی جائے یہ واضح ہے
 کہ قصبہ آباد ہونے سے محنت کا بازار بھی قائم ہوتا ہے۔ اب مزدوروں کی حیثیت
 میں بھی محنت ہے اور قصبے میں بھی اجروں میں محنت شروع ہوتی ہے مثلاً

۱۳۴۔ اس سے زیادہ اجرت کا لالچ دیکر نہ کوئی مزدوروں کو اپنی طرف کھینچتا ہے۔ اب گویا ہر
۱۳۵۔ روائے کی پابندی نہیں بلکہ مزدوروں کی طلب و رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے
طلب تو ان لوگوں کی طرف سے ہوتا ہے جو کاروبار جاری کریں اور سد میں رہ جائیں
سکے دیجاتی ہیں۔

۱۳۶۔ اول اول تو محنت کے چھوٹے چھوٹے معافی بازار قائم ہونگے لیکن جوں جوں
فراخ آمد و رفت برہیں گئے اور مزدوروں کے طبقوں میں تقسیم اور سمجھ بوجھ برپا
محنت کے بازار بھی وسیع ہوتے جائیں گے۔ بارہ کی خصوصیات انہیں فصل میں
بیان ہو چکی ہیں محنت کے بازار اسی تک بہداشتن میں بہت کم باقاعدہ نظر آتے
ہیں۔ اگر بازار پر رسد و پسے باقاعدہ ہوتے تو کل مزدوروں کو خبر ملتی رہتی کہ
کس کس کس مزدوروں کی ضرورت ہے اور کہا کیا اجرت مل رہی ہے اور بیشی اجرت
کی خبر ملتی ہی مزدور ملک کے چھوٹے چھوٹے جاہلینہ۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ بہت تو بڑے
مزدور دوسری جگہ جانے پر آمادہ ہو سکتے ہیں اور وہ بھی ایسی جگہ کہ جہاں کا حال
ان کو پہلے سے خوب معلوم ہو۔ پس شرح اجرت پر طلب و رسد کی حالت کا اس قدر
اثر نہیں پڑتا جتنا کہ ایک باقاعدہ بازار میں پڑنا چاہئے۔ محنت کے بازاروں
کی حالت زرعی زمین کے بازاروں سے بہت کچھ ملتی جلتی ہے یعنی محنت اور زرعی
زمین کے بہت سے چھوٹے چھوٹے معافی بازار ہیں جن میں طلب و رسد کا
شرح، جرت بیابان پر خاصا اثر پڑتا ہے۔ اور ان معافی بازاروں میں باہم تھوڑا بہت
رشتہ قائم ہے گویا گرد و نواح میں طلب و رسد کی جو حالت ہو تھوڑا سا اثر اس کا
بھی شرح اجرت پر پڑتا ہے۔ لیکن ان بازاروں میں اتنا قوی تعلق نہیں جتنا کہ
گیہوں یا روئی کے بازاروں میں نظر آتا ہے ایک بازار کا دوسرے بازار پر اثر
پڑنا ضرور ہے مگر کم۔ نہ اس قدر جتنا کہ اور چیزوں کے بازاروں کا ایک دوسرے
پر پڑتا ہے۔ دوسری چیزوں اور محنت میں ایک بڑا فرق یہ ہے کہ محنت میں مددنی
بھی داخل ہے۔ اور چیزوں کو جہاں چاہے بھیجتے۔ لیکن مزدور چاہے تو کہیں
جائے چاہے نہ جائے بہت کچھ اس کی مرضی پر منحصر ہے۔ گیہوں کی بوری کو اپنے
صرف میں کوئی دخل نہیں مالک جہاں چاہے اور میں کے ہاتھ چاہے اس کو فروخت

کر دے لیکن محنت تو انسان سے جد نہیں ہو سکتی۔ اور انسان کو گھبوں کی بوری کی طرح جہاں چاہیں اپنی خوشی سے نہیں بھیج سکتے۔ بلکہ وہ محنت رہنے کی نہ گھم کر رہے۔ اور کہاں کرے۔ پس محنت کے بازار پر مزدوروں کے دانت و نیا دانت کا تہہ اثر پڑتا ہے اور اجرت سے بکٹ کرتے وقت یہ نیل رکھنا ضرورت نہ ہوتی۔ انسانوں سے سابقہ ہے کہ بے جان چیزوں یا غیر محنت ریزوں سے محنت و ہمت اور مال و سامان میں جو مدد معنی کی موجودگی اور عدم موجودگی کا فرق ہوتا ہے۔ اس میں اگلی فصل میں پیش کی جاتی ہے :

فصل چالیس

اُجرت

۲۵۴
اُجرت

محنت کے بازار میں کیا گزشتہ فصل میں بیان ہوا ہندوستان میں جا بجا قائم ہو رہے ہیں۔ اب انکھنچا ہے کہ بازار چلتے کیونکر ہیں۔ محنت کی طلب کیونکر پیدا ہوتی ہے اور اس کی۔ سدہاں سے آتی ہے اور طلب و رسد میں توازن کیونکر قائم ہوتا ہے سب سے اول شرح اُجرت کا مفہوم واضح کرنا ضروری ہے۔

ہندوستان کے فصول میں ہمیشہ معمولی مزدوروں کی اُجرت کی کچھ عام شرح رہی ہے۔ یعنی اگر ہم کوئی معمولی مزدور رکھیں تو اس کو مزدور کے مطابق اُجرت دینا یا اس سے زیادہ اُجرت دینے کی اس طرح دیہات میں بھی شرح اُجرت کا ہر چندکہ امرودہ اور ولن پر ہے۔ ہر گاؤں میں شرح مختلف ہو سکتی ہے جو مزدور کا کم کرتے ہیں وہ اپنے گاؤں کی مزدور کے مطابق کچھ دہا یا غلط طور اُجرت پاتے ہیں۔ مزدور کے شرح سے مراد انہیں کہ ہر ایک مزدور کو بلکہ کم و بیش اُجرت کی ایک ہی مقدار دی جاتی ہے۔ اگر کوئی مزدور معمولی سے زیادہ محنت کا کام کرے تو اس کو اُجرت بھی زیادہ دیگی۔ اس کے برعکس اگر کوئی مزدور بوجہ کمزوری یا بدولتی معمولی یا ادنیٰ دینے کا کام کرے تو اس کی اُجرت بھی کم جانیگی۔ لیکن ہر مزدور کے مزدور مستثنیات شمار ہوں گے۔ ہمیشہ اور ہر طبقہ کا کام اور کارکردگی کا ایک ہی عام سلم ہوتا ہے۔ اور مزدور کے شرح سے اُجرت ان مزدوروں کو ملتی ہے جو اس صیاد کے مطابق ہوں اور ایسے ہی مزدوروں کی کثرت بھی ہوتی ہے۔

غالباً قدیم ہندوستان کے مزدوروں کو اُجرت میں ایسی چیزیں ملتی تھیں

جن سے براہ راست ان کی احتیاجات پوری ہو جائیں، نہ مزدور، نہ بہر ضرورت نہ پڑتی۔ مزدوروں کو کھانا پینے اور رہنے کے واسطے مکان میں دیتے تھے۔ یہ حالت تھوڑے عرصے میں

اجرت میں صرف غلہ ملے لگا۔ جس کا اثر تھا تو وہ حوراس کے اور باقی فروخت کر کے اس کی بہت سے کپڑاؤں اور دیگر اشیاء میں بدل دیتے تھے۔ کچھ عرصہ بعد ان کو اجرت میں نقد رقم ملنے لگی جس سے وہ مزید کام کر سکتے تھے۔ لیکن اب بھی قدیم طریق کا کچھ بچہ رہا تھا۔ روٹی مانی سب اور کسی شے کی قیمت کا تخمینہ کرنے وقت صرف زر موصولہ نظر نہ رکھیں چاہئے۔ یہ زمینیں ان مزدوروں کے آسامیہ دوروں کو کسی اور شکل میں ملتی تھیں۔ ان میں سے کچھ زمینیں مزدوروں کو جو رقم یا غلہ بطور اجرت ملتا ہے اس کے مزدوروں کو پاسبان کے واسطے کچھ بننے ہوئے دانے اور پینے کے واسطے خوراک ملتی تھی۔ ان زمینوں کی اجرت میں یہ چھینا اور تبا کو بھی شمار ہونا چاہئے۔ علیٰ یہ اصل تیس برس باں ہو چکا ہے کہ سائیس کو جو ماہانہ تنخواہ ملتی تھی وہ اس کی جرت بھروسہ پر ہوتی ہے۔ چند روپیہ ماہوار کے علاوہ اس کو اور چیزیں بھی جرت میں ملتی تھیں۔ ان کو مکان، جلانے کو گھاس، اور کبھی کبھی پیسے کو روٹی۔ اجرت کی نمونہ ٹیکوں میں ادا کرنے کا جو طریقہ وضع ہے اس سے کبھی کبھی کوئی اجرت سے فائدہ میں دھوکا ہو سکتا ہے۔

جوں ہی اجرت بہ شکل زر مانی شروع ہوتی جرت کی دہائیوں اور پچیسویں جس کو اجرت متعارفہ بھی کہتے ہیں۔ دوروں اجرت کی صورت میں دوسرے کا فائدہ لیکن ضروری ہے۔ اجرت متعارفہ سے تو وہ اجرت ملتا ہے جو زر کی نقد میں بیان کی جائے مثلاً چار آنے روز یا دس روپیہ ماہوار۔ لیکن جرت کی صورت میں چیزوں کی وہ قدر ہے جو مزدور کو حاصل ہو سکے۔ مثلاً غلہ یا روٹی۔ یہ چیزیں ان متعارفہ مزدوروں کو اپنی ضروریات کی خاطر مست کرتا ہے۔ ان کو مثبت یعنی مصداق کی نقد سے سروکار ہے نہ کہ روپیہ پس کی نقد سے۔ ان میں اجرت ملنے سے بڑھ کر تین آنے روز ہو جانے کو گویا اجرت متعارفہ پچیسویں صدی ختم ہوا

مس
م

لیکن رجعت میگو کی حالت دریافت کرنی مطلوب ہو تو مزدوروں کی ضروریات کے نسخہ دریافت کرنے چاہئیں تاکہ معلوم ہو کہ ان کو کس قدر ضروریات میسر ہیں مگر نرخوں میں کوئی تبدیلی نہ ہونی تو اجرت متعارفہ میں پچاس فی صدی اضافہ ہونے کے ساتھ ساتھ اسی قدر اضافہ اجرت میگو میں ہو گا۔ جب اجرت دو آنے کے بجائے تین آنے مزدور ہو جائے تو صاف ظاہر ہے کہ مزدور ڈیوڑھا سامان خرید سکے گا۔ لیکن اگر اسی دوران میں نرخ بھی پچاس فی صدی بڑھ جائے تو اجرت متعارفہ کے پچاس فی صدی سے مزدور کو کچھ بھی فائدہ نہ پہنچے گا۔ جس قدر ضروریات اس کو دو آنے اجرت دینے پر میسر نہیں آتی ہی بوجہ گرانے تین آنے دے کر حاصل ہیں۔ پس انوں کی تعداد بڑھنے سے کیا فائدہ جبکہ سامان کی مقدار میں کوئی اضافہ نہ ہونے کو اجرت متعارفہ بڑھ گئی لیکن اجرت میگو وہی ہے اس میں کوئی اضافہ نہیں ہوا۔ علیٰ ہذا اگر مدت سے کسی گاؤں میں شہر اجرت دو آنے روز چلی آتی ہو تو اس سے یہ نتیجہ نہیں نکلتا کہ اجرت میگو میں بھی کوئی کمی بیشی نہیں ہوئی۔ غلہ، نمک، کپڑا اور دیگر ضروریات روز بروز گرا رہی ہیں پس جبکہ اجرت متعارفہ برقرار رہے تو بوجہ گرانے یہ نتیجہ یہاں بہت تخفیف ہو سکتی ہے حالانکہ مزدوروں کو اب بھی وہی دو آنے دتے ہیں لیکن ان کو بمقابلہ سابق ضروریات کی کمتر مقدار میسر ہوتی ہے ۴

اجرت میگو میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کا ٹھیک ٹھیک اندازہ کرنا آسان نہیں۔ مزدوروں کی ضروریات بہ تفصیل تمام دریافت کرنی پڑتی ہیں تاکہ معلوم ہو کہ کن کن چیزوں کی کتنی مقدار مزدوروں کے صرف میں آتی ہے اور ان ہی کی قیمتوں کے حساب سے اجرت میگو کا پتہ چلتا ہے پس ماندہ دیہات میں مزدور واقعی ضروریات انٹھلیوں پر گنی جاسکتی ہیں اور وہاں مدتوں تک ان میں تبدیلیاں نہیں ہوتیں۔ ان کے متعلق تو ایسی تحقیقات کرنی زیادہ مشکل نہیں۔ لیکن نسبت شہر کی اس وقت پیش آتی ہے جبکہ مزدوروں کی ضروریات میں جملہ جملہ اضافہ اور تبدیلیاں نمودار ہوں اور وہ سال رسد بھی بدلتے رہیں چنانچہ شہر اور قصبہ میں یہ حالت نظر آتی ہے جبکہ کسی ملک کی معاشی حالت کا مطالعہ کرنا مطلوب ہو تو باوجود دونوں کے اجرت متعارفہ دریافت کرنی ضرور ہے۔ کیونکہ مالی حالت کا پتہ اسی سے

چلتا ہے۔ اس کام کے واسطے محض اجرت متعارفہ کا بانٹا بیگا رہے۔ بغرض سہولت بہرہ بردست ہم فرض کیے جیتے ہیں کہ چیزوں کے رت میں کوئی تبدیلی نہیں ہوتی اور صلہ۔ اجرت متعارفہ کی کمی بیشی کے ساتھ ساتھ اجرت مجملہ میں بھی تخفیف، اضافہ ہوتا ہے۔ ایسی حالت میں ہم البتہ شرح اجرت کی کمی بیشی باخوف معاملہ رر کی مقدار میں بانٹ کر سکتے ہیں۔ لیکن یہ بات پیش نظر رکھنی چاہیے کہ مزدور کو دار صلہ ضروریات کی مقدار سے غرض ہے روپے پیسے کی تعداد سے فی نقد اس کو کچھ طلب ہیں۔ بالفاظ مجربہ میں اس کو زر کی مقدار تو اہم کم مے یا زیادہ لیکن ضروریات کی مقدار کافی بلکہ وافر مٹی چاہیے۔ سچ پوچھو تو مزدور کھانے پینے کی خاطر محنت کرتا ہے نہ کہ تباہی کے سکے جمع کرنے کے لالچ سے بیان میں تو اجرت متعارفہ زیادہ آتی ہے لیکن مزدور کے حق میں اجرت مجملہ غور طلب ہے۔

شمالی ہندوستان میں محنت کے جیسے کچھ بازار ہیں انکے میں دو کو بگاڑتے ہیں اس کے اور مرد و جہ شرح اجرت کیونکر قرار پاتی ہے۔ جن جن لوگوں کو کام کان کے واسطے مزدوروں کی ضرورت ہو ان سب کی طرف سے طلب پیش ہوتی ہے۔ یہ مزدوروں کی پیشیوں جگہ ضرورت رہتی ہے۔ کارخانوں میں، مال گواہوں میں، تعمیرات میں، کھیتی باڑی، بار برداری، صنعتکاری، اور طر طر کے کاموں میں اور ان تمام شعبہ میں جنے مزدور درکار ہوں ان سب کی مجموعی طلب بازار میں پیش ہوتی ہے۔ ہر ایک کوئی مقدار میں نہیں ہوتی بلکہ اجرت کی کمی بیشی سے اس میں بھی سحر تبدیلی ہوتی رہتی ہے جیسے کہ قیمت کے ٹھٹھنے بڑھنے سے چیزوں کی طلب میں مزید تخفیف ہوتی ہے۔ گویا قانون طلب کا چیرہ دار محنت پر یکساں پڑتا ہے۔ طالب علموں کو مزدور رکھنے کا کوئی تجربہ نہیں ہوتا، پس ممکن ہے کہ یہ ٹھٹھنے میں ان کی کچھ میں داتے کہ قانون طلب کا محنت پر بھی اثر پڑتا ہے پس اعتباراً اس کے مزید شرح کرتے ہیں :

ہیزوں کی طلب سے بحث کرتے وقت معلوم ہوا تھا کہ ہر حرف کرنے والے حالت کی نظر میں قیمت کی ایک حد ضرور ہوتی ہے۔ مگر قیمت اس حد سے بڑھے تو دوسرا حد چیز کو حرف کرنا ہی چھوڑ دیا۔ محنت سے جس قدر دولت پیدا ہو اسی کے حساب سے

اب ہم
ص ۳

اجرت کی مقدار پاتی ہے۔ بعض سادہ مثالوں سے یہ امر بخوبی ظاہر ہو جاتا ہے۔ اگر کوئی شخص گھسیارے کو دو آنے روزانہ دے تو یقیناً وہ کم از کم دو آنے کی گھاس کھود کر لائے ہو گا یہ تو ممکن ہے کہ گھسیارے کو گھاس کی قیمت سے کم اجرت ملے۔ لیکن وہ زیادہ کسی حالت میں نہیں پاسکتا۔ پس گھسیارے کو دو آنے دیئے جاتے ہیں، ممکن ہے کہ اس کی گھاس کی قیمت تین آنے ہو مگر دو آنے سے کم نہیں ہو سکتی اور نہ اس کو دو آنے اجرت ملنی محال ہے۔ جہاں کا دوبار اعلیٰ پیمانے پر جاری ہو وہاں بھی مزدوروں کی اجرت پونہی قرار پاتی ہے۔ البتہ چونکہ مزدوروں کی محنت ہوتی ہے اور اجرت کا اصل اور یہ دونوں عامل ملکر دوست پیدا کرتے ہیں، یہ دریافت کرنا ذرا دشوار ہے کہ محنت سے کتنی دوست پیدا ہوتی اور اصل سے کتنی۔ لیکن اگر کوئی فیصد کرنا لے رہا ہے اور یہ اعتبار بھی ضروری ہے کہ مزدور کو کتنی اجرت ملے گی، کم از کم کسی قدر بلکہ اس سے کچھ زیادہ دوست وہ اپنی محنت سے پیدا کر دے گا۔ لہذا مزدور کو زیادہ سے زیادہ اس قدر اجرت دے سکتا ہے جس قدر کہ اس کے کام سے دوست پیدا ہو۔ پس معلوم ہوا کہ محنت کی بدولت طلب میں بھی یک اصل مد ہوتی ہے اگر اجرت اس مقدار سے بڑھے تو لوگ مزدوروں سے کام لینا چھوڑ دیتے ہیں :

طلب محنت
اور شہرت

جیسے کہ اجرت کی ایک اصل مد ہے اسی طرح ایک دنی مد بھی ہے وہ جبیکہ محنت کی طلب بہ تمام وکال ہوں ہونی چکن ہے اگر ایک پیسہ روزانہ اجرت پر بھی مزدور محنت کرنے کو آمادہ ہوں تب بھی یہ کیسے ممکن ہے کہ بیشمار مزدور کام سے لگ جائیں۔ البتہ کام کرنے والے مزدوروں کی جماعت میں اضافہ ضرور ہو جائیگا۔ پس محنت کی بدولت طلب میں ایک ادنی مد بھی ہے کہ اگر اجرت اس سے بھی گھٹے تو محنت کی طلب میں اضافہ نہ ہو۔ کیونکہ اس مد پر اس کی اشیاء تمام وکمال اس طرح پر پوری ہو جاتی ہے جیسے کہ اور چیزوں کی ہوتی ہے ان مزدوروں کے مابین شرح اجرت کے ساتھ ساتھ مزدوروں کی طلب میں بھی کمی ہوتی رہتی ہے۔ شرح گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے اور بڑھنے سے گھٹتی ہے۔ نیز میں طرح کہ قیمت کے ساتھ چیزوں کی طلب میں تبدیلی ہوا کرتی ہے

گھر کے کام کاج پر بھی اجرت کا اثر پڑتا ہے مثلاً گھس کھدوانا ہویا، باغ میں کام کرنا، بچہ
 ہو تو مزدور رکھنے وقت اجرت کا خیال رہے گا۔ اگر اجرت زیادہ ہو تو آدمی صبح
 رکھے جائیں گے۔ اور بعض ایسے کام متون کر دیتے جانیگے جو اجرت کم سے کم
 حالت میں کمل کر دیتے جاتے۔ مثلاً کاشتکاروں کو یہ زمین و پیش رہت جلد
 رکھے جاوے یا نہیں اور اگر رکھے جاوے تو کتنے۔ اور بعض وقت بہت کم
 ایک پیسہ گھنٹے بڑھنے سے آجروں کے فیصلے پر اثر پڑتا ہے۔ عموماً تو کسی اجرت
 کا خاص خیال رہتا ہے۔ اگر کم ہوئی تو زیادہ مہینہ اور اگر زیادہ ملے تو مہینہ کم
 زیادہ ہوئی تو مزدور گھٹا کر کام زیادہ دنوں تک ملت رہے۔ جہاں پہلے شہر
 دولت بڑھ گیا ہے پر جاری ہو اور اصل کی بڑی بڑی عمارتیں کام کر رہی ہوں
 وہاں بھی مثلاً کارخانوں میں شرن اجرت پہ بہت توجہ دینی ہے کارخانہ دار کو جو
 چند دستوار ملے پیش آتے ہیں ان میں سے بعض کا باعث یہ ہوں ہے کہ کوئی
 نئے پر کل یا شین کو دستی منت کا جائزین بنادیتے ہیں۔ کارخانہ دار بھر گئے ہوتا
 کل کے مطالبات فرسودگی اور اصل کے سود کے محسوس کام آدروں کی منت سے
 مقابلہ کرتا ہے۔ تب ہمیں پتہ چلتا ہے کہ کل سے کام لینا۔ یہ وہ فیہ ہے مزدوروں
 سے کام کرانا۔ اگر منت کم ہے تو مزدوروں سے زیادہ کام یا جانیگا۔ مثلاً سادان
 لایا جائیگا۔ لیکن اجرت بڑھنے پر ممکن ہے کہ یہ کام بھی کل سے یا جائے اور دوسرا
 کی تعداد گھٹ جائے۔

پس واضح ہوا کہ اجرت بڑھنے پر ہر قسم کے اثر پڑنے کا نتیجہ ہوتا ہے۔ اس کی
 تعداد گھٹا دیتے ہیں اور ہر فیصلے میں کچھ ایسے اثر موجود ہیں جو خود منت منت
 کچھ ہی کیوں نہ ہو اسی چہ کنو میں رہے ہیں کہ اتنے مزدور رکھنے چاہئیں۔ اجرت
 کی خفیف تبدیلی سے ایسے مذبذب آجروں کے فیصلے پر بہت کچھ اثر پڑ سکتا ہے
 یعنی ذرا سی تخفیف سے طلب بڑھ جاتی ہے اور اضافے سے طلب میں کمی آتی ہے
 ہے۔ چہ زوں کی طلب کے مانند منت کی طلب کا بھی جدول تبدیل ہو سکتا ہے
 جس میں کسی فیصلے کے باوجود منت پر قانون طلب کا اثر ناہوں ہو کہ بہت جلد
 بڑھنے سے منت کی طلب گھٹتی ہے اور اجرت گھٹنے سے طلب بڑھتی ہے

ابن نم
نصل م
کارکردگی
اور اجرت

طلب محنت کی بحث ختم کرنے سے قبل ایک ضروری بات اور عقادینی چاہیے
وہ یہ کہ جدول طلب میں جو اجرت کی اعلیٰ حد چوتی ہے اس کا مقام خاکمر مزدوروں
کی کارکردگی پر منحہ ہے۔ دسویں فصل میں کارکردگی کی مفصل بحث پیش ہو چکی ہے
جس سے واضح ہوا کہ پیداوار کی مقدار کا دار و مدار مزدوروں کی کارکردگی پر ہے
پیداوار کی قدر و قیمت کے لحاظ سے اجرت کی اعلیٰ حد قرار پاتی ہے۔ گویا اس کا
دور و مدار بھی خود مزدوروں کی کارکردگی پر ہے۔ اگر کارکردگی کی ہمت سے خوب
واقع ہیں۔ مثلاً ٹیکسٹائل کے طلب کا سو فی صدہ کے رہنے والے مزدور
کو مقابلہ زیادہ اجرت دینے میں درمیان وسط ہند کے رہنے والوں کو کم۔ وجہ یہ ہے
کہ اول الذکر مزدور زیادہ مضبوط اور جفاکش ہوتے ہیں اور زیادہ کام کر سکتے ہیں
جہاں تیر کے بڑے بڑے کام جاری ہیں وہاں پنجاب سے سکھ بڑھئی بلانے جاتے
ہیں۔ بالکل سے چینی بڑھئی۔ عام ہندوستانی بڑھئیوں کے مقابلے میں چینی اور
پنجابی بڑھئیوں کو اجرت زیادہ ملتی ہے اور یہ کچھ بیا نہیں کیونکہ وہ زیادہ ہوشیار
ہوتے ہیں اور عمدہ کام کرتے ہیں۔ مزدوروں کا کام تین قدر قیمتی ہوا اس سے زیادہ
ان کو اجرت نہیں مل سکتی۔ البتہ اگر ان کی کارکردگی میں ترقی ہو یعنی وہ زیادہ قیمتی
کام کرنے لگیں تو اسی اجرت میں ضرور اضافہ ہو جائیگا :

فصل اکتالیس

اجرت

جب بھروسہ محنت کے مسئلے پر غور کرتے ہیں تو معمولی چیزوں کی رس کے مقابلے سے محنت میں اس میں ٹہیں زیادہ پیچیدگیاں ملا آتی ہیں محنت کی رس سے مزدوروں کی دو بجا محنت مہم اوجے ہو کام کر سیکے واسطے مہم وادار آہ ہو کام کرنے سے ان کی یہی غرض ہوتی ہے کہ ان کی ضروریات پوری ہوں۔ اب اگر چیزوں کی قیمتوں میں تو کوئی اضافہ نہ ہو اور اجرت متعارف نہ ہو تو ان کی محنت بیکار ہو جاتی ہے۔ یعنی ان کو زیادہ ریاضت دینی پڑتی ہے جو ان کی طبیعت میں ہو سکتی ہیں جو ان کی محنت کے مقابلے کی وجہ سے کام کرنے کے لیے پس و پیش کر رہے ہوں وہ بھی محنت کرنے پر کام سے ٹک جاویں گے تو یہ محنت کی رس میں اضافہ ہو گا۔ یہاں تک تو محنت کی حالت عام چیزوں کی سی ہے کہ قیمت بڑھنے سے رس بھی بڑھتی ہے۔ یہ رس محنت کے اضافہ کا عمل بہت زیادہ پیچیدہ ہوتا ہے۔ اس کی وجہ محنت کی وہی خاص باتیں ہیں جو بیان ہوئیں۔ یعنی یہ کہ مزدور اپنی محنت کا مندر ہے۔ اس کی زندگی بہت کچھ حالات اور رسم و رواج کے تابع ہوتی ہے۔ پہلی خاصیت تو یہ ہے کہ محنت مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی یہی مزدور اپنے کام سے الگ نہیں رہ سکتا۔ گھروں کی بوری خواہ کہیں جائے فروتنہ کو اس سے کچھ مزدور نہیں۔ اسکو تو یہ قیمت سے غرض ہے۔ لیکن مزدور اپنی محنت کے معاملے میں اس قدر بے غرض ہو سکتا ہے کہ اس کو تو محنت کے ساتھ خود جانا لازم ہے یہاں کہاں جانا اور کن کن حالتوں میں کام کرنا۔ یہ بھی

مذہب کے میں یہ سب مستوجب طلب ہیں۔ اور اگر وہ اپنی طرز زندگی بدلتے ہوئے
 رہے تو ظن سے نہ رہے۔ یہ اجرت مہینے پر مبنی ہے وہ کچھ مار بھڑک رہی ہیں نہ جائے
 و مشاہدہ سب کے ایسات سے چند چند میل کے فاصلے پر تعینات ہیں شرح اجرت
 بہت بڑی رہتی ہے اگر مدرسہ کی حالت میں مال و ساراں ہی ہوتی تو دیہات
 و قصبات کی اجرت یہ ہوتی کہ جو کچھ ملے گا۔ زیادہ اجرت کی وجہ سے کہ وہ دور دیہات
 سے قصبات میں جایا پہنچتے۔ تو یہ اجرت میں رسہ چھٹنے سے اجرت میں کچھ اضافہ
 ہوتا اور قصبات میں رسہ چھٹنے سے کچھ تخفیف اور اس طرح پر دیہات اور قصبات
 کی شرح اجرت یکساں رہتی ہے۔ اور قصبات میں جتنے مزدور ہیں مگر نہ استاد
 چھٹنے کے بعد اس کو صاحب زادہ جو یہ ہے کہ دیہات کی زندگی ان کو زیادہ پسند
 آتی ہے۔ مالی زندگی میں ان کو اس قدر اہل و عیال و گھرانہ ہیں۔ گاؤں
 میں دور کا بیٹا کھاتا ہے۔ اس کے دیگر کچھ افتادہ زمین ہوتی ہے وہ
 اور اس کا وہ زمین دار رہتا ہے۔ زمین سے بہت ہے۔ لیکن جب وہ قصبے میں جاتا ہے
 تو اس کو تنگ جگہوں میں ہوتی جیسا کہ ساکھان کر یہ پر مینا پڑتا ہے۔ جہاں اس کا
 وہ چھٹنے لگتا ہے۔ اور اس کو گاؤں کی صف اور کھل ہوا یہ ذاتی اور دل کو
 بہمن کراہتی ہے۔ نئے علاوہ کارخانے میں کام کرنا جس کو دوہر معلوم ہوتا ہے
 یہ جس کے جب ذرا تھکے سستائے غصہ پانی کیا۔ حالانکہ گاؤں میں وہ جب چاہیں
 آرام لے لیں۔ کوئی معترض نہیں ہوتا۔ اس پر طرہ یہ کہ کارخانوں میں مگر اس کار
 ہر وقت سر پر سوار رہتے ہیں اور جن مزدوروں کے ساتھ کام کرنا پڑتا ہے وہ
 اجنبی اور مختلف ذات کے لوگ ہوتے ہیں۔ حالانکہ گاؤں میں کوئی ایسی سخت
 عمرانی نہیں ہوتی۔ اور اپنے ہی ذاتی بندوں کے ساتھ کھر کام کرتے ہیں
 شمالی ہندو سنن میں یہ بات مزدوروں کو ان باتوں کا بہت خیال ہوتا ہے
 اور ان میں اکثر کو اپنے گاؤں کے دو آنے روز قبول ہیں مگر تین چار آنے
 روز کی خاطر قصبے میں وہ منظور نہیں ہوتے۔

ہیں معلوم ہوا کہ کام کی حالتیں مختلف ہوتی ہیں۔ کبھی یہ ایسا ہے کہ خاطر ہوتا ہے
 کہ لوگ اس کی طرف بکھتے ہیں۔ اور کبھی اس وجہ سے کہ وہ لوگ اس سے بچتے ہیں۔

لاکھ پور
 دہلی
 صاحب زادہ

لیکن کام کی یہ فاقہیت کچھ بند و تن کی تکمیل میں آجیں۔ مگر اس سے پہلے کہ ہم
 میں بھی محاشین کو اس سے سائقہ پڑتا ہے۔ امت میں کام میں یہ ہیں۔ ان میں سے
 کے متعلق ہر قوم کے خیالات و رہنما رہا ہوتے ہیں۔ سنو ہندوستان میں تو قوموں
 کو یہ شکایت ہے کہ اعلیٰ مرتبہ پر بھی مرد و لکڑوں کی ضرورت ہے۔ یہ ہیں
 بعض مالک میں اس سے عکس یہ ہوتا ہے کہ سب مجھے نیچے مرد و لکڑوں
 چھوڑ کر قصبات میں بیٹھ رہتے ہیں۔ میں سب کو کام میں لے کر ہوتا ہے
 حالانکہ گاؤں میں کام کرنے کو کافی مرد و لکڑی ہیں۔ یہ ہیں۔ یہ ہے کہ
 ہر قوم کے لوگ بعض بعض کام زیادہ پسند کرتے ہیں۔ اور بعض کم و زیادہ
 ہوتے ہیں۔ اور اپنی پسند کا کام وہ مہر جرت پر بھی کرے دیا۔ وہ جانتے ہیں
 اور مانگوں کاموں کو زیادہ اجرت دینے پر بھی ہمت نہیں لگاتے پس ثبات و کسی
 بازار میں محنت کی رسد محض اجرت پر قائم نہیں مگر قوم کے خیالات اور کاموں
 حالت کا بھی رسد پر بہت اثر پڑتا ہے۔ مذکورہ مہر جرت کا خیال رہتا ہے
 بلکہ وہ کام کی دس پیندی اور مانگوں کی کاموں کی ضرورت ہے۔ اور محاشین
 محبوبی اس کو بہت تن نظر آئے کسی کو اپنے واسطے منتخب رہتا ہے
 کام سے کام کا۔ رتہ وقت محاشین خالص فوائد کا مولد ہوتا ہے
 فوائد خالصتہ مدیہ ہے کہ کسی کام کی سب خوشگوار باتیں میں نہت ہی
 شامل ہے۔ ایک طرف شمار کی جاویں۔ اور کل مانگوں باتیں اور مدد و
 اول الذکر مد میں سے آخر الذکر مہر کر کے دریافت کریں کہ ان میں سے فوائد
 کی مقدار کیا ہے اب ہر کام کے فوائد خالص اسی طرح معلوم کریں گے کہ ہر کام
 کیا جائے۔ جس کام میں ان کی مقدار سب سے زیادہ نظر آنے والی کام شروع
 کر دیا جائے۔ یہ تو محن نہیں کہ مذکورہ بالا معالجوں میں سب مددوں کا جملہ
 حساب تیار ہو۔ مثلاً آپ وہو اور طرز معاشرت کے فرق کا صحیح صحیح اعتبار نہ ہو۔
 ہے۔ لیکن اوپر کے بیان سے پتا ضرور چلتا ہے کہ کام کے انتخاب میں مدد و مدد
 انجان پنہ میں کس اصول پر عمل کرنا ہے اس کو ایسا کام کرنے کی خوش ہوتی ہے
 جو اس کو اور اس کے خاندان کو سب سے زیادہ دلپسند معلوم ہو۔ وہیں تک

۱۔
۲۔
۳۔

۴۔
۵۔

ہو سکتا ہے وہ تمام ذرائع معاش کا مقابلہ کر کے ان میں سے ایک اپنے واسطے منتخب کر لیتا کبھی نفسِ اجرت کا ذوق انتخاب کی بنا قرار پا جاتا ہے۔ کیونکہ مزدور کے نزدیک اجرت کی بیشی کام کی دوسری نگوار باتوں کی پوری غلافی کردیتی ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ وہ کام کی عمومی قیمت پر نظر اتنا ہے :

دوسری خاصیت جس کا رسد پر اثر پڑتا ہے یہ ہے کہ محنت کو بلور ذخیرہ میں ذخیرہ کر کے نہیں رکھ سکتے۔ اگر قیمتِ محنت گھٹ جائے تو تاجر اپنا مال روک سکتا ہے چند ماہ بعد ہی اس کا مال کی طمان کام آسکے گا جب کہ اب آتا۔ لیکن اگر مزدور کسی روز کام نہ کرے تو جس اس کا دن غارت ہوا۔ یہ نہیں ہو سکتا کہ اگلے روز وہ دو دن کا کام کرنے میں مزدور کا نہ ہو اسی میں ہے کہ وہ روز کے روز اپنی محنت فروخت کرتا ہے۔ اگر کسی روز اس کی محنت فروخت نہ ہو یعنی اس کو کام نہ ملے تو بس اس ور کی محنت برباد ہوتی۔ آج کی محنت کل فروخت نہیں ہو سکتی۔ محنت کا حال اُس پھیلپوں کا سا ہے جو گرن کے زمانے میں کسی روز فروخت نہ ہوں اور مات بھر میں سڑ کر بیکار ہو جائیں۔ کبھی کبھی جب اجرت بہت ہی کم ملے تو کام چھوڑ بیٹھنے میں مضائقہ نہیں بشرطیکہ کسی ترکیب سے جرت بڑھنے کی قوی امید ہو۔ جب تک مزدوروں کی بڑی جماعت میں اتفاق نہ ہو دو چار مزدوروں کے کام چھوڑنے کا کوئی نتیجہ نہیں۔ جب اجرت بڑھوانے یا اور کوئی شکایت رفع کرنے کی غرض سے مزدوروں کی کوئی جماعت کام چھوڑ بیٹھے تو ان کا یہ فعل اصطلاحاً اسٹراک یا ہڑتال کہلاتا ہے۔ اکثر ملکوں میں اس کا بہت علاج ہے اور جہدِ ستان میں میٹلس صنعت و حرفت کے مزدور بھی کبھی ہڑتال کر بیٹھے ہیں یہاں سبھی پہل سکی ہے جب کہ مزدوروں کے پاس بیکاری کے ذخیرہ میں اپنے اور اپنے کنبے کی زندگی کے لائق اندھختہ موجود ہو۔ ورنہ اگر حالت یہ ہو کہ وہی کنواں کھودنا اور وہی پانی پینا تو کام چھوڑتے ہی فاقہ کشی کی نوبت آجائیکے۔ حاصلِ گام یہ کہ بیکارے مزدور میں اتنی تسک نہیں کہ دو ایک مذہبے زیادہ کام چھوڑ بیٹھے۔ حالانکہ بہت سے آجر کہیں زیادہ مدت تک کارہا رہ سبند رکھ سکتے ہیں پس اجرت ملے کرنے میں مزدور تو ضعیف ہے اور آجر قوی۔ چنانچہ

اکثر مزدور ایسی اجرت پر کام کرتے رہتے ہیں کہ اگر وہ کسی بد شگون پر بھی
 بیٹھیں یعنی محنت کی سہ گھنڈیں تو تنہا خود ہی اجرت میں سارا حصہ لے لیں۔
 چکر طالب علم کو معلوم ہو گا کہ مغربی ممالک میں ہڈیاں ایک نمونہ بن گئی۔
 وہاں پر مزدوروں نے اتفاق کر کے انجمن بنائے تاکہ وہاں پر بھی یہ
 فتنہ نہ پھیلے کہ مزدوروں کو اجرت ملے کرنے میں نہ رکے۔ بلکہ وہاں پر
 کے زمانے میں مزدوروں کے غور و خوض کو سامان بن کر پائیں تاکہ وہاں پر
 رہیں۔ اگر ہندوستان میں ہر طرف کارخانے جاری ہو جائیں تو
 تو یہاں بھی ہڑتال ایک توجہ طلب مسئلہ بن جائیگی۔ لیکن میں یہ کہتا ہوں
 یہ شعور ہے کہ ہڑتال کرنی مفید ہوگی۔ ان میں یہ بچاؤ سامان ہو گا
 اور نہ ان کے پاس کچھ اندوختہ کہ بیکاری میں گند کرکیں تب یہ سبہ سمجھ
 ل سکتی تھی اس سے کم مقدار پر ان کو اکثر کام نہ پڑتا ہے۔

یہ بھی دیکھنا چاہیے کہ کارکردگی کا نمونہ کی نسبت کی نسبت کیا ہے۔ اب
 قسم کے کمپوں کا صوبہ ایک من کارآمد ویا ہی دوسرا من۔ ہر ایک من سے ان کی
 خدا تیار ہوگی۔ لیکن مزدور مزدور سب برابر نہیں۔ کوئی کام زیادہ کرتا ہے تو
 کوئی عمدہ قسم کا کام کرتا ہے کوئی ادنیٰ قسم کا۔ اگر کارکردگی میں اضافہ ہو جائے تو
 اس قسم کا کام کرنے لگیں جتنا کہ چار آدمی کرتے تھے تو اس اضافہ کارکردگی کی نسبت
 کی نسبت پر وہی اثر پڑیگا جو بعد ایک ٹنٹہ اور بڑھنے سے زیادہ بہت زیادہ
 اندر سے محنت میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں ان پر غور کرتے وقت کہ وہاں کی
 حالت بھی پیش نظر رکھنی ضرور ہے البتہ محقق اور ان میں مازار کے طور پر
 کوئی اثر نہیں پڑتا۔ کیونکہ خود کارکردگی میں اس قدر جلد تبدیلیاں نہیں ہوتیں
 بہت انتہا کے ساتھ تعلیم اور تربیت دینے اور اخلاقی حالت مددگار سے ہیں
 کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے اور یہ کام ہوں میں انجام پاتا ہے۔

ایک خاصیت یہ بھی قابل غور ہے کہ آبادی بڑھنے سے محنت کی نسبت میں جو
 اضافہ ہوتا ہے اس کے واسطے بھی محنت دیکار ہے۔ اگر کسی چیز کی ہڈی بہت
 بڑھے تو لوگ اس کی زیادہ زیادہ مقدار بنار کرنے لگتے ہیں اور یہ سب بڑھ جاتا ہے۔

ابن
صل

اس تبدیلی میں مختلف حصے ملتے ہیں۔ مثلاً، ایک ہفتہ ہی میں کارخانے چاہیں
تو سوت یا کپڑے کی مقدار بڑھانے سے، البتہ تھوڑی وقفہ کی پیداوار بڑھانے
میں چند ماہ لگیں گے۔ لیکن یہ جہاں ان چیزوں کی پیداوار بڑھانے میں اس سے
کبھی کم وقت لگتا ہے۔ جو رسد منٹ کے ساتھ کیواسے درکار ہے کہ بچے پیدا ہوں،
یعنی بڑھیں جو جن ہوتے ہیں وہ دوسری معاملہ کلام یہ کہ اضافہ آبادی کے ذریعے
سے منٹ کی رسد جلد نہیں بڑھ سکتی۔ البتہ ممکن ہے کہ کوئی زمین یا دبا پھیل کر
ان کا صفایا کرے اور چند ہی دنوں میں رسد بہت بھٹ جائے۔ واقعہ یہ
کہ رسد منٹ میں جو تبدیلیاں جلد جلد ہوتی ہیں وہ اسی توطن سے ہو سکتی ہیں
جس کا ذکر کسی اشدتہ فصل میں آچکا ہے۔ یعنی یہ کہ لوگ دوسری جگہ جا کر آباد
ہوتے یا پیداوار کی شرح میں قدر جلد نہیں ہوتی کہ اس کی وجہ سے رسد میں کوئی
مبایاں فرق پڑ سکے۔ نیز توطن میں فصل میں بالتفصیل بیان ہو چکا ہے۔ ہندوستان
میں بھی توطن بڑھ رہا ہے۔ مگر یہی اس کی ترقی میں بہت سی اقیس حاصل ہیں
تاہم توازن میں ہیں کہ آئندہ توطن کے ذریعے منٹ کی رسد میں جلد جلد مصلحت
ہوتی ہوگی گوا اس قدر جلد۔ ہی معنی نہ اور چیزوں کی رسد میں ہوتی ہے؟

رسد منٹ کے کل فوائد اب تک بیان نہیں ہوئے مگر چند مادی غرضوں
میں پیش کردہ نئے نئے ہیں۔ کچھ معاشیات پڑھنے کے بعد طالب علم کو پندرہ فیصل
کے ساتھ معاملہ درنا ہو گا۔ مگر دیکھ کے بیان سے یہ تو بخوبی واضح ہو گیا کہ منٹ
کے بازار میں سہولت اور رست سے نہیں جھٹکتے کہ اور چیزوں کے شرح
تحت بڑھنے سے منٹ کی طلب گھٹنے لگتی ہے۔ اور ساتھ ہی منٹ کی رسد میں
مضائق پیدا ہوتے ہیں۔ گویا توازن پیدا کر کے کارخانہ منٹ کے بازار میں بھی موجود
ہے۔ یعنی اجرت کی بازاری شرح ایک ایسی قدر قرار پاتی ہے کہ اس پر منٹ کی
رسد و طلب میں توازن قائم ہو جائے۔ لیکن جیسا کہ اچھی واضح ہو چکا ہے رسد کی
تبدیلی چند در چند اسباب کی بابت ہے۔ پس وہ جلد جلد شرح اجرت کے مطابق
تبدیل نہیں ہو سکتی اور توازن تکمیل رہتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہندوستان کے
عام بازاروں میں اجرت کی شرح جو قرار پا جاتی ہے وہ حق تک تبدیل نہیں ہوتا۔

اس
میں

بھی پیدا ہو جاتے ہیں کہ بڑا احمرت چہ حالت سابق اس طرح پرا جائے طرح کبار قیمتی
سمولی قیمت کی طوائف ہوتی رہتی ہے۔ جب احمرت میں اضافہ ہو تو قیمت
بہت کم ہوتی ہے اور یہ بڑھ جاتی ہے اس کے رکس احمرت میں تخفیف ہو
نے طبعی اور رسد ملتی ہے۔ مگر کہ یہ تبدیلی کے بعد احمرت ہی سمولی
بہرہ کی طرح ہوتی ہے چیرہ بے منتظر یا تحقیق ہو چکا ہے کہ ان کی سمولی
قیمت قریب قریب معاف یہ نہیں ہے برابر رہتی ہے۔ اگر اس کی مقدار کھٹے
تو لوگ نقصان کے خوف سے یہ ادا نہ دیتے ہیں اور اگر بڑے فروزاں
منافع کے لالچ سے یہ ادا نہ دیتے ہیں دونوں صورتوں میں قیمت بہرہ
اس مقدار پر رہتی ہے۔ علی ہذا سمولی احمرت میں وہ مقدار قرار پاتی ہے کہ جس پر
مردور اور اس کے لئے کسی مرد و عورت کے مطابق گزر ہو سکے اگر احمرت نہیں
پکڑتے کے واسطے زیادہ تخفیف ہوئی تو مرد اور عورت کو دوسری جگہ بیٹے جائیں گے
دریہ بہرہ۔ بہرہ بہت کم ہو جائے۔ درگزر کچھ مدت تک احمرت بہت
زیادہ رہی تو سب مردور کام سے محال ہو جاتے بہرہ بہت سے باہر سے اگر مردور
زے لگیں گے تو یا رسد نہ ہو جائے نہ دولت کی عورت سے اس کے
ساتھ ہونے کی یہ تبدیلیاں بہرہ ظاہر ہیں ہو سکتیں۔ مگر بہت ممکن ہے کہ
مردور قبل نہ مل کر نہ سکے۔ اپنی طرز معاشرت ہی بدلے۔ یعنی سمول
احمرت کی شرح خود تبدیل ہو جائے۔

بہرہ

مردوروں کا کوئی معیار حشر و شرت کا نہیں ہو وہ اس کا معیار زندگی
کھاتا ہے۔ ہر جگہ کا معیار زندگی باسانی معلوم ہو جاتا ہے۔ اور یہ بھی پتہ چل سکتا
ہے کہ جا بجا اور وقت و مقام اس میں کیا تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں۔ مثلاً بہرہ بہت کم
درہ صل کے دیہات میں مردور ایک ہی قسم کے محلات میں رہتے ہیں۔ ایک
ہی طرح کا لباس پہنتے ہیں۔ اور ایک ہی قسم کا کھانا کھاتے ہیں۔ لیکن اگر
معاشرہ معاملات بنا کر کے مردوروں کا دلی کے مردوروں کے مقابلہ کیا جائے
یا بہرہ کے کسی ضلع والوں کا پنجاب کے کسی ضلع والوں سے تو واضح ہو گا کہ آزادانہ
مقامات کے مردوروں کا معیار زندگی معاشرہ اعلیٰ ہے۔ ان کی فدازی بہرہ معلوم

اور وافر ہوتی ہے۔ ان کے کپڑے زیادہ آرام دہ اور اچھے ہوتے ہیں اور وہ اس میں
 ادنیٰ درجہ کی تفریح اور تہیسات میں بھی کچھ مرتب کر سکتے ہیں۔ یہ مسلمان ہو کر اس
 معیار زندگی حقیقت ایک ایسی چیز ہے جس کو ہم با سالی پہن سکتے ہیں۔ رہا اس
 آجائے اور فردوروں کی کھائی معمول سے بہت کھٹ جائے تو پھر سیر، کھانا
 رکنا محال ہے۔ غور اس ادنیٰ قسم کا کھانا اور سونے جھونے بند ہے۔ پڑھنا
 انہیں پر ان کو قناعت کرنی پڑتی ہے۔ البتہ جب ان کے اس میں اور بہت
 میں اضافہ ہو تو پھر معمولی معیار زندگی ان میں رائج ہوتا ہے۔ اس میں کچھ پیر
 مصارف پیدائش کی طرح معیار زندگی میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔ ان
 عادات و رسوم کو یاد دیر میں تبدیل ہوں مگر بدلتی ضرور ہیں۔ اور یہ وہ
 میں تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ اگر زیادہ عرصہ تک تروتا رہا نہ رہا
 تو وہ دور اعلیٰ معیار زندگی کے عادی ہو جاتے ہیں۔ شل سونے، کھانے کے
 وہ گہوں کھانے لگتے ہیں۔ اور جب معیار زندگی ایک مرتبہ یوں بڑھ جائے تو
 جہاں تک بھی ہو سکے گا وہ گہوں کھانا ترک نہ کرے اسی طرح اگر تروتا
 ٹھنکتی رہے تو وہ دوروں کا معیار زندگی ادنیٰ ہو جائے گا۔ وہ عظیم کھانا
 حتیٰ کہ وہ پورے طور پر اس کے عادی ہو جائیں۔ یہ رہا دوروں کا
 میں جو حتمہ میاں ہوتی ہیں انہیں سے ہم اگلی فصل میں بھی مت کر رہے۔

فصل بیالیس

اجرت

سہولت میں تبدیلیاں

اجرت کی معمولی شرح میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ان پر مزید غور کرتے ہیں۔ طلب و رسد کے اثر سے معمولی شرح اجرت ایک ایسی بقعہ قرار پاتی ہے کہ مروجہ میاں زندگی کے مطابق مزدور اور اس کے کنبے کی گذر ہو جائے۔ لیکن میاں زندگی خود وقتاً فوقتاً رہتا ہے۔ درہندوستان میں اس کی تبدیلی کی رفتار بڑھ رہی ہے۔ اتنا میسر نہیں ہے۔ بین ہو چکا ہے کہ قیامت سے دور افتادہ دیہات میں مدتوں تک ترقی کی ایک ہی شرح قائم رہتی ہے۔ کچھ جگہ وہاں عادات اور رسوم بھی جن پر میاں زندگی کا درود رہتا ہے مدتوں تک تبدیل نہیں ہوتیں۔ جس وجہ شرح کا گھٹنا وہاں ذکر کیا ہے وہ درحقیقت یہی معمولی شرح ہے اور اس کی باہر مروجہ میاں زندگی قائم رہتا ہے۔ لیکن صرف دولت کے تحت میں بیان ہو چکا ہے کہ۔ ہندوستان میں مقابل سابق عادات و رسوم جلد بیل ہی ہیں اور ان کی تبدیلی کا اجرت کی معمولی شرح پر ٹپڑنا لازمی ہے۔ اجرت کی معمولی شرح کی تبدیلیوں کا مسئلہ پورے طور پر طالعہ کرنے سے قبل ضرور ہے کہ محنت کے بازار کا توازن اور اس کی شرائط خوب ذہن نشین ہو جائیں۔ لیکن یہ مسئلہ اس قدر غور طلب ہے کہ یہاں پر طبعی بحث کے بغیر ہم صرف مثال کے ذریعے سے معمولی شرح کی تبدیلیاں اور ملک کی معاشی حالت پر ان کا جو اثر پڑتا ہے واضح کریں گے۔

مروجہ میاں زندگی

اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ موجودہ زمانے میں شمالی ہندوستان کے مزرعین

۱۔ اور اس کے قتل سے اجرت میں پھر تخفیف ہوگی۔ حاصل کام یہ کہ تباہی کا ایک چکر
 ۲۔ بعد جائیگا اور مزدور کی حالت روز بروز خراب ہوتی چلی جائے گی۔ لیکن یہ آفت
 ۳۔ ہمیں متوثر نہ ہوگی۔ سہارا زندہ گی جوں جوں گرے گا۔ دور کے بال بچوں کو کھانے پینے
 ۴۔ کی تخفیف اٹھانی پڑے گی۔ انکی صحت خراب ہوتی شروع ہوگی۔ اور جب دو جوان
 ۵۔ جو کام کرنے کے قابل ہوتے تو بوجہ نا طاقی و کمزوری ان کی کارکردگی اپنے آپ
 ۶۔ دانے قابل بہت ادنیٰ ثابت ہوگی۔ اور اگر خدا نخواستہ جیسا کہ قوی المذاہبہ سے مگر
 ۷۔ ادبی سنہ میں پڑھے تو پھر تو کچھ ٹھکانہ نہیں۔ دوری نسل میں اسی تباہی کا شکار ہوگی
 ۸۔ ورنہ سلسلہ نسل بہ نسل جاری رہیگا حتیٰ کہ لوگ اس قدر ضعیف اور ناکارہ ہو جائیں گے
 ۹۔ کہ ان کو ہیٹ پائن دشوار ہو جائیگا اب تک یہ فرض کیا گیا کہ اس دوران میں آبادی
 ۱۰۔ کچھ نہ بڑھے گی۔ اگر آبادی میں بھی اضافہ ہوتا رہا جیسا کہ ہونا چاہیے تو پھر اجرت
 ۱۱۔ میں اور بھی سرعت سے تخفیف ہوگی۔ کیونکہ انی ارجے کی کارکردگی کے مزدوروں کی
 ۱۲۔ حالت زحمت بڑھ جائے گی۔ ورنہ سب کام کے ستلاشی ہوں گے اگر آبادی گھٹتی تو اجرت
 ۱۳۔ میں کم تخفیف ہو سکے گی۔ کیونکہ مزدور کمزدار بن جائیں گے۔ لیکن جبکہ کارکردگی میں
 ۱۴۔ تنزل ہوا تو اجرت میں تخفیف ضرور ہوگی خواہ کم خواہ بیش یہ تو ایک انتہائی
 ۱۵۔ قسم کی شالشی۔ اس کا مقصد یہ ظاہر کرنا تھا کہ کارکردگی کے تنزل سے مزدور کا
 ۱۶۔ پرکھی "بہت آتی ہے۔ قتل کا باعث خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اس کی ذمیت کا نتیجہ
 ۱۷۔ پر کچھ اثر نہیں پڑتا۔ اصل بات یہ ہے کہ جب کارکردگی میں قتل شروع ہوتا ہے
 ۱۸۔ تو وہ بڑھ چلا جاتا ہے۔ کارکردگی گھٹنے سے جرت گھٹتی ہے اور اجرت کی تخفیف
 ۱۹۔ سے کارکردگی میں مزید تنزل ہوتا ہے۔ فرض کہ یونہی اور بندہ جانتا ہے۔ اس کے
 ۲۰۔ روکنے کا صرف یہی ایک طریقہ ہے کہ جن حادثوں کی بدولت کارکردگی میں تنزل
 ۲۱۔ شروع ہوا ہو وہی حادثے پھرائی جائیں۔

۲۔ دلتا

۱۔ اب اس کے برعکس اس مزدور کی حالت پر غور کرو جو اپنی مزید اجرت صلح
 ۲۔ پر صرف کرے کہ اس کی کارکردگی میں ترقی ہو۔ اول اول تو مزید آمدنی ممکنہ
 ۳۔ اور کچھ سے میں صرف ہوگی۔ اس سے مزدور کی طاقت و توانائی بڑھے گی۔ اور
 ۴۔ اس کی کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اس کے بعد اجرت میں اور بھی اضافہ ہوگا۔

تب وہ اچھے سے محنت میں رہنے لگے۔ اپنے بچوں کو غلام و ترہیت سے بچا کر اور بڑھاپے کی واسطے کچھ پس انداز کر دیا۔ جس سے وہ بچے بڑھاپے میں آمدنی نہ ملے گی اور وہ اس کو حافظانہ طور پر حفظ کرے گا۔ اس کی حالت یہ ہے کہ سدا حق بن جائیگی۔ اس کے بچے جب کام شروع کریں گے تو ان کی حالت میں بہتر ہوگی۔ چونکہ ان کو عمدہ کھانا اور عمدہ لباس ملے گا۔ وہ وہاں سے زیادہ تندرست ہونگے۔ اور کام میں مقابلہ اعلیٰ قدر کا کر سکیں گے۔ یہ ان کی صحت جو کارکردگی کی جان ہے۔ ان بچوں نے ایسے باپ کی عزت میں خود کو حاصل کی ہوگی یہ مثال مذکورہ بالا مثال کے بالکل برعکس ہے۔ عزت میں رہنے پر اضافہ ہوتا رہے گا۔ یہ آمدنی سے کارکردگی میں ترقی ہوگی۔ اور بہ ترقی آمدنی میں اضافہ ہوگا۔

اس مثال میں بھی غور کرو کہ مرد و رمل کی نقد اٹھنے بڑھنے کا یہ نتیجہ ہوگا۔
اگر نقد اٹھنے تو ترقی کی رفتار ورجی نہ جاوے گی اور اگر نقد دس ستر ہو تو
ترقی میں کمی آجادیگی۔ لیکن یہ بھی خیال رکھنا چاہئے کہ اگر مزدور جو بی بی حالت
سے خارج تے جاویں اپنی کارکردگی کمزوری میں اور مزید آمدنی و نقد جو بہ
صرف کریں تو ان سے اکثر کے بچے عظیم و تربیت پر کروہرے مل اصل فکرمند
کام شروع کریں گے۔ اور معمولی کام کارخانہ میں وہ شریک نہ ہوں گے۔ اور یہی
بات یہ ہے کہ اس وضع کے مزدور اس کی زیادہ دلا دہی نہ ہوگی۔ محو ان کی
اور تعلیم و تربیت کی فکر ہوگی۔ پس وہ ضبط اور اعتدال سے کام لیں گے۔ بدنام
نے جو اپنے مشہور مسئلہ آبادی میں اہم مقام کے ہے کہ "نند و گ بلو ق مال حیثی
خوا اولاد کی نقد ادمہ در کہیں گے۔ کچھ کہ وہی کیفیت نظر نہ لگے گی۔ پس
جو حالت ہمارے پیش نظر ہے اس میں غالباً یہ نوبت نہ لگی کہ با اس نقد
بڑھ جانے کے کارکردگی کی ترقی سے اجرت میں جو اضافہ ہو گا وہ نہ ہوگا

ہیں شمالی ہندوستان کے مسلمانوں کی موجودہ حالت سے ایسا معلوم ہوتا ہے کہ اگر زیادہ مدت تک اعلیٰ اجرت میں اضافہ برقرار رہے غرض کہ وہ حالت بہر حال خالص سودہ بیخوبی ممکن ہیں۔ اگر غرض یہ آہل اس طور پر صرف کی جائے کہ

باب ہفتم
فصل ۴

کارکردگی میں اضافہ ہوتا ہے تو ان کی حالت میں روز افزوں اصلاح اور ترقی ہوگی۔ اور عجب نہیں کہ چند ہی نسل بعد وہ لوگ زندگی کی عمدہ عمدہ ضروریات کا بھی لطف اٹھانے لگیں۔ اس کے برخلاف اگر مزید آمدنی یونہی خاک میں ملائی جائے اور کارکردگی میں اور تاثر نہ ہو تو گویا موجودہ اضافہ اجرت دبا ل جائے ہو جائے گا۔ درمزدوروں کی حالت روز بروز ابتر ہوتی جاوے گی یہاں تک کہ ان کو زندگی دہرے معلوم ہوگی۔ ان دونوں صورتوں کے علاوہ ایک تیسری صورت اور بھی ہے۔ جو ذیل میں بیان کی جاتی ہے :

گاہک تھیند

اس سے قبل یہ بیان ہو چکا ہے کہ اگر دستکار بلو۔ خود کام کرتے ہیں اور چیزوں کی قیمت بڑھے تو ممکن ہے کہ وہ کام کر دیں اور چیزوں کی رسد گھٹ جائے۔ سیلٹن یہ بھی ممکن ہے کہ حرت بڑھنے سے مزدوروں کی رسد میں کمی آجائے دوسرے ملکوں میں تو ایسا خطرہ کم ہے لیکن ہندوستان میں وہ ضرور قابل ملاحظہ عام طور پر اجرت شکنی ہیں کہ جب مزدوروں کو زیادہ اجرت ملتی ہے تو وہ کام سے بچنے لگتے ہیں۔ یہ غالباً سابق تھوڑوں دیر کام کرتے ہیں یہ جگہ میں دو ایک روز نافرمان کر دیتے ہیں یہ شکایت بالکل بے بنیاد نہیں۔ ہندوستان میں عادات و رسوم بہت دیر دیر میں بدلتی ہیں۔ دراجرت بڑھنے پر خیر بڑھانے کچھ کھائے لوگ کام گھٹا دیتے ہیں۔ آمدنی کی سابق مقدار پر قناعت کرتے ہیں البتہ آرام کھاتے زیادہ وقت خال لاتے ہیں۔ مثلاً اگر مزدور چھ روز کی اجرت چار روز میں کمانے لگیں تو وہ چھ کے بجائے صرف چار ہی روز کام کریں گے اور باقی دو روز آرام میں گئے یہ نہیں کہ برابر چھ روز کام کر کے اپنی آمدنی دیوڑھی کر میں۔ پس ان کو وہی سابق مقدار کافی معلوم ہوتی ہے۔ فرم کر دے کہ اجرت میں اضافہ ہوا اور مزدور بھی حرت اختیار کریں۔ یعنی کام گھٹا دیں نیز ان کو کہ نہ ان کی تعداد میں کوئی قابل ملاحظہ تبدیلی ہو اور نہ زیادہ آرام لینے سے ان کی کارکردگی میں کوئی بھلہ فسرقت نہ ہو۔ ایسی حالت میں اگر مزدور چھ روز کی کمانی چار روز میں کمانے لگیں تو ان کی رسد بعد ایک فٹ ٹھٹ جائے گی۔ اگر مزدور طلب صلاح نہ کرے نہ کوئی اضافہ جسکی کوئی حد ہی نہ ہوتی۔ جوں جوں جرت بڑھتی جنت کی رسد جتنی چاہے

رسد گشتی اجرت میں اور اضافہ ہوتا۔ مین سب رتے ہیں کہ جبر کام کی قیمت سے درم
زیادہ اجرت نہیں دے سکتے۔ اس جرت رتے سے اس میں کمی ہو تو جرت
بڑھانے کے بجائے آج مزدوروں کی خد دا پ بار دور میں مین گے۔ تو
وہ موجودہ کام زیادہ جرح میں گے اور نہ کوئی نیا کام شروع کریں گے۔ کیونکہ وہ
حسب قدر اجرت دیکھتے ہیں اس پر مزدور ہی نہیں ہے۔ نیز یہ ہو گا کہ مزدور
حالت میں کوئی تبدیلی نہ ہوگی۔ نہ ترقی نہ تنزل۔ اس کا وہی میاں رہی بفر
رہے گا۔ لیکن محنت کی سہ سختی سے ملک کے ۱۰۰۰ پر ہر پڑے گا۔ یہی
ثابت ہوا کہ اگر اضافہ جرت ہوا تو نہ ترقی نہ تنزل ہو گا۔ یہاں زیادہ مہارنے
گلیں تو نہ صرف ان کی بڑھتی ہوئی کل ملک کی حالتی ترقی میں رکاوٹ پیدا
ہو جائے گی۔

شرح جرت کے خزانہ سے مزدوروں کی حالت میں جو نئی قسم کی تبدیلیاں
واقع ہو سکتی ہیں وہ دو ہیں۔ انسانی طبابت کا فائدہ معلوم ہے۔ یہ گلیں
نہیں کہ سب جگہ ایک ہی حالت ملک پڑیں۔ درجہ ہی جرح پچھیں۔ اس
بلا کر دلی ترقی کریں گے جن تنزل اور بعض اپنی موجودہ حالت، مہارنے
گویا نیوں نیچے ساتھ ساتھ ایک ہی حالت میں نمودار ہوں گے۔ بعض دور
اپنی کارکردگی کو ترقی دے دے کر جرت میں درجہ اضافہ کریں گے۔ جن
بال بچوں کی پورٹ اس طرح پر کریں گے کہ وہ بڑے ہو کر ان سے بھی اچھے
مزدور بنیں۔ بعض اپنی کارکردگی کو اور بھی بڑا کر لائیں گے اور ان کی دلی
ان سے بھی زیادہ ناکارہ ثابت ہوگی اور بعض کی کارکردگی ایسی ہی رہے گی
اور ان کی اولاد بھی ان جیسی بنے گی۔ افراد میں قدرتی برقرار نہ ہو سکتی ہیں
لوگوں کو کا شکاری یا دستکاری میں ناکامی ہوگی وہ سمجھتی کار کاٹ کر لے کر
اور بعض سولی مزدور کا شکاری شروع کر دیں گے۔ یا کوئی سر سے جی جرح
کا کام کرنے لگیں گے۔ ترقی تنزل اور قیام کے جوہرین۔ جہان لوگوں میں
توان کی باہمی فوٹوں پر مجموعی نیچے کا دار ہمارا ہوگا۔ اگر بحیثیت مجموعی کارکردگی میں
ترقی ہوئی تو مزدور کی حالت سہرحال بنی۔ اور اگر تنزل ہوا تو حالت اجہک

۱۔ یہ ممکن نہیں کہ وہ عرصہ تک اپنے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت دے رہیں اجرت
 حاصل ہو۔ ۲۔ اگر وہ رابطہ کار کردگی پرستہ۔ یعنی ان کے کام کی مقدار اور عمدگی پر
 شرح اجرت پر مبنی جن اسباب کا اثر پڑتا ہے ان کی تفصیلی بحث و تفریق اور پیچیدہ
 مسائل کے مبتدی کو ان پر ایک سرسری نظر اتنی کافی ہے۔ چند اہم اسباب
 مقررہ اوپر بیان ہوئے۔ اب صرف ایک بات بیان کرنی باقی ہے۔ وہ یہ کہ مزدوروں
 کی بیسیوں کے چلن اور رویہ کا کیا اثر پڑتا ہے۔ غلطی نہ کہ عورتوں کے اعتبار میں
 ہوتا ہے۔ خواہ وہ آمدنی اس طریق پر صرف کریں کہ اس سے کار کردگی میں ترقی ہو۔
 یا اس کے برعکس تفرق۔ جو اس کے اخلاق و عادات اور چال چلن پر بھی سب سے
 زیادہ اثر کی غلط و تربیت کا اثر پڑتا ہے۔ مگر ان دونوں جتنے معنوں کی اُمتد و ترقی بہت
 جلد میسر آئے اور ان کے ساتھ ہے۔ اگر معائنات کے بعد دوسرے تجاویز کے بعد یہ
 دریافت کرنا چاہیں کہ مزدوروں کی ترقی کی سب سے بہتر کیا سبیل ہے تو انقدر
 عورتوں کی اصلاح موٹی۔ کہیں نہ کچھ بار کاغذات پر بیس کی باتیں اور تربیت زیادہ
 انھیں کے پر دہنی ہے گویا کار کردگی کی ترقی ترقی میں ان کو سب سے زیادہ
 دخل ہے پس مزدوروں کی ترقی کی سب سے بہتر سبیل یہ ہے کہ عورتیں کچھ دار
 رکھیں۔ اور ان میں ہوں۔

فصل ستائیس

تخصیص یا متہ پیشونگی اجرت

ایک قوم و مملکت میں جو معمولی کام کاج کرتے ہیں۔ اور وہ سب وہ جو کہ
ان میں خاص بہت طلب کام کرتے ہیں۔ ان کی محنت کا مواضع کثرت خواہ یا کم
کھاتا ہے۔ اب ہم یہی قسم کی اجرت سے بحث کرنا چاہتے ہیں۔ بہت طلب
کام کرنے والے مزدوروں کے بہت سے طبقے ہیں۔ اکثر دو تین یا
چار پوتے۔ اور اکثر عہدہ دار مختلف کاموں پر مختلف درجہ کی بہت اور کم
مہنت ہے۔ ایک بہت طلب کام کا یہ فرض ہے۔ تو اسے بہت سے کاموں میں
کئے اور بہت پائے یہ کوئی خاص اس کام کو نہیں کر سکتا۔ اس میں شک نہیں۔
ایسے معمولی پیشوں میں بھی بہت طلب و رسد کے اثر نے قرار پاتی ہے ایسی
اجرت کی جس میں ایک سواں شرح ہوتی ہے جس کی طرف جرت محدود کرتی رہتی ہے۔
وہ طبعی مہنت کی ترقی کے ساتھ ساتھ بہتی رہتی ہے۔ لیکن بعض
دینوں میں اس طبعی مزدوروں کی رسد یا طلب بہت کم ہوتی ہے۔
اور ان میں طبعی اجرت بھی ان سے کم ہوتی ہے۔ لیکن بعض دینوں میں
معمولی محنت یا خصوص محنت کے ہزاروں میں فرق ہوتا ہے جیسا کہ گیارہویں فصل
میں بیان ہو چکا ہے۔ معمولی مزدوروں کے مقابل بہت طلب کام کرنے والوں
میں محنت پدید نہ آتی ہوئی ہے۔ یعنی کھائیں سائیں یہ جگہ جگہ ہونے لگا ہے وہ
زیادہ آمادہ رہتے ہیں گویا ان کا بازار زیادہ وسیع ہو گیا ہے۔ اگرچہ کسی

بیم
۲۲

خاص مہارت اور قابلیت کا آدمی درکار ہوتا ہے تو وہ اپنے قصبے سے گزر کر تہہ ملک پر نظر ڈالتا ہے۔ بلکہ دوسرے مالک تک نظر دوڑاتا ہے کہ کہیں ہو شیار کاہ کرنا مل جائے۔ شمالی ہندوستان کے کسی بڑے کارخانے کو تو اس میں جگہ نگر کے نور کام کرتے ہیں گے۔ شاید کچھ یوروپین لوگ مختلف شعبوں کے مہران ہوں گے کچھ پارسی مشین چلانے اور درست کرانے پر مامور ہوں گے کچھ بنگالی لکڑی اور اسی طرح ہندوستان کے دوسرے حصوں کے مزدور۔ لیکن ایک دوسرے لحاظ سے بانٹا دینے ہونے کے بجائے مختصر اور محدود ہے کیونکہ مولیٰ مزدوروں کے مقابلے میں ایسے مہارت یافتہ مزدوروں کی رسد اور طلب بہت تھوڑی ہے۔ گویا عام چیزوں کی قیمت یا مولیٰ مزدوروں کی اجرت کے مانند انکی اجرت باسانی ملے نہیں ہوتی۔ لیکن ایک سہولت بھی ہے وہ یہ کہ آج رسد و طلب کی حالت دیکھ کر جنوبی اندازہ لگا سکتے ہیں کہ کس اجرت پر کن معائنات کا آدمی لے سکتا ہے، علیٰ ہذا جو لوگ کام کرنا چاہیں وہ بھی یہی حالت دیکھ کر اپنی اجرت کے متعلق کچھ رائے قائم کر سکتے ہیں۔ پس ایسے لوگوں کی اجرت بہت دیکھ حال کے بعد طلب رسد کی حالت کے مطابق قرار پاتی ہے :

مہارت یافتہ
کے طلب

ایسے مزدوروں کی طلب کا دار و مدار کچھ تو ملک کے قدرتی وسائل پر ہے اور کچھ پیداوار دولت کی حالت پر قدرتی وسائل تو اس لحاظ سے اہم ہیں کہ انھیں کے مطابق صنعت و حرفت جاری ہوتی ہے۔ مثلاً جہاں کوئلہ ہی نہ ہو وہاں کان کھودنے والوں کی زیادہ رت ہوگی۔ لیکن پیداوار کی حالت بھی اس معاملے میں بہت اہمیت رکھتی ہے۔ جس ملک میں منظر اور خود ہاتھ سے کام کرتے ہیں اور کارخانے جاری نہ ہوں وہاں انجن چلانے والوں اور مکین درست کرنے والوں کی کوئی ضرورت نہیں ہو سکتی البتہ ملکوں کے چنے پر ان کی طلب پیدا ہو جائے گی حاصل کلام یہ کہ ملک میں جو جو پیداوار دولت کی ترقی ہوتی ہے مہارت یافتہ مزدوروں کی بحالت برزمتی ہے اور مولیٰ مزدوروں کی طلب کم ہونے لگتی ہے :

مہارت یافتہ

اب رسد کو لیجئے یہ دو اسباب کی پابند ہے۔ ایک تو دولت پات کا معائنات کی بہت ضرورت نہ ہو بہت اثر پڑتا ہے۔ شغل کوئی کام ہے اور کسی خاص فرقے کے لوگ اس کو کر سکتے ہیں اس ساشی تبدیلیاں ہونے ہونے وہ کلام بہت ضروری ہیں جائے اور اس کے کرنا

[illegible]

۱۔ سہم
۲۔ صلہ
کہا شکرتی کی غنائش ہے اور کیا اعلیٰ سے اعلیٰ جگہ ملنے کی امید ہو سکتی ہے۔ نیز ہمدردی کا اعزاز و وقار بھی قابلِ لحاظ مانا جاتا ہے۔ جب پیدائش دولت کا کام باقاعدہ چنے لگے تو ادنیٰ پیشہ والوں کو بھی قریب قریب یہ سب پہلو پیش نظر رکھ کر کام منتخب کرنا پڑتا ہے۔ بہت سے پیشے ہیں وہ جس میں چاہیں اپنے لڑکوں کو شریک کر سکتے ہیں۔ نہ صرف مالی آمدنی بلکہ خالص فوائد کا مقابلہ کر کے جو کام وہ بہ زیادہ فائدہ مند خیال کرتے ہیں وہی اپنے لڑکوں کے واسطے منتخب کر لیتے ہیں۔

عام درآمدیں
مسادات
مذکورہ بالا زعل کا نتیجہ تو یہ ہونا چاہئے کہ ایک ہی درجہ کے سب پیشوں کے خالص فوائد مساوی ہو جائیں۔ کیونکہ جب والدین بیشترین خالص فوائد والے پیشوں میں اپنے لڑکوں کو شریک کر رہے ہوں تو رسد بڑھنے کی وجہ سے شرح اجرت میں تخفیف ہو جائیگی۔ اور کمترین خالص فوائد والے پیشوں میں چونکہ بہت کم لوگ اپنے بچوں کو شریک کریں گے رسد گھٹنے کی وجہ سے ان کی اجرت میں اضافہ ہوگا۔ چنانچہ اجرت کی کمی و بیشی کا یہ رجحان کوئی فرضی چیز نہیں بلکہ فی الواقع اس سے اہم نتائج پیدا ہوتے رہتے ہیں۔ البتہ خالص فوائد میں تمام وکمال مساوات پیدا ہونی دشوار ہے۔ وجہ یہ ہے کہ والدین کو پہلے سے ٹھیک ٹھیک معلوم نہیں ہو سکتا کہ آئندہ تیس چالیس سال کے اندر جب ان کے بچے کام کریں گے تو مختلف پیشوں میں طلب محنت کی کیا حالت رہے گی۔ عمل پیدائش میں تبدیلی ہونے سے ممکن ہے کہ کسی خاص پیشے کے مزدوروں کی طلب بہت بڑھ جائے یا مہارت یافتہ مزدور کا کوئی طبقہ بالکل بیکار ہو جائے۔ مدتوں پہلے ایسی تبدیلیوں کا پتہ لگانا دشوار ہے خصوصاً ہندوستانی والدین تو موجودہ حالت دیکھ لیتے ہیں۔ آئندہ تبدیلیوں کا وہ کم لحاظ رکھتے ہیں۔ چنانچہ اسی کا نتیجہ ہے کہ قدیم پیشوں میں تو مزدوروں کے باہم سخت اختلاف ہو رہی ہے۔ جس کی وجہ سے اجرت میں بھی تخفیف ہوتی جاتی ہے اور جو پیشے حال میں نئے ہیں انھیں کرنے والے بہت کم ملتے ہیں۔ اور ان کی اجرت بھی بہت بڑھی ہوئی ہے۔ اگرچہ عام رجحان یہی ہے کہ ایک درجہ کے کل پیشوں میں خالص فوائد کی مقدار مساوی ہے۔ تاہم کال مساوات اس وجہ سے قائم نہیں ہو سکتی کہ رسد گھٹنے بڑھنے میں بہت عرصہ لگتا ہے اور آئندہ تبدیلیوں کا پتہ

تخصیص یافتہ پیشوں کی مدت

یہاں دسوار ہے۔ چنانچہ بعض وقت کچھ پیشوں میں تو رسد کی مشینوں کی مدد سے مدت بہت کمٹ جاتی ہے اور کچھ پیشوں میں رسد ناکافی ہونے کی حالت میں مدت بہت اضافہ ہو جاتا ہے :

جو کچھ اوپر بیان ہوا اب ہم اس کی چند مثالیں پیش کرتے ہیں کہہ کر کہ ہیں جو انگریزی تحریر نقل کرنی جانتے ہیں۔ جب ہندوستان میں بحریہ کی حکومت قائم ہوئی تو بہت کم لوگ نوشتہ و خواندہ سے واقف تھے۔ اور چونکہ سرکاری رہنمائی تھی شاید ہی کوئی ہندوستانی شخص انگریزی زبان جانتا ہو۔ جب اس اور یہ نقل نویسیوں کی ضرورت پڑی تو ان کی تعداد بہت کم تھی اور یہی وجہ تھی کہ اعلیٰ اجرت ملتی رہی۔ جب والدین نے دیکھا کہ انگریزوں کی حالت عمدہ ہے۔ اس واسطے ضروری ہے۔ تو انھوں نے اپنے بچوں کو انگریزوں کی تعلیمی مشینوں کی جہل انگریزی نقل نویسیوں کی تعداد بڑھی ان کی اجرت میں تخفیف آئی۔ کہ آج ان کی تنخواہ پندرہ بیس روپیہ تک آگئی ہے۔ حالانکہ اتنی رقم تو محض محض مزدور اور خدمتگار بھی کما لیتے ہیں۔ اسی طرح جب ٹائپ رائٹر چلا تو بہت کم لوگ ٹائپ کرنا جانتے تھے۔ اور نقل نویسیوں کے مقابلے میں ٹائپ کرے والے کو مزدور بھی زیادہ ملتی تھی۔ لیکن ٹائپ کرنا بہت جلد آ سکتا ہے۔ چنانچہ ٹائپ کرنے والوں کی تعداد جلد اس قدر بڑھ گئی کہ ان کی اجرت بھی نقل نویسیوں کے برابر آئی۔ اب اگر کسی کو اپنی اجرت بڑھانا مقصود ہو تو مختصر نویسی سیکھ لے۔ مختصر نویسی کی ابھی قلت ہے ٹائپ کرنے والے تو گلی گلی پھرتے ہیں :

کچھ دنوں تک موٹر چلانے والوں کا بھی یہی حال رہا چند سال کی مدت سے ہندوستان میں موٹر آئے۔ ان کے چلانے والے مشکل سے ملتے تھے۔ یہی کوئی معلوم تھا کہ موٹر کار رواج ہوگا۔ جو لڑکوں کو اس کا چلانا سیکھاتے۔ یہ معلوم ہوا تو اس کام کا سکھانے والا یہاں کون تھا۔ پس جن لوگوں نے اس کام کو سیکھا ان کو انگریز موٹر چلانے والے بڑی بڑی تنخواہوں پر رکھنے لگے۔ یہی وہ چلاتا جلد آ جاتا ہے۔ ہندوستانی جو کھوں کا کام لیتے تھے انھوں نے موٹر چلانے کی مشق شروع کر دی کیونکہ کھوں کے مولیٰ کام سے مقابلے میں مزید بہتر ہیں :

پیش
مخل

اجرت ملتی تھی۔ گواہی نہ ہی جتنی کہ نگرین سوٹر چلانے والے پاتے تھے۔ اول اول تو اس کام کے سیکھنے میں ذرا دقت ہوتی۔ لیکن تھوڑے عرصے میں جا بجا کارخانے ہمارے جہاں سوٹر چلائے اور اس کی صفائی و درست کرنا سب کام سکھایا جانے لگا۔ سوٹر چلانے والوں کی رسد ان کی طلب کے برابر آگئی۔ اور اجرت بھی مناسب بن گئی۔ یہ تہائی۔ یعنی سوٹر چلانے والوں کی اجرت اتنا رہ گئی کہ اس کام کے خاص ذمہ دار تمام کاموں کے خاص فوائد کے مساوی ہو گئے جن کو یہ لوگ سوٹر چلانے کے بجائے کر سکتے تھے۔

اب زما وکیل کے پیٹے پر نظر ڈالو۔ باقاعدہ قانونی عدالتیں قائم ہونے سے پہلے تو اس پیشگی ضرورت ہی نہ تھی۔ جب انگریزی عدالت کے شروع میں جا بجا عدالتیں قائم ہوئیں۔ اسی تعداد میں جلد جلد اضافہ ہوا۔ تب تو ہر طرف وکیلوں کی کارپری۔ مقدمے کی پیرا کے واسطے قانون دانوں کی تلاش میں سوکل دوڑنے لگے۔ یہ کام ایسا آسان نہ ہے انہیں کہ دو ہار ماہ میں آج ماہے اول اول انگریز لوگوں نے یہاں وکالت شروع کی کچھ عرصہ وہ اپنے ملک میں قانونی تعلیم حاصل کر چکے تھے۔ انکی آمدنی کا کیا ٹھکانا اور ساتھ ہی ان کا اثر اور وقار لوگوں میں بہت بڑھا ہوا تھا۔ جب وکالت کے پیٹے میں یہ خوبیاں نظر آئیں تو لوگوں نے اپنے اپنے بچوں کو بھی تعلیم و تربیت دینے شروع کی قانونی تعلیم کے مدارس جاری ہو گئے۔ وکیلوں کی جماعت بھی بڑھتی شروع ہوئی آجکل وکالت کی رسد اگر طلب پر غالب نہیں تو مساوی تو ضرور ہے۔ قابل لوگ تو اب بھی اس پیشے میں بہت کچھ کما رہے ہیں۔ مگر بہت سے وکیل خستہ حال بھی ہیں۔ اور اگر کسی شہر کے کل وکلاء کی مجموعی آمدنی کا اوسط لی وکیل نکالا جائے تو غالباً وہ اس خستہ حال سے کم ہوگا۔ جو اسی درجہ کے دوسرے پیشوں میں لوگ کما رہے ہیں اور ان فوائد کو بھی ملحوظ رکھتے ہوئے جو بالعموم وکلاء کو حاصل ہوتے ہیں اس پیشے کے خاص فوائد اس کے ہم درجہ دوسرے پیشوں کے مقابل کچھ کم ہی نظر آتے ہیں۔ اس سے صاف ظاہر ہے کہ وکلاء کی تعداد ضرورت سے زیادہ بڑھ گئی ہے۔ وچ یہ ہے کہ اگر عدالت نے مدت سے پیشہ وکالت کے فوائد کا غلط انداز لگایا ہوگا۔ لکھا ہے۔ یعنی وہ اس کو حقیقت سے بہت دور ہے۔ چنانچہ اسی سلسلہ میں وکلاء کی بہت

بڑی رہی ہے مگر اگر نقدی نہ ہو تو کیا ہو ؟
 ادھر کی مثالوں سے واضح ہو گیا ہو گا کہ تخصیص یافتہ پیشوں میں طلب کے تصور
 مطابق رسد میں جلد کمی پیشی کرنی دشوار ہے۔ اس میں شک نہیں، مگر یہی ہے
 کہ ایک درجہ کے کل پیشوں کے خاص فوائد برابر رہیں۔ لیکن یہ محال کام ہر بہت
 آہستہ آہستہ ہو سکتا ہے۔ اور پیدائش دولت کے عمل میں جلد جلد ایسی تبدیلیاں
 پیدا ہوتی ہیں کہ خاص فوائد کی سادات غالب ہو جاتی ہیں۔ اس کا وہ بہاؤ ہوگا
 بعض پیشوں میں تو رسد ضرورت سے بڑھی رہتی ہے اور بعض میں کم سدا جرت
 یا تو اس مقدار سے بہت گھٹ یا بڑھی رہتی ہے جو رسد مطلب ہے۔ تاہن کی تاہن
 قرار پاتی ہے :

رسد مطلب کے توازن میں جو دیر گئی ہے آج بھی خط و ربت سے نہ فائدہ ملتا ہے۔
 کسی پیشے کے لوگ روزی کمانے سے بیکار ہو جاتے ہیں۔ شغل میں رہتے ہیں
 کوئی تبدیلی ہو، یا کوئی ایسا حادثہ، یا لوگوں کا مذاق اور عادت بدلے جس کی وجہ سے
 کسی پیشہ والوں کی طلب بہت گھٹ جائے تو ان کو بیکاری سے نہ ملے گی۔ یہاں
 وہ کوئی اور پیشہ سیکھیں یا معمولی کام کاج شروع کر دیں۔ شامی ہندوستان کے ہر
 میں سفوں میں نجشٹیوں کی حالت قابلِ ملاحظہ ہے۔ کسی زمانے میں یہ لوگ شکر پر
 پھڑکاؤ کرتے شہروں کی ناہیاں دھوٹتے اور مسلمان اور مسلمانوں کے ہاں پانی
 بھرتے تھے۔ لیکن جب سے پانی کے ٹل گئے گھر گھر اور گلی گلی پانی کی فراہمی
 اور گاڑیوں کے ذریعے سے شہروں پر پھڑکاؤ ہونے لگا۔ سفوں کا روزگار بگڑا۔
 آخر کو انھوں نے بھی معمولی مزدور اور خدمتگاروں کی طرح محنت اور محنت شروع
 کر دی۔ جو پیشہ جس قدر زیادہ تخصیص یافتہ ہے اسی قدر اس میں بیکاروں کا زیادہ
 خطرہ لگا ہوتا ہے۔ لیکن ہندوستان میں تو معمولی مزدور بھی کڑتے ہیں۔ جو کام
 بھی ہے اسی کو کرنے لگتے ہیں وہ ایسے ہمت یافتہ نہیں کہ کوئی خاص پیشہ
 کریں۔ اور دوسرے کام کرنے میں ان کو دقت پڑا لیا ہو

فصل چوالیس

معاوضہ تعلیم

۱۰۰۔

اب ہم پیداوار کے آخری حصہ دار یعنی آجر کے متعلق کچھ بیان کرنا چاہتے ہیں جو ۱۰۰ روپے عام میں کو ایک جاکر کے اپنی عمرانی میں ان سے کام لیتا ہے۔ اور ہارو بارہ ہیٹائٹس دولت کا انتظام کرتا ہے۔ اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ آجر زمین انتظام اور عمرانی کرتا ہے۔ بلکہ کچھ کچھ دوسرے مال بھی اپنی طرف سے کاغذ میں لگاتا ہے۔ لاشکار اور دستکار تو خدمت اور اصل دونوں چیزیں ہیا کرتے ہیں لیکن جہاں کارخانے جاری ہیں وہاں آجر بھی کم از کم تھوڑا سا اصل اکثر اپنی طرف سے لگاتے ہیں۔ پس یہ احتیاط ضروری ہے کہ وہ آمدنی معاوضہ تعلیم سے جدا شمار ہو جو دوسری دلوں سے حاصل ہوتی ہے یعنی معاوضہ تعلیم کو اس اصل یا لگان سے غلط ملکہ کرنا چاہیے جو آجر کو اس کے اصل بازین کی کارگزاری کے معاوضے میں حاصل ہوئے۔ اب اگر عاملین کی کارگزاریوں کا جو معاوضہ ملے ان سب کی مد میں جدارگی بنیں۔ تو معاوضہ تعلیم کو پیداوار کی وہ مقدار سمجھنی چاہیے جو اصل اجرت آمد لگان نہا کرنے کے بعد باقی بچے ملنے والوں معاوضوں کی مقدار قرار پانے کے اصول پر بیان ہو چکے ہیں آجر کے مقصد وہ ہیں کم سے کم معارف پر مال تیار کرنا اور زیادہ سے زیادہ قیمت پر بیچنا۔ اگر وہ اپنی کوشش میں کامیاب ہو گیا تو معاف ادا کرنے کے بعد اس کے پاس بھی کچھ بچ رہا ادا کرنا کام۔ ہا تو اس کو کچھ نہیں ملے گا۔ بلکہ اس میں سے بھی کچھ غائب ہو جاتا ہے۔ لیکن کوئی شخص بدخلی کا کاروبار شروع نہیں کرے گا۔ جب تک اس کو کچھ آمدنی کی امید نہ ہو۔

اگر آمدنی حاصل نہ ہو یا بہت کم ہو تو لوگ پھر کاروبار چھوڑ دیں گے۔ مگر یہاں
کاروبار کا اختتام اور نگرانی کرنی بھی ایک قسم کا پیشہ ہے۔ اگر مناسب آمدنی ملے
ہوئی تو لوگ اس پیشے میں شریک ہوں گے۔ ورنہ اس کو ترک کر دیں گے اگر کوئی
شخص اپنے لڑکے کو وکیل یا انجینئر بنانے کے بجائے کاروبار کی نگرانی اور اختتام
سکھائے یعنی اس کو آجربنائے تو صاف ظاہر ہے کہ وہ آئندہ کرپشن کو ہر دو
اول الذکر پر ترجیح دیتا ہے۔ یعنی اس کا خیال ہے کہ وکیلوں یا انجینئروں کے
مقابل آجروں کی حالت نہ صرف آمدنی کے لحاظ سے بلکہ بحیثیت مجموعی اچھی ہے
بس آجروں کی رسد کا بھی بعینہ وہی حال ہے جو دوسرے بہارت یا تریپٹا وہا
کا ہے۔

آجروں کے پیشے پر تفصیل نظر ڈالئے۔ دوسرے پیشوں کی تربیت جس طرح آجروں کے
مامل جتنی عام ہے پیشے کی تربیت کا طریق اس سے مختلف ہے۔ اس میں لکھنؤ
کہ بہت کچھ کام کی باتیں یونیورسٹی یا صنعتی مدارس میں سکھادی جاتی ہیں۔
میں اول وہ علوم پڑھاتے ہیں جن پر طریق پیدائش مبنی ہیں اور بعد کو عملی سمجھوت
سے پیدائش میں مدد یعنی سکھائی جاتی ہے۔ فرض کرو کوئی شکر سازی سیکھنا چاہتا
ہے تو اول اس کو بعد ضرورت کیجا اور طبیعیات پڑھنی ہوگی پھر یہ سمجھنا ضروری ہے
کہ شکر سازی کی کل کس اصول پر مبنی ہے کہ مطلوبہ کیجیانی اور جسی تہہ لیاں تو ملیں
پیدا ہو جاتی ہیں اور کوئی غیر مطلوبہ تبدیلی پیدا نہیں ہونے پاتی۔ پیدائش کے اکثر
شعبوں میں مال کے متعلق کچھ کیجا اور طبیعیات جاننا اور طوں کی ساخت کے اصول
سے واقف ہونا ضروری ہے۔ لیکن یہ سب کچھ آجروں کی تربیت کا صرف ایک شعبہ ہے
اس کو کاروبار کے تجارتی پہلو پر بھی توجہ کرنا لازمی ہے۔ کہاں سے مال رزناں ستا
اور کہاں ٹرکوں فروخت ہوتا ہے۔ اس کے علاوہ اس کو مزدوروں اور کارکنوں کی
نگرانی کرنی اور ان سے کام لینا پڑتا ہے۔ آجروں کی تربیت کا یہ مرحلہ سب سے زیادہ
دشوار ہے۔ ہمیں یہی نہیں کہ آجروں کو کیجا طبیعیات اور ٹوں کے علم سے واقف ہونا
ضروری ہے بلکہ اس کو مدد شکاری اور مزاج دانی میں بھی ماہر ہونا چاہیے تاکہ وہ بچے
پڑے آجروں کا تجربہ اور مزدوروں کو بچانے اور ان سے اپنا کام نکالے۔ کل

کوئی بڑی جماعت باقاعدہ کام شروع کر سکے۔ ابھی بہت کم لوگ آجر کا کام اب پھر انجام دینا جانتے ہیں اور تھوڑے ہی لوگوں کی گنجائش بھی نظر آتی ہے۔ لہذا اگر نفس بہ طالب علم معاوضہ تعلیم کا مسئلہ سمجھنا چاہیں تو اول ان کو ترقی یافتہ ممالک کی حالت کا مطالعہ کرنا ضرور ہے جہاں بہت سے قابل اور کار گزار لوگ کاروبار چلانے کے خواہاں رہتے ہیں اور جہاں بہت سے لوگ اپنا اصل کام کسی کے سپرد کرنا چاہتے ہیں جو اس سے کام لے اور مالکوں کو بھی مناسب معاوضہ اور سود ادا کرے۔ یہ امر غور طلب ہے کہ ہندوستان میں آجروں کا کاروبار پھیلنے کے واسطے کن شرائط کا پورا ہونا ضروری ہے؟

آجروں کے کاروبار بڑھانے کی ایک آہل سبیل تو یہ ہے کہ تکنیکل مینی منسٹی تعلیم کا اہتمام کیا جائے یہ سبیل مہنے اس وجہ سے آہل کہی کہ سرکار یا چند روشن خیال لوگ مگر اس کا اہتمام کر سکتے ہیں چنانچہ گزشتہ چند سال میں منسٹی تعلیم نے ترقی کی ہے۔ منسٹی مدارس کا اہتمام دشوار بھی لیکن نہ اس قدر جتنا کہ دوسری باجوں کا بندھ کر یا شلو تعلیم یافتہ ہندوستانیوں کا رجحان اس طرف پھیرنا اور یہ بات ان کے دل نشین کرنی کہ ہندوستان میں سب سے بڑی خرابی یہ ہے کہ یہاں دولت تو بہت کم پیدا ہوتی ہے اور آبادی بہت زیادہ ہے۔ لوگوں کی گزر خفگی سے ہوتی ہے اسب اگر دولت کی پیداوار بڑھائی مقصود ہو تو اس کے واسطے انشلاخ پائش سب سے پہلی شرط ہے۔ یعنی کاروبار کا بطریق جدید انشلاخ کرنا مقدم ہے اور نتیجہ آجر کا پیشہ بھی اسی قدر محرز اور ضروری ہے جتنا کہ وکلاڈاکٹر یا انجینیر وغیرہ کا۔ یہ بھی ضروری ہے کہ لوگوں کو اندوختہ سے بطور اصل کام لینے کی ترغیب دی جائے بہت کلا دولت بیکار پڑی ہوئی ہے اس سے کام لینا چاہیے اور جو کچھ ہیں اندازہ ہو وہ بھی کاروبار میں لگانا چاہیے نیز یہ کہ مزدوروں کی کلا کر دی کو بھی ترقی دینی ضروری ہے۔ مزید یہاں سب طبعوں کے مزدوروں کو سمجھنا چاہئے کہ ان کے حق میں آمدنی کا سب سے بہتر مصرف کیا ہے۔ ان کو منسٹی نہایت کی طرف زیادہ توجہ ہونا چاہیے اور اپنے بچوں کی تعلیم و تربیت کا بھی مدد اہتمام کرنا ضروری ہے لوگوں میں یہ رجحان تو کچھ کچھ پیدا ہو چلا ہے اور جوں جوں حقوق

بے بیخبر
 فصل ۴
 بڑے گلابوں کی تعداد میں اضافہ ہوگا کاروبار کے بے اصل بافراط نے
 گلاب میں جو عامین پیدائش موجود ہیں وہ زیادہ عمدہ طور پر کلم کرتے
 اور ان ترقیوں کے بعد دولت کی پیداوار یقیناً بہت بڑھ جائے گی

فصل پینتالیس

خلاصہ

قومی آمدنی

اوپر بیان ہو چکا ہے کہ مالین پیدا کش کی کل گزاریوں کا مواضعہ کیو فکر قیسم دولت قرار پاتا ہے۔ لیکن یہ بحث کل نہ سمجھنی چاہئے کیو کہ یہ مسئلہ بہت پیچیدہ ہے کا خاکہ اس کتاب میں مسئلہ تقسیم دولت کا ایک خاکہ پیش کرنا مقصود ہے۔ یہاں پر ذوق تجارت کی بحث قبل از وقت ہو گی البتہ کہ معاشیات پڑھنے کے بعد اس کے مطالعہ کا موقع آئے گا۔ ہر مل مسئلہ تقسیم دولت کی مختصر اور سادہ بحث سے نتائج ذیل حاصل ہوئے ہیں :

سود کی نوعیت یہ ہے کہ جب اصل کے بازار قائم ہو جاتے ہیں تو سود خالص کی بازاری شرح طلب و رسد کے اثر سے بعینہ اس طرح قرار پاتی ہے جیسے چیزوں کی ماندی قیمت اور سود کی بھی ایک ایسی معمولی شرح ہوتی ہے جیسی چیزوں کی قیمت کہ جس کی طرف بازاری قیمت ہمیشہ مائل ہوتی ہے یہ معمولی شرح بالکل مستقل نہیں ہوتی بلکہ ملک کی حالت بد گئے کے ساتھ خود بھی رفتہ رفتہ تبدیل ہو جاتی ہے معمولی شرح کی تبدیلی ایسے سہیدہ طور پر مل میں آتی ہے کہ جلدی اس کو کچھ نہیں سکتا کچھ معاشیات جانتے کے بعد البتہ اس کے مطالعہ کی فوجت آتی ہے۔ فرض دار و مہمظم اٹا کرتا ہے تو اس میں سود خالص بازاری شرح کے صلب سے اور مطالبات تقسیم

بہترین
فصل ۱۳۵

اور مطالبات خطر شال ہوتے ہیں ان مطالبات کی مقدار حسب مال قرض غیر مختلف ہوتی ہے۔ پس سود خالص کی شرح اس آسانی سے نہیں معلوم ہو سکتی جیسی چیزوں کی قیمت۔ لیکن اس وقت کے باوجود اس کا پتا چلتا ضرور ہے۔ ہندوستان میں اسل کے بازار قائم کرنے کی سخت ضرورت ہے۔ تاکہ ہر طبقے کے آجروں کو اسل مناسب شرائط پر دستیاب ہو سکے۔ اور جوں جوں بازار ترقی کریں گے معاشی مسئلہ سود ہندوستان کے حالات پر اسی قدر زیادہ مادیق آئے گا۔

نگان کی شرح بھی طلب و رسد کے اثر سے مقرر ہوتی ہے اور نتیجہ کو فین کی گاہی کے لحاظ سے اس کی مقدار مختلف ہوتی ہے۔ ہر ملک میں کبھی نہ کبھی بے نوبت آتی ضرور ہے کہ زرخیز زمینوں کی طلب ان کی رسد سے بڑھ جائے۔ اور جہاں یہ نوبت آتی زمینداروں کی چڑھ بنی پیداوار میں سے معارف کاشت نہا کر نیکے بعد جو کچھ بچتا ہے اس میں سے وہ سب نگان کی مددیں وصول کر لیتے ہیں۔ شمالی ہندوستان کے اکثر حصوں میں اس وقت یہی حالت نظر آتی ہے اور زمینداروں کی دست دہائی کا نتیجہ یہ ہے کہ کاشتکار فستہ مال ہیں اور ان کے پاس اس قدر سرمایہ نہیں کہ کتنے کی پرورش کریں اور زمینوں کو بھی زرخیز بنائے رکھیں پس قوی آمدنی کو محفوظ رکھنے کی خاطر سرکار زمیندار اور کاشتکار کے درمیان مداخلت کر کے زمین کا نگان کمپوش مقرر کر دیتی ہے اور اس بات کا خاص لحاظ رکھتی ہے کہ کاشتکار کو بھی پیداوار میں سے معمول حصہ ملے تاکہ وہ کھیتی باڑی میں دل لگا کر محنت کرے اور مداخلت میں ترقی ہو۔

مزدوروں کی طلب اور رسد کا جو اثر اجرت پر پڑتا ہے ظاہر ہے محنت کی طلب عام چیزوں کی طلب کے مشابہ ہے۔ البتہ اس کی رسد میں طرح طرح کی دقتیں مائل ہیں۔ وجہ یہ ہے کہ اول تو محنت مزدور کی دولت سے جدا نہیں ہو سکتی مگر مزدور ایک عیلتا جانتا انسان ہے اس کی عادت، اس کے خیالات، اور اس کا مذاق اس کے ساتھ ہے۔ اور وہ اپنی مرضی کا مختار ہے۔ طلب و رسد کی معمولی تبدیلیوں کا اجرت کی بازاری شرح پر بازاری قیمت کی طرح کوئی اثر نہیں پڑتا البتہ جہتی تبدیلیوں کے اثر سے پتا چلتا ہے کہ بازاری شرح کا طلب و رسد سے

بھی نقص ہے اجرت کا معیار مزدوروں کے معیار زندگی کے مطابق قرار پاتا ہے اور باہم
یہ ممکن نہیں کہ مزدوروں کو ان کے کام کی قیمت سے زیادہ اجرت ملتی رہے۔ اگر (۲۵) فصل
معمولی اجرت کی تبدیلیوں کا مزید مطالعہ مطلوب ہو تو ان اسباب پر نظر ڈالنی چاہیے
جن کا کارکردگی پر اثر پڑتا ہے اور وہ تعلق دریافت کرنا چاہیے جو مزدور کے ملازمت
اور کام کی صلاحیت کی کارکردگی کے درمیان قائم ہے :

یہ بھی ثابت ہوا کہ آجروں کی حالت بھی تحصیل یافتہ طبقے والوں کی سی ہے
جو اجرت پر کام کرتے ہیں مثلاً ذیل ڈاکٹر وغیرہ لیکن کل پیداوار کا ابھی تک ہندوستان
میں ایسا باقاعدہ انتظام نہیں ہوا کہ ہندوستانی حالات کی بنا پر معاونہ تنظیم کا کوئی مسئلہ
قرار پائے :

سودا گان 'اجرت اور معاونہ تنظیم کے متعلق جو نتائج اور بیان ہوئے وہ بھی
مسئلہ تقسیم کے مزدوری جنہیں۔ لیکن اس قسم کی بحث میں یہ اندیشہ ہے کہ مختلف
عالمین کے ماحولوں میں جو تبدیلیاں پیدا ہوتی ہیں اور ان میں سے ایک کا انہوں
پر جو اثر پڑتا ہے وہ نظر انداز ہو جاتا ہے۔ لہذا یہ چاہئیں چنانکہ اگر مزدوروں کی
کسی جماعت کی اجرت میں تبدیلی ہو تو دوسری جماعتوں کی اجرت پر اس کا کیا اثر پڑے گا
یا سودا گان کی تبدیلی کا ان کے وصول کرنے والوں کے علاوہ بحیثیت مجموعی
قوم پر کیا اثر پڑتا ہے۔ تقسیم دولت کے مسئلے کی بحث ختم کرنے سے قبل اس پر ایک
تفصیلی نظر ڈالنی چاہئے :

کل قوم کو یا ایک جماعت ہے جو دولت پیدا کرنے میں لگی ہوئی ہے جو کہ قوی آمدنی
دولت پیدا ہوتی ہے وہ کو یا قوی آمدنی ہے جس پر قوم کی گزر ہوتی ہے جس قدر
بھی کام کرنے والے ہیں بحیثیت کے مزدوروں سے بیکر کارخانوں کے منجھوں
تک سب اس آمدنی کے پیدا کرنے میں ہاتھ بٹاتے ہیں۔ سب کلاسی سے
فتح چلتا ہے مگر کل آمدنی صرف میں نہیں آتی۔ کچھ آمدنی تو اس اصل کے ہسارنے
میں کام آتی ہے جو کل پیداوار میں صرف ہو گیا اور تمام کموں میں کچھ آمدنی اپنے
لوگوں کی پرورش میں صرف ہوتی ہے جو خود کام کاج نہیں کر سکتے یا نہیں کرنے
قوم کا تو اسی میں فائدہ ہے کہ زیادہ سے زیادہ آمدنی حاصل ہو۔ یہ بات محقق

ہیمن کن ہے جبکہ ہر ایک مال پیدائش سے پورا پورا کام لیا جائے۔ زمین اس طرح
 ضلوعہ پر کاشت ہونی چاہیے کہ زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا ہو اور زرخیزی بھی بحال
 رہے۔ جو لوگ محنت کریں خواہ ہم غلامداری سے ہر طرح سے ان کی کارکردگی
 اعلیٰ صوبہ کی ہونی چاہیے۔ اور اندرون ملک کو اس طرح کام میں لانا چاہیے کہ مزدور
 کو پوری پوری امداد ملے ان باتوں کی تکمیل میں تمام قوم کا تعلق ہے اور قومی آمدنی
 کا ایک حصہ وہ الگ کر دیتی ہے تاکہ قوم کی ٹائیدہ حکومت ان باتوں کا بندوبست
 کرے میں میں اشتراک عمل کی ضرورت ہو۔ یہ حصہ بھی تو حکومت کو شکل حصول
 ادا کیا جاتا ہے۔ مثلاً انکم ٹیکس ہے یا مالگناری یا کبھی کوئی کاروبار سرکار کے سپرد کر دیا
 جاتا ہے۔ مثلاً ہندوستان میں جنگلات سرکاری ملک ہیں یا ایون کی تجارت
 اس کے ہاتھ میں رہتی ہے۔ باقی معاملات افراد کے فیصلے پر چھوڑ دیئے جاتے ہیں
 لیکن واقعہ یہ ہے کہ لوگ خود سوچ بچ کر بہت کم فیصلہ کرتے ہیں۔ اکثر رسم و رواج
 کے مطابق رائے قائم کر لیتے ہیں۔ خود رسم و رواج کم از کم ایک حصہ قوم کی تاحہ
 کا گھس جاتے ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ افراد کا عمل ان میں طوط پر قرار پا سکتا ہے۔ یا تو وہ
 قانون کے پابند ہوں یا رسم و رواج کے یا اپنی رائے اور فیصلہ کے۔ مثلاً گھنٹ
 نے یہ اختتام اپنے ذمے لے لیا ہے کہ ہر کسی کو اس کے ملک سے متنع ہونے کا
 سونے دے۔ چنانچہ اسی غرض سے وہ چوراہوں اور دغا بازوں کو سزا دیتی ہے۔
 مل مروتہ کے مالک کو واپس ملاتی ہے۔ لیکن ملک سے متنع ہونے کا طریقہ بیشتر
 رسم و رواج پر منحصر ہے۔ اور ملک کے حامل اور جہا کرنے میں افراد اپنی رائے
 اور مرضی سے کام لیتے ہیں :

۱۔ ملی کی مقدار ہم نے فرض کر لیا کہ ایسی حکومت موجود ہے جو لوگوں کو اپنی اپنی رائے قائم
 کر لے کی آزادی دیتی ہے اور ان کو قومی دولت میں سے اپنا اپنا حصہ لے کر اسی سے
 متنع ہونے کا سونے بھی دیتی ہے۔ اس مفروضہ سے تو معلوم ہوتا ہے کہ قومی دولت
 کی مقدار بیشتر افراد قوم کے چال چلن پر منحصر ہے۔ کیونکہ معرفت اس کا اثر ان کی
 ماؤں پر پڑتا ہے بلکہ رسم و رواج بھی اسی کے نتائج ہوتے ہیں۔ اگر کسی قوم کی ملی
 زیادہ اور روز افزوں ہو تو اس کے افراد غرور و جاکش، ذہین اور کثابت شمار ہوں گے

عہدہ کارکردگی کی پہلی شرط جاکشی ہے۔ خواہ وہ جہانی محنت میں ہو یا داخلی کام میں باہر بیچ
عمل پیدائش کا عہدہ اختتام کرنے اور تجدیدوں کا ساتھ دینے کے واسطے ذہانت رکھنا ضروری ہے۔
کتابت شعاری سے مراد یہ ہے کہ آئندہ ضروریات کا اندازہ کر کے پہلے سے ان کا
انتظام کرے۔ گویا کمالی اس طرح صرف کرنا کہ کارکردگی میں اضافہ ہو اور کوئی چیز ضائع
نہ کرنا۔ بلور اصل کام لینے کی غرض سے دولت جمع کرنا اور ہر جدید نسل کو اسبق نسل
سے بہتر تعلیم و تربیت دلانا یہ سب باتیں کتابت شعاری میں داخل ہیں؛

یہ قوی دولت کئی طریق سے تقسیم ہو سکتی ہے ہنر کار و باری آزادی کے مفروضہ کثرت
میں مہیا کہ جو تخی خصل میں بیان ہو چکا ہے تقسیم دولت کے اصول و بیانات کچھ ہیں یہ سب
ہو اہم لوگوں کو کار و بار میں آزادی حاصل ہوتی ہے تو ہر طبقہ اور ہر فرد کی آمدنی کا کھلا
کی مناسبت سے کم یا بیش ہوتی ہے۔ جس طبقہ یا جس فرد کی کارکردگی بہت اعلیٰ ہو اسکی
آمدنی بھی زیادہ ہوگی لیکن طبقے اور افراد قوم کے جملہ افراد کی آمدنی پر قوم کی
آمدنی پر منحصر ہے۔ پس جو ادنیٰ کارکردگی والے مزدور قوی آمدنی کی مقدار گھٹا دیں۔
وہ صرف اپنے بلکہ دوسروں کے حصے میں بھی تخفیف کر رہے ہیں اگر مزدوروں میں
کارکردگی ادنیٰ قسم کی ہو تو پیداوار بھی کم رہے گی۔ اس کا نقصان نہ صرف ان مزدوروں
کو اٹھانا پڑے گا بلکہ اس کی میں وہ بھی شریک رہیں گے جن کی کارکردگی کم ہے
یا جن کا اصل ناکا جو اسے اور جن کی آمدنی ضرور زیادہ ہوتی اگر مزدور کلام ٹھیک طور پر
کر سکتے۔ مگر اگر عمل پیدائش کا اختتام خراب ہو تو نہ صرف آجروں کی آمدنی کم رہے گی
بلکہ قوی آمدنی کھٹ جائیگی اور اعلیٰ درجہ اور مزدوروں کو بھی حصہ کم ملے گا۔

کار و باری آمدنی کے طریق میں ایک بڑی غلطی یہ ہے کہ کارکردگی کے معیار سے کار و بار آزادی
لوگوں کو قوی آمدنی میں سے حصہ ملتا ہے گویا کارکردگی کو ترقی دینے کی ترغیب
اس طریق میں موجود ہے اگر سب افراد قوم اس ترغیب کو اچھی طرح پر محسوس کریں تو
وہ اپنی کارکردگی کو بدرجہائی ترقی دیکر قوی آمدنی کو بہت بڑھا سکتے ہیں۔ تجربہ طلب ہے
کہ سب لوگوں پر اس ترغیب کا جادو خوب چلتا ہے اور سب پر ملتی اثر نہیں پڑتا کہ
کوئی خاصہ میں بہت سے اعلیٰ کارکردگی کے لوگ نظر آتے ہیں اور بہت ساری
کارکردگی بہت ادنیٰ قسم کی ہے۔ پس کار و باری آزادی کا طریق اصل وقت کا مہیا

بہترین ہو سکتا ہے جبکہ کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں میں اپنی اپنی فصل کارکردگی بڑھانے کا شوق اور ترغیب پیدا ہوگا۔

اس طریق میں خرابی یہ ہے کہ کچھ افراد کی کارکردگی ادنیٰ ہونے کی وجہ سے قومی آمدنی گھٹ جاتی ہے اور ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ سے اعلیٰ کارکردگی والوں کو بھی نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے اس خرابی کی حدود بھی مختلف ہوتی ہیں اگر جماعت کثیر کی کارکردگی اعلیٰ رہے گی تو ادنیٰ کارکردگی والوں کی وجہ سے کچھ زیادہ نقصان نہ پہنچے گا۔ اور اگر اعلیٰ کارکردگی والوں کی تعداد قلیل ہو تو ادنیٰ کارکردگی والوں کی کثرت سے ان کو بہت نقصان برداشت کرنا پڑے گا۔

اس طریق میں نہ تو یہ المیہ ان ہے کہ قومی آمدنی بڑھی رہے گی اور نہ یہ بھروسہ کہ کارکردگی کے معیار کے مطابق معاوضہ ملنے سے لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا شوق پیدا ہوگا۔ لوگ ان خرابیوں پر نظر کر کے اکثر یہ تجویز پیش کرتے ہیں کہ قوم بحیثیت مجموعی حکومت کی وساطت سے پیدا مل حرف اور تقسیم دولت یا ان تینوں کا ایسا اختلاص کرے کہ آمدنی بھی بڑھی رہے اور لوگوں کو کارکردگی بڑھانے کا بھی شوق ہو اس قسم کی تجاویز کو اصطلاحاً سوشلزم یا اشتراک سے تعبیر کرتے ہیں۔ آگے چکر چھٹا یہ مسئلہ بھی مطالعہ کرنا ہوگا۔ ان تجاویز کی تائید میں بہت سی دلائل پیش کی جاتی ہیں۔ جن میں سے بعض دائرہ معاشیات سے خارج ہیں۔ معاشی نقطہ نظر سے تو دو باتیں قابل توجہ ہیں۔ وہ یہ کہ ان تجاویز پر عمل کرنے سے آیا قوی دولت میں اضافہ ہوگا اور یا لوگوں کی کارکردگی میں ترقی ہوگی؟

ہندوستان میں کاروباری آزادی کے عام طریق سے ایک موقع پر تو اغراض ہرچھلے ہیں کہ انٹالگان کہ قانونی بندشیں لگادی ہیں۔ بلکہ استدہ یہ کہ کاشتکار کیتی باڑی میں دل لگا کر محنت کرے۔ گو یا کاشتکار کی کارکردگی میں قرتی ہو۔ بسن دیگر معاملات میں بھی سرکار نے ممانعت کی ہے۔ مثلاً فیکٹری ایکٹ یا قانون کا معائنات کی مد سے کارخانوں میں کاروبار کے احکامات معین ہیں اور عورتوں اور بچوں سے کام لینے کے شرائط مقرر ہیں۔ غالباً آئندہ مہربین اور سیاستین کی چشمہ تجاویز طریق آزادی میں دخل دینگے ہیں تو چند جہاں تک بنایا ایسی تجاویز کی تائید بھی ہوگی اور مخالفت بھی لیکن معاشی نتائج خاص

طرح قابل لحاظ ہوں گے۔ اور معاشیات کے مطالعہ میں ایک بڑا فائدہ یہ بھی ہے کہ جو بن تجاویز کا اثر قوم کے روزمرہ کے کاروبار پر پڑے ان کا معاشی پہلو ہم بخوبی مد نظر رکھ سکتے ہیں :

نتیجہ

مقدمہ و حاشیہ

ضمیمہ الف

انگریزی اور اردو مرادف اصطلاحات کی فہرست

Distribution of Wealth	تقسیم دولت	A	Apprentice System	طریقہ کارآموزی
District board	مجلس اضلاع		Assumptions	مفروضات
Disutility	اعدا و غم			
Division of Labour	تقسیم عمل	B	Bank	بنک
E		C		
Earnings of Management	اجرتِ تنقیر		Capital	پول سرمایہ
Economies	علم البیعت		Capitalist	پول دار سرمایہ دار
(Modern Sense)	یا معاشیات		Circulating capital	پول دائر
Efficiency	کارکردگی - کاروری		Consumption of Wealth	صرف دولت
Employer	آجر		Co operation	ادرا بائی
Equilibrium	توازن		Co-operative	بھرتی خود
Equilibrium price	قیمت توازن		Credit Society	ادرا بائی
Ethics	اخلاقیات	D		
Exchange of Wealth	مبادلات		Demand	طلب
Expenses	مصارف		Demand Schedule	جدول طلب
F			Depreciation	مطافعت
Fixed Capital	مستقیم سرمایہ		Deposits	تہذیب
G				

Moral Sciences
(dealing with man
in Society)

N

Necessaries

Net Interest

Nominal wages

P

Political Economy
(old sense)

Politics

Price

Produce or Product

Production of

Productive

Productivity

R

Real Wages

Rent

S

Skill

Specialization

Specialized

Standard of Life

Statistics

Strike

علوم
عمرانی

ضروریات

سودخالص

درست‌تقاضا

اقتصادیات
سیاسیات

قیمت

پیداوار

پیداوار
پیداوار

پیداوری

برکت‌یو

کثرت

هاریت

تخصیص

تخصیص
تخصیص

میانگین

مطالعه

مبارزه

Gross Interest

H

Hydraulics

I

Interest

J

Joint Stock

Company

L

Labour

Labourer

Land

Law of Diminishing

Return

Limited Company

Local board

Localization of
Industries

Luxuries

M

Margin of Cultivation

Marginal Cultivation

Market

Mobility

Money

سودخالص

مکانیک
آب‌ریزیات

سود

کامپانی
سهامی

مجت

مزدور

زمین

قانون
کاهش

مردود

محدود

مجلس

تخصیص

تجلیات

مهم

مهم

مهم

بازار

نقل و حرکت

پول

Value	V	تقدیر	Supply	صد
	W			
Wages		اجرت	Tax	مکس یا محصول
Wants		احتیاجات	Trades Union	انجمن اتحاد مزدوران
Water Works		ظائع آب رسانی		
Wealth		دولت	Utility	افزاده
			U	

مقدمہ معاشیات

ضمیمہ ب

حوالہ مسابحات بلحاظ صفحہ



صفحات

مضامین

آبادی

ہجرت ۱۔

۲۷۱ تا ۲۷۰ — ۳۹۶ تا ۲۵۴

ہجرت کی نہیں

۲۷۶ تا ۲۷۱ — ۲۵۹ تا ۲۵۷

اختلاف ہجرت

۲۹۱ تا ۲۹۰ — ۲۹۷ تا ۲۹۰

شرعاً ہجرت کے فرق

۳۷۳

شروع ہجرت پہلے کوئی کار

۲۸۸ — ۲۸۳ — ۲۰۴ تا ۲۰۳ — ۹۸ تا ۹۶

آبج

۱۲۰ تا ۱۱۹

احتیاجات

۱۳۷ تا ۱۳۱

احتیاجات کا پورا ہونا

۱۲۴ تا ۱۲۱

مخازن احتیاجات

۱۳۴ تا ۱۳۱

ضروریات و تیشات

۷۹ تا ۷۷

اہل

۸۲ تا ۷۹

اہل کا خزانہ

۲۱۴ تا ۲۱۰

اہل کا بازار

۷۹ تا ۷۸

اہل کی ضرورت

فهرست

مجموعه کلیات

۲

اهل بیت
اهل کی تحصیل

۱۰۴۶۰۲

۱۱۳۱۱۲

۱۳۰۰۱۳۹

۱۸۰۱۴

۳۳۰۱۴۴ - ۳۰۹۱۴۴

۱۳۴۱۴۴

۱۳۳۱۴۴

۲۰۹۱۴۴

۸۱۴۴۹

۱۰۸۱۴۴

۱۵۹۱۴۴

۱۸۴۱۴۰

۱۰۹۱۴۰

۱۴۱۴۴

۲۹۴۲۳ - ۱۰۹

۱۸۹ - ۱۸۴

۱۱۲۱۱۱

۲۴۹۱۴۴ - ۱۱۵۱۴۴

۲۰۳۱۴۹

۹۸۹۴

۲۸۸۱۴۴

۱۵۵۱۴۴

۱۵۰۱۴۴

۹۳۴۹۰ - ۲۳۵۰۲۳۴

۲۳۵۰۲۳

پیش از در صورت افتاده

افاده

آمدنی

تبدیلی آمدنی

جدول طلب

نشان آمدنی

اندوخته

فصل اندوخته

بازار

توازن بازار

بنک
پیدا شد دولت

مالین پیدایش
معدن پیدایش

تحصیل صنایع
تحصیل صنایع

تقسیم دولت

تقسیم دولت

تقسیم دولت

تقسیم دولت

تقسیم دولت

تقسیم دولت

تقسیم دولت

قدر

۱۳۱۲

قوانینات

۹-۳

قیمت

۱۳

قنوج کی سرگزشت

۲۳

قومی آمدنی

۱۹۳۱-۲۹۱

کارخانے

۱۱۷۱-۹۷۹۹

کاروباری آزادی

۲۹۵۷-۲۹۳

کالہی کی سرگزشت

۲۳

کانپور کی سرگزشت

۲۳

کل کا معراج

۱۰۰۷۹۸

کلکتہ کی سرگزشت

۲۳

کپہنی

۱۰۷۱۰۹

لگان

۲۳۰۷-۲۳۹

نہین لگان

۲۳۸۷-۲۳۵۷-۲۳۹

لگان نہایت پیدار کا خلق

۲۳۳۷-۲۳۲

اتحس کا قانون آبادی

۵۱۷۷

مبادلہ دولت

۱۳

محنت

۲۳

تقریریں

۹۸۷۹۷

کادکردگی

۲۸۷-۲۷۳۱-۲۷۱-۲۷۰-۲۷۱

محنت کا بازار

۲۵۷-۲۵۳-۲۵۲

نقل و پیر محنت

۹۰۷۷-۵۹۷۵۲

مجموعہ
مرشد آباد کی سرگزشت

۳۳

۲۳

مزدور

۲۹۲۷-۲۹۱-۲۵۳۷-۲۵۲-۲۵۱-۲۵۰

۲۰۲ و ۲۰۳	مطالبات فرسودگی
۲۲-۲	معاشیات
۲۹۹ و ۲۹۸	میار زندگی
۲۳۵ پ.	مفروضات
۲۰۵ و ۲۰۴	منافع
۲۲۵ و ۲۲۲ — ۲۲۰ و ۲۰۹	مہاجن
۹۸ و ۹۷ — ۶۳ و ۶۲	مہارت
۲۸۲	مکمل
۲۹۵ و ۲۹۴	ہر سال

د ی ہ ۲

صحف نامہ مقدمہ معاشیات

صحف	غلط	صحف	غلط	صحف	غلط
۴	۳۰	۲۱	۴	۳	۲
اصل بقدر	اصل بہ بقدر	۲۵	۲۳	مخزن	۱۹
ایک تو	ایک تو تو	۲۴	۲۴	مردوبل کے نظر انداز	۲۴
بیشہ	پیشتر	۲	۲۰	بیج	۱
انجن آؤف لادیا	۔	۲۵	۲۵	ٹھان کی	۱۲
پاتی	پاتے	۴	۲۴	مردور رکھکر	۱۴
خستہ حالی	خستہ	۹	۲۴	رنگریز	۱۴
ٹھکانا	ٹھکانہ	۷	۲۴	فروخت ہوا	۲۳
صحف نامہ مقدمہ معاشیات	صحف نامہ مقدمہ معاشیات	۲۵	۲۵	تو بارفون	۱۴
Company	Company	۸	۲۵	چلنی والی	۱۷
Economy	Economy	۹	۲۵	اندازہ	۱۲
				گشتی برسی	۷۳

